JUNTA DE
PLANIFICACIÓN
GOBIERNO DE PUERTO RICO

2024

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

JUNTA DE
PLANIFICACIÓN
GOBIERNO DE PUERTO RICO

23 de mayo de 2025

Hon. Jennifer González Colón
Gobernadora de Puerto Rico
La Fortaleza
Calle Fortaleza Número 63
Viejo San Juan, Puerto Rico 00902

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA AÑO 2024

Estimada señora Gobernadora:

En cumplimiento con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, conocida como la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, se presenta el **Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa** correspondiente al año fiscal 2024. Dicho Informe contiene estadísticas que revelan el desarrollo y el movimiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2024, además de las proyecciones económicas para los años fiscales 2025 y 2026.

El referido documento se compone de nueve capítulos sobre temas de relevancia para los sectores público, privado y sin fines de lucro. Estos son: Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2024; Economía de Estados Unidos en el año fiscal 2024; Transformación y Desafíos Globales: un Análisis de la Economía Mundial en 2024 y proyecciones para 2025-2026; Perfil de la población en Puerto Rico al 2024; El Sector de la Agricultura; Matriz de Insumo Producto Año Fiscal 2017; Estrategias Económicas para la Conservación de los Recursos Naturales y Servicios Ecosistémicos en Puerto Rico; y Perfil del Visitante Año Fiscal 2023-2024.

Le reiteramos nuestro compromiso de servicio a Puerto Rico y quedamos a su disposición sobre este particular.

Cordialmente,

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente

Anejo

JUNTA DE
PLANIFICACIÓN
GOBIERNO DE PUERTO RICO

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

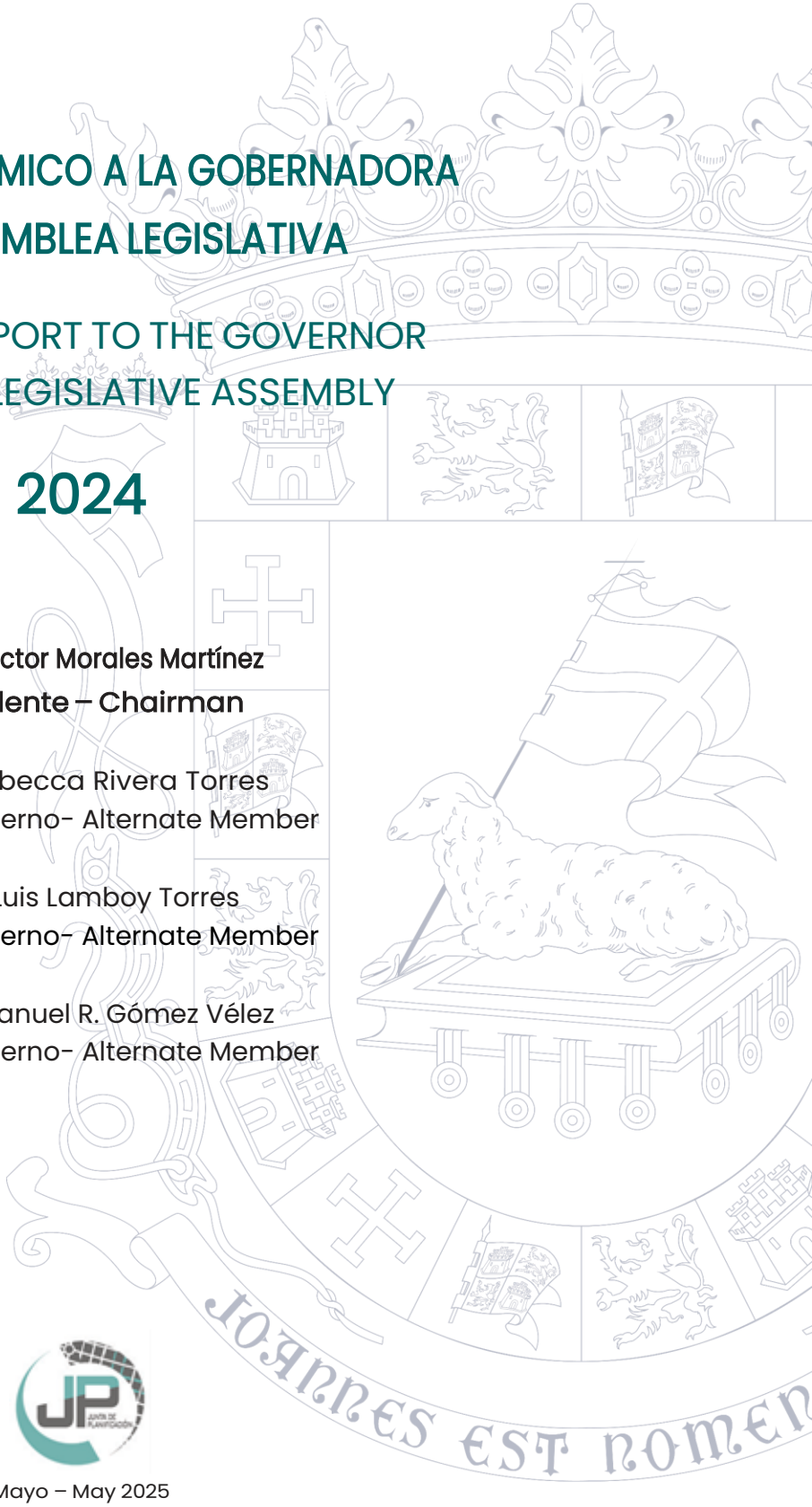
2024

Lcdo. Héctor Morales Martínez
Presidente – Chairman

Plan. Rebecca Rivera Torres
Miembro Alterno- Alternate Member

Plan. Luis Lamboy Torres
Miembro Alterno- Alternate Member

Plan. Emanuel R. Gómez Vélez
Miembro Alterno- Alternate Member



Mayo – May 2025

JUNTA DE
PLANIFICACIÓN
GOBIERNO DE PUERTO RICO

Grupo deTrabajo
Work Group

Programa de Planificación Económica y Social
Program of Economic and Social Planning

Alejandro Díaz Marrero
diaz_a@jp.pr.gov
Director

Oneida Cruz González
Administradora de Sistemas de Oficina
Office Systems Administrator

Coordinación - Coordination
Maggie Pérez Guzmán

Colaboración - Collaboration
Yajaira Soliveras Morales

Subprograma de Análisis Económico
Economic Analysis Subprogram

Maggie Pérez Guzmán
perez_m@jp.pr.gov
Directora – Director

Administradora de Sistemas de Oficina
Office Systems Administrator
Carmen S. Carrasquillo Cuesta

Carmen M. Jiménez Franco
Frank Matos Ramos
Gerardo E. Sánchez Duvergé
Glorimar Morales Rivera
Héctor R. Crespo Cordero
Ivonne Narváez Rivera
Juan Cruz Urbina
Lester Álvarez Torres
Maribel Santiago Torres
Wanda I. Rivera Montes
Yajaira Soliveras Morales

Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones Social
Analysis, Models and Projections Subprogram
Miriam N. García Velázquez
garcia_my@jp.pr.gov
Directora – Director

Betty González Rivera
Gisele Sánchez Franco
Norberto Pizarro Caballero
Ronald Irizarry Velázquez
Vivecalyn Díaz Ocaña
Wilkins Román Samot

Subprograma de Estadísticas y Censo
Statistics and Census Subprogram
Alejandro Díaz Marrero
Director Interino

Alejandro Guerrero Rodríguez
Daysi Rodríguez Nieves

Redacción – Writing

Betty González Rivera
Juan Cruz Urbina
Marta Rosa Bauzá
Norberto Pizarro Caballero
Ronald Irizarry Velázquez
Vivecalyn Díaz Ocaña

Colaboradores – Collaborators

Héctor Tavárez, Ph.D.
Catedrático Asociado - Associate Professor
Dpto. de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico, Mayagüez

Alexandra Gregory Crespo, Ph.D.
Catedrática en Economía Agrícola
Professor in Agricultural Economics
Dpto. de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico, Mayagüez

Gladys M. González Martínez, Ph.D.
Profesora Emérita en Economía Agrícola
Professor Emerita in Agricultural Economics
Dpto. de Economía Agrícola y Sociología Rural
Universidad de Puerto Rico, Mayagüez

Alexander Cano Saldaña, M.S.
Candidato Doctoral - PhD Candidate
Justus-Liebig-Univers, Germany
International PhD Program for Agricultural Economics, Bioeconomic and Sustainable Food Systems

Compañía de Turismo – Puerto Rico Tourism Company
Instituto de Estadísticas de Puerto Rico
Puerto Rico Institute of Statistics

Montaje y Diseño Gráfico
Layout and Graphic Design

Ileana I. Ríos González
Nakán A. Vargas González

PREFACIO

Este documento presenta un análisis del comportamiento de la economía durante el año fiscal 2024 y de las perspectivas económicas para los años fiscales 2025 y 2026. El mismo se ha preparado en cumplimiento de las disposiciones de la Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, conocida como Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico. Se examinan los principales desarrollos ocurridos en los varios sectores de la economía con énfasis en los problemas principales confrontados, los factores que contribuyeron y como las iniciativas del Gobierno de Puerto Rico junto con las privadas han servido para atender los mismos. En su perspectiva global, el documento ofrece un cuadro de la capacidad de la oferta de bienes y servicios del sistema para satisfacer la demanda interna y externa.

El **Informe Económico al Gobernador 2024** se compone de ocho (8) capítulos sobre temas de relevancia para el sector público, el sector privado y el sector no gubernamental del país. Estos son: Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2024, Economía de Estados Unidos en el año fiscal 2024, Transformación y Desafíos globales: Un análisis de la Economía Mundial en 2024 y Proyecciones para 2025-2026, Perfil de la Población en Puerto Rico al 2024, El sector de la Agricultura, Matriz de Insumo Producto año fiscal 2017, Estrategias económicas para la conservación de los Recursos Naturales y Servicios ecosistémicos en Puerto Rico y Perfil del Visitante año fiscal 2023-2024.

El capítulo de Economía de Puerto Rico presenta una revisión para los años fiscales 2023 y 2024 y un análisis de la economía de la isla para el año fiscal 2024. En este año, la economía de Puerto Rico experimentó un incremento de 2.1% en su Producto Bruto Real (PBR), en comparación con el año fiscal 2023. Este aumento estuvo impulsado principalmente por diversos factores, entre los que se destacan el consumo privado, el mercado laboral y el incremento en la confianza del consumidor. Además, de la inversión pública motivada por los esfuerzos de reconstrucción y los proyectos de infraestructura. El PBR totalizó $69,869.4 millones y a precios corrientes fue $85,627.2 millones.

La economía de los Estados Unidos reflejó un crecimiento económico positivo durante el año fiscal 2024 tanto en el gasto como en la producción. Este crecimiento fue respaldado por el empleo, que sigue fortaleciendo con una tasa de desempleo baja. El precio del barril de petróleo ha bajado y la inflación se ha moderado en los últimos meses, impactando el nivel de vida de todos los consumidores. En los próximos años fiscales el comportamiento de la economía sigue atado al curso de la inflación y los movimientos de la tasa de interés, sumándole los conflictos bélicos que todavía persisten y las nuevas políticas arancelarias del presidente Trump.

La economía Mundial atraviesa una transición marcada por desafíos persistentes, incertidumbres políticas y riesgos geoeconómicos. Se estima que el crecimiento global será

de 3.2% en 2024 y 3.3% en 2025 y 2026, por debajo del promedio histórico. Aunque se observa una leve mejora, factores como la deuda, la inflación y el cambio climático siguen amenazando la recuperación. Estos riesgos se han intensificado a comienzos de 2025, con el resurgimiento de tensiones comerciales entre las principales economías. Estados Unidos y China reintrodujeron aranceles en sectores claves, mientras la Unión Europea revisa su política arancelaria ante un entorno más proteccionista. Ante este panorama, se refuerza la necesidad de políticas económicas decididas y de una mayor cooperación internacional para hacer frente a los desafíos y aprovechar las oportunidades de crecimiento.

Por otra parte, el capítulo de Población se visualiza las características más relevantes de las personas que forman parte del grupo poblacional. Se presentan los datos y las tasas más recientes de los componentes de la población, tales como la población estimada, nacimientos, muertes, cambio natural y migración neta y sus respectivas tasas. además de la tasa de fecundidad en mujeres. Se presenta los estimados de población por municipios. Además, las tasas específicas de fecundidad en mujeres y la población de mujeres de 15 a 49 años en edades reproductivas, la expectativa de vida al nacer, población por género, distribución porcentual por grupo de edad. Se comparan los estimados de población por municipios y cambio poblacional y se mencionan las proyecciones de población por municipios. También se destacan las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda más relevantes de la población de los estimados a 5 años de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023.

En el 2023, el Ingreso Bruto Agrícola fue más alto que en años anteriores, más cuando se va al detalle por productos principales, donde se observó un aumento en los precios y una disminución en la población. Principalmente, el Subsector de Cosechas aportó el 47.5 por ciento, mientras el Subsector de Animales aportó el 42.7 por ciento.

El capítulo de Matriz de Insumo-Producto forma parte del estudio de la economía interindustrial, es una herramienta clave para comprender la estructura económica y las interacciones entre sectores productivos. La cual estudia en forma cuantitativa la interdependencia entre la producción y consumo de una economía determinada. El cuadro más reciente de insumo producto corresponde al año fiscal 2017, el mismo tiene una dimensión de 109 x 109 industrias clasificadas bajo código NAICS. La matriz de insumo está compuesta por: Matriz de Transacciones Interindustriales, Demanda Final, Matriz Agregada a Cinco Sectores y Matriz de Coeficientes Directos.

Los ecosistemas terrestres y acuáticos proveen múltiples beneficios directos e indirectos a los seres humanos en forma se de servicios ecosistémicos. Por lo que, es importante que se impulsen y atiendan programas que mejoren la calidad de vida de los seres humanos por medio de la conservación ambiental debido a que el valor de estos es sustancial y su aporte a desarrollo económico es notable.

Para el capítulo del Perfil del Visitante según los resultados de la Encuesta del Viajero, el 49% de los pasajeros aéreos fueron visitantes, 46% eran residentes y 5% de los pasajeros estuvieron haciendo escala. La Encuesta de Viajeros es un instrumento para recopilar información esencial sobre los viajeros con el fin de mejorar la precisión en la medición de la economía de Puerto Rico, en particular el gasto de los viajeros que visitan y el gasto de los residentes de Puerto Rico, cuando viajan a otros destinos, entre otros aspectos.

Por último, esta publicación concluye con el Apéndice Estadístico que se complementa con otros datos provenientes de otras instituciones del sector público y privado. El mismo está dividido en dos secciones. La primera sección incluye 34 gráficas junto a 34 tablas con toda la información económica para el período que comprende los años fiscales 2015 a 2024. La segunda sección incluye 26 tablas con tasas de crecimiento.

Estamos seguros de que este Informe servirá de instrumento guía para el análisis y formulación de política pública. A su vez, será una herramienta útil para el pueblo de Puerto Rico y los diferentes tipos de usuarios de esta información: academia, sector privado, legisladores, economistas, planificadores e inversionistas, entre otros. La Junta de Planificación se reitera en la mejor disposición de proveer cualquier información adicional que ayude a un mejor entendimiento de la economía de nuestro País.

Agradecemos a las agencias del sector gubernamental, la empresa privada, los organismos no gubernamentales y otras entidades, tanto de Puerto Rico como externas, que sometieron los datos necesarios y de utilidad para la disponibilidad de la información económica aquí presentada. Además, reconocemos el esfuerzo y compromiso de cada uno de los analistas especialistas, del Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación, responsables de: los estimados finales de las cuentas sociales, la preparación de proyecciones macroeconómicas, y en la redacción, diseño y montaje de este informe y del resto de los procesos afines.

PREFACE

This document presents an analysis of the economy's performance during fiscal year 2024 and the economic outlook for fiscal years 2025 and 2026. It has been prepared in compliance with the provisions of Law No. 75 of June 24, 1975, known as the Organic Law of the Puerto Rico Planning Board. The report examines the main developments in various economic sectors, emphasizing the primary challenges faced, the contributing factors, and how initiatives from the Government of Puerto Rico, alongside private efforts, have addressed these issues. From a global perspective, the document provides an overview of the system's capacity to supply goods and services to meet internal and external demand.

The 2024 Economic Report to the Governor consists of eight (8) chapters addressing topics relevant to the public, private, and non-governmental sectors of the country. These are: Puerto Rico's Economy in Fiscal Year 2024, The United States Economy in Fiscal Year 2024, Global Transformation and Challenges: An Analysis of the World Economy in 2024 and Projections for 2025-2026, Puerto Rico's Population Profile in 2024, The Agricultural Sector, Input-Output Matrix for Fiscal Year 2017, Economic Strategies for the Conservation of Natural Resources and Ecosystem Services in Puerto Rico, and Visitor Profile for Fiscal Year 2023-2024.

The chapter on Puerto Rico's economy reviews fiscal years 2023 and 2024 and analyzes the island's economy for fiscal year 2024. In this year, Puerto Rico's economy experienced a 2.1% increase in its Gross Domestic Product (GDP) compared to fiscal year 2023. This growth was primarily driven by factors such as private consumption, the labor market, and increased consumer confidence, as well as public investment spurred by reconstruction efforts and infrastructure projects. The GDP totaled $69,869.4 million, and at current prices, it reached $85,627.2 million.

The United States economy reflected positive economic growth in fiscal year 2024 in both spending and production. This growth was supported by strong employment and a low unemployment rate. The price of a barrel of oil has decreased, and inflation has moderated in recent months, impacting the standard of living for all consumers. In the coming fiscal years, the economy's performance remains tied to the trajectory of inflation, interest rate movements, ongoing armed conflicts, and the new tariff policies of President Trump.

The global economy is undergoing a transition marked by persistent challenges, political uncertainties, and geoeconomic risks. Global growth is estimated at 3.2% for 2024 and 3.3% for 2025 and 2026, below the historical average. Although slight improvement is observed, factors such as debt, inflation, and climate change continue to threaten recovery. These risks have intensified in early 2025 with the resurgence of trade tensions among major economies. The United States and China have reintroduced tariffs in key sectors, while the European Union is revising its tariff policies in a more protectionist environment. Against this backdrop, the need

for decisive economic policies and greater international cooperation to address challenges and seize growth opportunities is reinforced.

The Population chapter examines the most relevant characteristics of the population. It presents the latest data and rates for population components, such as estimated population, births, deaths, natural change, net migration, and their respective rates, as well as the fertility rate among women. It includes population estimates by municipality, specific fertility rates for women, the population of women aged 15 to 49 in reproductive years, life expectancy at birth, population by gender, and percentage distribution by age group. It compares population estimates by municipality and population change and mentions population projections by municipality. Additionally, it highlights the most relevant demographic, social, economic, and housing characteristics from the five-year estimates of the Puerto Rico Community Survey 2019-2023.

In 2023, Gross Agricultural Income Gross was higher than in previous years, particularly when analyzing key products, where price increases and population declines were observed. The Crop Subsector contributed 47.5%, while the Animal Subsector contributed 42.7%.

The Input-Output Matrix chapter is part of the study of inter-industrial economics, serving as a key tool for understanding the economic structure and interactions between productive sectors. It quantitatively studies the interdependence between production and consumption in a given economy. The most recent input-output table corresponds to fiscal year 2017, with a dimension of 109 x 109 industries classified under NAICS codes. The input matrix consists of: Inter-Industry Transaction Matrix, Final Demand, Five-Sector Aggregated Matrix, and Direct Coefficients Matrix.

Terrestrial and aquatic ecosystems provide multiple direct and indirect benefits to humans in the form of ecosystem services. Therefore, it is important to promote and support programs that improve human quality of life through environmental conservation, as their value is substantial, and their contribution to economic development is notable.

According to the Traveler Survey results in the Visitor Profile chapter, 49% of air passengers were visitors, 46% were residents, and 5% were in transit. The Traveler Survey is an instrument for collecting essential information about travelers to improve the accuracy of measuring Puerto Rico's economy, particularly visitor spending and the spending of Puerto Rico residents traveling to other destinations, among other aspects.

Finally, this publication concludes with a Statistical Appendix complemented by data from other public and private sector institutions. It is divided into two sections. The first section includes 34 charts and 34 tables with all economic information for the period covering fiscal years 2015 to 2024. The second section includes 26 tables with growth rates.

We are confident that this Report will serve as a guiding tool for the analysis and formulation of public policy. It will also be a useful resource for the people of Puerto Rico and various users of this information, including academia, the private sector, legislators, economists, planners, and investors, among others. The Puerto Rico Planning Board remains committed to providing any additional information to enhance understanding of our economy.

We express our gratitude to government agencies, private enterprises, non-governmental organizations, and other entities, both in Puerto Rico and externally, that provided the necessary and useful data for the availability of the economic information presented here. Additionally, we acknowledge the effort and commitment of each specialist analyst from the Economic and Social Planning Program of the Puerto Rico Planning Board, responsible for the final estimates of social accounts, the preparation of macroeconomic projections, and the drafting, design, and assembly of this report and related processes.

TABLA DE CONTENIDO

I. Economía de Puerto Rico en el año fiscal 2024

Producto Bruto 3
Gastos de consume personal 7
Gastos de consumo del gobierno 8
Inversión interna bruta total 9
Ventas netas al resto del mundo 9
Comercio exterior 10
Exportaciones 10
Importaciones 10
Producto interno bruto 10
Ingreso neto 12
Ingreso personal 16
Situación económica de las personas 17
Activos financieros de las personas 17
Deuda de los consumidores 17
Empleo y desempleo 18
Ingresos del Gobierno 20
Actividad sectorial 22
Manufactura 22
Bienes raíces y renta 23
Comercio al detal 23
Gobierno 23
Finanzas y seguros 23
Agricultura 24
Informe Deuda Pública del Gobierno de Puerto Rico Año Fiscal: 2025-2026 24
Trasfondo 24
Restructuraciones hasta el 30 de junio de 2024 26
Bonos de Obligación General y Deuda Relacionada 27
Bonos de Obligación General ("General Obligations Bonds" o "GOs") 27
Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT") 27
Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico (" CFP") 28

Otras Restructuraciones Completadas 28
Fondo para el Desarrollo del Turismo de Puerto Rico ("FDT") 28
Corporación de Fomento Industrial de Puerto Rico ("CFI") 28
Deuda del Gobierno de Puerto Rico 28
Bonos de Obligaciones Generales ("GOs") I CVIs I Clawback CVIs 29
COFINA 29
Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT") 29
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados ("AAA") 29
Corporación de Fomento Industrial ("CFI") 30
Universidad de Puerto Rico ("UPR") 30
Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda ("AFV") 30
Fideicomiso de los Niños ("Fideicomiso") 30
GDB Debt Recovery Authority ("GDB DRA") 30
Autoridad de Energía Eléctrica ("AEE") 30
Municipios 30
Servicio de la Deuda de GOs I COFINA I CVIs 30

INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES

ÚLTIMOS DATOS DISPONIBLES DEL AÑO FISCAL 2025

Mercado laboral 32
Inversión interna bruta total 33
Producción y ventas de cemento 34
Generación y consumo de energía eléctrica 35
Índice General de Precios al Consumidor 35
Comercio exterior 37
Ventas al detalle 38
Registro y ocupación en hoteles y paradores 39
Quiebras 40
Índice de Coincidente de Actividad Económica 40

PROYECCIONES MACROECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES 2025 Y 2026

Supuestos principales 41

ÍNDICE DE TABLAS

1 Producto Bruto a precios constantes de 2017 5
2 Producto Bruto a precios corrientes 6
3 Gastos de consumo personal por tipo principal de producto 8
4 Producto interno bruto por sector industrial principal 12
5 Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal 14
6 Activos financieros de las personas 17
7 Deuda de los consumidores 18
8 Estado de empleo de la población civil no institucional, años fiscales 19
9 Ingresos netos al Fondo General 21
10 Estado de empleo de la población civil no institucional, período de julio a marzo 32
11 Ingresos netos al Fondo General, período de julio a febrero 34
12 Quiebras 40
13 Proyecciones macroeconómicas a corto plazo y supuestos utilizados 42
14 Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas, precios constantes 43
15 Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas 44

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Crecimiento del Producto Bruto a precios constantes 3
2 Crecimiento de las variables del Producto Bruto a precios constantes 4
3 Gastos de consumo personal 7
4 Gastos de consumo del gobierno a precios corrientes 8
5 Inversión interna bruta de capital fijo 9
6 Transacciones con el resto del mundo a precios corrientes 10

7 Representación porcentual de las industrias en el PIB, año fiscal 2024p 11
8 Ingreso neto a precios corrientes, años fiscales 2021-2024p 13
9 Ingreso personal a precios corrientes, años fiscales 2021-2024p 16
10 Ingreso personal disponible a precios corrientes, años fiscales 2021-2024p 16
11 Encuesta de establecimientos ajustada estacionalmente, año fiscal 2024 20
12 Mercado Laboral: Encuesta de Grupo trabajador 32
13 Mercado Laboral: Encuesta de Establecimientos 33
14 Producción y ventas de cemento, años fiscales 2021-2025 34
15 Generación y consumo de energía eléctrica, año fiscal 2025 35
16 Índice General de Precios al Consumidor, año fiscal 2024 36
17 Índice General de Precios al Consumidor, año fiscal 2025 36
18 Comercio exterior: Importaciones y Exportaciones 37
19 Ventas al detal, años fiscales 2021-2025 38
20 Registro en hoteles y paradores, años fiscales 2020-2024 39
21 Tasa de ocupación en hoteles y paradores, años fiscales 2020-2024 39
22 Índice de actividad económica- BDE, años fiscales 2021-2025 40
23 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario base, años fiscales 2025-2026 42
24 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario optimista, años fiscales 2025-2026 42
25 Proyecciones del producto bruto a precios constantes, tasa de cambio porcentual escenario pesimista, años fiscales 2025-2026 43

II. ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2024

Componentes de las Cuentas Nacionales 49
Perspectivas para los años fiscales 2025 y 2026 51
Mercado laboral 53
Inflación 55
Política monetaria 57
Precios del barril de petróleo 59
Sector externo: Balanza Comercial 60
Mercado de vivienda 61
Conclusión 67
Bibliografía 68

ÍNDICE DE TABLAS

1 Indicadores macroeconómicos 50
2 Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas 53
3 Tasa de Interés de Referencia 58

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Producto interno bruto real, 2010-2024 50
2 Producto interno bruto real, 2016-2026 53
3 Tasa de desempleo y número de desempleados, 2010-2024 54
4 Tasa de desempleo, 2016-2026 54
5 Empleo asalariado no agrícola, 2011-2026 55
6 Tasa de Inflación, tasa mensual anualizada 2018-2025 56
7 Tasa de Inflación, 2012-2026 56
8 Tasa de interés de referencia, Fondos Federales, 2015-2024 58
9 Precios del barril de petróleo 59
10 Balance comercial de Estados Unidos, bienes y servicios 60
11 Exportaciones e Importaciones de bienes y servicios 61
12 Inversión en construcción 62
13 Inicios de construcción 63
14 Permisos de construcción aprobados 64
15 Venta de nuevas unidades de vivienda 65
16 Venta de casas usadas 66
17 Tasa de interés hipotecaria convencional a 30 años 66

III. TRANSFORMACIÓN Y DESAFÍOS GLOBALES: UN ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL EN 2024 Y PROYECCIONES PARA 2025-2026

Economía Mundial en 2024 y proyecciones económicas 2025 y 2026 75
Diferencias con las proyecciones 76
Perspectivas de crecimiento por países y regiones 78
Economías Avanzadas 78
Estados Unidos 78
Zona del euro 79
Reino Unido 79
Economías de mercado emergentes y en desarrollo 80
Economías emergentes y en desarrollo de Asia 80
Economías emergentes y en desarrollo de Europa 81
Oriente Medio y Asia Central 81
África subsahariana 81
América Latina y el Caribe 82
Perspectivas de Inflación 83
Factores que afectan a las perspectivas económicas a nivel mundial 84
Tensiones comerciales y nuevos aranceles: Actualización: Primeros meses 2025 85
Pronóstico de crecimiento en la economía mundial 85
Pronóstico de crecimiento para las economías avanzadas 86
Pronóstico de crecimiento para economías emergentes y en desarrollo 87
Pronóstico de Inflación 91
Proyecciones económicas del Banco Mundial 93
Proyecciones Regionales 93
Asia oriental y el Pacífico 93
Europa y Asia central 94
América Latina y el Caribe 94
Oriente Medio y Norte de África 96
Asia Meridional 97
África subsahariana 98
Altos aranceles e incertidumbre: Un impacto en el comercio mundial, según la Organización Mundial de Comercio (OMC) 102
Impactos Regionales 102

Riesgos e Incertidumbres 103
Conclusión 106
Bibliografía 107

ÍNDICE DE TABLAS

1 Panorama de las proyecciones de las Perspectivas de la economía mundial 77
2 Resumen de las Perspectivas de la Económia Mundial: Pronóstico de la Referencia (Actualización Abril 2025) 90
3 Producto Interno Bruto (PBI) Real 101
4 Volumen del comercio de mercancías y crecimiento del PIB, 2023-2026 104
5 Crecimiento del volumen del comercio de mercancías y del PIB, 2023-2026 105

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, economía mundial, años naturales 2023-2026 75
2 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto, escenario económico mundial 2016-2026 78
3 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real, economías avanzadas, 2023-2026 79
4 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real economías de mercados emergentes y en desarrollo, regiones seleccionadas 2024-2026 80
5 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto Real, economías de mercados emergentes y en desarrollo, países seleccionados 2024-2026 82
6 Tasa de inflación Mundial 83
7 Evolución del crecimiento económico mundial y por grupo de economías 89

IV. PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2024

Componentes demográficos de la población 111
Tasas específicas de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años 114
Expectativa de Vida 116
Migración Neta 116
Estimados de población por municipio y cambio poblacional 118
Proyecciones de población: Puerto Rico y Municipios 124
Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023 125
Hallazgos de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023 145
Población por grupo de edad y sexo 145
Hogares y hogares de familias 146
Población con impedimentos 146
Educación 146
Computadoras y acceso a internet 146
Ingreso y beneficios de los hogares y las familias 147
Cobertura de seguro de salud 147
Nivel de pobreza de las familias y las personas 147
Condición de Empleo 148
Empleo por Ocupación 148
Empleo por Industria 148
Clase de Trabajadora 148
Vivienda 149
Conclusión 149
Bibliografía 151

ÍNDICE DE TABLAS

1 Componentes de la población 113
2 Mujeres de 15 a 49 años 114
3 Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad 115
4 Tasas de Migración Neta 117
5 Población 2010 y 2020 119
6 Estimados de población 2023 y 2024 122

Junta de Planificación/Planning Board

7 Características demográficas seleccionadas 128
8 Características sociales seleccionadas 131
9 Características económicas seleccionadas 136
10 Características de la vivienda seleccionadas 141

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Población 112
2 Natalidad y Mortalidad 112
3 Cambio natural en la población 113
4 Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad 115
5 Esperanza de vida al nacer 116
6 Población por género 145
7 Distribución porcentual de la población por grupos de edad 145
8 Distribución porcentual por grupo de edad y sexo, encuesta sobre la comunidad 2019-2023 145
9 Distribución porcentual por grupo de edad y sexo, estimados al 1ro de julio de 2023 146

ÍNDICE DE MAPAS

Cambio Poblacional Puerto Rico, Censo al 1ro de abril 2010–2020 118
Cambio Poblacional Puerto Rico, Censo al 1ro de abril 2023–2024 121

V. EL SECTOR DE LA AGRICULTURA

Producción y valor de producción agrícola 158
Producción local vs importaciones 166
Consumo de Productos locales vs. Productos importados 169
Uso de recursos: empleo y terrenos 169
El precio de los alimentos y productos agrícolas 171
Políticas migratorias y tarifarias de Estados Unidos 172
Influenza Aviar altamente patogénica 173
Índice General de Precios al Consumidor 175
Variación climática 177

Políticas públicas para reducir los precios de los alimentos y reducir la inseguridad alimentaria en Puerto Rico....179
Bibliografía....182

ÍNDICE DE TABLAS

1 Producto Interno Bruto, Producto Interno Bruto Agrícola e Ingreso Bruto Agrícola, años fiscales 2010-2023p....155
2 Incentivos y Subsidios a Agricultores por tipo de origen, estatal y federal, años fiscales 2017-2023....166
3 Exportaciones e Importaciones de Productos Agrícolas y Alimentos, Puerto Rico, años fiscales 1990-2025....167
4 Importaciones como Porcentaje del Consumo Estimado de Productos Agrícolas Seleccionados, Puerto Rico 2007, 2018, 2019....167
5 Empleo Total y Empleo Agrícola (2000- 2024), en miles de personas....169
6 Terrenos en finca y terreno cultivado en Puerto Rico: 1940-2022, en cuerdas....171

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Distribución del Ingreso Bruto Agrícola, Puerto Rico, años fiscales 2017-2023p....156
2 Ingreso Bruto Agrícola, Puerto Rico por subsector, año fiscal 2023....156
3 Ingreso Bruto Agrícola por grupos de cosechas, Puerto Rico, año fiscal 2023....157
4 Ingreso Bruto Agrícola de las cosechas de mayor importancia económica de Puerto Rico, año fiscal 2023....157
5 Ingreso Bruto Agrícola de productos de animales, Puerto Rico, año fiscal 2023....158
6 Producción de Leche, miles de cuartillo, años fiscales 2010-2022....159
7 Producción de la Leche, precio por cuartillos, años fiscales 2010-2022....159
8 Producción de Carne de Aves, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022....160
9 Producción de Cerdo, Res, Ternera, Puerto Rico, 2010-2022....160
10 Precio de Pollo, Res, Ternera, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022....161
11 Producción de Plátanos y Guineos, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022....161
12 Precio de Plátanos y Guineos, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022....162
13 Producción de Batata, Malanga, Yuca y Apio, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022....162

14 Producción de huevos de mesa, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022 163
15 Precio de huevos de mesa, por docena, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022 163
16 Producción de Café, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022 164
17 Precio del Café, precio por libra, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022 164
18 Producción Mango de variedades, Puerto Rico, años fiscales 2010-2022 165
19 Producción de Mango, dólares por unidad, años fiscales 2010-2022 165
20 Incentivos y Subsidios a Agricultores por tipo de origen, estatal y federal, Puerto Rico, años fiscales 2017-2023 166
21 Producción local vs. Importaciones de productos selectos, año fiscal 2019 168
22 Producción local vs. Importaciones de productos selectos, año fiscal 2019 168
23 Empleo Agrícola, Puerto Rico, años fiscales selectos 2000-2021 170
24 Fincas comerciales de aves con IAAP, Estados Unidos en enero 20 de 2025 hasta febrero 20 de 2025 174
25 Fincas comerciales de aves con IAAP, Estados Unidos, desde febrero 2022 hasta febrero 2025 174
26 Índice de precios de alimentos, Puerto Rico 2021 -2024 175
27 Índice de precios de carnes de res (a) y cerdo (b), Puerto Rico 2021-2024 175
28 Índice de productos lácteos y relacionados, Puerto Rico 2021-2024 175
29 Índice de carne de aves (a) y huevos de mesa (b), Puerto Rico 2021-2024 176
30 Índice de carne de frutas frescas (a) y vegetales frescos (b) Puerto Rico a precios constantes 2006 176
31 Índice de alimentos fuera del hogar (a) y azucares y endulzantes, Puerto Rico a precios constantes 2006 177
32 Proyecciones de temperatura promedio para Puerto Rico 178
33 Proyecciones de precipitación promedio para Puerto Rico 178
34 Proyección de precipitación por mes (Modelo SSPS-5 8.5) 178

VI. MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO AÑO FISCAL 2017

Insumo Producto en Puerto Rico 190
Las Cuentas Sociales y su relación con Insumo Producto 191
Sistema de Contabilidad de Insumo Producto 191
Estructura del Modelo de Insumo Producto 192
Usos del Modelo de Insumo Producto 192
Modelo Abierto 192

Modelo Cerrado 193
Modelo de Insumo Producto 2017 193
Matriz de Transacciones Interindustriales 194
Demanda Final 196
Valor Añadido 197
Matriz de Requisitos Directos 198
Matriz de Requisitos Directos e Indirectos (Matriz Inversa de Leontief) 199
Inversa Local 200
Inversa Total 201
Conclusión 201
Hallazgos Matriz Insumo Producto 2017 202
Producción Local 202
Valor Añadido 203
Consumo Personal 204
Bibliografía 205

ÍNDICE DE TABLAS

1 Matriz total de Transacciones Interindustriales 2017 194
2 Matriz doméstica de Transacciones Interindustriales 2017 195
3 Demanda Final, Inversión Bruta Total 196
4 Demanda Intermedia, Demanda Final y Producción 197
5 Valor Añadido Total 198
6 Matriz Doméstica de Coeficientes Directos 198
7 Matriz de Identidad 199
8 Matriz (I-A) Doméstica, 2017 199
9 Matriz Inversa Doméstica, 2017 200
10 Matriz Inversa Total, 2017 201
11 Total de Producción y Valor Añadido 203

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Producción local agregada a cinco sectores, Puerto Rico 2012 y 2017 202
2 Valor Añadido por industrias 203
3 Distribución del gasto de consumo personal, agregados por sectores 204

VII. ESTRATEGIAS ECONÓMICAS PARA LA CONSERVACIÓN DE LOS RECURSOS NATURALES Y SERVICIOS ECOSISTÉMICOS EN PUERTO RICO

Resumen 209
Trasfondo 209
Ilustración 1: Clasificación de servicios ecosistémicos y sus definiciones 210
Recursos naturales y servicios ecosistémicos: Pieza fundamental para el desarrollo económico 212
El valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos 213
Valor económico total 213
Ilustración 2: Descripción del valor económico total de los bienes y servicios sin mercado
Formas de medir su valor 214
Importancia de medir estos valores 214
Las creencias, conciencia y educación ambiental en la toma de decisión 216
El valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos en Puerto Rico 216
Factores que afectan el valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos 217
Creencias, conciencia y educación ambiental en Puerto Rico 220
Estudios de caso 220
Ilustración 3: Porcentaje de personas que están totalmente de acuerdo con las aseveraciones 223
Conclusiones y recomendaciones de política pública 224
Creencias, compromiso y educación ambiental 224
Agroturismo sostenible 225
Ecoturismo sostenible 226
Crédito por secuestro de carbono 226
Pago por servicios ambientales 227
Bibliografía 229

ÍNDICE DE TABLAS

1 Cobertura forestal de 1960-2019 en Puerto Rico (Isla grande de PR) 210
2 Resultados de las regresiones para la valoración contingente 221
3 Resultados de las regresiones para la valoración contingente 221
4 Resultados de las regresiones para la valoración contingente 222
5 Aseveraciones para entender el nivel de aceptación de los encuestados 223

VIII. PERFIL DEL VISITANTE AÑO FISCAL 2023-2024

Metodología 235
Limitaciones 238
Propósito del viaje y el Sexo 238
Lugar de Procedencia 240
Edad y Sexo 241
Visitantes puertorriqueños 242
Educación, Ocupación e Ingresos 242
Alojamiento 244
Lugares visitados y Actividades realizadas 244
Satisfacción con su visita y Tráfico por aeropuerto 247
Gastos de visitantes aéreos 248
Pasajeros de cruceros y Excursionistas 252
Visitantes viajando como parte de un paquete turístico 255
Género y Orientación Sexual 255
Conclusión 256
Posibles implicaciones de política pública 257
Anejo 1: Distribución porcentual de visitantes por municipio de estadía y tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 259

ÍNDICE DE TABLAS

1 Distribución porcentual de visitantes según el propósito del viaje y sexo, Año Fiscal 2023-2024 239
2 Distribución porcentual de visitantes según tipo de acompañante y sexo, Año Fiscal 2023-2024 239
3 Distribución porcentual de visitantes según grupo de edad y sexo, Año Fiscal 2023-2024 241
4 Distribución porcentual de visitantes según nivel educativo, por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 242
5 Distribución porcentual de visitantes según ocupación por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 243
6 Distribución porcentual de visitantes según nivel de ingreso, por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 243
7 Tipo de alojamiento en donde visitante pernoctó la mayor parte de su estadía, por tipo de visitante, año fiscal 2023-2024 244
8 Porcentaje de visitantes que visitaron regiones turísticas durante su visita por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 245
9 Porcentaje de visitantes que realizaron tipos de actividades durante su visita, por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 246
10 Distribución porcentual de visitantes según aeropuerto y nivel de satisfacción con aeropuerto, Año Fiscal 2023-2024 247
11 Promedio de gastos totales por tipo de visitante Año Fiscal 2023-2024 248
12 Promedio de días de estadía por tipo de visitante, Año Fiscal 2023-2024 249
13 Porcentaje de visitantes que realizaron tipos de actividades durante su visita por tipo alojamiento, Año Fiscal 2023-2024 249
14 Gastos totales de visitantes, Año Fiscal 2023-2024 250
15 Pasajeros de cruceros en tránsito y gastos de excursionistas, Año Fiscal 2023-2024 252
16 Distribución porcentual de excursionistas según grupo de edad y sexo, Año Fiscal 2023-2024 254
17 Distribución porcentual de excursionistas según nivel de ingreso, Año Fiscal 2023-2024 254
18 Visitantes según género y orientación sexual, Año Fiscal 2023-2024 255

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Distribución porcentual de visitantes según el lugar de procedencia, Encuesta de viajeros, Año Fiscal 2023-2024 240
2 Distribución porcentual de visitantes según jurisdicción de procedencia de los Estados Unidos, Año Fiscal 2023-2024 240
3 Porcentaje de visitantes que son puertorriqueños residiendo en otras jurisdicciones, Año Fiscal 2023-2024 242
4 Distribución porcentual de visitantes según jurisdicción de procedencia de los Estados Unidos encuesta de viajeros, Año Fiscal 2023-2024 247
5 Distribución porcentual de visitantes según probabilidad de regresar a Puerto Rico, Año Fiscal 2023-2024 248
6 Distribución del gasto total de visitantes por categoría, encuesta de viajeros, Año Fiscal 2023-2024 251
7 Excursionistas de cruceros según duración de excursión, Año Fiscal 2023-2024 252
8 Distribución porcentual de excursionistas según grado académico más alto adquirido, Año Fiscal 2023-2024 253
9 Distribución porcentual de visitantes según su respuesta a la pregunta sobre si su viaje fue parte de un paquete turístico, Año Fiscal 2023-2024 255

ILUSTRACIÓN

1 Distribución porcentual de visitantes según jurisdicción de procedencia de los Estados Unidos, Año Fiscal 2023-2024 241
2 Distribución porcentual de visitantes según municipio de estadía, Año Fiscal 2023-2024 244
3 Regiones turísticas de la Compañía de Turismo de Puerto Rico, Año Fiscal 2023-2024 245

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES D-1
APÉNDICE ESTADÍSTICO A-1

Capítulo I

ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2024

ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2024

La economía de Puerto Rico experimentó desarrollos significativos durante el año fiscal 2024, según lo reflejan los principales indicadores macroeconómicos. Este capítulo examina dichos cambios, destacando su impacto en la situación financiera de la isla. Se incluyen datos relevantes sobre los fondos federales recibidos, las tasas de inflación registradas y las estadísticas del mercado laboral.

Durante ese período, se observaron variaciones en los índices de confianza del consumidor y en los montos de inversión extranjera. Las estadísticas muestran el impacto de las políticas públicas implementadas en el sector empresarial y en la economía general. Los datos de inflación, junto con las medidas fiscales y monetarias aplicadas, influyeron en las tasas de interés, afectando el comportamiento económico. En el sector laboral, las cifras de empleo y la tasa de desempleo indican los resultados de los programas de capacitación laboral y las medidas de apoyo a empresas locales.

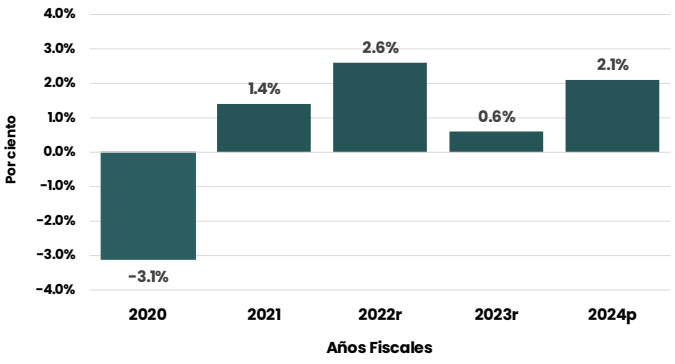
Este capítulo ofrece un análisis sustentado en datos verificables y proyecciones cuantitativas para los años fiscales 2025 y 2026, con el objetivo de aportar una visión informada sobre la situación económica de Puerto Rico. Los resultados presentados brindan un marco útil para evaluar tendencias futuras y considerar alternativas de política pública, contribuyendo así a una toma de decisiones fundamentada en información objetiva y cuantificable.

Economía de Puerto Rico 2024

Producto Bruto

El Producto Bruto (PB) a precios constantes de 2017 reflejó un crecimiento de $1,444.5 millones o 2.1% en el año fiscal 2024, cuando alcanzó $69,869.4 millones, respecto a los $68,424.9 millones del año fiscal 2023. Este incremento es impulsado principalmente por los gastos de consumo personal, que aumentaron 2.4%, en relación con el año fiscal 2023 (**Gráfica 1 y Tabla 1**). Dentro del consumo personal, los gastos en artículos no duraderos y en servicios son los que más aportaron, con crecimientos de 4.9 y 2.4%, respectivamente. Los artículos duraderos mostraron una caída de 7.8%, de $9,938.5 millones a $9,159.9 millones.

Gráfica 1
CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2020-2024p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

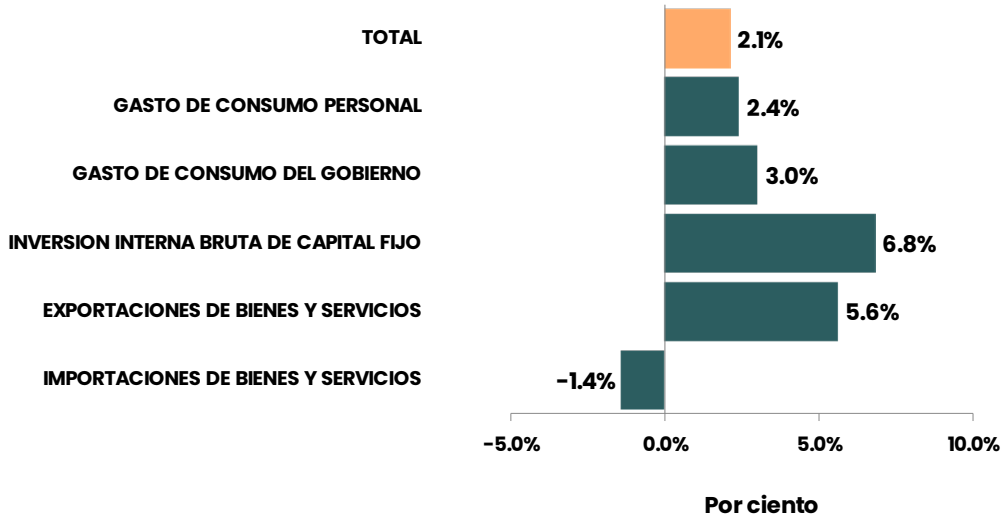
El PB es el indicador principal de la economía y el aumento en el año fiscal 2024 se debe principalmente a la combinación de un consumo sólido y mejoras en el comercio exterior, aunque matizado por algunos desafíos en la inversión interna total (**Gráfica 2 y Tabla 1)**.

La revisión de los estimados del PB a precios constantes en los años fiscales 2022 y 2023 fue 2.6 y 0.6%, respectivamente **(Tabla 1)**.

A precios corrientes, el estimado del PB en el año fiscal 2024 fue $85,627.2 millones, lo que representó un incremento de 4.5%, en relación con el año fiscal anterior. La revisión de los estimados del PB corriente para los años fiscales 2022 y 2023 totalizó en $78,642.1 y $81,928.7 millones o 7.2 y 4.2%, respectivamente **(Tabla 2)**.

Gráfica 2

CRECIMIENTO DE LAS VARIABLES DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES PUERTO RICO, AÑOS FISCAL 2024p vs. 2023r



p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 1

Producto Bruto a precios constantes 2017
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/ 2022	2024/ 2023
Producto interno bruto	99,618.3	100,114.5	103,344.9	496.2	3,230.4	**0.5**	**3.2**
Producto bruto total	68,041.3	68,424.9	69,869.4	383.6	1,444.5	**0.6**	**2.1**
Demanda interna de bienes y servicios	105,096.8	102,610.4	96,842.8	(2,486.4)	(5,767.6)	(2.4)	(5.6)
Gastos de consumo personal	82,477.5	82,748.0	84,709.3	270.4	1,961.4	**0.3**	**2.4**
Artículos duraderos	10,128.2	9,938.5	9,159.9	(189.7)	(778.6)	(1.9)	(7.8)
Artículos no duraderos	40,088.8	39,897.7	41,862.1	(191.1)	1,964.3	(0.5)	4.9
Servicios	32,260.5	32,911.7	33,687.3	651.2	775.6	2.0	2.4
Gastos de consumo del gobierno	9,618.1	9,658.5	9,944.8	40.4	286.3	**0.4**	**3.0**
Central	6,866.0	6,884.6	7,183.9	18.6	299.3	0.3	4.3
Municipios	2,752.2	2,773.9	2,760.9	21.7	(13.0)	0.8	(0.5)
Inversión interna bruta, total	13,001.2	10,204.0	2,188.6	(2,797.2)	(8,015.3)	**(21.5)**	**(78.6)**
Cambio en inventarios	(81.4)	(3,175.2)	(12,105.6)	(3,093.7)	(8,930.4)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	13,082.6	13,379.1	14,294.2	296.6	915.1	**2.3**	**6.8**
Construcción	4,427.9	4,594.0	5,379.0	166.1	785.0	**3.8**	**17.1**
Empresas privadas	3,292.1	3,043.0	3,258.7	(249.1)	215.6	(7.6)	7.1
Empresas públicas	832.9	1,205.1	1,629.4	372.2	424.3	44.7	35.2
Gobierno	302.9	345.9	491.0	43.0	145.1	14.2	41.9
Central	225.3	242.9	339.2	17.6	96.3	7.8	39.6
Municipios	77.6	103.0	151.8	25.4	48.8	32.7	47.4
Maquinaria y equipo	8,654.7	8,785.1	8,915.2	130.4	130.1	**1.5**	**1.5**
Empresas privadas	8,389.5	8,473.4	8,504.4	84.0	30.9	1.0	0.4
Empresas públicas	44.9	64.1	76.8	19.2	12.7	42.8	19.8
Gobierno	220.3	247.6	334.1	27.3	86.5	12.4	34.9
Central	182.8	210.8	296.2	28.1	85.3	15.3	40.5
Municipios	37.5	36.7	37.9	(0.8)	1.1	(2.1)	3.1
Ventas netas al resto del mundo	(37,055.6)	(34,185.6)	(26,973.4)	2,870.0	7,212.1	**7.7**	**21.1**
Ventas	85,706.6	95,459.8	100,797.1	9,753.2	5,337.3	**11.4**	**5.6**
Mercancía	1,888.6	1,995.3	2,187.4	106.7	192.1	5.6	9.6
Servicios	83,818.0	93,464.5	98,609.6	9,646.5	5,145.2	11.5	5.5
Compras	122,762.2	129,645.4	127,770.5	6,883.2	(1,874.9)	**5.6**	**(1.4)**
Mercancía	277.0	290.1	320.3	13.2	30.2	4.8	10.4
Servicios	122,485.3	129,355.2	127,450.2	6,870.0	(1,905.0)	5.6	(1.5)

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 2

Producto Bruto a precios corrientes
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Producto interno bruto	113,843.7	118,375.0	125,841.5	4,531.3	7,466.5	4.0	6.3
Producto bruto total	78,642.1	81,928.7	85,627.2	3,286.6	3,698.5	**4.2**	**4.5**
Demanda interna de bienes y servicios	113,415.6	118,247.2	124,556.0	4,831.6	6,308.8	4.3	5.3
Gastos de consumo personal	87,396.3	91,255.2	95,626.3	3,858.9	4,371.1	4.4	4.8
Artículos duraderos	10,820.5	11,138.5	10,500.6	318.0	(637.9)	2.9	(5.7)
Artículos no duraderos	41,928.7	43,788.6	47,124.1	1,859.9	3,335.5	4.4	7.6
Servicios	34,647.1	36,328.1	38,001.5	1,681.0	1,673.4	4.9	4.6
Gastos de consumo del gobierno	9,153.1	9,961.6	10,330.5	808.5	368.9	8.8	3.7
Central	6,583.9	7,274.3	7,504.0	690.4	229.7	10.5	3.2
Municipios	2,569.3	2,687.4	2,826.5	118.1	139.1	4.6	5.2
Inversión interna bruta, total	16,866.2	17,030.4	18,599.2	164.2	1,568.8	1.0	9.2
Cambio en inventarios	1,513.2	455.9	282.6	(1,057.3)	(173.3)	---	---
Inversión interna bruta de capital fijo	15,353.1	16,574.5	18,316.6	1,221.4	1,742.1	8.0	10.5
Construcción	5,617.1	6,006.2	7,140.6	389.1	1,134.4	6.9	18.9
Empresas privadas	4,177.7	3,977.3	4,324.3	(200.4)	347.0	(4.8)	8.7
Empresas públicas	1,055.0	1,576.9	2,164.8	521.9	587.9	49.5	37.3
Gobierno	384.4	452.1	651.5	67.7	199.4	17.6	44.1
Central	285.9	317.5	450.1	31.6	132.6	11.1	41.8
Municipios	98.5	134.6	201.4	36.1	66.9	36.6	49.7
Maquinaria y equipo	9,736.0	10,568.3	11,176.0	832.3	607.7	8.5	5.8
Empresas privadas	9,437.6	10,193.3	10,660.8	755.7	467.5	8.0	4.6
Empresas públicas	50.5	77.1	96.3	26.6	19.2	52.7	24.9
Gobierno	247.9	297.8	418.9	49.9	121.1	20.1	40.7
Central	205.6	253.6	371.4	48.0	117.8	23.3	46.5
Municipios	42.2	44.2	47.5	2.0	3.3	4.7	7.5
Ventas netas al resto del mundo	(34,773.6)	(36,318.6)	(38,928.8)	(1,545.0)	(2,610.2)	(4.4)	(7.2)
Ventas	69,751.4	74,561.1	75,178.1	4,809.7	617.0	6.9	0.8
Mercancía	2,001.3	2,200.5	2,469.3	199.2	268.8	10.0	12.2
Servicios	67,750.2	72,360.6	72,708.8	4,610.4	348.2	6.8	0.5
Compras	104,525.0	110,879.7	114,106.9	6,354.7	3,227.2	6.1	2.9
Mercancía	293.6	320.0	361.6	26.4	41.6	9.0	13.0
Servicios	104,231.4	110,559.6	113,745.2	6,328.2	3,185.6	6.1	2.9

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

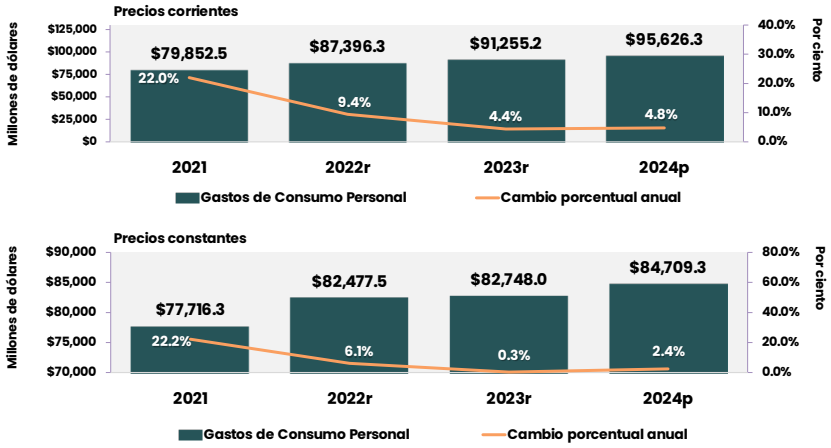
Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal representan el componente principal dentro de la demanda interna y está compuesto por grupos seleccionados de productos: bienes duraderos, bienes no duraderos, y servicios. El renglón de bienes o artículos es el que tiene mayor participación en los gastos de consumo de las personas.

A precios corrientes, los gastos de consumo personal en el año fiscal 2024 alcanzaron $95,626.3 millones, para un alza de 4.8% en comparación con el año fiscal 2023, donde reflejó $91,255.2 millones. Los gastos en los artículos no duraderos y servicios son los que más aportaron, con crecimientos de 7.6 y 4.6%, respectivamente. El incremento en los gastos de consumo personal en: servicios médicos y funerarios, 12.3%; vivienda, 6.9%; educación, 5.8%; y cuidado personal, 4.4% fueron los de mayor impacto en el total del gasto de las personas en el año fiscal 2024, respecto al año fiscal 2023. Sin embargo, los artículos duraderos mostraron una caída de 5.7%, de $11,138.5 millones en el año fiscal 2023 a $10,500.6 millones en el año fiscal 2024 **(Gráfica 3 y Tabla 3)**.

A precios constantes, los gastos de consumo personal en el año fiscal 2024 alcanzaron $84,709.3 millones, para un alza de 2.4% en comparación con el año fiscal 2023, donde reflejó $82,748.0 millones. Los gastos en los artículos no duraderos y servicios son los que más aportaron, con crecimientos de 4.9% y 2.4%, respectivamente en el año fiscal 2024. El incremento en los gastos de consumo personal en: servicios médicos y funerarios, 10.1%; educación, 2.9%; funcionamiento del hogar, 2.4%; y vivienda, 0.5% fueron los de mayor impacto en el total del gasto de las personas en el año fiscal 2024, respecto al año fiscal 2023. Es importante destacar, que los gastos de consumo personal representaron el 87.5% de la demanda interna real en el año fiscal 2024.

Gráfica 3
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 3

Gastos de consumo personal por tipo principal de producto
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio Absoluto 2023-2022	Cambio Absoluto 2024-2023	Cambio Porcentual 2023/2022	Cambio Porcentual 2024/2023
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	***87,396.3***	***91,255.2***	***95,626.3***	***3,858.9***	***4,371.1***	**4.4**	**4.8**
Alimentos	11,626.7	11,903.2	11,581.5	276.5	(321.7)	2.4	(2.7)
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	2,268.2	2,107.8	2,046.5	(160.4)	(61.3)	(7.1)	(2.9)
Ropa y accesorios	3,159.8	3,357.7	3,335.9	197.9	(21.8)	6.3	(0.6)
Cuidado personal	1,311.1	1,452.3	1,515.5	141.2	63.2	10.8	4.4
Vivienda	9,860.0	10,699.0	11,437.0	839.0	738.0	8.5	6.9
Funcionamiento del hogar	12,019.5	12,275.9	12,613.5	256.4	337.6	2.1	2.8
Servicios médicos y funerarios	29,470.3	31,686.3	35,599.1	2,216.0	3,912.8	7.5	12.3
Servicios comerciales	2,244.0	2,477.2	2,408.8	233.2	(68.4)	10.4	(2.8)
Transportación	9,686.5	10,204.7	10,084.9	518.2	(119.8)	5.3	(1.2)
Recreación	6,161.3	6,480.5	6,699.6	319.2	219.1	5.2	3.4
Educación	1,963.8	2,113.3	2,236.2	149.5	122.9	7.6	5.8
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	16.3	18.6	20.3	2.3	1.7	14.1	9.1
Viajes al exterior	1,026.0	1,185.7	1,272.5	159.7	86.8	15.6	7.3
Compras misceláneas	1,150.1	674.3	786.3	(475.8)	112.0	(41.4)	16.6
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	91,963.5	96,636.5	101,637.7	4,673.0	5,001.2	5.1	5.2
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	4,567.2	5,381.3	6,011.4	814.1	630.1	17.8	11.7

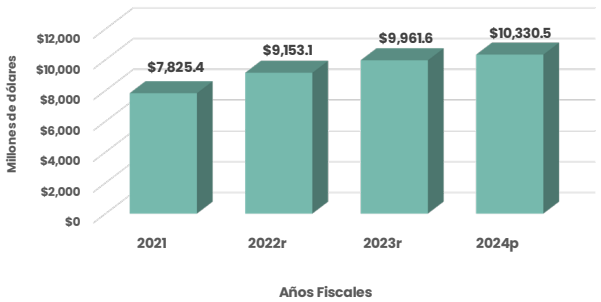
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación.

Gastos de consumo del gobierno

El gasto de consumo del gobierno se refiere al gasto realizado por las entidades gubernamentales en bienes y servicios para cumplir con sus funciones y brindar servicios públicos. Estos se componen de la compensación de empleados, servicios consultivos y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al gobierno central y los municipios. En el año fiscal 2024, los gastos de consumo del gobierno alcanzaron $10,330.5 millones a precios corrientes, un aumento de 3.7% o $368.9 millones comparado con el nivel del año fiscal 2023 que fue $9,961.6 millones **(Gráfica 4)**. A precios constantes, los gastos de consumo del gobierno totalizaron $9,944.8 millones, con un aumento de 3.0% o $286.3 millones comparado con $9,658.5 millones registrados en el año fiscal anterior **(Tabla 1)**.

Gráfica 4
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p



r - revisado
p - preliminar

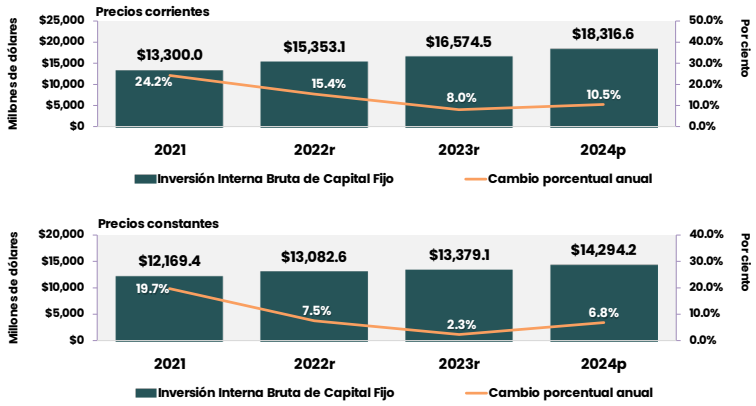
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Inversión interna bruta total

La inversión interna bruta total se refiere al nivel de inversión para capital fijo para la producción de bienes y servicios en la economía de Puerto Rico. Está incluye tanto la inversión realizada por el sector privado como la inversión realizada por el sector público. Se compone de las partidas de inversión en construcción, inversión en maquinaria y equipo, y cambio en inventarios.

La inversión interna bruta total a precios corrientes totalizó $18,599.2 millones en el año fiscal 2024. Esto representó un incremento de $1,568.8 millones o 9.2%, al compararse con los $17,030.4 millones del año fiscal 2023. Este comportamiento se debió al incremento en la inversión interna bruta de capital fijo (construcción, y maquinaria y equipo) de 10.5% en el año fiscal 2024, respecto al año fiscal anterior **(Tabla 1)**. Por otro lado, la inversión interna bruta de capital fijo a precios constantes creció 6.8% en el año fiscal 2024. Esto se debió al crecimiento en la construcción de 17.1% y la inversión en maquinaria y equipo de 1.5%. **(Gráfica 5 y Tabla 2)**

Gráfica 5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Ventas netas al resto del mundo

Puerto Rico posee una economía abierta que depende de la inversión extranjera. El grado de apertura de las economías modernas facilita la participación del capital extranjero en la mayoría de los mercados. Debido a esto, el saldo neto de las transacciones de importación y exportación con otras economías desempeña un papel significativo entre los elementos que conforman el Producto Bruto de Puerto Rico.

Durante el año fiscal 2024, a precios constantes se registraron ventas de bienes y servicios por un valor de $100,797.1 millones, para un aumento de 5.6% o $5,337.3 millones, con relación a $95,459.8 millones registrados en el año fiscal 2023. Por otro lado, las compras de bienes y servicios alcanzaron $127,770.5 millones, lo que representó una merma de $1,874.9 millones, respecto al año fiscal anterior. Como resultado, se generó un balance positivo de 21.1% en el año fiscal 2024 **(Tabla 1)**.

Comercio exterior

Exportaciones

Los datos provenientes del Departamento de Comercio de los EE. UU. sobre el valor de las exportaciones registradas fue $65,368.2 millones. Esto representó un aumento de $1,804.8 millones o 2.8%, respecto al año fiscal anterior. Casi la totalidad de las exportaciones se originan en el sector de la manufactura, específicamente de productos químicos. El valor de las exportaciones en la manufactura en el año fiscal 2024 sumó $63,055.7 millones y constituyó el 96.5% del valor total de las exportaciones. Las exportaciones de manufactura de productos químicos totalizaron $49,394.1 millones **(Gráfica 6 y Tabla 2)**.

Gráfica 6
TRANSACCIONES CON EL RESTO DEL MUNDO A PRECIOS CORRIENTES PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p

	2021	2022r	2023r	2024p
Exportaciones	$57,910.2	$59,711.7	$63,563.4	$65,368.2
Importaciones	$45,053.6	$52,149.6	$56,889.2	$53,898.4

r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Importaciones

Las importaciones de mercancía registrada, según el Departamento de Comercio de los EE. UU., totalizaron $53,898.4 millones durante el año fiscal 2024. Esto representó una merma de $2,990.8 millones o 5.3%, comparado con el nivel de $56,889.2 millones registrados en el año fiscal 2023.

Las importaciones procedentes de los Estados Unidos totalizaron $32,346.8 millones, para un aumento $294.3 millones o 0.9%, en relación con el nivel del año fiscal 2023. Las importaciones de los países extranjeros reflejaron una baja de 12.0% o $2,924.0 millones.

Producto interno bruto

El producto interno bruto (PIB) es una medida económica ampliamente utilizada que representa el valor monetario de todos los bienes y servicios finales producidos durante un período de tiempo determinado, generalmente un año. El PIB es un indicador macroeconómico importante para comparar el redimiento económico, analizar tendencias de crecimiento, evaluar el bienestar economico de la poblacion y proporcionar informacion para la formulacion de politicas económicas.

En el año fiscal 2024, el PIB constante cerró en $103,344.9 millones, en comparación con $100,114.5 millones registrado en el año fiscal 2023. Esto representó un aumento de $3,230.4 millones o 3.2% **(Tabla 1)**.

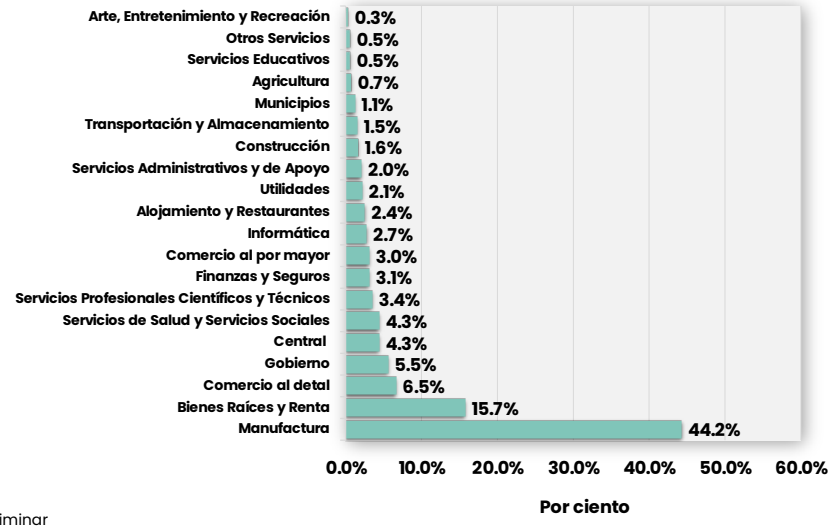
En términos corrientes, el PIB totalizó en $125,841.5 millones en el año fiscal 2024, lo que reflejó un alza de $7,466.5 millones o 6.3%, comparado con $118,375.0 millones del año fiscal anterior **(Tabla 4)**. Todas las industrias reflejaron aumentos, excepto el gobierno.

En términos de crecimiento porcentual, las siguientes industrias lideran en incrementos: Artes, Entretenimiento y Recreación, 13.4%; Alojamiento y Restaurantes, 13.3%; y Construcción, 10.3%. Estas industrias muestran un dinamismo notable, impulsado por la recuperación postpandemia y el aumento en el gasto del consumidor.

Entre los componentes del PIB, la manufactura fue el sector industrial de mayor impacto en la economía de Puerto Rico, seguido por Bienes Raíces y Renta **(Gráfica 7)**. La manufactura, que es el sector más grande en la economía de Puerto Rico, experimentó un crecimiento de $51,609.3 millones en el año fiscal 2023 a $55,632.2 millones en el año fiscal 2024. Este incremento de $4,022.9 millones o 7.8% refleja la fortaleza y la importancia de la manufactura en la economía local. El sector de Bienes Raíces y Renta mostró un crecimiento significativo, de $18,526.3 millones en el año fiscal 2023 a $19,735.4 millones en el año fiscal 2024. Este aumento de $1,209.1 millones indica una demanda sostenida en el mercado inmobiliario.

Gráfica 7

REPRESENTACIÓN PORCENTUAL DE LAS INDUSTRIAS EN EL PIB
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2024p



p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 4

Producto interno bruto por sector industrial principal
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	***113,843.7***	***118,375.0***	***125,841.5***	***4,531.3***	***7,466.5***	**4.0**	**6.3**
Agricultura	755.9	825.1	872.7	69.2	47.6	9.2	5.8
Minería	55.6	58.7	63.0	3.1	4.3	5.6	7.3
Utilidades	2,337.4	2,502.9	2,671.9	165.5	169.0	7.1	6.8
Construcción	1,453.7	1,815.1	2,001.2	361.4	186.1	24.9	10.3
Manufactura	51,052.6	51,609.3	55,632.2	556.7	4,022.9	1.1	7.8
Comercio al por mayor	3,381.9	3,560.7	3,799.5	178.8	238.8	5.3	6.7
Comercio al detal	7,203.4	7,763.8	8,241.9	560.4	478.1	7.8	6.2
Transportación y Almacenamiento	1,683.1	1,769.9	1,853.0	86.8	83.1	5.2	4.7
Informática	3,221.8	3,260.3	3,385.4	38.5	125.1	1.2	3.8
Finanzas y Seguros	3,435.4	3,617.4	3,838.8	182.0	221.4	5.3	6.1
Bienes Raíces y Renta	18,020.0	18,526.3	19,735.4	506.3	1,209.1	2.8	6.5
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	3,526.1	3,996.4	4,319.3	470.3	322.9	13.3	8.1
Administración de Compañías y Empresas	103.3	81.8	86.7	(21.5)	4.9	(20.8)	6.0
Servicios Administrativos y de Apoyo	2,299.6	2,497.4	2,501.0	197.8	3.6	8.6	0.1
Servicios Educativos	550.8	611.8	666.6	61.0	54.8	11.1	9.0
Servicios de Salud y Servicios Sociales	4,898.2	5,243.9	5,459.8	345.7	215.9	7.1	4.1
Arte, Entretenimiento y Recreación	237.8	290.4	329.2	52.6	38.8	22.1	13.4
Alojamiento y Restaurantes	2,439.3	2,717.9	3,079.3	278.6	361.4	11.4	13.3
Otros Servicios	566.0	612.6	651.1	46.6	38.5	8.2	6.3
Gobierno	6,358.8	7,151.9	6,908.1	793.1	(243.8)	12.5	(3.4)
Central (1)	5,049.7	5,786.8	5,461.4	737.1	(325.4)	14.6	(5.6)
Municipios	1,309.1	1,365.1	1,446.7	56.0	81.6	4.3	6.0
Discrepancia estadística	263.2	(138.1)	(254.5)	(401.3)	(116.4)	(152.5)	84.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Ingreso neto

El ingreso neto, indicador clave para evaluar la eficiencia económica, rentabilidad y bienestar general, comprende los pagos a los factores de producción (compensaciones a empleados e ingresos por propiedad) de los residentes de una jurisdicción, independientemente del lugar donde se generen. En el año fiscal 2024, este totalizó $68,179.2 millones lo que representó un incremento de $2,355.3 millones o 3.6%, respecto al año fiscal 2023, cuando alcanzó $65,823.9 millones **(Gráfica 8 y Tabla 5)**.

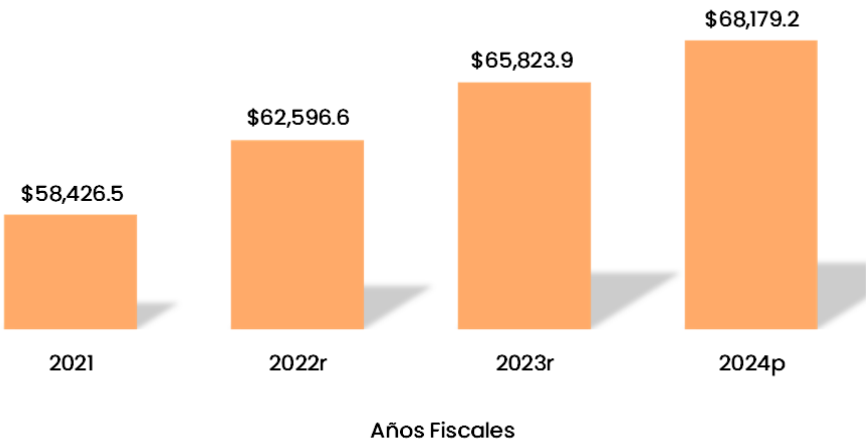
La compensación a empleados es el conjunto de pagos y beneficios que reciben los trabajadores a cambio de su labor en una empresa o en la economía en general. Incluye tanto

los salarios y sueldos como otras formas de remuneración y prestaciones ofrecidas por los empleadores. En el año fiscal 2024, esta totalizó en $36,023.6 millones, para $1,538.6 millones o 4.5% más, que el registrado en el año fiscal 2023.

El otro componente del ingreso neto, los ingresos procedentes de la propiedad son los flujos de ingresos generados por los activos de propiedad de una persona, empresa o entidad. Estos ingresos pueden incluir diversas formas tales como: alquiler, intereses, dividendos, regalías y por ganancias de capital. Durante el año fiscal 2024, éstos totalizaron en $32,155.6 millones, para un crecimiento de $816.7 millones o 2.6%, en relación con el año fiscal 2023. Su participación relativa en el ingreso neto fue 47.2% en el año fiscal 2024.

El ingreso interno neto (IIN) es un indicador importante del valor agregado creado en una economía y se refiere a la medida del ingreso total generado en Puerto Rico por residentes como por no residentes en un período determinado, una vez que se han deducido los costos de depreciación o agotamiento de los activos fijos utilizados en la producción. El IIN alcanzó $108,393.4 millones en el año fiscal 2024. Esto representó un aumento de 6.0%, al compararse con el año fiscal 2023 **(Tabla 5)**.

Gráfica 8
INGRESO NETO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p



En millones de dólares

r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
INGRESO NETO	***62,596.6***	***65,823.9***	***68,179.2***	***3,227.3***	***2,355.3***	**5.2**	**3.6**
Compensación a empleados	31,689.7	34,485.0	36,023.6	2,795.3	1,538.6	8.8	4.5
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	30,906.9	31,338.9	32,155.6	432.0	816.7	1.4	2.6
Menos: Resto del mundo	(35,201.6)	(36,446.4)	(40,214.2)	(1,244.8)	(3,767.8)	3.5	10.3
Compensación a empleados	1,284.0	1,381.7	1,571.5	97.7	189.8	7.6	13.7
Ingresos procedentes de la propiedad	(36,485.6)	(37,828.1)	(41,785.7)	(1,342.5)	(3,957.6)	3.7	10.5
INGRESO INTERNO NETO	***97,798.2***	***102,270.3***	***108,393.4***	***4,472.1***	***6,123.1***	**4.6**	**6.0**
Compensación a empleados	30,405.7	33,103.3	34,452.1	2,697.6	1,348.8	8.9	4.1
Ingresos procedentes de la propiedad	67,392.5	69,167.0	73,941.3	1,774.5	4,774.3	2.6	6.9
Agricultura	759.7	829.4	877.1	69.7	47.7	9.2	5.8
Compensación a empleados	148.9	162.5	163.1	13.6	0.6	9.1	0.4
Ingresos procedentes de la propiedad	610.9	666.9	714.0	56.0	47.1	9.2	7.1
Minería	46.8	49.5	53.1	2.7	3.6	5.8	7.3
Compensación a empleados	29.5	30.6	31.6	1.1	1.0	3.7	3.3
Ingresos procedentes de la propiedad	17.3	18.9	21.5	1.6	2.6	9.2	13.8
Utilidades	1,674.6	2,061.2	2,231.8	386.6	170.6	23.1	8.3
Compensación a empleados	590.0	677.4	744.1	87.4	66.7	14.8	9.8
Ingresos procedentes de la propiedad	1,084.6	1,383.8	1,487.7	299.2	103.9	27.6	7.5
Construcción	1,300.2	1,641.5	1,813.5	341.3	172.0	26.2	10.5
Compensación a empleados	886.4	1,027.6	1,132.1	141.2	104.5	15.9	10.2
Ingresos procedentes de la propiedad	413.8	613.9	681.4	200.1	67.5	48.4	11.0
Manufactura	46,723.7	47,184.5	50,477.1	460.8	3,292.6	1.0	7.0
Compensación a empleados	3,716.4	3,979.7	4,221.8	263.3	242.1	7.1	6.1
Ingresos procedentes de la propiedad	43,007.3	43,204.8	46,255.3	197.5	3,050.5	0.5	7.1
Comercio al por mayor	2,912.7	3,079.8	3,292.6	167.1	212.8	5.7	6.9
Compensación a empleados	1,932.3	2,044.6	2,182.6	112.3	138.0	5.8	6.7
Ingresos procedentes de la propiedad	980.4	1,035.1	1,110.0	54.7	74.9	5.6	7.2
Comercio al detal	6,451.8	6,993.5	7,435.0	541.7	441.5	8.4	6.3
Compensación a empleados	3,423.8	3,551.5	3,668.9	127.7	117.4	3.7	3.3
Ingresos procedentes de la propiedad	3,028.0	3,441.9	3,766.1	413.9	324.2	13.7	9.4
Transportación y Almacenamiento	921.7	963.2	1,002.9	41.5	39.7	4.5	4.1
Compensación a empleados	690.3	739.5	762.0	49.2	22.5	7.1	3.0
Ingresos procedentes de la propiedad	231.4	223.7	240.9	(7.7)	17.2	(3.3)	7.7

Tabla 5

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal (Cont.)
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
Informática	1,490.9	1,525.3	1,591.3	34.4	66.0	2.3	4.3
Compensación a empleados	767.8	789.1	815.7	21.3	26.6	2.8	3.4
Ingresos procedentes de la propiedad	723.1	736.2	775.7	13.1	39.5	1.8	5.4
Finanzas y Seguros	2,816.4	2,859.5	3,006.3	43.1	146.8	1.5	5.1
Compensación a empleados	2,031.2	2,142.3	2,355.7	111.1	213.4	5.5	10.0
Ingresos procedentes de la propiedad	785.1	717.2	650.6	(67.9)	(66.6)	(8.6)	(9.3)
Bienes Raíces y Renta	13,429.3	13,692.1	14,553.0	262.8	860.9	2.0	6.3
Compensación a empleados	710.4	722.5	764.5	12.1	42.0	1.7	5.8
Ingresos procedentes de la propiedad	12,718.9	12,969.6	13,788.5	250.7	818.9	2.0	6.3
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	3,221.2	3,669.2	3,966.9	448.0	297.7	13.9	8.1
Compensación a empleados	2,125.7	2,408.4	2,590.4	282.7	182.0	13.3	7.6
Ingresos procedentes de la propiedad	1,095.5	1,260.8	1,376.4	165.3	115.6	15.1	9.2
Administración de Compañías y Empresas	95.4	75.0	79.5	(20.4)	4.5	(21.4)	6.0
Compensación a empleados	86.4	68.2	72.1	(18.2)	3.9	(21.1)	5.7
Ingresos procedentes de la propiedad	9.0	6.8	7.4	(2.2)	0.6	(24.4)	8.8
Servicios Adminitrativos y de Apoyo	2,140.9	2,329.0	2,324.9	188.1	(4.1)	8.8	(0.2)
Compensación a empleados	1,780.7	1,947.3	1,927.8	166.6	(19.5)	9.4	(1.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	360.2	381.8	397.1	21.6	15.3	6.0	4.0
Servicios Educativos	450.7	507.2	554.4	56.5	47.2	12.5	9.3
Compensación a empleados	407.4	452.8	497.5	45.4	44.7	11.1	9.9
Ingresos procedentes de la propiedad	43.3	54.4	56.8	11.1	2.4	25.6	4.4
Servicios de Salud y Servicios Sociales	4,298.6	4,616.4	4,803.3	317.8	186.9	7.4	4.0
Compensación a empleados	2,759.2	2,994.8	3,098.9	235.6	104.1	8.5	3.5
Ingresos procedentes de la propiedad	1,539.4	1,621.6	1,704.4	82.2	82.8	5.3	5.1
Arte, Entretenimiento y Recreación	182.7	223.4	252.1	40.7	28.7	22.3	12.8
Compensación a empleados	108.1	136.4	159.4	28.3	23.0	26.2	16.9
Ingresos procedentes de la propiedad	74.5	87.0	92.7	12.5	5.7	16.8	6.6
Alojamiento y Restaurantes	2,036.7	2,289.4	2,611.5	252.7	322.1	12.4	14.1
Compensación a empleados	1,450.1	1,636.5	1,892.1	186.4	255.6	12.9	15.6
Ingresos procedentes de la propiedad	586.6	652.9	719.4	66.3	66.5	11.3	10.2
Otros Servicios	485.3	529.3	559.1	44.0	29.8	9.1	5.6
Compensación a empleados	402.2	439.7	463.8	37.5	24.1	9.3	5.5
Ingresos procedentes de la propiedad	83.1	89.6	95.2	6.5	5.6	7.8	6.3
Gobierno (2)	6,358.8	7,151.9	6,908.1	793.1	(243.8)	12.5	(3.4)
Compensación a empleados	6,358.8	7,151.9	6,908.1	793.1	(243.8)	12.5	(3.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0	0	0	0

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.
(2) Incluye gobierno central y municipios.

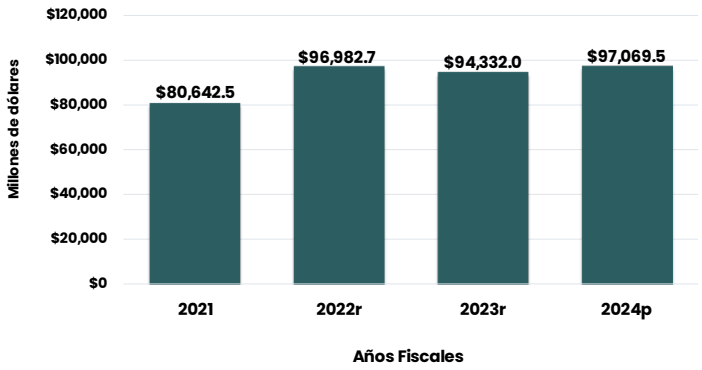
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Ingreso personal

El ingreso personal se define como el flujo de ingresos totales recibidos por los individuos antes de impuestos y deducciones durante un período determinado. Es una medida clave para comprender los flujos de efectivo y el nivel de ingresos disponibles para los individuos en una economía. Los ingresos recibidos por las personas de fuentes productivas están constituidos por la compensación de empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. Las transferencias son los ingresos recibidos de fuentes no productivas. Estas incluyen partidas como: becas, pensiones, seguro social, entre otros.

En el año fiscal 2024, el ingreso personal fue $97,069.5 millones, con un aumento de $2,737.5 millones o 2.9%, al compararse con el año fiscal 2023 **(Gráfica 9)**. Los pagos de transferencias del gobierno central y municipios aumentaron $971.0 millones o 2.1%, en el año fiscal 2024.

Gráfica 9
INGRESO PERSONAL A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p

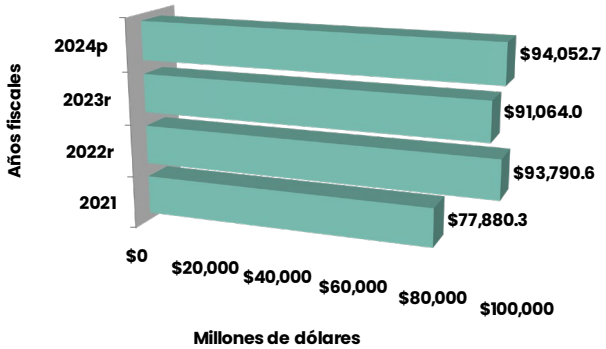


r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El ingreso personal disponible representa el monto neto que disponen las personas, luego del pago de contribuciones para consumir o ahorrar. En el año fiscal 2024, esta variable registró un valor a precios corrientes de $94,052.7 millones y reflejó un incremento de $2,988.7 millones o 3.3%, en relación con el año fiscal 2023 **(Gráfica 10)**.

Gráfica 10
INGRESO PERSONAL DISPONIBLE A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2024p



r - revisado
p - preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Situación económica de las personas

Activos financieros de las personas

Los activos financieros de las personas son los instrumentos y bienes que poseen las personas y que tienen un valor económico y pueden generar ingresos financieros. Estos activos representan las inversiones y las reservas de valor que las personas poseen para satisfacer sus necesidades presentes y futuras. En el año fiscal 2024, los activos financieros de las personas totalizaron $48,062.8 millones, para un aumento de $333.4 millones o 0.7%, en relación con el año fiscal 2023. Es importante mencionar, que se reflejaron crecimientos en ahorros en: cooperativas locales, 3.5%; ahorros en cooperativas federales, 2.8%; y ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre y Asociado, 2.0%. Los ahorros en cooperativas locales alcanzaron $12,010 millones durante el año fiscal 2024 **(Tabla 6)**.

Tabla 6

Activos financieros de las personas
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	***47,459.1***	***47,729.4***	***48,062.8***	***270.3***	***333.4***	***0.6***	***0.7***
Depósitos en bancos comerciales 1/	31,461.9	31,505.6	31,386.8	43.8	(118.9)	0.1	(0.4)
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,589.4	2,652.7	2,705.7	63.3	53.0	2.4	2.0
Ahorros en cooperativas locales	11,450.2	11,601.0	12,010.0	150.8	409.0	1.3	3.5
Ahorros en cooperativas federales	975.3	1,028.4	1,057.6	53.1	29.2	5.4	2.8
Reservas en fondos públicos de pensiones	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-
Reservas en compañías de seguros de vida	982.4	941.7	902.8	(40.7)	(39.0)	(4.1)	(4.1)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Deuda de los consumidores

La deuda de los consumidores se refiere a la cantidad de dinero que los individuos, hogares o familias adeudan a terceros, como instituciones financieras, empresas o entidades gubernamentales, debido a préstamos, créditos o financiamientos adquiridos. El total que los consumidores le deben a las entidades de financiamiento fue $30,721.6 millones durante el año fiscal 2024, un aumento de $1,614.0 millones o 5.5%, en relación con el año fiscal 2023. En el año fiscal 2024, los bancos comerciales constituyeron el principal acreedor de los

consumidores, una participación relativa de 26.9% de la deuda total. En segundo lugar, están las Cooperativas de Ahorro y Crédito con una participación de 23.7%. La deuda total de los consumidores en los bancos comerciales reflejó un incremento de $748.5 millones o 10.0%, en comparación con el al año fiscal 2023. Igualmente, la deuda de los consumidores en cooperativas locales de ahorro y crédito creció $554.3 millones o 8.2%, contra el año fiscal 2023 **(Tabla 7)**.

Tabla 7

Deuda de los consumidores
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	**26,937.4**	**29,107.6**	**30,721.6**	**2,170.1**	**1,614.0**	**8.1**	**5.5**
Bancos comerciales	6,532.1	7,505.3	8,253.8	973.2	748.5	14.9	10.0
Compañías de préstamos personales pequeños	242.6	253.7	258.0	11.1	4.3	4.6	1.7
Bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,351.5	1,346.6	1,344.8	(4.9)	(1.9)	(0.4)	(0.1)
Cooperativas federales de ahorro y crédito	728.9	819.5	814.0	90.7	(5.6)	12.4	(0.7)
Cooperativas locales de ahorro y crédito	5,925.1	6,724.7	7,278.9	799.6	554.2	13.5	8.2
Fondos públicos de pensiones	58.6	42.5	39.7	(16.1)	(2.9)	(27.5)	(6.7)
Compañías de seguros	212.0	236.3	255.3	24.3	19.0	11.4	8.1
Compañías de venta condicional	10,090.8	10,292.6	10,498.5	201.8	205.9	2.0	2.0
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (1)	1,229.4	1,277.3	1,327.1	47.9	49.8	3.9	3.9
"Student Loan Marketing Association"	566.4	609.0	651.6	42.6	42.6	7.5	7.0

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

1/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Empleo y desempleo

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) reveló que, el estimado promedio del número de personas empleadas ajustado estacionalmente en Puerto Rico ascendió a 1,144,000 personas durante el año fiscal 2024. En comparación con el año fiscal anterior, registró un aumento de 29,000 empleados o 2.6%. El grupo trabajador lo constituyeron 1,214,000 personas, tras registrar 1,186,000 personas en el año fiscal anterior. La tasa de participación laboral fue 44.4%, superando el nivel del año fiscal anterior por 1.0 punto porcentual **(Tabla 8)**. La tasa más alta registrada desde la pandemia del COVID-19 en el 2020.

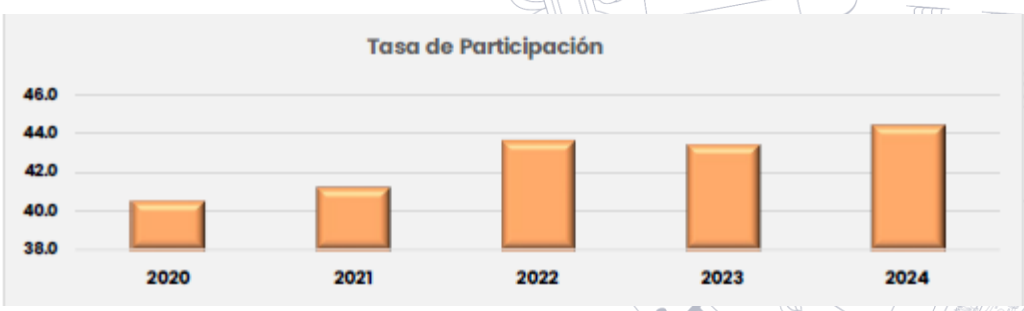
Por otro lado, las estadísticas del DTRH, que son certificadas por el Negociado de Estadísticas Laborales federal (BLS, por sus siglas en inglés), reflejaron una disminución de 1,000 personas desempleadas, si se compara con la cifra del año fiscal 2023. La tasa de desempleo disminuyó 0.2 punto porcentual en el año fiscal 2024, cuando alcanzó 5.8%, respecto al año fiscal 2023. **Tabla 8)**.

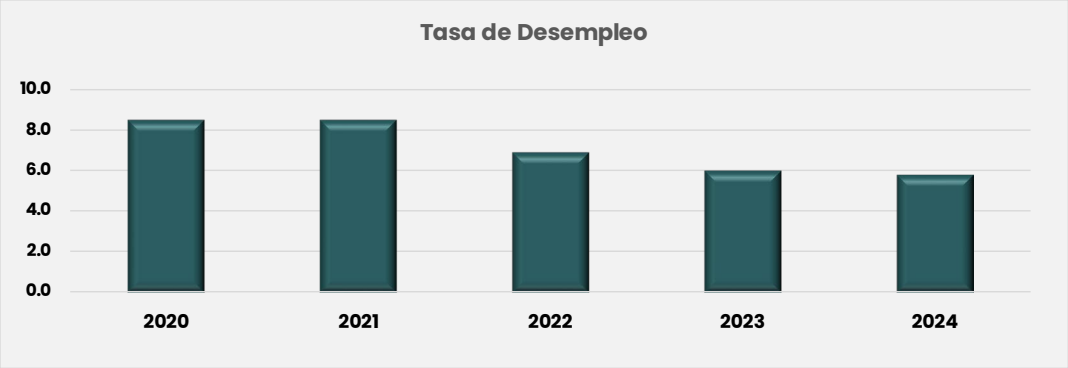
Tabla 8

Estado de empleo de la población civil no institucional
Años fiscales, en miles de personas

	2020	2021	2022	2023	2024
Personas de 16 años o más	2,681	2,754	2,746	2,731	2,740
Grupo Trabajador	1,086	1,136	1,196	1,186	1,214
Empleados	994	1,039	1,114	1,115	1,144
Desempleados	92	97	82	71	70
Tasa de Participación	40.6	41.2	43.6	43.4	44.4
Tasa de Desempleo	8.5	8.6	6.9	6.0	5.8

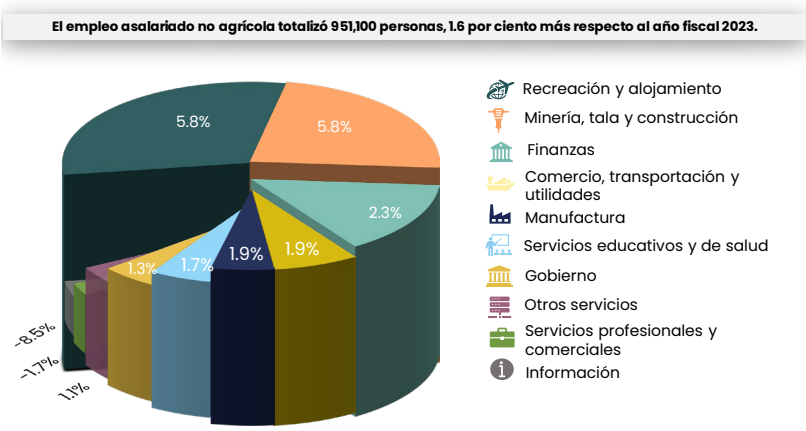
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.
Encuesta del Grupo Trabajador.





Según los datos del Empleo Asalariado No Agrícola, se registraron 951,100 puestos asalariados en el año fiscal 2024. Esto representó un aumento de 14,900 empleos asalariados o 1.6%, comparado con el año fiscal 2023. Dicho incremento se distribuye en los siguientes sectores industriales: recreación y alojamiento, 5.8%; minería, tala y construcción, 5.8%; finanzas, 2.3%; comercio, transportación y utilidades, 1.9%; manufactura, 1.9%; servicios educativos y de salud, 1.7%; gobierno, 1.3%; y otros servicios, 1.1%. Por otro lado, los sectores industriales que reflejaron disminución en el empleo fueron: servicios profesionales y comerciales, 1.7%; e información, 7.8% **(Grafica 11)**.

Gráfica 11
ENCUESTA DE ESTABLECIMIENTOS AJUSTADA ESTACIONALMENTE PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2024



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Ingresos del Gobierno

Los recaudos o ingresos disponible al fisco se identifican en Puerto Rico como rentas periódicas netas. En el año fiscal 2024, éstos totalizaron $25,321.1 millones, para un aumento de $3,397.3 millones o 15.5%, respecto al año fiscal 2023. Estos recaudos están distribuidos en tres clases de fondos: Fondo General, Fondos Especiales de Funcionamiento y Fondo de Redención a la Deuda. Es importante señalar que, el Fondo General constituye el fondo principal de la operación del Gobierno Central. Se alimenta de la mayoría de las recaudaciones de fuentes internas contributivas y no contributivas.

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen en dos grupos: de fuentes estatales y de otras fuentes. Durante el año fiscal 2024, el monto total de los ingresos netos al Fondo General fue $13,362.0 millones, lo que reflejó un incremento de $764.4 millones o 6.1%, comparado con el año fiscal 2023 **(Tabla 9)**. Los ingresos de fuentes estatales alcanzaron $13,150.5 millones, para un aumento de $724.0 millones o 5.8% en igual período comparativo. Las fuentes estatales constituyeron el 98.4% del total. Los ingresos de otras fuentes sumaron $211.5 millones, con un crecimiento de $40.4 millones o 23.6%.

Tabla 9

Ingresos netos al Fondo General
Puerto Rico, años fiscales 2022r, 2023r y 2024p
En millones de dólares

	2022r	2023r	2024p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2023-2022	2024-2023	2023/2022	2024/2023
TOTAL	***12,801.1***	***12,597.6***	***13,362.0***	***(203.5)***	***764.4***	***(1.6)***	***6.1***
De fuentes estatales	12,519.4	12,426.5	13,150.5	(92.9)	724.0	(0.7)	5.8
Contributivas	12,043.9	11,968.2	12,642.1	(75.7)	673.9	(0.6)	5.6
Contribución sobre la propiedad	0.2	102.6	161.4	102.4	58.8	51,200.0	57.3
Contribución sobre ingresos, total	6,433.9	6,977.1	7,391.2	543.2	414.1	8.4	5.9
Individuos	2,806.0	2,883.3	2,615.5	77.3	(267.8)	2.8	(9.3)
Corporaciones y sociedades	3,072.9	3,359.6	3,713.6	286.7	354.0	9.3	10.5
Retenida a no residentes	492.5	662.4	985.0	169.9	322.6	34.5	48.7
Impuesto sobre repatriaciones	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-
Intereses sujetos al 17%	7.0	10.5	11.2	3.5	0.7	50.0	6.7
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10%	55.5	61.3	65.9	5.8	4.6	10.5	7.5
Contribución sobre herencias y donaciones	1.2	1.1	1.2	(0.1)	0.1	(8.3)	9.1
				-	0.0		
Impuesto sobre Ventas y Uso	2,685.8	2,778.3	2,979.2	92.5	200.9	3.4	7.2
Arbitrios, total	2,914.1	2,023.2	1,973.9	(890.9)	(49.3)	(30.6)	(2.4)
Bebidas alcohólicas, total	283.1	291.7	280.0	8.6	(11.7)	3.0	(4.0)
Espíritus destilados	54.0	55.0	51.0	1.0	(4.0)	1.9	(7.3)
Cerveza	198.7	171.8	166.1	(26.9)	(5.7)	(13.5)	(3.3)
Otras	30.4	64.9	62.9	34.5	(2.0)	113.5	(3.1)
Otros artículos, total	2,631.0	1,731.6	1,693.9	(899.4)	(37.7)	(34.2)	(2.2)
Foráneas (Ley 154)	1,578.8	741.8	134.2	(837.0)	(607.6)	(53.0)	(81.9)
Productos de petróleo	0.6	92.9	589.6	92.3	496.7	15,383.3	534.7
Productos de tabaco	91.3	82.7	67.0	(8.6)	(15.7)	(9.4)	(19.0)
Vehículos de motor	649.9	652.2	705.1	2.3	52.9	0.4	8.1
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	-	0.0	-	-
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	-	0.0	-	-
Otros	310.4	162.0	198.0	(148.4)	36.0	(47.8)	22.2
Licencias	8.8	85.9	135.2	77.1	49.3	876.1	57.4
Vehículos de motor	0.4	75.4	124.4	75.0	49.0	18,750.0	65.0
Maquinas de entretenimiento	0.0	0.0	0.0	-	-	-	-
Bebidas alcohólicas y otras	8.4	10.5	10.8	2.1	0.3	25.0	2.9

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Los ingresos procedentes de las contribuciones de fuentes estatales totalizaron $12,642.1 millones para el año fiscal 2024, si se compara con la cifra de $11,968.2 millones recaudados en el año fiscal 2023, donde reflejó un aumento de $673.9 millones o 5.6%. Por otro lado, los ingresos no contributivos totalizaron $508.4 millones, para un incremento de $50.1 millones, en relación con el nivel del año fiscal anterior. Por otro lado, el Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) totalizó en $2,979.2 millones. Esto representó un incremento de $200.9 millones o 7.2%, respecto a la cifra registrada en el año fiscal 2023.

Actividad sectorial

El análisis de la actividad sectorial, de acuerdo con el Sistema de Clasificación de América del Norte (SCIAN) es medida por el PIB y el ingreso interno neto (IIN). Las primeras cinco industrias del PIB y el IIN en el año fiscal 2024 fueron las siguientes: manufactura, bienes raíces y renta, comercio al detal, gobierno y Servicios de Salud.

Manufactura

El sector de la manufactura ha constituido el principal inductor de la economía de Puerto Rico, con una participación relativa de 44.2% del PIB y el 46.5% del ingreso interno neto **(Gráfica 7 y Tabla 5)**. Durante el año fiscal 2024, el PIB originado en el sector de la manufactura totalizó $55,632.2 millones, con un crecimiento de $4,022.9 millones, en relación con $51,609.3 millones registrados en el año fiscal 2023 **(Tabla 4)**. En el año fiscal 2024, el IIN originado en este sector totalizó en $50,477.1, lo que representó un incremento de $3,292.6 millones o 7.0% sobre el nivel de $47,184.5 millones registrados en el año fiscal 2023. Dentro del ingreso interno neto del sector de la manufactura, las compensaciones a empleados ascendieron a $4,221.8 millones, un aumento de $242.1 millones, con respecto al nivel del año fiscal 2023, cuando alcanzaron $3,979.7 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad, que incluyen ganancias e intereses originados en el sector, totalizaron $46,255.3 millones en el año fiscal 2024, un aumento de $3,050.5 millones, en relación con el nivel del año fiscal 2023.

Las exportaciones de productos manufacturados en el año fiscal 2024 alcanzaron un total de $63,055.7 millones, para un aumento de $1,833.8 millones comparado con el año fiscal 2023. Esta cifra representó el 96.5% del total de las exportaciones de mercancía registrada. Por otra parte, este sector generó 1,600 empleos entre los años fiscales 2023 y 2024, tras alcanzar 84,500 personas empleadas, según datos de la Encuesta de Establecimientos del DTRH.

Bienes raíces y renta

El sector de bienes raíces y renta lo componen los bienes raíces, y servicios de rentas y arrendamiento. En el año fiscal 2024, el PIB de este sector fue $19,735.4 millones, un aumento de $1,209.1 millones o 6.5%, comparado con el año fiscal 2023. Por otro lado, el sector de bienes raíces y renta tuvo un IIN de $14,553.0 millones en el año fiscal 2024, para un aumento de $860.9 millones o 6.3% contra el año fiscal 2023. La participación relativa de este sector constituyó el 5.7% en el PIB y 13.4% en el IIN.

Comercio al detal

En este sector existen diversos formatos de comercio: independiente, tradicional, comercio asociado, cadenas, franquicias, grandes almacenes, hipermercados y centros comerciales. El IIN del sector de comercio al detal en el año fiscal 2024 alcanzó $7,435.0 millones, un aumento de $441.5 millones o 6.3%, en relación con el año fiscal 2023. Igualmente, el PIB en este sector totalizó $8,241.9 millones, para un alza de $478.1 millones o 6.2%, sobre el año fiscal 2023. Es importante destacar, que según datos de la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas en el comercio al detal incrementó en 1,200 empleos entre los años fiscales 2023 y 2024, tras alcanzar 130,700 y 131,900 personas empleadas, respectivamente.

Gobierno

El IIN del gobierno, que incluye las compensaciones pagadas por el gobierno de Puerto Rico y los municipios, ascendió a $6,908.1 millones en el año fiscal 2024. Esto representó una merma de $243.8 millones o 3.4%, al compararse con el año fiscal 2023. Este incluyó $5,461.4 millones por parte del Gobierno Central, que reflejó una merma de $325.4 millones o 5.6% con referencia al año fiscal 2023. Por otra parte, los municipios registraron $1,446.7 millones, lo cual reflejó un alza $81.6 millones o 6.0%, en relación con el año fiscal anterior.

Finanzas y seguros

Las industrias que componen este sector son las siguientes: bancos comerciales, otras agencias de crédito, corredores de valores, préstamos personales pequeños, ventas condicionales y el sector de seguros

En el año fiscal 2024, el PIB del sector de finanzas y seguros totalizó en $3,838.8 millones, es decir, $221.4 millones o 6.1% sobre el nivel del año fiscal 2023, cuando registró $3,617.4 millones **(Tabla 4)**. El IIN del sector de finanzas y seguros, que incluye los pagos a los factores de producción como las compensaciones a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad ascendió a $3,006.3 millones durante el año fiscal 2024. Esto representó un aumento de $146.8 millones o 5.1%, respecto al año fiscal 2023, cuando registró $2,859.5

millones. La partida de compensación a empleados alcanzó $2,355.7 millones, que fue $213.4 millones o 10.0% más alta, que el estimado del año fiscal 2023, donde registró $2,142.3 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad registraron la cifra de $650.6 millones, para una baja de $66.6 millones, respecto al año fiscal 2023.

De acuerdo con la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente en este sector en los años fiscales 2023 y 2024 fue 47,900 y 49,000 empleos, respectivamente, lo que representó un aumento de 1,100 empleos.

Agricultura

El ingreso interno neto del sector agrícola ascendió a $877.1 millones en el año fiscal 2024, en comparación con $829.4 millones en el año fiscal 2023, lo que representó un crecimiento de $47.7 millones o 5.8%. Como parte del ingreso interno agrícola, se destacan los ingresos procedentes de la propiedad con $714.0 millones, un crecimiento de $47.1 millones o 7.1% en el año fiscal 2023. El PIB generado por la agricultura fue $827.7 millones durante el año fiscal 2024, para un aumento de $47.6 millones o 5.8%, en relación con el año fiscal 2023.

Por otro lado, según la Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, el número de personas empleadas no ajustado estacionalmente en este sector fue 16,000 personas en el año fiscal 2024. Esto representó una merma de 1,000 empleos, con respecto al año fiscal 2023.

Informe Deuda Pública del Gobierno de Puerto Rico Año Fiscal: 2025-2026

Este Informe presenta el balance de bonos públicos y deuda con instituciones financieras del Gobierno de Puerto Rico, sus corporaciones públicas, agencias, municipios e instrumentalidades (colectivamente el "Gobierno de Puerto Rico") al cierre del 30 de junio de 2024. En la sección de "Servicio de la Deuda de GOs | COFINA | CVIs" del Informe, se presentan los pagos de principal e intereses contractuales para el año fiscal 2025-2026 para: (i) los Bonos de Obligación General Series 2022 A y (ii) los bonos Series 2019 A-1, Series 2019A-2, Series 2019B-1 y Series 2019B-2 de la Corporación del Fondo de Interés Apremiante ("COFINA").

Trasfondo

Históricamente, el Gobierno de Puerto Rico, sus corporaciones públicas, agencias, municipios e instrumentalidades (colectivamente el "Gobierno de Puerto Rico") han emitido deuda con el propósito de proveer recursos para: (i) financiar el desarrollo de mejoras públicas permanentes, (ii) cubrir gastos operacionales y financiar déficits operacionales y (iii)

refinanciar deuda existente. Para el periodo del 2000 al 2016, Puerto Rico experimentó varias crisis fiscales y económicas afectando los componentes financieros, económicos y gubernamentales del Gobierno de Puerto Rico y causando que, en el 2014, el Gobierno de Puerto Rico perdiera su calificación crediticia de grado de inversión y como resultado, perdiera acceso a los mercados de capital a tasas razonables para financiar mejoras públicas. Entre el 2015 y 2016, varias entidades gubernamentales del Gobierno de Puerto Rico entraron en incumplimiento del pago de principal e intereses de sus respectivas deudas públicas y comerciales.

El 30 de junio de 2016, en la segunda sesión del 114 Congreso de los Estados Unidos de América, la Cámara de Representantes y el Senado federal aprobaron y entró en efectividad la ley federal conocida como el "Puerto Rico Oversight, Management, and Economic Stability Act" ("PROMESA"), estableciendo la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico (la "JSF"). PROMESA provee el vehículo legal y los mecanismos para llevar a cabo un proceso ordenado de la restructuración de la deuda del Gobierno de Puerto Rico. Bajo PROMESA, la JSF fue designada como el ente responsable en coordinar los trabajos de restructuración y aprobación de la deuda gubernamental del Gobierno de Puerto Rico.

Como parte de los trabajos del Gobierno de Puerto Rico para coordinar y administrar toda la actividad de la restructuración de su deuda pública y sus operaciones, el 18 de enero de 2017 se aprueba la Ley Número 2 que establece la Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico ("AAFAF"). La AAFAF se crea como la única entidad del Gobierno de Puerto Rico con autoridad para negociar, estructurar, reestructurar y/o llegar a un acuerdo con los acreedores de la deuda pública, deuda con la banca comercial, deuda con instituciones financieras o cualquier otro tipo de deuda emitida (la "Deuda") por el Gobierno de Puerto Rico. De igual forma, bajo la Ley Número 2, toda nueva Deuda de cualquier entidad del Gobierno de Puerto Rico tiene que ser sometida a la AAFAF para su consideración y aprobación, previo a pasar a la evaluación y aprobación por la JSF, mientras la misma esté en funciones.

Además, la Ley Número 2 faculta y designa a la AAFAF como el ente gubernamental encargado de la colaboración, comunicación y cooperación entre el Gobierno de Puerto Rico y la JSF, mientras la JSF esté en funciones. En términos generales, la AAFAF asume el rol de agente fiscal y asesor financiero que anteriormente ejercía el Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico ("BGF").

A través de PROMESA, a partir del 2017 el Gobierno de Puerto Rico, representado y liderado por la AAFAF, y en colaboración con la JSF, ha implementado el proceso de reestructuración de la deuda pública más abarcadora y compleja de la historia de Puerto Rico y los Estados Unidos de América. También, en conexión con la restructuración de la Deuda del Gobierno de Puerto Rico, a partir del 2017 el Gobierno de Puerto Rico ha procedido a reorganizar y simplificar su

operación gubernamental para lograr un gobierno más eficiente enfocado en estimular e incentivar el desarrollo y crecimiento de la economía de Puerto Rico.
Información | Data presentada

La data, cifras y cantidades monetarias presentadas en este Informe incluye información financiera auditada y no auditada, y la misma no ha sido revisada por los auditores externos y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. En donde así se indique algunos balances de deuda presentada no reconcilia necesariamente con las reclamaciones legales y/o balances legales en transacciones de reestructuración de deuda en curso.

La información presentada en este Informe y su potencial uso debe ser solamente como información de referencia y no se debe utilizar para cualquier tipo de determinación de política pública, análisis financiero y/o para ningún tipo de acuerdo o resolución legal / transaccional.

Restructuraciones hasta el 30 de junio de 2024

Bajo la ley PROMESA y con las aprobaciones, según aplique, del Tribunal de Distrito Federal para el Distrito de Puerto Rico, la JSF y la AAFAF, en representación del Gobierno de Puerto Rico, han logrado las siguientes reestructuraciones de Deuda:

Banco Gubernamental de Fomento para Puerto Rico ("BGF")

(en miles $000s)

Balance previo a Restructuración	Balance luego a Restructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24
$ 7,639,872	$ 2,597,755	$ 1,846,915	$ 1,611,942	$ 1,268,874

Efectivo el 29 de noviembre de 2018, la deuda del BGF fue restructurada bajo la creación de la Autoridad para la Recuperación de la Deuda del BGF ("DRA" por sus iniciales en inglés) y la emisión de los bonos del DRA por la cantidad de $2,597,754,625. A la fecha de este Informe, el pago de principal e intereses de esta deuda está corriente.

Corporación del Fondo de Interés Apremiante ("COFINA")

(en miles $000s)

Balance previo a Restructuración	Balance luego a Restructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24
$ 17,637,107	$ 12,021,322	$ 12,607,202	$ 12,749,047	$ 12,878,846

Efectivo el 12 de febrero de 2019, la deuda de COFINA fue restructurada mediante la emisión de nuevos bonos COFINA, (Series 2019A-1, Series 2019A-2, Series 2019B-1, y Series 2019B-2) por la

cantidad de $12,021,321,817.35. A la fecha de este Informe, COFINA está corriente en el pago de principal e intereses de su deuda restructurada.

Bonos de Obligación General y Deuda Relacionada

Efectivo el 15 de marzo de 2022, los Bonos de Obligación General y la deuda de varias agencias y corporaciones públicas abajo identificadas fue restructurada mediante la efectividad del "Modified Eighth Title III Joint Plan of Adjustment of the Commonwealth of Puerto Rico" ("POA"). La siguiente tabla presenta la deuda agregada de varias entidades del Gobierno de Puerto Rico, previo al POA y posterior al POA:

Entidad	Balance previo a Restructuración	Balance @ 30-Jun-22	Balance @ 30-Jun-23	Balance @ 30-Jun-24
Bonos Obligaciones Generales	$ 11,573,045	$ 7,449,521	$ 7,018,109	$ 6,588,542
Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs")	No aplica	$ 8,716,423	$ 8,354,617	$ 7,965,847
Autoridad de Edificios Públicos	$ 3,991,196	$ -	$ -	$ -
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	$ 4,187,933	$ 4,191,858	$ 1,277,648	$ -
Autoridad de Carreteras y Transportación (2)	No aplica	$ -	$ 359,636	$ -
Administración del Sistema de Retiro	$ 3,319,711	$ -	$ -	$ -
Autoridad Distrito del Centro de Convenciones	$ 386,415	$ -	$ -	$ -
Autoridad para el Financiamiento Infraestructura	$ 1,928,595	$ 13,465	$ -	$ -
Corporación para el Financiamiento Público	$ 1,090,740	$ -	$ -	$ -
Total	**$ 26,477,634**	**$ 20,371,266**	**$ 17,010,010**	**$ 14,554,388**

(*) Balance post restauración, al cierre del año fiscal 2022.

1. Bonos de Obligación General ("General Obligations Bonds" o "GOs")

   A la fecha de efectividad del POA, se emitieron bonos GOs por la cantidad de $7,428,598,746, junto con la emisión de $8,716,422,674 de instrumentos de valor contingente (conocidos como "GO CVIs" y "Clawback CVIs", y en conjunto, "CVIs"). Los CVIs son pagaderos de la consecución de ciertas métricas de recaudo del impuesto sobre ventas y uso ("IVU") y recaudos de arbitrios sobre la exportación del ron producido en Puerto Rico hacia los Estados Unidos. Tras la emisión de los GOs y los CVIs, se cancelaron los bonos GOs que existían previos al POA, bonos de la Autoridad de Edificios Públicos, parte de la deuda de la Autoridad de Carreteras y Transportación, bonos del Sistema de Retiro del Gobierno de Puerto Rico, bonos de la Autoridad del Distrito del Centro de Convenciones y bonos de la Autoridad para el Financiamiento de la Infraestructura, entre otras.

2. Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT")

   Efectivo el 6 de diciembre de 2022, la deuda de ACT fue restructurada mediante la emisión de nuevos bonos senior, Series 2022 A, Series 2022 B, Series 2022 C, por un total de $1,245,000,465 y deuda subordinada de $359,635,806. El 14 de diciembre de 2023, la

totalidad de la deuda de ACT fue redimida con el producto del pago recibido por ACT al concretarse la alianza pública-privada de las autopistas PR-66, PR-20, PR-52 y PR53. Al 30 de junio de 2024 la ACT no tiene deuda directa vigente.

3. Corporación para el Financiamiento Público de Puerto Rico ("CFP")

   Efectivo el 12 de enero de 2023, la deuda de la CFP fue liquidada en su totalidad por un pago único de $13,800,000 en efectivo y la emisión de bonos por parte del DRA por un monto nominal de hasta $47,000,000.

Otras Restructuraciones Completadas

Fondo para el Desarrollo del Turismo de Puerto Rico ("FDT")

Efectivo el 21 de diciembre de 2023, se finalizó la reestructuración de las obligaciones del FDT mediante una modificación cualificada bajo el Título VI de PROMESA, el cual eliminó $89,946,715 en obligaciones directas e indirectas de la FDT.

Corporación de Fomento Industrial de Puerto Rico ("CFI")

Efectivo el 28 de diciembre de 2023, se finalizó la reestructuración de las obligaciones senior de CFI mediante una modificación cualificada bajo el Título VI de PROMESA. Se logró restructurar $189,618,063 de la deuda pública de Fomento, al balance actual de $159,573,00.

Al cierre del año fiscal 2024, la CFI mantiene préstamos con la banca comercial (todos corrientes en pago) por un monto agregado de $23,957,594.48. También, la CFI aún debe cuatro préstamos al DRA con un balance de principal, excluyendo intereses acumulados y no pagados, de $52,860,000. Esta deuda con el DRA está pendiente por ser reestructurada.

Deuda del Gobierno de Puerto Rico

La siguiente gráfica resume la deuda del Gobierno de Puerto Rico, corporaciones públicas, municipios e instrumentalidades al cierre del 30 de junio de 2024. No todos los balances de deuda detallada es información financiera auditada o final:

Deuda Gobierno de Puerto Rico y Municipios

(en miles)

Tipo de Deuda	30-Jun-22	30-Jun-23	30-Jun-24
Bonos Obligaciones Generales	$ 7,449,521	$ 7,018,109	$ 6,588,542
Bonos GO CVIs I GO Clawback CVIs	$ 8,716,423	$ 8,354,617	$ 7,965,847
COFINA	$ 12,607,202	$ 12,749,047	$ 12,878,846
Agencias I Corporaciones Públicas			
Autoridad de Carreteras y Transportación	$ 4,191,858	$ 1,637,284	$ -
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	$ 4,053,143	$ 3,970,358	$ 3,908,271
Corporación de Fomento Industrial	$ 179,831	$ 176,988	$ 183,553
Universidad de Puerto Rico	$ 339,710	$ 308,440	$ 275,605
Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda	$ 191,020	$ 160,220	$ 127,845
Fideicomiso de los Niños	$ 1,535,554	$ 1,559,178	$ 1,460,375
Agencia para el Financiamiento Municipal	$ 241,735	$ 175,745	$ 137,800
GDB Debt Recovery Authority	$ 1,846,915	$ 1,611,942	$ 1,268,874
GDB Debt Recovery Authority	$ 1,576,962	$ 1,496,486	$ 1,133,287
Autoridad para el financiamiento de la Infraestructura	$ 13,465	$ -	$ -
Autoridad de Energía Eléctrica	$ 8,969,868	$ 8,969,868	$ 8,969,868
Total Agencias I Corporaciones Públicas	$ 23,140,060	$ 20,066,509	$ 17,465,478
Municipios	$ 1,499,369	$ 1,498,444	$ 1,471,853
Total	**$ 53,412,575**	**$ 49,686,725**	**$ 46,370,566**

Bonos de Obligaciones Generales ("GOs") | CVIs | Clawback CVIs
Consiste en deuda emitida el 15 de marzo de 2022 bajo el "Modified Eighth Title III Joint Plan of Adjustment of the Commonwealth of Puerto Rico" ("POA").

COFINA: Representa la deuda restructurada bajo el "Plan of Adjustment of the Puerto Rico Sales Tax Financing Corporation". Los bonos de COFINA fueron emitidos el 12 de febrero de 2019.

Autoridad de Carreteras y Transportación ("ACT"): Comprende deuda restructurada con fecha de efectividad del 6 de diciembre de 2022. Efectivo el 14 de diciembre de 2023, la deuda restructurada de la ACT fue totalmente repagada.

Los bonos emitidos a través de la ACT conocidos como Special Facility Revenue Refunding Bonds, 2003 Series A Bond (Teodoro Moscoso Bridge) con un balance de $53,980,000, no se incluyen como deuda directa de la ACT dado que los mismos son una obligación del operador del Puente Teodoro Moscoso pagaderos de los ingresos netos de la operación del puente. Bajo ciertas condiciones, la ACT podría ser responsable por el pago de principal e intereses de dichos bonos. Actualmente estos bonos están corrientes en su servicio de deuda según los términos del acuerdo entre el operador del Puente Teodoro Moscoso y los bonistas.

Autoridad de Acueductos y Alcantarillados ("AAA"): Consiste de (i) Revenue Refunding Bonds Series 2020 A, Series 2021 A & B, (ii) Taxable Revenue Refunding Bonds Series 2021 C, (iii) Revenue Refunding Bonds Series 2022 A, (iv) financiamientos bajo los programas federales

"Clean Water State Revolving Fund" y "Drinking Water State Revolving Fund" y (v) financiamientos a través de USDA Rural Utilities Service.

Corporación de Fomento Industrial ("CFI"): Consiste en deuda restructurada con fecha de efectividad del 28 de diciembre de 2023 ($159,573,000) y varios préstamos con la banca comercial.

Universidad de Puerto Rico ("UPR"): Consiste en bonos Series 2006 P&Q y bonos AFICA 2000 Serie A.

Autoridad para el Financiamiento de la Vivienda ("AFV"): Consiste en bonos Serie 2020.

Fideicomiso de los Niños ("Fideicomiso"): Consiste en bonos Series 2002, 2005 y 2008. Agencia para el Financiamiento Municipal ("MFA"). Consiste de bonos Series 2002 A y 2005 A.

GDB Debt Recovery Authority ("GDB DRA"): Consiste en la deuda restructurada del BGF, con efectividad del 29 de noviembre de 2018 y cartera de varios préstamos del BGF a corporaciones públicas, instrumentalidades y agencias del Gobierno de Puerto Rico que sirven como colateral y fuente de repago de los bonos del DRA.

Autoridad de Energía Eléctrica ("AEE"): Deuda pendiente por restructurar bajo el Titulo III de PROMESA. Balances presentados son solamente de referencia, no es balance final legal ni tampoco balance auditado. Prueba de reclamo presentada por US Bank National Association, como agente fiduciario de los bonos de la AEE y la reclamación permitida en relación los préstamos para la compra de combustible, según el "Third Amended PREPA Title III Plan of Adjustment".

Municipios: Consiste en (i) la cartera agregada de préstamos a los municipios de Puerto Rico otorgados por instituciones financieras y (ii) préstamos municipales que forman parte de la colateral y fuente de repago de los bonos del DRA.

Servicio de la Deuda de GOs | COFINA | CVIs

La siguiente tabla presenta el servicio de pago de principal e intereses para: (i) los bonos de obligaciones generales ("GOs") - a partir del 30 de junio de 2022, (ii) los bonos de COFINA, (iii) lo que se ha pagado contra los CVIs y (iv) el servicio de deuda para el año fiscal 2025-2026.:

Servicio a la Deuda

(Cifras actuales US$)

Tipo de Deuda	Año Fiscal 6/30/2022	Año Fiscal 6/30/2023	Año Fiscal 6/30/2024	Año Fiscal 6/30/2025	Proyectado 2025-2026
Bonos Obligaciones Generales 2022A					
Principal Current Interest Bonds:	$ 90,703,750	$ 362,955,000	$ 362,355,000	$ 361,380,000	$ 359,535,000
Principal e Interest Capital Appreciation Bonds:	$ 116,970,000	$ 111,335,000	$ 105,970,000	$ -	$ -
Intereses:	$ 80,366,534	$ 302,418,350	$ 283,363,213	$ 263,886,631	$ 359,535,000
Total (1):	**$ 288,040,284**	**$ 776,708,350**	**$ 751,688,213**	**$ 625,266,631**	**$ 719,070,000**
COFINA Series 2019 A | B					
Principal:	$ 53,140,361	$ 54,565,877	$ 74,225,000	$ 94,674,754	$ 115,941,475
Intereses:	$ 430,056,019	$ 430,056,019	$ 430,056,019	$ 430,056,019	$ 430,056,019
Total (2):	**$ 483,196,380**	**$ 484,621,896**	**$ 504,281,019**	**$ 524,730,773**	**$ 545,997,494**
TOTAL (1) + (2):	**$ 771,236,664**	**$ 1,261,330,246**	**$ 1,255,969,232**	**$ 1,149,997,404**	**$ 1,265,067,494**

Los pagos de principal e intereses de los Bonos de Obligación General y COFINA son pagaderos el 1ero de julio de cada año. Las cifras incluidas bajo "Proyectado 2025-2026" corresponden al pago de principal e intereses para el año fiscal 2025-2026 según establecido en los acuerdos contractuales de los Bonos de Obligación General Series 2022 A y los bonos de COFINA Series 2019 A | B.

En cuanto a los CVIs, el pago anual se calcula a base del desempeño de los recaudos del IVU y del arbitrio al ron en comparación con las proyecciones de dichos impuestos y arbitrios incluidos en el plan fiscal certificado del Gobierno de Puerto Rico del 2020 y 2021, respectivamente, según establecido en el POA. Dichos pagos sobre los CVIs se realizan el 1ero de noviembre subsiguiente al cierre del año fiscal aplicable. A modo de ejemplo, el pago de los CVIs para el año fiscal 2022 se realizó el 1ero de noviembre de 2022 y así sucesivamente para otros años fiscales.

Desde la fecha de efectividad del POA, se han realizado pagos sobre los CVIs correspondientes a los años fiscales 2021-2022, 2022-2023 y 2023-2024 de $361,805,957.52, $388,770,073.76 y $389,987,767.28, respectivamente. Para el año fiscal 2024-2025, la cifra estimada para el pago de los CVIs según el presupuesto del Gobierno de Puerto Rico certificado por la JSF el 30 de junio de 2024 es de $381,923,000.00. Para el año fiscal 2025-2026, la cifra estimada para el pago de los CVIs según el plan fiscal del Gobierno de Puerto Rico certificado por la JSF el 5 de junio de 2024 es de $379,211,111.63. Estas cifras para los años fiscales 2024-2025 y 2025-2026 son preliminares y sujeto a cambios una vez se lleven a cabo los cálculos correspondientes de pago de CVIs, luego del cierre de cada año fiscal.

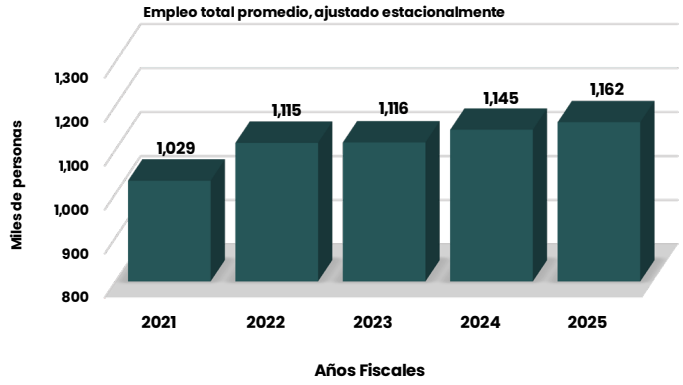
Indicadores Económicos Mensuales

Últimos datos disponibles del año fiscal 2025

Mercado laboral

Gráfica 12

MERCADO LABORAL: ENCUESTA DE GRUPO TRABAJADOR PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2025 PERÍODO JULIO A MARZO



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Grupo Trabajador.

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos revela que, el total de personas empleadas ajustado estacionalmente en el período de julio a marzo del año fiscal 2025 alcanzó un promedio de 1,162,000 personas. Esto representó 17,000 empleos más, respecto al mismo período del año fiscal 2024 **(Gráfica 12)**.

El grupo trabajador ajustado estacionalmente reflejó un incremento de 1.2% de julio a marzo del año fiscal 2025, al totalizar 1,229,000 personas, en comparación con el mismo período del año fiscal anterior **(Tabla 10)**. Igualmente, el número de personas empleadas por cuenta propia no ajustado estacionalmente en el período de julio a marzo del año fiscal 2025 ascendió a 206,000 personas, un incremento de 9,000 personas, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior.

De julio a marzo del año fiscal 2025, el número de personas desempleadas ajustado estacionalmente fue 67,000 personas, sin embargo, para el mismo período del año fiscal 2024 se registró un total de 70,000 personas desempleadas. La tasa de desempleo se mantuvo en 5.5% durante el período de julio a marzo del año fiscal 2025, manteniendo su tendencia descendiente por los últimos cuatro años fiscales **(Tabla 10)**.

Tabla 10

Estado de empleo de la población civil no institucional
Años fiscales, período de julio a marzo, en miles de personas

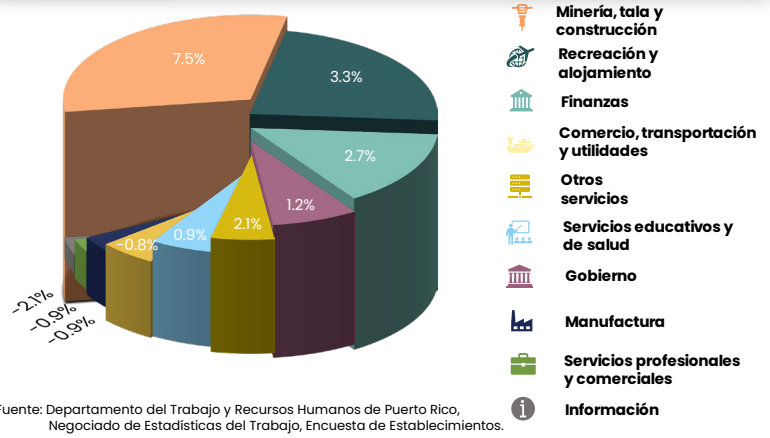
	2021	2022	2023	2024	2025
Personas de 16 años o más	2,753	2,749	2,730	2,738	2,751
Grupo trabajador	1,128	1,201	1,187	1,215	1,229
Empleados	1,029	1,115	1,116	1,145	1,162
cambio absoluto en miles	39	86	1	29	17
Desempleados	98	86	71	70	67
Tasa de participación	40.9	43.7	43.5	44.5	44.7
cambio puntos porcentuales	0.3	2.8	-0.2	1.0	0.2
Tasa de Desempleo	8.7	7.2	6.0	5.8	5.5
cambio puntos porcentuales	0.3	-1.5	-1.2	-0.2	-0.3

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta del Grupo Trabajador.

Según los datos de la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo ajustado estacionalmente alcanzó 951,100 personas en el año fiscal 2024. En relación con el año fiscal 2023, el empleo asalariado no agrícola reflejó un aumento de 14,900 personas. Igualmente, para el acumulado de julio a marzo del año fiscal 2025, el empleo en la Encuesta de Establecimientos registró un aumento de 6,600 empleos, para un total de 956,600 empleos. Dicho incremento en el empleo se distribuye en los siguientes sectores industriales: recreación y alojamiento, 3,100 o 3.3%; minería, tala y construcción, 2,700 o 7.5%; comercio, transportación y utilidades, 2,200 o 1.2%; finanzas, 1,300 o 2.7%; servicios educativos y de salud, 900 o 0.7%; y otros servicios, 400 o 2.1%. Por otro lado, los sectores industriales que reflejaron disminución en el empleo durante este período fueron: gobierno 1,500 u 0.8%; servicios profesionales y comerciales, 1,300 o 0.9%; manufactura 800 o 0.9% e información, 2.8% o 400 empleos **(Gráfica 13)**.

Gráfica 13
MERCADO LABORAL: ENCUESTA DE ESTABLECIMIENTOS
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2025
PERÍODO JULIO A MARZO

El empleo asalariado no agrícola, ajustado estacionalmente, totalizó 956,600 personas, 0.7% más, respecto al mismo período del año fiscal 2024.



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos.

Ingresos netos al Fondo General

Los ingresos netos al Fondo General de julio a febrero del año fiscal 2025 ascendieron a $8,212.3 millones. Los recaudos en este período superaron los ingresos netos registrados en el mismo período del año fiscal 2024 en $61.6 millones o 0.8% **(Tabla 11)**.

Al comparar los recaudos en el período de julio a febrero del año fiscal 2025 por partidas de ingresos con las del mismo período del año fiscal anterior, se observó que las reducciones principalmente fueron en los vehículos de motor, foráneas (ley 154), y corporaciones, con $29.9, $23.0 y $20.4 millones, respectivamente. Mientras, que los mayores incrementos fueron en individuos, retenida a no residentes, e Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU), que reflejaron aumentos en recaudos de $79.2, $72.4 y $54.8 millones, respectivamente **(Tabla 11)**. Por otro lado, el total de ingresos netos al Fondo General en el año fiscal 2024 totalizó $13,362.0 millones, lo cual representó $764.4 millones más o 6.1%, con relación al año fiscal 2023.

En febrero de 2025 ingresaron al Fondo General $837.5 millones, mientras que para el mismo mes del año fiscal anterior se registraron $854.2 millones, para una disminución de $16.7 millones o 2.0%.

Tabla 11

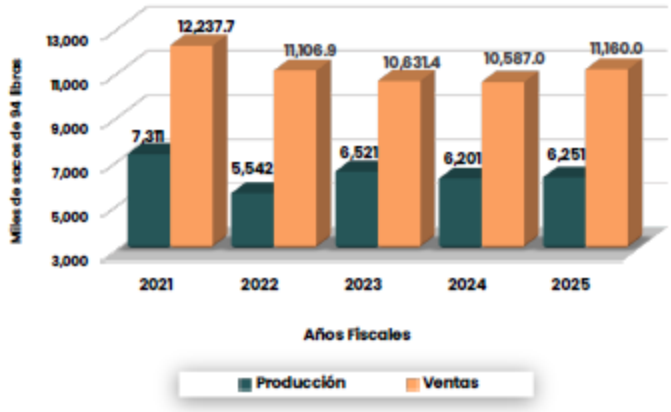
Ingresos Netos al Fondo General
Período de julio a diciembre, millones de dólares

Conceptos	Recaudos de julio a diciembre			Proyección	
	2024	2025	Cambio Absoluto	julio a diciembre	Recaudos vs. Proyección
Total Bruto	6,803.9	7,035.8	232.0	6,681.1	354.8
Reserva	(661.3)	(818.5)	(157.2)	(593.0)	(225.54)
Total Neto	6,142.6	6,217.3	74.7	5,912.3	305.0
Individuos	1,180.1	1,246.7	66.6	1,151.8	95.0
Corporaciones	1,618.4	1,606.8	(11.6)	1,627.1	(20.3)
Retenida a no residentes	483.1	535.2	52.1	460.4	74.8
IVU	1,179.1	1,201.7	22.6	1,150.6	51.1
Foráneas (Ley 154)	68.3	56.2	(12.0)	62.9	(6.6)
Bebidas alcohólicas	143.8	146.3	2.5	153.7	(7.4)
Productos de Tabaco	33.5	46.4	12.9	38.9	7.5
Productos de Petróleo	289.8	283.4	(6.4)	239.1	44.3
Vehículos de motor	368.7	336.9	(31.8)	376.6	(39.8)
Arbitrios de ron	139.6	146.5	6.9	127.3	19.2
Otros	638.1	611.0	(27.1)	523.8	87.2

Fuente: Departamento de Hacienda.

Producción y ventas de cemento

Gráfica 14
PRODUCCION Y VENTAS DE CEMENTO PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2025 PERÍODO DE JULIO A MARZO



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

La producción de cemento disminuyó 5.3% en el año fiscal 2024, al totalizar 8,378 miles de sacos de 94 libras. Durante marzo de 2025, la producción de cemento totalizó 782 miles de sacos de 94 libras, para un incremento de 21.4%, respecto al mismo mes del año anterior.

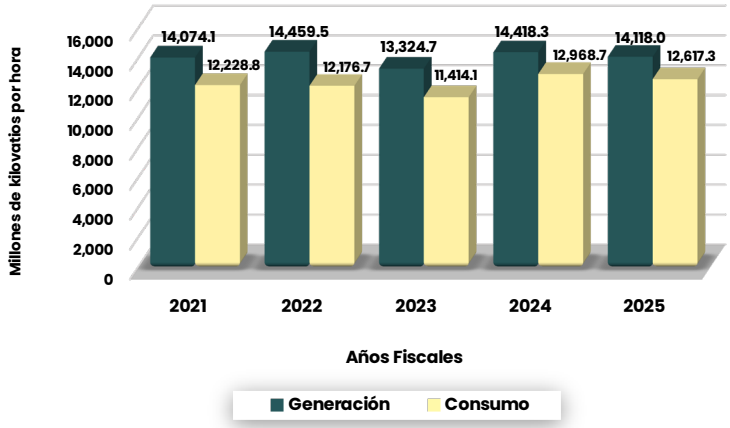
De julio a marzo del año fiscal 2025, la producción de cemento alcanzó un total de 6,251 miles de sacos de 94 libras. Esto representó un incremento de 0.8%, en comparación con el mismo período del año fiscal 2024 **(Gráfica 14)**.

Las ventas de cemento totalizaron en 14,355 miles de sacos de 94 libras en el año fiscal 2024, lo cual representó 1.0% menos, que el año fiscal anterior. Por otro lado, en marzo de 2025, las ventas alcanzaron 1,433 miles de sacos de 94 libras, lo que reflejó un crecimiento de 18.1%, respecto al mismo mes del año anterior. De julio a marzo del año fiscal 2025, las ventas de cemento totalizaron 11,160 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó un crecimiento de 5.4%, en relación con el mismo período del año fiscal 2024 **(Gráfica 14)**.

Generación y consumo de energía eléctrica

La generación de energía eléctrica totalizó 19,358.3 millones de kilovatios por hora (mkwh) durante el año fiscal 2024, un incremento de 6.5%, respecto al año fiscal 2023. En el acumulado de julio a marzo del año fiscal 2025, la generación alcanzó 14,118.0 mkwh, para una merma de 2.1%, con relación al mismo período del año fiscal 2024 **(Gráfica 15)**.

Gráfica 15
GENERACIÓN Y CONSUMO DE ENERGÍA ELÉCTRICA PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2025 PERÍODO DE JULIO A MARZO



Fuente: LUMA Energy.

En el año fiscal 2024, el consumo de energía eléctrica total aumentó 11.7%, en comparación con el año fiscal 2023, al alcanzar 17,358.5 mkwh. En términos sectoriales, el consumo residencial, comercial y agrícola reflejaron incrementos de 15.9, 11.4 y 6.8%, respectivamente.

Por otro lado, durante el período de julio a marzo del año fiscal 2025, el consumo de energía eléctrica total descendió 2.7%, al registrar 12,617.3 mkwh **(Gráfica 15)**. Asimismo, se registraron descensos en todos los sectores: industrial, 9.4%; agrícola, 7.0%; comercial, 1.8%; y residencial, 2.4%.

Índice General de Precios al Consumidor

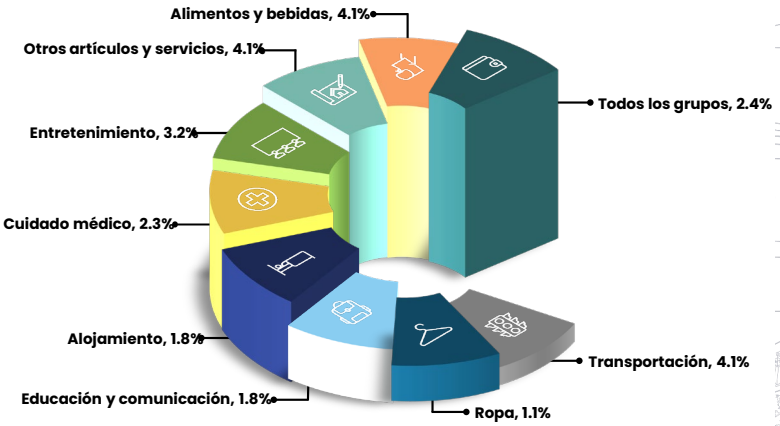
El Índice General de Precios al Consumidor (IPC), según el Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, es un indicador estadístico que mide, entre dos períodos específicos, el cambio relativo promedio ocurrido en los precios al por menor de las mercaderías y servicios que consumen todas las familias de Puerto Rico. Las familias incluyen empleados asalariados, empleados por cuenta propia, retirados, personas desempleadas, así como familias obreras sin restricción de tiempo trabajado o ingreso familiar.

El IPC registró 135.125 puntos durante el año fiscal 2024. Esto representó un crecimiento de 2.4% en el nivel de precios, respecto al año fiscal 2023, que resultó menor a los aumentos en los índices registrados en los años fiscales 2022 (4.6%) y 2023 (5.4%). Al comparar los grupos principales en el año fiscal 2024, respecto al año fiscal anterior, todos reflejaron alzas en sus niveles de inflación: alimentos y bebidas, 4.1%; otros artículos y servicios, 4.1%; entretenimiento,

3.2%; cuidado médico, 2.3%; alojamiento, 1.8%; educación y comunicación, 1.8%; ropa, 1.1%; y transportación, 0.6% **(Gráfica 16)**.

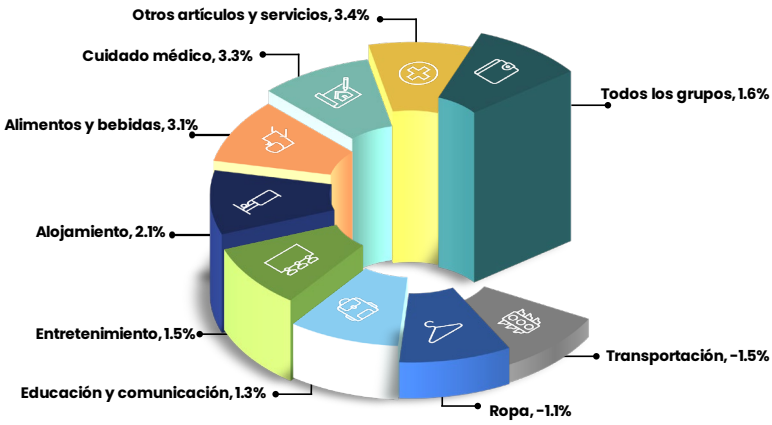
En el período de julio a marzo del año fiscal 2025, el IPC promedió 136.871 puntos. Esto representó un crecimiento de 1.6%, respecto al mismo período del 2024, que resultó menor a los aumentos en los índices registrados en el mismo período de los años fiscales 2022 (4.0%), 2023 (6.1%), y 2024 (2.4%).

Gráfica 16
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2024



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 17
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2025
PERÍODO DE JULIO A MARZO



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Al comparar los grupos principales para el período acumulado de julio a marzo del año fiscal 2025, respecto al mismo período del año fiscal 2024, gran parte de los grupos mostraron aumentos en su nivel de inflación: otros artículos y servicios, 3.4%; cuidado médico, 3.3%; alimentos y bebidas, 3.1%; alojamiento, 2.1%; entretenimiento, 1.5%; y educación y comunicación, 1.3% **(Gráfica 17)**.

Estos niveles de inflación se deben mayormente a la prolongación de los efectos de conflictos bélicos entre Ucrania y Rusia, e Israel y Palestina, la especulación de la posible implementación de nuevos niveles de aranceles por parte del gobierno de Estados Unidos, entre otros asuntos geopolíticos, que a su vez ocasionan disrupción en la cadena de suministros.

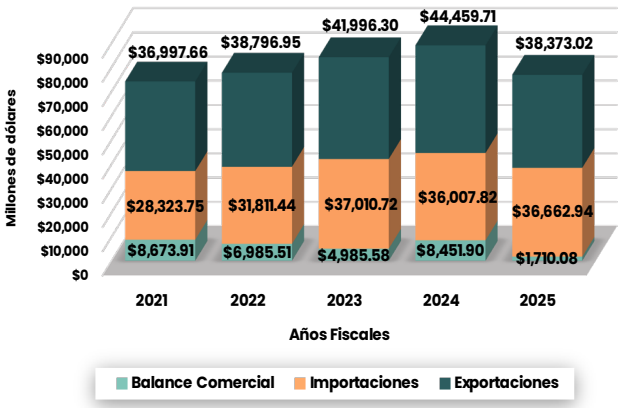
El poder adquisitivo del dólar del consumidor se mantuvo en 73 centavos de diciembre de 2024 a marzo 2025, respecto a su valor de 100 en diciembre de 2006 (año base). Esto es la capacidad que tiene el dólar para comprar bienes y servicios, si se compara con su valor de 100 centavos en el período base.

Comercio exterior

El valor de las exportaciones de mercancía registrada en febrero de 2025 fue $4,444.8 millones, una disminución de $654.6 millones o 12.8%, al compararse con el mismo mes del año anterior. Asimismo, durante el período de julio a febrero del año fiscal 2025, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron una baja de 13.7%, de $44,459.7 millones en el año fiscal 2024 a $38,373.0 millones en el año fiscal 2025 **(Gráfica 18)**. No obstante, en el año fiscal 2024 aumentó $1,804.5 millones o 2.8%, respecto al año fiscal 2023, al totalizar $65,368.2 millones.

El valor de las importaciones de mercancía registrada en febrero de 2025 fue $4,156.0 millones, una merma de $105.0 millones o 2.5%, respecto al mismo mes del año anterior. En el período de julio a febrero del año fiscal 2025, las importaciones de mercancía registrada reflejaron un incremento de 1.8%, de $36,007.8 millones en el año fiscal 2024 a $36,662.9 millones en el año fiscal 2025 **(Gráfica 18)**. Sin embargo, el año fiscal 2024 registró una disminución de $2,990.7 o 5.3%, en comparación con el año fiscal anterior, cuando alcanzó $53,898.4 millones.

Gráfica 18
COMERCIO EXTERIOR: IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2025
PERÍODO DE JULIO A FEBRERO



Fuente: Departamento de Comercio de EE.UU.

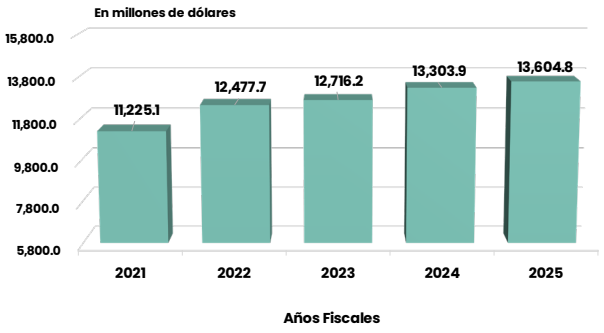
El balance comercial en febrero de 2025 se mantuvo negativa en $549.3 millones. Durante el período de julio a febrero del año fiscal 2025, el balance disminuyó 79.8%, de $8,451.9 millones en el año fiscal 2024 a $1,710.0 millones en el año fiscal 2025 **(Gráfica 18)**. Por otro lado, en el año fiscal 2024 la balanza se mantuvo positiva por $11,469.8 millones, 71.9% más que en el año fiscal 2023.

Ventas al detalle

En el año fiscal 2024, las ventas de los establecimientos en el sector detallista alcanzaron la cifra de $39,628.5 millones a precios corrientes, lo cual representó un incremento de 3.7%, respecto al año fiscal 2023.

El valor acumulado de las ventas en el período julio a octubre del año fiscal 2025, presentó un aumento de 2.3% comparado con el mismo período del año fiscal 2024. Durante dicho período las ventas alcanzaron $13,604.8 millones a precios corrientes **(Gráfica 19)**. Los sectores con las mayores alzas durante ese período fueron: tiendas de alimentos especiales; 19.5%, tiendas por departamento y otros artículos misceláneos; 8.2%, tiendas de ropa, 6.8%; y tiendas de cosméticos, productos de belleza y perfumes, 6.1%. No obstante, los sectores que experimentaron las mayores reducciones durante ese período fiscal fueron: tiendas de artículos electrónicos, 24.9%; tiendas de calzado, 16.6%; y mueblerías, 6.2%.

Gráfica 19
VENTAS AL DETAL
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2025
PERÍODO DE JULIO A OCTUBRE



Fuente: Departamento de Desarrollo Económico y Comercio.

Las ventas acumuladas de las pymes, en el período de julio a octubre del año fiscal 2025 disminuyeron 2.3%, comparado con el mismo período del año fiscal anterior, al totalizar $3,719.4 millones a precios corrientes. Las pequeñas empresas experimentaron una baja de 9.3%. Asimismo, las empresas medianas experimentaron una baja de 1.5%, cuando alcanzaron $346.8 y $3,372.6 millones a precios corrientes, respectivamente. Las ventas de las grandes empresas no cadenas ascendieron 14.3%, al igual que las ventas de las grandes cadenas que reflejaron un alza de 0.9%, al totalizar $2,558.9 y $7,326.5 millones a precios corrientes durante el mismo período, respectivamente.

En octubre de 2024, las ventas registraron un total de $3,496.9 millones a precios corrientes, un aumento de 1.7% o $56.9 millones, con relación al mismo mes de 2023.

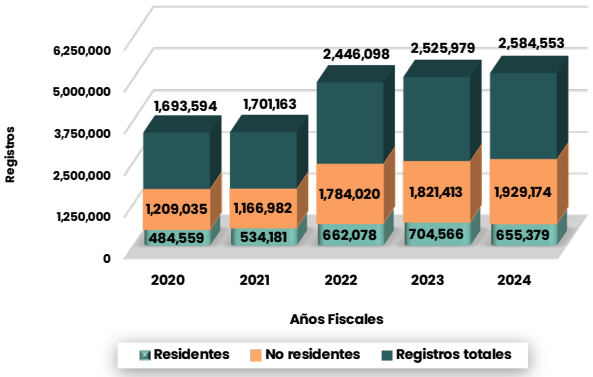
Los sectores donde se experimentaron alzas significativas fueron: tiendas de joyería, equipaje y artículos de cuero, 14.9%; tiendas de ropa, 10.0%; tiendas de alimentos especiales, 8.1%; ferreterías y materiales para el hogar, 7.6%; y restaurantes y lugares de bebidas alcohólicas, 6.8%. Por otro lado, los sectores que percibieron las mayores bajas durante octubre de 2024 fueron: tiendas de calzado, 18.3%; y tiendas de artículos electrónicos, 17.9%.

Las ventas al detal de las pymes durante octubre de 2024 alcanzaron $942.7 millones a precios corrientes, una disminución de 1.6%, respecto a octubre de 2023. Las pequeñas empresas experimentaron un descenso de 6.7%, asimismo las ventas de las medianas empresas disminuyeron 0.9%, con $97.0 y $845.7 millones a precios corrientes, respectivamente. Las ventas de las pymes representaron el 27.0% de todas las ventas al detal del mes. Sin embargo, para el mismo mes del año anterior, éstas representaron 27.8%. Las ventas de las grandes empresas no cadenas incrementaron 4.4%, al igual que las ventas de las grandes cadenas, que experimentaron un ascenso de 2.3%, con $715.0 y $1,839.2 millones a precios corrientes, respectivamente,

Registro y ocupación en hoteles y paradores

La Encuesta de Registro y Ocupación Mensual de las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico señala que, el número de registros en hoteles y paradores durante el año fiscal 2024 fue 2,584,553 registros. Esto representó un aumento de 2.3%, en relación con el año fiscal 2023 **(Gráfica 20)**. Durante junio de 2024, los registros en hoteles y paradores alcanzaron un total de 240,449 registros, un incremento de 3,112 registros o 1.3%.

Gráfica 20
REGISTRO EN HOTELES Y PARADORES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2020-2024

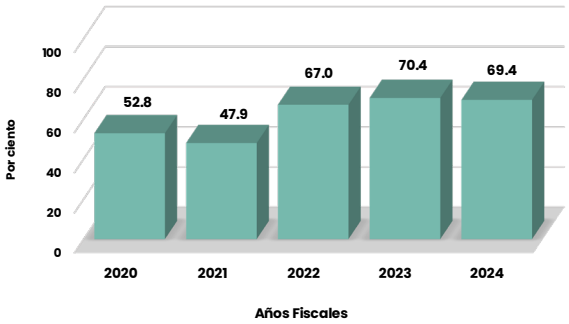


Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico.

El número de registros de no residentes aumentó 5.9% en el año fiscal 2024, respecto al año fiscal 2023, al totalizar 1,929,174 registros. Sin embargo, los registros de residentes descendieron 7.0%, con relación al año fiscal anterior, acumulando 655,379 registros **(Gráfica 20)**. En junio de 2024, el número de registros de no residentes reflejó un incremento de 1.1%, cuando totalizó en 176,447 registros. Igualmente, los registros de residentes incrementaron 2.0%, al totalizar 64,002 registros.

La tasa de ocupación en todos los hoteles y paradores fue 69.4% en el año fiscal 2024, mientras que para el año fiscal 2023 fue 70.4% **(Gráfica 21)**. En junio de 2024, la tasa de ocupación registró 74.8%, una disminución de 3.4 puntos porcentuales, en comparación al mismo mes del año anterior.

Gráfica 21
TASA DE OCUPACION EN HOTELES Y PARADORES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2020-2024



Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico.

Quiebras

De acuerdo con el Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico, el total de quiebras en el año fiscal 2024 fue 5,160 quiebras. Esto representó un aumento de 1,234 quiebras o 31.4%, respecto al año fiscal 2023.

En el período de julio a marzo del año fiscal 2025, se radicaron 4,398 quiebras. Esto representó un incremento de 688 o 18.5%, respecto al total de quiebras radicadas en similar período del año fiscal 2024. Las radicaciones por capítulo en el acumulado del año fiscal 2025 se desglosan como se especifican en la **Tabla 12**, donde se registraron aumentos en los capítulos 7 y 13. Por otro lado, los capítulos 11 y 12 registraron mermas en radicaciones.

Tabla 12

Quiebras
Años fiscales 2024 y 2025, período de julio a marzo

Quiebras	julio a marzo		Cambio	Cambio Porcentual
	2025	2024	Absoluto	Anual
Total	**4,398**	**3,710**	**688**	**18.5**
Capítulo 7 - liquidación total	1,425	1,141	284	24.9
Capítulo 11 - reorganización	43	55	(12)	(21.8)
Capítulo 12 - agricultores y pescadores	5	6	(1)	(16.7)
Capítulo 13 - ajuste individual de deudas	2,925	2,508	417	16.6

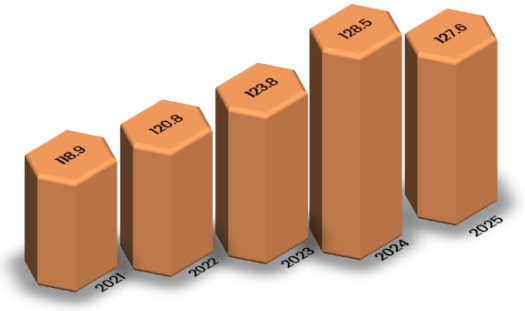
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Las quiebras afectan principalmente a restaurantes, empresas de construcción, agrícolas y de bienes raíces.

Índice Coincidente de Actividad Económica

El Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (IAE-BDE) registró un nivel de 128.5 en el año fiscal 2024, un crecimiento de 2.9% en comparación con el año fiscal 2023. En febrero de 2025, el índice registró 127.5 puntos, un incremento de 0.6%, al compararse con enero de 2025, el cual alcanzó 126.8 puntos. No obstante, respecto a febrero de 2024, donde el índice registró 128.6 puntos, se registró una merma de 0.9%, siendo éste el sexto mes consecutivo registrándose una baja. Esto debido a que el consumo de gasolina

Gráfica 22
ÍNDICE DE ACTIVIDAD ECONÓMICA – BDE
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2021-2025
PERÍODO DE JULIO A FEBRERO



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

ajustado estacionalmente disminuyó 11.0%.En el período de julio a febrero del año fiscal 2025, el IAE-BDE disminuyó 0.7%, cuando registró 127.6 puntos, mientras, en el mismo período del año fiscal 2024 alcanzó 128.5 puntos **(Gráfica 22)**. Dos de los cuatro componentes del IAE-BDE, de julio a febrero, registraron reducciones: el consumo de gasolina ajustado estacionalmente, 7.2%, y la generación de energía eléctrica ajustada estacionalmente, 1.7%. Por otro lado, ambas, las ventas de cemento y el empleo asalariado no agrícola ajustados estacionalmente incrementaron 2.9% y 0.6% durante dicho período, respectivamente.

Proyecciones macroeconómicas para los años fiscales 2025 y 2026

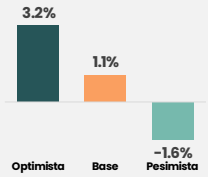
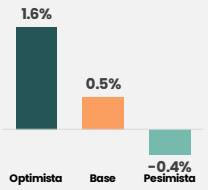
Supuestos principales

La Junta de Planificación (JP) en su deber ministerial de realizar las proyecciones macroeconómicas oficiales del gobierno elabora diferentes supuestos económicos para explicar el comportamiento de las proyecciones. La realización de toda proyección económica tiene que estar construida con instrumentos estadísticos apropiados. La JP utiliza un modelo econométrico llamado el ***Modelo Econométrico Dinámico de la Economía de Puerto Rico de la Junta de Planificación***, el cual mide el nivel de incertidumbre que hay en el pronóstico. Estos niveles de incertidumbre son conocidos en el lenguaje estadístico como el error estándar que puede haber en cualquier pronóstico o proyección económica. El estimado de proyección produce dos bandas o límites de error estándar que miden cualquier eventualidad que la economía tenga en su comportamiento diferente a su nivel base.

A este modelo se le incorporan diferentes supuestos económicos para explicar el comportamiento de las proyecciones. Entre estos supuestos principales se encuentran las siguientes variables: el comportamiento económico en los EE. UU; los precios del petróleo; el nivel de la inversión en construcción, la inversión en maquinaria y equipo; el monto de las transferencias federales a las personas; las exportaciones de mercancía ajustada, gastos de consumo personal, gastos de visitantes, el tamaño de la población; y la economía mundial **(Tabla 13)**. Las fuentes de información son: los planes fiscales publicados por la Junta de Supervisión y Administración Fiscal para Puerto Rico (JSF), Congressional Budget Office (CBO), Oficina del Censo, Fondo Monetario Internacional (FMI), y la Oficina de Energía de Estados Unidos. Además, se incorporan los agregados de la economía de Puerto Rico según el detalle de los datos los estimados de cuentas sociales del año fiscal 2024 producidos por la JP.

Tabla 13

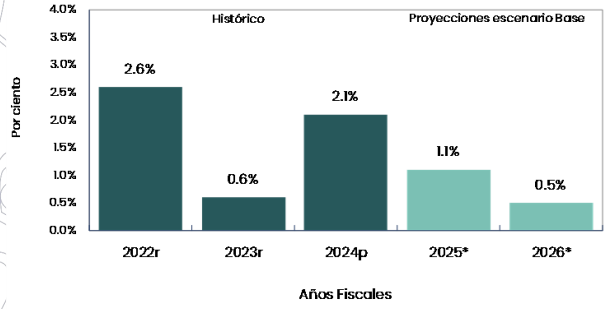
Proyecciones macroeconómicas a corto plazo y supuestos utilizados
Puerto Rico, años fiscales 2025 y 2026
Fecha realizado: Febrero 2025.

Años fiscales	PROYECCIÓN	RESUMEN DE LOS SUPUESTOS DE LAS PROYECCIONES	
2025		- PNB Real de E.E.U.U.: 2.3% **CBO** - PIB Real E.E.U.U.: 2.5% **CBO** - PIB Real E.E.U.U. : 2.4% **FMI** - Tasa de interes: 4.6% **FED** - Precio Barril Petróleo: $72.88 **EIA** - Precio Barril Petróleo: $71.13 **CBO** - Población: 2,985 **Censo EE. UU.** - Economía Mundial: 3.2% **FMI**	- Fondos federales de desastres $6,065.0 millones (**Plan fiscal, junio 2024**). - Otros fondos federales $526.0 millones (**Plan Fiscal, junio 2024**). - CDBG $1,892.0 millones, para un crecimiento de 16.4% sobre el 2024 (**Plan Fiscal, junio 2024**). - Exportaciones Mercancía Ajustada 1.4% - Gasto de Visitantes 8.9% - Transferencias Federales a las Personas 3.3% - Inflación: 1.8% (**Plan Fiscal, junio 2024**) - Inflación: 1.7% IPC **DTRH**
2026		- PNB Real de E.E.U.U: 1.9% **CBO** - PIB Real E.E.U.U.: 1.8% **CBO** - PIB Real E.E.U.U.: 2.1% **FMI** - Tasa de interes: 3.7% **FED** - Precio Barril Petróleo: $66.58 **EIA** - Precio Barril Petróleo: $74.53 **CBO** - Economía Mundial: 3.1% **FMI** - Población: 2,952 **Censo EE. UU.**	- Exportaciones Mercancía Ajustada 1.4% - Gasto de Visitantes 1.1% - Transferencias Federales a las Personas 0.7%

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Para el año fiscal 2025, se prevé que el Producto Bruto Real en su escenario base presente un crecimiento moderado de 1.1% y 0.5% para el año fiscal 2026 **(Gráfica 23)**. Esto representa una desaceleración o ralentización en la economía de Puerto Rico para los años proyectados. Por lo tanto, la JP presenta un escenario en desaceleración económica, aunque se mantiene en terreno positivo.

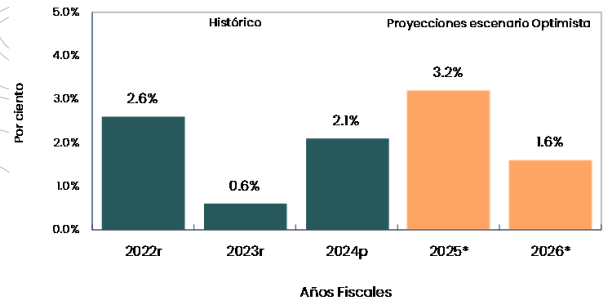
Gráfica 23
PROYECCIONES DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL ESCENARIO BASE
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2025 -2026*



*-proyecciones
p = preliminar
r = revisado

La JP mide dos escenarios alternos al escenario base que sirven de explicación a cualquier eventualidad en el pronóstico base. Estos escenarios son el optimista y el pesimista. El escenario optimista es uno más positivo en el desempeño de la economía. En el escenario pesimista el desempeño es más pequeño o negativo al nivel base

Gráfica 24
PROYECCIONES DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL ESCENARIO OPTIMISTA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2025-2026*



*-proyecciones
p = preliminar
r = revisado

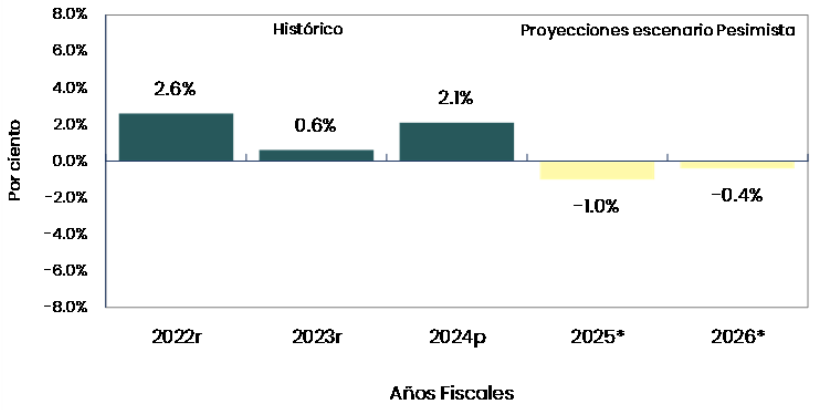
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El escenario optimista para el año fiscal 2025 es de un crecimiento de 3.2%. En el año fiscal 2026 el crecimiento proyectado es de 1.6% **(Gráfica 24)**. Mientras, la proyección en el escenario pesimista para el año fiscal 2025 es -1.0%. En el año fiscal 2026 la proyección es -0.4 por ciento **(Gráfica 25)**.

En las **Tablas 14 y 15** se presentan las proyecciones económicas del PB y sus componentes a precios constantes y corrientes.

Gráfica 25

PROYECCIONES DEL PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL ESCENARIO PESIMISTA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2025-2026*



*- proyecciones
p = preliminar
r = revisado

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 14

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas
Años fiscales 2025 y 2026
A precios constantes 2017=100, en millones de dólares

Variables	Proyecciones					
	2025			2026		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	**69,170.7**	**70,637.9**	**72,105.2**	**68,894.0**	**70,991.1**	**73,258.9**
Tasas de crecimiento anual	*-1.0*	*1.1*	*3.2*	*-0.4*	*0.5*	*1.6*
Gastos de Consumo Personal	**84,031.6**	**85,387.0**	**87,420.0**	**82,687.1**	**85,216.2**	**88,381.6**
Tasas de crecimiento anual	*-0.8*	*0.8*	*3.2*	*-1.6*	*-0.2*	*1.1*
Inversión en Construcción	**5,384.4**	**5,411.3**	**6,320.4**	**5,303.6**	**5,378.8**	**6,086.5**
Tasas de crecimiento anual	*0.1*	*0.6*	*17.5*	*-1.5*	*-0.6*	*-3.7*
Inversión en Maquinaria y equipo	**8,754.7**	**9,102.4**	**9,450.1**	**8,711.0**	**8,911.3**	**9,109.9**
Tasas de crecimiento anual	*-1.8*	*2.1*	*6.0*	*-0.5*	*-2.1*	*-3.6*
Gastos de Consumo del Gobierno	**9,924.9**	**10,113.9**	**10,302.8**	**9,934.9**	**10,164.5**	**10,395.6**
Tasas de crecimiento anual	-0.2	1.7	3.6	0.1	0.5	0.9

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 15

Proyecciones de variables macroeconómicas seleccionadas
Años fiscales 2025 y 2026

Variables	Proyecciones					
	2025			2026		
	Pesimista	Base	Optimista	Pesimista	Base	Optimista
Producto Bruto	**84,293.0**	**89,503.0**	**90,414.0**	**81,830.4**	**91,132.2**	**92,913.4**
Tasas de crecimiento anual	*-1.6*	*4.5*	*5.6*	*-2.9*	*1.8*	*2.8*
Gastos de Consumo Personal	**93,531.1**	**99,032.3**	**100,033.7**	**92,740.1**	**101,259.1**	**103,868.9**
Tasas de crecimiento anual	*-2.2*	*3.6*	*4.6*	*-0.8*	*2.2*	*3.8*
Inversión en Construcción	**8,506.1**	**8,602.6**	**8,649.1**	**8,356.2**	**8,468.5**	**8,680.8**
Tasas de crecimiento anual	*19.1*	*20.5*	*21.1*	*-1.8*	*-1.6*	*0.4*
Inversión en Maquinaria y equipo	**10,701.5**	**11,697.5**	**12,597.5**	**10,220.8**	**11,334.8**	**12,648.8**
Tasas de crecimiento anual	*-4.2*	*4.7*	*12.7*	*-4.5*	*-3.1*	*0.4*
Gastos de Consumo del Gobierno	**10,439.9**	**10,724.7**	**10,859.5**	**10,475.6**	**10,772.0**	**11,768.4**
Tasas de crecimiento anual	*1.1*	*3.8*	*5.1*	*0.3*	*0.4*	*8.4*

r - Cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Es importante mencionar, que las nuevas políticas económicas impulsadas por el presidente de los Estados Unidos, Donald Trump podrían incidir considerablemente en las proyecciones económicas para 2025 y 2026, así como en el resto del cuatrienio (2025-2029). La incertidumbre y especulación generada por los cambios en las políticas económicas del presidente Trump se acrecienta cada día más. Aunque aún no se disponen de datos definitivos sobre el impacto de sus políticas para el cuatrienio 2025-2029, las proyecciones actuales sugieren que estas disposiciones económicas podrían tener repercusiones significativas en el crecimiento global en los próximos años. A medida que transcurran el primer y segundo trimestre del 2025, se comenzarán a observar con mayor claridad las tendencias emergentes en estas proyecciones, lo que permitirá un análisis más preciso del impacto de las políticas. El enfoque del presidente Trump en políticas proteccionistas, la desregulación financiera y el impulso a la industria de combustibles fósiles tiene el potencial de alterar las dinámicas económicas internacionales, generando cambios importantes tanto en las economías avanzadas como en los mercados emergentes.

Las proyecciones macroeconómicas realizadas por la JP son en base a la información recopilada y disponible hasta **febrero de 2025**. Por tanto, la JP revisará y ajustará las proyecciones económicas monitoreando la información recibida de los indicadores económicos disponibles, tales como: las condiciones del mercado laboral, donde la creación de puestos de trabajo ha sido positiva y la tasa de desempleo se ha mantenido baja; las presiones inflacionarias relacionadas con los precios del barril del petróleo, las tensiones bélicas y los posibles aranceles internacionales; los movimientos de la tasa de interés de referencia; y el comportamiento de nuestro comercio exterior con la implementación del

gobierno de Puerto Rico del concepto **'Reshoring'**, con la firma de la Orden Ejecutiva 2025-012 de la Honorable Gobernadora Jenniffer A. González Colón que junto a la agilización del sistema de permisos podrían aminorar los efectos negativos que podríamos sentir en nuestra economía.

Es importante indicar, que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de estas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación y revisión continua a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

Capítulo II

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2024

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2024[1]

Durante el año fiscal 2024, el crecimiento económico fue positivo registrando un sólido crecimiento tanto en el gasto como en la producción. El mercado laboral se ha debilitado un poco, aunque se mantiene positivo. Todavía la guerra de Rusia contra Ucrania continúa y sigue causando estragos y se mantiene el conflicto entre Israel y Hamás, entre otros que están comenzando a surgir. Sin embargo, el precio del barril de petróleo ha bajado un poco y la inflación se ha moderado en los últimos meses, pero sigue elevada estando por encima del objetivo de 2.0%. La Reserva Federal comenzó con una serie de reducciones en la tasa de interés de referencia en septiembre de 2024 que la han llevado entre 4.25% y 4.50% hasta marzo de 2025. Todavía persiste la incertidumbre de contener la inflación y mantener las medidas para reducirla debido a las nuevas políticas arancelarias. Estas bajas en la tasa de interés de referencia han beneficiado los bienes raíces residenciales para el año fiscal 2025, animando a los compradores a adquirir propiedades tanto nuevas como existentes.

A continuación, se analizan los componentes de las cuentas nacionales incluyendo las perspectivas para los años fiscales de Puerto Rico 2025 y 2026. Luego se analizan los indicadores económicos de los diferentes sectores que mueven la economía de los Estados Unidos para el período mencionado. Los datos de los años anteriores pueden variar debido a las revisiones anuales realizadas por las agencias gubernamentales y privadas. Se analizan los indicadores del mercado laboral, la inflación, la política monetaria vigente en los Estados Unidos y los cambios esperados de la misma, el precio del barril de petróleo, el sector externo en cuanto al comportamiento de la balanza comercial y finalmente el mercado inmobiliario.

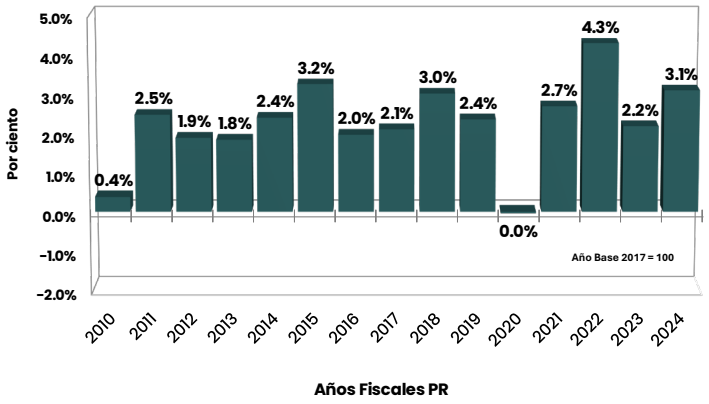
Componentes de las Cuentas Nacionales

El comportamiento de la actividad económica de los Estados Unidos en los pasados 4 años, luego de la pandemia del COVID-19 en el 2020, ha sido uno positivo y sostenido. El crecimiento económico ha promediado alrededor de 3.0% en ese período, manteniéndose sólido y estable. Durante el año fiscal 2024, los datos del Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal presentaron que el producto interno bruto (PIB) real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en los

[1] Las estadísticas de la economía de Estados Unidos que aquí se analizan representan el año fiscal de Puerto Rico que cubre el período del 1ro de julio al 30 de junio de cada año, a menos que se indique lo contrario. Esto se hace para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Sociales de Puerto Rico. Ejemplo de cómo se construyeron los datos relacionados al año fiscal de Puerto Rico. Para estimar el año fiscal 2024, se utilizaron los datos de los trimestres tres y cuatro del año natural 2023 y los trimestres uno y dos del año natural 2024. En caso de datos mensuales se utilizaron los datos de enero a marzo del año 2025.

Estados Unidos, aumentó 3.1%, luego de crecer 2.2% en el año fiscal 2023 **(Gráfica 1)**. El término real quiere decir, ajustado para eliminar los efectos de la inflación. Este crecimiento en el año fiscal 2024 fue impulsado por un mayor crecimiento en el gasto de los consumidores, la inversión, el gasto público y las exportaciones.

Gráfica 1
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024 *



Fuente: Negociado de Análisis Económico federal (BEA). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Los gastos de consumo personal representaron 68.7% de la actividad económica agregada en el año fiscal 2024, con un alza de 2.6%, luego de crecer 2.2% en el año fiscal 2023. Los gastos de consumo en bienes duraderos ascendieron 3.5% en el año fiscal 2024, luego de aumentar 1.2% en el año anterior. También, los gastos en bienes no duraderos subieron 1.7%, en relación con la baja de 0.7% en el año fiscal 2023. Los gastos de consumo en los servicios aumentaron 2.7% en el año fiscal 2024, tras el crecimiento de 3.3% en el año anterior **(Tabla 1)**.

Tabla 1
Indicadores macroeconómicos
Estados Unidos, años fiscales 2022 - 2024 *

Producto interno bruto real	En millardos de dólares Encadenado 2017=100			2022/2021			2023/2024		
	2022	2023	2024	Cambio (en miles)	Cambio	%	Cambio (en miles)	Cambio	%
Total	**20,884.0**	**21,694.5**	**22,044.7**	**810.5**	**3.9**		**350.2**	**1.6**	
Gastos de consumo personal	15,088.6	15,415.1	15,813.1	326.5	2.2		398.0	2.6	
Bienes duraderos	1,912.0	1,935.6	2,003.3	23.6	1.2		67.6	3.5	
Bienes no duraderos	3,342.4	3,318.1	3,374.1	-24.3	-0.7		56.0	1.7	
Servicios	9,862.7	10,188.0	10,462.7	325.3	3.3		274.7	2.7	
Inversión interna bruta privada	4,126.6	4,111.1	4,283.5	-15.5	-0.4		172.3	4.2	
Capital fijo	3,964.5	4,029.7	4,195.2	65.2	1.6		165.5	4.1	
No residencial	3,069.5	3,299.9	3,452.2	230.4	7.5		152.3	4.6	
Residencial	892.7	767.1	785.5	-125.6	-14.1		18.5	2.4	
Cambio en inventario	123.0	53.6	50.3	-69.5	-56.5		-3.3	-6.1	
Balance neto en bienes y servicios	-1,052.8	-944.8	-972.1	108.1	-10.3		-27.3	2.9	
Exportaciones	2,361.1	2,510.5	2,557.8	149.4	6.3		47.4	1.9	
Importaciones	3,414.0	3,455.3	3,529.9	41.3	1.2		74.6	2.2	
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	3,673.8	3,727.9	3,877.9	54.1	1.5		150.1	4.0	
Federal	1,436.6	1,443.1	1,477.1	6.5	0.5		34.0	2.4	
Defensa	810.6	809.9	831.6	-0.7	-0.1		21.7	2.7	
No defensa	626.0	633.4	645.5	7.3	1.2		12.2	1.9	
Estatal y local	2,238.3	2,284.7	2,399.7	46.3	2.1		115.0	5.0	

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

La inversión interna bruta privada registró un alza de 4.2% en el año fiscal 2024, luego de disminuir 0.4% en el año fiscal 2023. La inversión en capital fijo subió 4.1%, tras un alza de 1.6% registrado en el año anterior. Dentro de ésta, la inversión no residencial ascendió 4.6%, luego de crecer 7.5% en el año anterior, siendo liderada por la inversión en estructuras, la cual

aumentó 7.8%, luego de ascender 9.4% en el año fiscal 2023. La inversión residencial incrementó 2.4% en el año fiscal 2024, recuperándose de una caída significativa de 14.1% en el año anterior, para dos años consecutivos de contención, reflejo del impacto de las altas tasas de interés y la inflación.

Las exportaciones netas de bienes y servicios durante el año fiscal 2024 fueron de un positivo 2.9%. Las importaciones, las cuales representan una resta en la demanda agregada, aumentaron 2.2%, luego de subir 1.2% en el año fiscal 2023. Mientras, las exportaciones crecieron 1.9%, tras crecer 6.3% en el año fiscal anterior.

Finalmente, los gastos de consumo de gobierno subieron 4.0%, después de crecer 1.5% en el año fiscal 2023. Dentro de éstos, en el gobierno estatal y local se registró un alza de 5.0%, después de subir 2.1% en el año fiscal anterior. Mientras, el gasto en el gobierno federal creció 2.4%, luego de aumentar 0.5% en el año fiscal 2023.

Perspectivas para los años fiscales 2025 y 2026

Las proyecciones de la economía de los Estados Unidos realizadas por la Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO, por sus siglas en inglés) se basan en parte en la evolución económica reciente y sobre cómo se comportará la economía en los próximos años. Los datos trimestrales se convierten en años fiscales de Puerto Rico para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Sociales de Puerto Rico. El informe detalla las últimas proyecciones económicas de la CBO hasta 2027. Estas proyecciones reflejan la evolución económica y la legislación vigente al 4 de diciembre de 2024.

Según el CBO, en el año calendario 2024, la economía de los Estados Unidos creció sólidamente, con una inflación moderada y con la Reserva Federal comenzando a bajar la tasa de los fondos federales a finales del año. A esa fecha, el CBO proyectó que el crecimiento del producto interno bruto real, ajustado para eliminar los efectos de las variaciones de precios, sería de 1.9% en el año natural 2025 y 1.8% en 2026 y 2027. El gasto de los consumidores y los gobiernos, que fue mayor de lo previsto en 2024, se moderará en los próximos tres años. El aumento de las tasas impositivas, tras la expiración de algunas disposiciones de la ley tributaria de 2017 a finales de 2025, contribuye a la desaceleración del gasto de los consumidores.

Según las proyecciones del CBO, las condiciones del mercado laboral se suavizarán hasta 2027. La tasa de desempleo, estimada en 4.2% en el cuarto trimestre de 2024, aumentará a 4.4% en el segundo trimestre de 2026 y se mantendrá en ese nivel hasta finales de 2027. El crecimiento del empleo asalariado no agrícola se desacelerará hasta 2027. La desaceleración del crecimiento económico y el aumento del desempleo reducirán la demanda de bienes y

servicios y contribuirán a una tendencia a la baja de la inflación durante los próximos tres años. Estiman que del cuarto trimestre de un año calendario al cuarto trimestre del siguiente, la inflación del índice de precios del gasto de consumo personal (PCE) disminuye de un estimado de 2.5% en 2024 a 2.2% en 2025. Luego a 2.1% para el 2026 y 2.0% en 2027.

En cuanto a las tasas de interés, el CBO prevé que continúen bajando hasta principios de 2027, a medida que la inflación disminuya y el crecimiento económico se desacelera. Proyectan que la Reserva Federal reduzca la tasa de fondos federales (es decir, la tasa de interés que las instituciones financieras se cobran entre sí por préstamos a un día de sus reservas monetarias) de un estimado de 4.6% en el cuarto trimestre de 2024 a 3.4% a finales de 2027. Además, la tasa de los bonos del Tesoro a 10 años la estiman disminuyendo de 4.2% en el cuarto trimestre de 2024 a 3.9% en el segundo semestre de 2027.

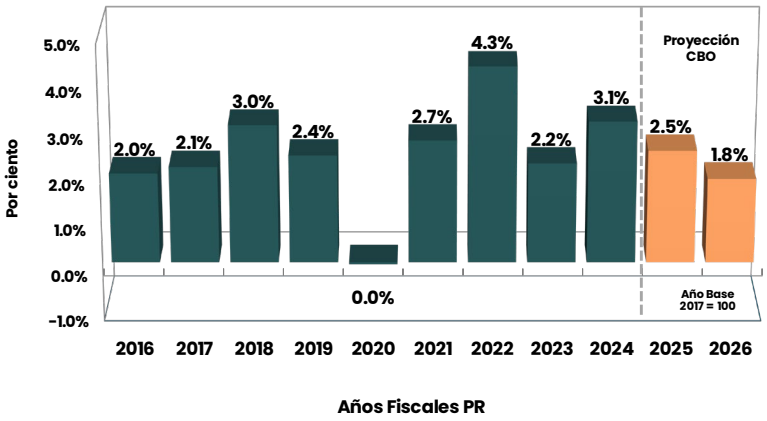
El CBO actualizó su pronóstico económico por última vez en junio de 2024. La proyección de la agencia sobre el crecimiento promedio del PIB real para el período 2025-2027 se ha mantenido prácticamente sin cambios desde entonces. Las proyecciones del CBO sobre la tasa promedio de desempleo, las tasas promedio de interés a largo plazo y las tasas promedio de inflación son ahora ligeramente más altas para ese período. La revisión al alza de la proyección del CBO sobre la tasa de desempleo refleja una tasa de desempleo superior a la esperada durante el segundo semestre de 2024. Se prevé que esta tasa más alta persista durante los próximos trimestres. Las proyecciones actuales del CBO sobre la tasa de desempleo convergen con sus proyecciones de junio de 2024 para finales de 2027, cuando la tasa de desempleo alcance 4.4%.

La revisión al alza de las tasas de interés a largo plazo proyectadas se debe principalmente a que el CBO revisó al alza su pronóstico de las tasas de interés a corto plazo a partir de 2027. Estiman que las tasas de interés de los bonos a largo plazo dependen en parte de la trayectoria prevista de las tasas de interés a corto plazo. Finalmente, el CBO elevó ligeramente su proyección de inflación general para compensar la revisión al alza de los precios de la energía proyectados.

La CBO desarrolla sus proyecciones de modo que se encuentren en el medio del rango probable de resultados, según la ley actual. Esas proyecciones son muy inciertas y muchos factores podrían conducir a resultados diferentes. Esa incertidumbre surge de diversos factores internos, así como de acontecimientos fuera de los Estados Unidos. Esto debido a que continúa el conflicto bélico entre Ucrania y Rusia, mostrando incertidumbre en el corto plazo para la economía. Por último, se mantiene el conflicto entre Israel y Hamás, entre otros que están comenzando a surgir.

Los pronósticos del CBO para el PIB real en términos del año fiscal 2025 de Puerto Rico apuntan a un incremento de 2.5%. Estos estimados se podrían revisar, según se actualicen los datos de las cuentas nacionales y se siga la trayectoria de la inflación y la tasa de interés de referencia. Para el año fiscal 2026, se proyecta un crecimiento de 1.8% en el PIB real (**Gráfica 2 y Tabla 2)**.

Gráfica 2
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
ESTADOS UNIDOS, 2016-2026 *



Fuentes: Negociado de Análisis Económico federal (BEA).
Congressional Budget Office (CBO) a Feb 2025.

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

El gasto del consumidor ha representado, en promedio, el 68.0% del PIB real en los últimos 15 años. El mismo está apoyado con un mercado laboral que se mantuvo fortalecido en el año fiscal 2024. Los pronósticos son de un crecimiento en el gasto de los consumidores de 2.9% para el 2025 y 1.8% para el año fiscal 2026. La inflación y las tasas de interés seguirán afectando la proyección de esta variable.

Tabla 2

Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas
Estados Unidos, años fiscales 2023-2026 *

Variables	Tasas de cambio porcentual			
	2023	2024	2025**	2026**
Producto interno bruto real	2.2	3.1	2.5	1.8
Gastos de consumo personal	2.2	2.6	2.9	1.8

Año Base 2017 = 100

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

**-Fuente: CBO, febrero 2025.

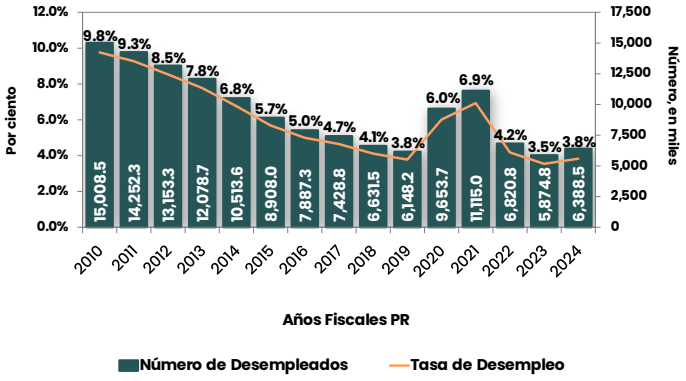
Mercado laboral

La situación del mercado laboral de los Estados Unidos siguió positiva en el año 2024. La fuerza laboral aumentó, el empleo creció y la tasa de desempleo continúa significativamente baja, según el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés).

Según el BLS, en el año fiscal 2024 la fuerza trabajadora civil totalizó 167.7 millones de personas, cuando aumentó 1.3%, con relación a las 165.6 millones de personas del año fiscal 2023. El nivel de empleo registrado en la Encuesta de Población del Grupo Trabajador para el año fiscal 2024 fue 161.3 millones de personas, para 1.0% o 1.6 millones de personas más, con relación a 159.7 millones de personas empleadas en el año fiscal anterior. La continuidad en la creación de empleos durante el pasado año ha mantenido el mercado laboral fortalecido. La proyección del CBO para el mercado laboral en el año fiscal 2025, es de un alza de 0.5% con 162.1 millones de personas. Se espera un aumento para el año fiscal 2026 de 1.8%, alcanzando 165.0 millones de personas. A pesar de que el empleo ya está por encima de los niveles prepandémicos, se mantienen los riesgos que enfrenta con la inflación, la tasa de interés y ahora se le suman los recortes en el gobierno federal que está haciendo la nueva administración del presidente Trump para reducir el gasto público y mejorar la eficiencia gubernamental.

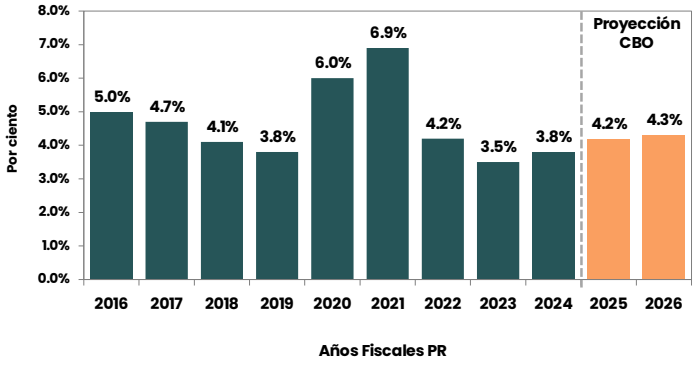
Los datos del BLS presentaron una tasa de desempleo promedio de 3.8% en el año fiscal 2024, manteniendo un nivel comparativamente bajo en más de 20 años. Esto representó una reducción de 0.3 puntos porcentuales, tras registrar en el año fiscal anterior una tasa de 3.5%. El CBO proyecta una tasa de desempleo de 4.2% para el año fiscal 2025, acrecentándose a la del año anterior. Para el año fiscal 2026 proyectan una tasa de desempleo aún más alta estimada en 4.3% **(Gráfica 3)**.

Gráfica 3
TASA DE DESEMPLEO Y NÚMERO DE DESEMPLEADOS AJUSTADOS ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, 2010-2024 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Gráfica 4
TASA DE DESEMPLEO AJUSTADOS ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, 2016-2026 *



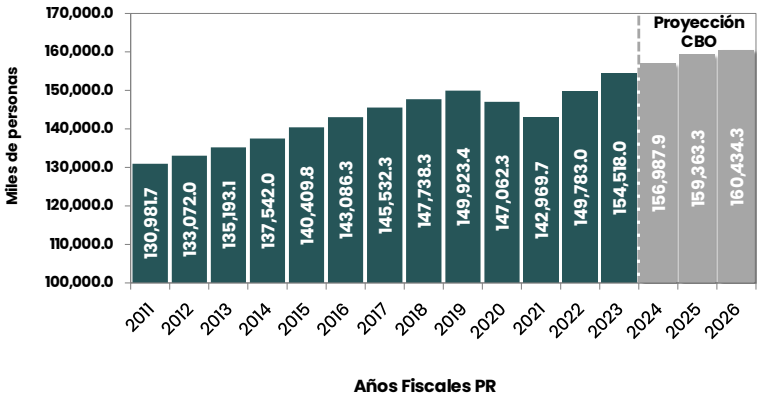
Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

La tasa de participación en el año fiscal 2024 promedió 62.7%, para 0.3 puntos porcentuales más a la registrada en el año fiscal 2023. La perspectiva del CBO para la tasa de participación es que se mantenga en 62.7% para el año fiscal 2025 y baje a 62.6% para el 2026 **(Gráfica 4)**.

El empleo asalariado no agrícola, ajustado estacionalmente, se mantuvo estable en el año fiscal 2024, totalizando 157.0 millones de personas **(Gráfica 5)**. Esto representó un crecimiento de 1.9%, al compararse con el año fiscal 2023.

El CBO proyecta que el empleo asalariado no agrícola total suba a 159.4 millones de personas para el año fiscal 2025, creciendo 1.2%. La perspectiva para el año fiscal 2026 es que siga creciendo, alcanzando 160.4 millones de personas, equivalente a un alza de 0.7%.

Gráfica 5
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, 2011-2026 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). Congressional Budget Office (CBO).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Inflación

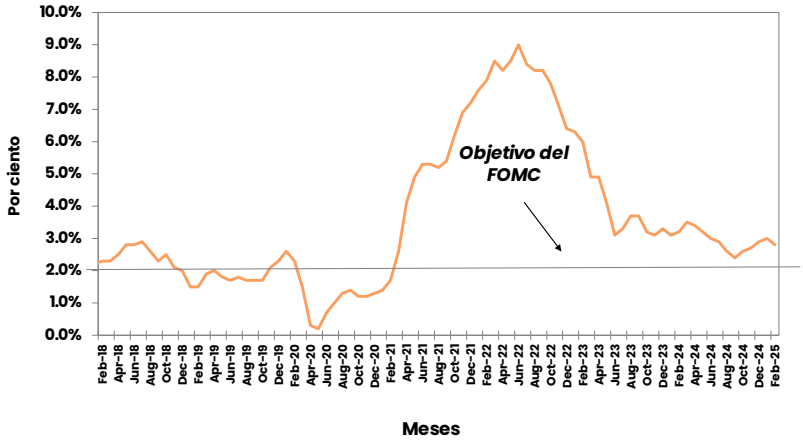
Lo que se conoce como la inflación en definición es el cambio en el nivel de precios, que en los Estados Unidos la calcula el BLS y es monitoreada por la Reserva Federal (Fed, por sus siglas en inglés) para poder ejecutar la política monetaria y así hacer ajustes graduales en los tipos de interés y la oferta monetaria.

La inflación que se ha observado en el año fiscal 2024 sigue siendo elevada, aunque se ha moderado un poco y continúa presionando el nivel de vida de todos los consumidores. El nivel del Índice de Precios al Consumidor (IPC) para el año fiscal 2024 fue 309.6 puntos, para un crecimiento de 3.3%, a una tasa interanual. Esta tasa disminuyó 2.9 puntos porcentuales al compararse con el año fiscal anterior, cuyo nivel promedió 299.7 puntos. Este nivel de inflación, en años fiscales de Puerto Rico, todavía continúa fuera del objetivo de la Reserva Federal de una inflación cerca de 2.0%. La trayectoria alcista que se estaba reflejando desde enero del 2022 colocan la inflación 1.3 puntos porcentuales por encima del objetivo de 2.0% del Fed. El CBO proyecta una tasa de inflación de 2.4% para ambos años fiscales 2025 y 2026. Esto supondría una baja de 0.9 puntos para el año fiscal 2025 y sin cambio para el 2026.

La medida de inflación subyacente que excluye alimentos y energía, que históricamente ha sido un mejor indicador de donde estará la inflación general en el futuro que el IPC total, fue 3.9% en el año fiscal 2024. Esto resultó en una baja de 1.9 puntos porcentuales, en comparación con el año fiscal 2023. La declaración del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC), con relación a la inflación es que todavía se mantiene elevada, pues la subyacente está 1.9 puntos por encima del objetivo de 2.0%.

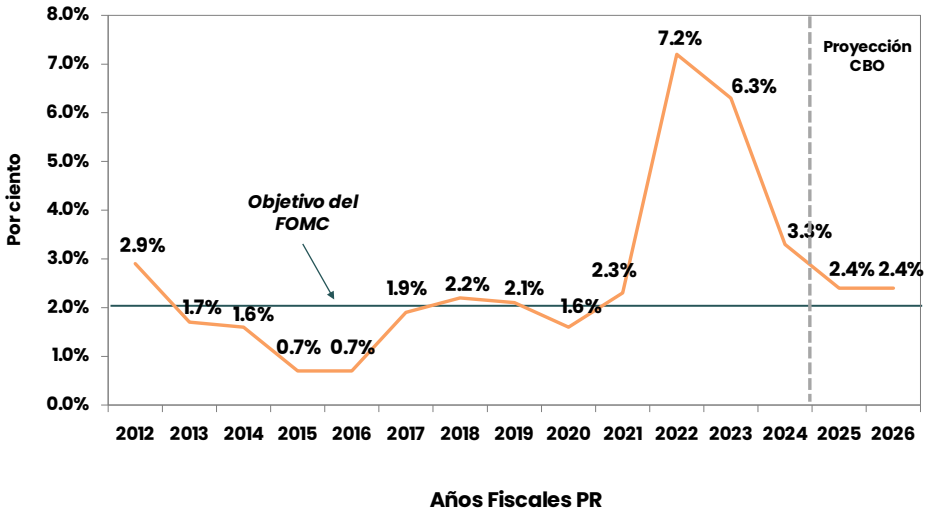
Las proyecciones realizadas por CBO presentan un crecimiento en la inflación subyacente de 2.9% para el año fiscal 2025 y 2.5% para el año fiscal 2026. Estos años también contrastan el objetivo del FOMC, estando por encima del rango objetivo de 2.0% **(Gráficas 6 y 7)**.

Gráfica 6
TASA DE INFLACIÓN
TASA MENSUAL ANUALIZADA
ESTADOS UNIDOS, 2018-2025



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Gráfica 7
TASA DE INFLACIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2012-2026*



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).
Congressional Budget Office (CBO).

* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Política monetaria

El Sistema de la Reserva Federal (FED) es el banco central de los Estados Unidos. Este realiza cinco funciones generales para promover el funcionamiento eficaz de la economía estadounidense y, en términos más generales, el interés público. La Reserva Federal lleva a cabo la política monetaria de la nación para promover el máximo empleo, precios estables y tasas de interés moderadas a largo plazo en la economía estadounidense; promueve la estabilidad del sistema financiero y busca minimizar y contener los riesgos sistémicos a través del monitoreo activo y la participación en los Estados Unidos y en el extranjero; promueve la seguridad y solidez de las instituciones financieras individuales y monitorea su impacto en el sistema financiero en su conjunto; fomenta la seguridad y eficiencia del sistema de pago y liquidación a través de servicios a la industria bancaria y al gobierno de los Estados Unidos que facilitan las transacciones y los pagos en dólares estadounidenses; y promueve la protección del consumidor y el desarrollo de la comunidad a través de la supervisión y el examen centrados en el consumidor, la investigación y el análisis de los problemas y tendencias emergentes del consumidor, las actividades de desarrollo económico de la comunidad y la administración de las leyes y reglamentos del consumidor.

Según el informe del FOMC de marzo de 2025, los indicadores recientes sugieren que la actividad económica ha continuado expandiéndose a un ritmo sólido. La tasa de desempleo se ha estabilizado en un nivel bajo en los últimos meses y las condiciones del mercado laboral se mantienen sólidas, pero la inflación se mantiene algo elevada.

En su mandato, el Comité busca alcanzar un máximo de empleo e inflación de 2.0% a largo plazo. La incertidumbre sobre las perspectivas económicas ha aumentado, por lo que el Comité está atento a los riesgos para ambos lados de su doble mandato.

Para respaldar sus objetivos, el Comité decidió mantener el rango objetivo para la tasa de los fondos federales entre el 4.25% y 4.50%. Al considerar el alcance y el momento de los ajustes adicionales al rango objetivo para la tasa de los fondos federales, el Comité evaluará cuidadosamente los datos entrantes, la evolución de las perspectivas y el balance de riesgos. El Comité continuará reduciendo sus tenencias de valores del Tesoro, deuda de agencias y valores respaldados por hipotecas de agencias. A partir de abril de 2025, el Comité ralentizará el ritmo de disminución de sus tenencias de valores reduciendo el límite de reembolso mensual de valores del Tesoro de 25,000 millones de dólares a 5,000 millones de dólares. El Comité mantendrá el límite mensual de reembolso de la deuda de agencias y de los títulos respaldados por hipotecas de agencias en $35,000. El Comité mantiene su firme compromiso de impulsar el máximo empleo y de que la inflación vuelva a su objetivo de 2.0%.

Tabla 3

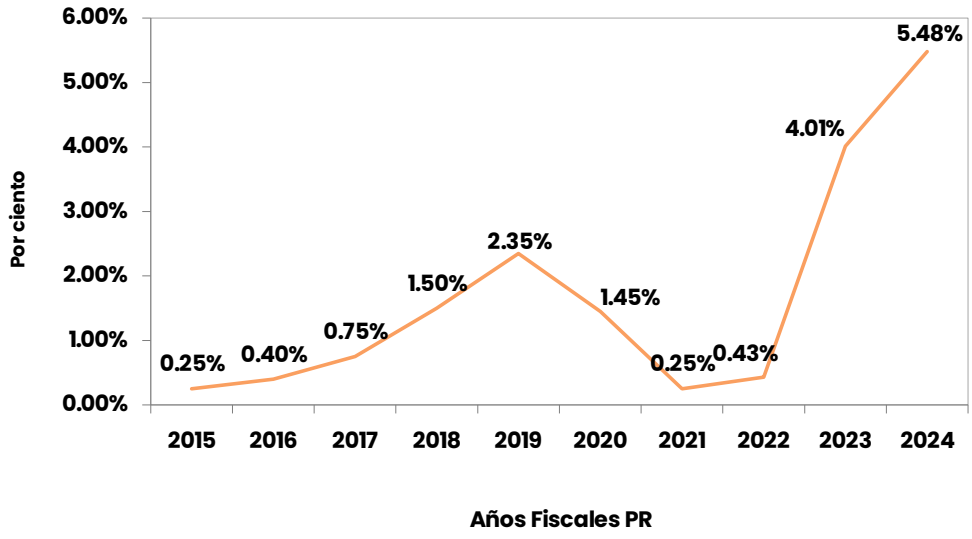
Tasa de Interés de Referencia		
Fecha	Rango de la Tasa (%)	
Años Fiscales PR	Lower	Upper
2015	0.00	0.25
2016	0.15	0.40
2017	0.50	0.75
2018	1.25	1.50
2019	2.10	2.35
2020	1.20	1.45
2021	0.00	0.25
2022	0.18	0.43
2023	3.76	4.01
2024	5.23	5.48

Fuente: Banco de la Reserva Federal.

Al evaluar la orientación adecuada de la política monetaria, el Comité seguirá de cerca las implicaciones de la información que se reciba para las perspectivas económicas. El Comité estará dispuesto a ajustar la orientación de la política monetaria, según corresponda si surgen riesgos que puedan obstaculizar el logro de sus objetivos. Las evaluaciones del Comité considerarán una amplia gama de información, incluyendo datos sobre las condiciones del mercado laboral, las presiones y expectativas inflacionarias, y la evolución financiera e internacional.

Gráfica 8

TASA DE INTERÉS DE REFERENCIA, FONDOS FEDERALES (TARGET FED FUND RATE - UPPER LIMIT*) ESTADOS UNIDOS, 2015-2024



Fuente: Banco de la Reserva Federal.

* - Upper Limit 2015 - 2024.

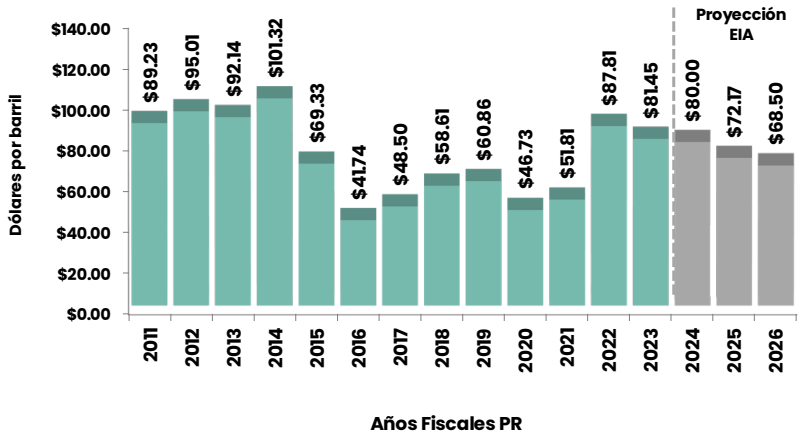
Precios del barril de petróleo

Según la Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), el petróleo crudo es el principal determinante de los precios minoristas de la gasolina. El precio del petróleo crudo generalmente representa más de la mitad del precio minorista final de la gasolina. El margen de refinación refleja el valor de refinar el petróleo crudo en gasolina. La composición de precios restante incluye los costos de distribución de mover la gasolina a la estación minorista, los márgenes minoristas y los impuestos sobre el combustible. Todo esto repercute en los precios de los productos relacionados y encarece o abarata la cadena de distribución de suministros en cualquier país y, por ende, trastoca su actividad económica.

Según los datos de la EIA, los precios del petróleo West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés) después de alcanzar un promedio de $114.84 el barril en junio de 2022, comenzaron a disminuir hasta un promedio de $71.53 el barril registrado en febrero de 2025. Las perspectivas del mercado continúan con mucha incertidumbre y cambios significativos en los patrones de suministros y demanda de combustibles energéticos a nivel mundial como consecuencia del conflicto bélico que continúa entre Ucrania y Rusia. Adicional a esto se suman las nuevas políticas económicas del presidente Trump en cuanto a disminuir las regulaciones a la producción de petróleo y gas natural para ayudar a reducir los costos de todos los bienes de consumo.

Los precios del barril de petróleo en términos del año fiscal 2024 de Puerto Rico promediaron $80.00 el barril, lo cual representó una baja de 1.8% respecto a $81.45 del año fiscal 2023. Una diferencia de $1.45 de un año a otro **(Gráfica 9)**.

Gráfica 9
PRECIOS DEL BARRIL DE PETRÓLEO WEST TEXAS INTERMEDIATE



Fuente: Administración de Información de Energía (EIA).

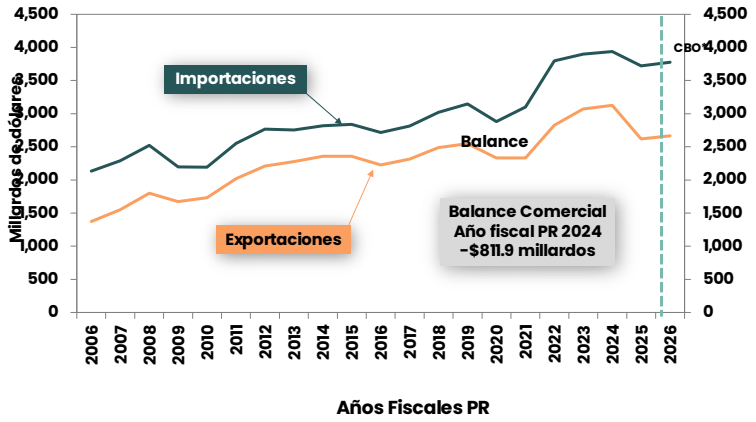
Según las proyecciones de la EIA, el precio promedio del barril del petróleo crudo WTI, haciendo referencia al período fiscal de Puerto Rico, alcanzará $72.17 para el año 2025 y $68.50 para el año 2026. Esto equivale a disminuciones de 9.8% para el año fiscal 2025 y 5.1% para el año fiscal 2025. Por otro lado, la perspectiva del CBO son bastante similares que las de la EIA, proyectando los precios del WTI en $71.13 para el año fiscal 2025 y $68.19 para el año 2026. Esto mantiene todavía un panorama de estabilidad dentro de toda la incertidumbre que rodea la actividad

económica de los Estados Unidos. Los escenarios presentados por el CBO no contemplan una posible recesión en los Estados Unidos, debido a que se realizaron a finales de diciembre. Los de la EIA fueron a principios de febrero.

Sector externo: Balanza Comercial

La balanza comercial es la parte de la balanza de pagos donde se registran las transacciones de bienes y servicios con el resto del mundo. Incluye el ingreso procedente de las exportaciones y los pagos hechos por las importaciones. La diferencia entre las exportaciones y las importaciones representa la balanza comercial. Un país que importa más bienes y servicios de los que exporta tiene un déficit comercial. Mientras, al contrario, cuando las exportaciones superan a las importaciones, se forma un superávit comercial.

Gráfica 10
BALANCE COMERCIAL DE ESTADOS UNIDOS
BIENES Y SERVICIOS
ESTADOS UNIDOS, 2006-2026

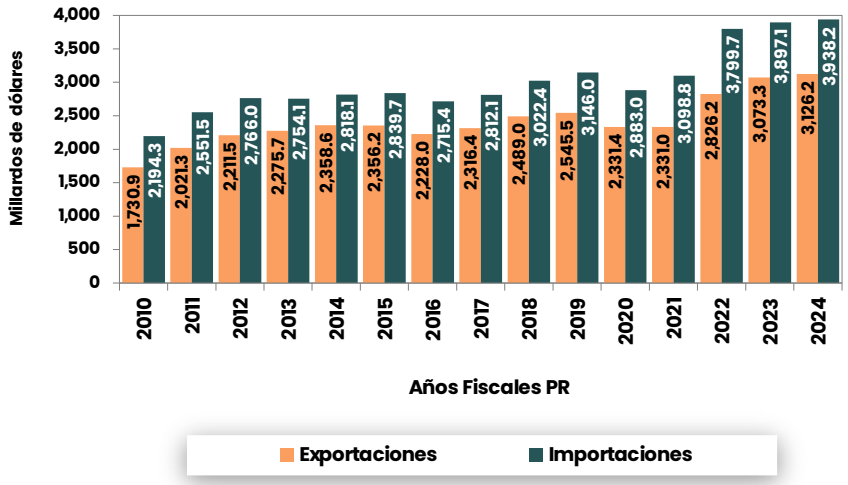


Nota: Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.
* Proyección del Congressional Budget Office (CBO).

Durante el año fiscal 2024, las exportaciones y las importaciones aumentaron, importando más de lo que se exportó con un balance comercial negativo que totalizó en $811.9 millardos. Esto representó una baja de 1.4%, con relación al balance del año fiscal 2023, de $823.8 millardos **(Gráfica 10)**. El déficit en bienes fue $1,099.8 millardos, para un aumento de 1.9 y el excedente en los servicios creció 12.5% al totalizar $287.9 millardos.

Durante el año fiscal 2024, las exportaciones de bienes y servicios en Estados Unidos totalizaron $3,126.2 millardos. Esto reflejó un crecimiento de 1.7%, con relación a $3,073.3 millardos del año fiscal 2023. En términos proporcionales, durante el año fiscal 2024, el 66.0% de lo que se exportó fueron bienes y el restante 34.0% fueron servicios. Las ventas al exterior representaron aproximadamente el 14.0% del PIB de Estados Unidos, similar a la proporción del año anterior.

Gráfica 11
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS*
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024



* Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios mostraron un aumento de 1.1%, con relación al año fiscal 2023 para totalizar $3,938.2 millardos. En términos proporcionales, el 80.0% de lo que se importó fueron bienes y el restante 20.0% fueron servicios. El valor de las importaciones totales representó el 17.0% del PIB, similar al año anterior **(Gráfica 11)**.

Según las proyecciones del CBO, para el año fiscal 2025 se estima que el balance comercial negativo aumente a $1,103.5 millardos, para 35.9%, con un total de $2,618.2 millardos en exportaciones de bienes y servicios, y $3,721.6 millardos en importaciones de bienes y servicios. Los estimados para el año fiscal 2026 son de un déficit de $1,110.6 millardos, con $2,665.7 millardos en exportaciones y $3,776.3 millardos en importaciones. La incertidumbre en el sector externo será mayormente por las medidas de las nuevas políticas arancelarias del presidente Trump a las importaciones desde México, Canadá y China, medida que encarece los productos esenciales y afecta la cadena de suministros a nivel global. Esto podría cambiar los estimados actuales e impactar las proyecciones del CBO para los próximos años fiscales.

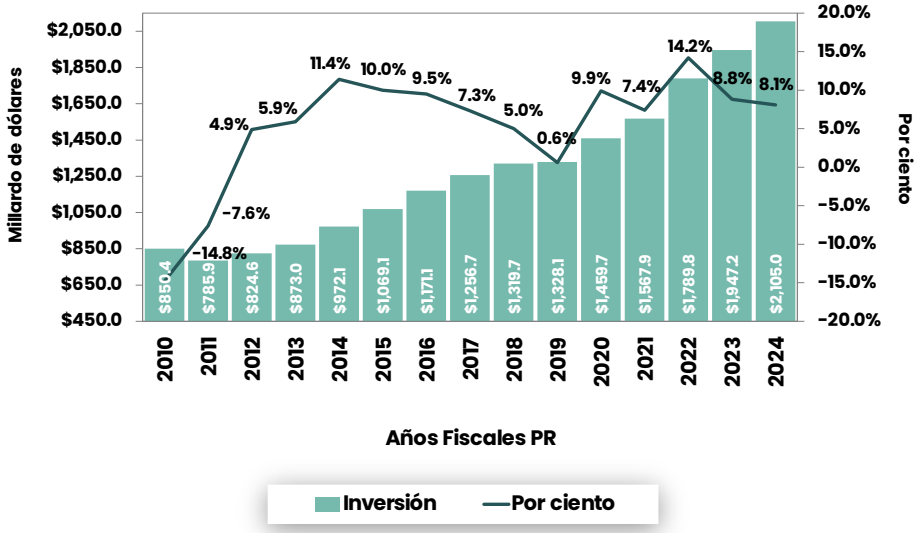
Mercado de vivienda

El mercado de la vivienda tuvo un comportamiento mixto en el año fiscal 2024 con inflación moderada y tasas de interés altas, pero luego un leve respiro al final del año con el comienzo de una serie de bajas en la tasa de interés de referencia anunciadas por la Reserva Federal para tratar de controlar los mercados y la inflación. La economía estadounidense se ha mantenido sólida, el mercado laboral fortalecido y la inflación sigue siendo elevada, aunque ha disminuido en comparación con años anteriores, pero sigue siendo un desafío y hace que los consumidores se resistan a buscar un nuevo hogar y postpongan sus planes de comprar casas hasta que el mercado mejore.

Los precios elevados afectan el poder adquisitivo de los consumidores y generan incertidumbre sobre el futuro económico. La Reserva Federal ha comenzado a bajar la tasa de interés en su mandato dual de controlar la inflación y promover el máximo empleo. Estos movimientos dan esperanza a una mejoría en los préstamos en general, facilitando en parte, la originación de hipotecas y la inversión empresarial, resultando en un alivio al mercado de vivienda.

Las ventas de vivienda nueva aumentaron, pero las existentes continúan con bajas, aunque en menor proporción. El inventario de casas todavía se cataloga como limitado, causando que los precios se mantengan altos. Los permisos y los inicios de construcción de viviendas siguen presentando signos negativos. Sin embargo, en la actividad de la construcción el panorama fue distinto y positivo.

Gráfica 12
INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024



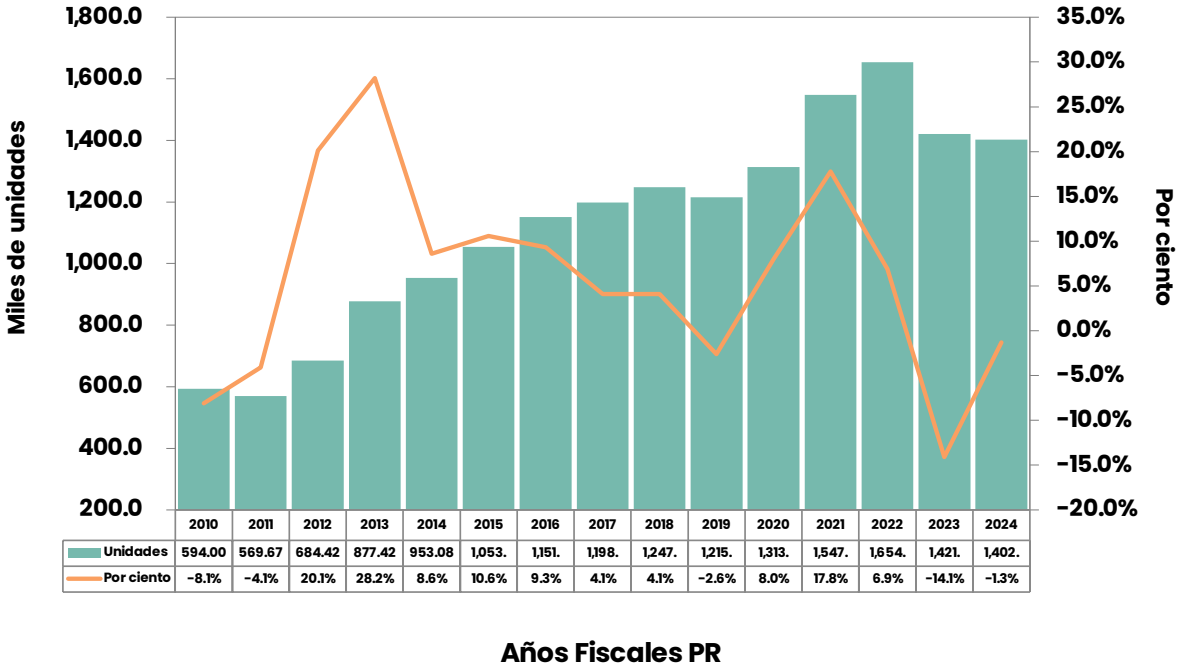
Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal.

Los datos del Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal muestran que, durante el año fiscal 2024, la inversión en construcción total en los Estados Unidos sumó $2,105.0 millardos. La inversión estuvo 8.1% por encima del total de $1,947.2 millardos invertidos durante el año fiscal 2023. La inversión en construcción fue liderada por el sector privado con una inversión total que alcanzó $1,629.4 millardos, lo que representó un aumento de 6.2%, con relación a $1,533.6 millardos del año fiscal 2023. Mientras, la inversión total pública fue $475.6 millardos, para un alza de 15.0%, con relación a $413.6 millardos invertidos en el año fiscal 2023. La inversión en construcción residencial total alcanzó $910.6 millardos, para un alza de 3.1%, con relación a la inversión en el año anterior, la cual fue $883.4 millardos.

También, los datos del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal indicaron que el número total de inicios de construcción de viviendas privadas en Estados Unidos para el año fiscal 2024 disminuyó 1.3%, cuando alcanzó 1,402,167 unidades. En el año 2023, los inicios totalizaron en 1,421,250 unidades. Esto representó una disminución absoluta en los inicios de 19,083 unidades de un año a otro **(Gráfica 13)**.

Gráfica 13

INICIOS DE CONSTRUCCIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024



	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Unidades	594.00	569.67	684.42	877.42	953.08	1,053.	1,151.	1,198.	1,247.	1,215.	1,313.	1,547.	1,654.	1,421.	1,402.
Por ciento	-8.1%	-4.1%	20.1%	28.2%	8.6%	10.6%	9.3%	4.1%	4.1%	-2.6%	8.0%	17.8%	6.9%	-14.1%	-1.3%

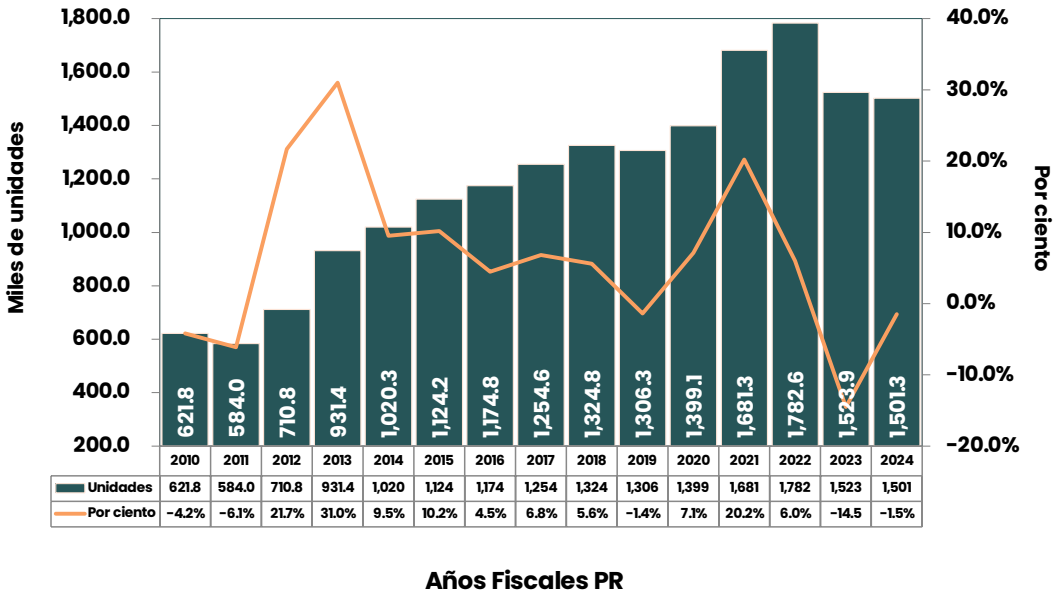
Años Fiscales PR

Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

Durante el año fiscal 2024 se aprobaron 1,501,250 permisos de construcción, para una baja de 1.5%, con relación a 1,523,917 permisos aprobados en el año fiscal 2023. Esto representó una baja absoluta de 22,667 permisos en comparación con los permisos aprobados en el año 2023.

Gráfica 14

PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN APROBADOS
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024



	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Unidades	621.8	584.0	710.8	931.4	1,020	1,124	1,174	1,254	1,324	1,306	1,399	1,681	1,782	1,523	1,501
Por ciento	-4.2%	-6.1%	21.7%	31.0%	9.5%	10.2%	4.5%	6.8%	5.6%	-1.4%	7.1%	20.2%	6.0%	-14.5	-1.5%

Años Fiscales PR

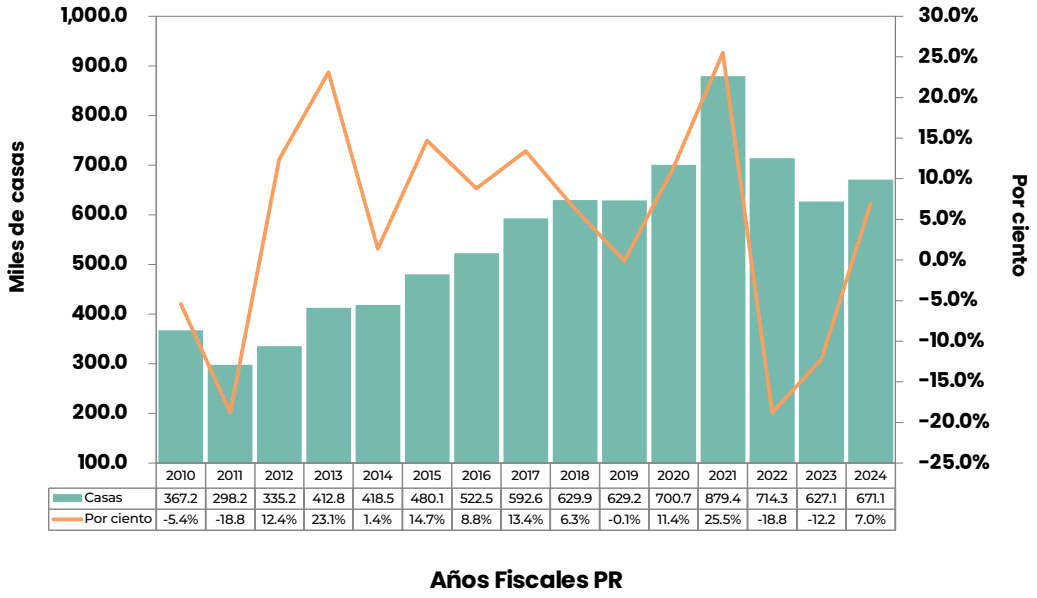
Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal

Durante el año fiscal 2024, el mercado inmobiliario sintió los aumentos en las tasas hipotecarias y luego un respiro al comenzar a bajar las mismas. La escasez de hogares en todo el País causada por una construcción insuficiente de viviendas sigue provocando que los alquileres y los precios de las viviendas se mantengan en niveles todavía inasequibles.

Los estimados del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal mostraron que los indicadores del mercado de la vivienda están presentando un panorama mixto ya que las ventas de nuevas unidades de viviendas unifamiliares en Estados Unidos para el año fiscal 2024 aumentaron 7.0%, con relación al año fiscal anterior, al totalizar 671,167 unidades. En el año fiscal 2023, se vendieron un promedio de 627,167 unidades, para una baja de 12.2% y en el año fiscal 2022 un promedio de 714,333 unidades, con una merma significativa de 18.8%. Esto muestra una mejoría en el año fiscal 2024 en la actividad inmobiliaria de los Estados Unidos. La mediana de precios de las ventas de nuevas unidades de viviendas a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2024 fue $429,958. Esto representó una baja de 1.2%, con relación a la mediana de $430,108 del año fiscal 2023. Esto representó una disminución de precios en términos absolutos de $5,150.

Gráfica 15

VENTA DE NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024



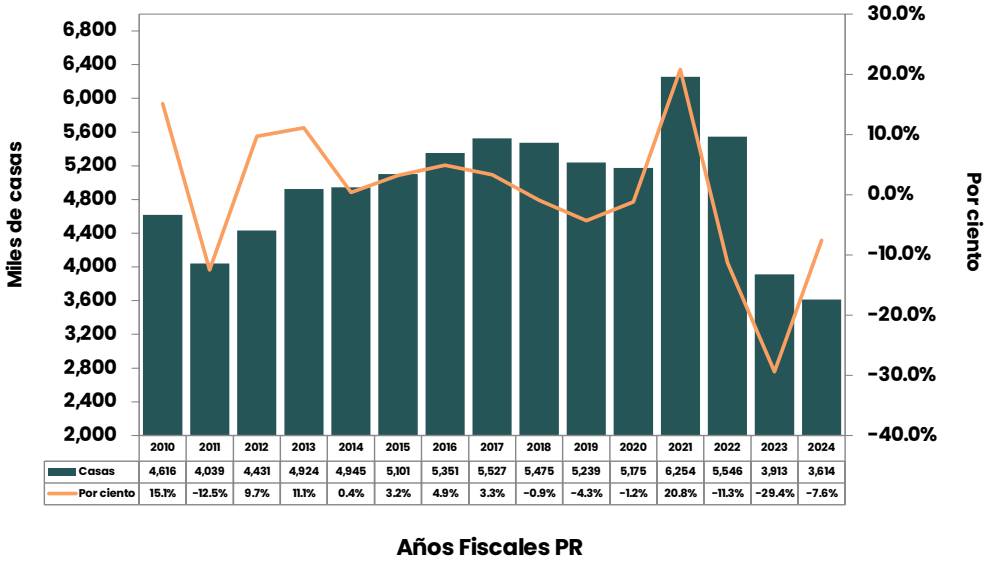
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Casas	367.2	298.2	335.2	412.8	418.5	480.1	522.5	592.6	629.9	629.2	700.7	879.4	714.3	627.1	671.1
Por ciento	-5.4%	-18.8	12.4%	23.1%	1.4%	14.7%	8.8%	13.4%	6.3%	-0.1%	11.4%	25.5%	-18.8	-12.2	7.0%

Años Fiscales PR

Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

No obstante, los datos de la Asociación Nacional de Bienes Raíces (NAR, por sus siglas en inglés) indicaron que, en el año fiscal 2024, las ventas de viviendas existentes disminuyeron 7.6% al totalizar 3.61 millones de unidades sobre el nivel alcanzado en el año fiscal 2023, cuando totalizaron 3.91 millones de unidades vendidas. Esta baja presenta un porcentaje menor al compararse con la disminución significativa de 29.4% registrada en el año fiscal 2023. La mediana de precios a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2024 fue $402,225 un aumento de 3.8%, con relación a $387,492 del año fiscal 2023. Esto representó un incremento en términos absolutos de $14,733. Se espera una mejoría en el panorama económico de los bienes raíces residenciales para los próximos años con tasas de interés más atractivas.

Gráfica 16
VENTA DE CASAS USADAS
ESTADOS UNIDOS, 2010-2024

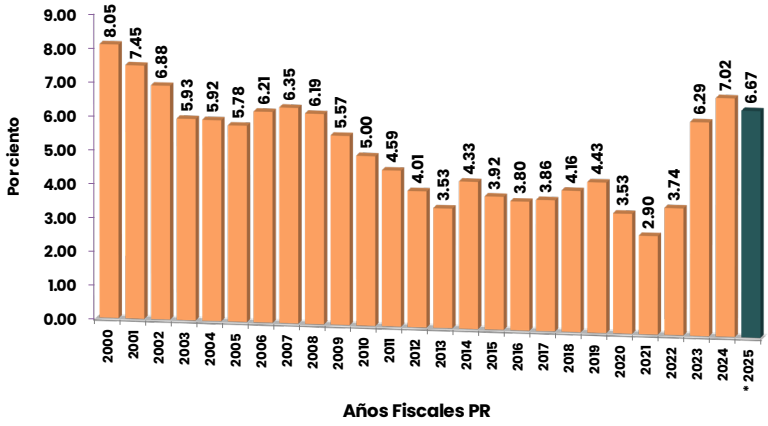


	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Casas	4,616	4,039	4,431	4,924	4,945	5,101	5,351	5,527	5,475	5,239	5,175	6,254	5,546	3,913	3,614
Por ciento	15.1%	-12.5%	9.7%	11.1%	0.4%	3.2%	4.9%	3.3%	-0.9%	-4.3%	-1.2%	20.8%	-11.3%	-29.4%	-7.6%

Fuente: Asociación Nacional de Bienes Raíces

El mercado inmobiliario continuó sintiendo el impacto de las altas tasas hipotecarias en el año fiscal 2024. Sin embargo, a principios del año fiscal 2025 el FED comenzó a bajar la tasa de interés de referencia, dándole un respiro al mercado inmobiliario. Según los datos de Freddie Mac, en el año fiscal 2024 de Puerto Rico, la tasa de interés hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años promedió 7.02% anualmente, con un aumento de 0.73 puntos porcentuales, con relación al año fiscal 2023, cuando promedió 6.29%. Se espera que para el próximo año fiscal 2025 se registre una leve disminución de 0.04 puntos porcentuales, registrando una tasa promedio anual de 6.25%. Por lo tanto, se espera una mejoría en las originaciones de hipotecas convencionales a 30 años para la compra de viviendas unifamiliares y las originaciones de refinanciamiento para los próximos años.

Gráfica 17
TASA DE INTERÉS HIPOTECARIA
CONVENCIONAL A 30 AÑOS
ESTADOS UNIDOS, 2000-2025



Fuente: Banco de la Reserva Federal.
Freddie Mac.

* Proyección correspondiente al año fiscal de Puerto Rico.

Junta de Planificación/Planning Board

Conclusión

La economía de los Estados Unidos tuvo un crecimiento económico positivo durante el año fiscal 2024 tanto en el gasto como en la producción. Este crecimiento fue respaldado por el empleo, que sigue fortalecido con una tasa de desempleo baja. El mercado laboral se ha debilitado un poco, aunque se mantiene positivo.

Los conflictos bélicos continúan, la guerra de Rusia contra Ucrania sigue causando estragos, sumándose el conflicto entre Israel y Hamás, entre otros que están comenzando a surgir. Sin embargo, el precio del barril de petróleo ha bajado y la inflación se ha moderado en los últimos meses, pero sigue elevada estando por encima del objetivo de 2.0%, impactando el nivel de vida de todos los consumidores.

La Reserva Federal comenzó con una serie de reducciones en la tasa de interés de referencia en septiembre de 2024 que la han llevado entre 4.25% y 4.50% hasta marzo de 2025. Todavía persiste la incertidumbre de contener la inflación y mantener las medidas para reducirla debido a las nuevas políticas arancelarias del presidente Trump a las importaciones desde México, Canadá y China.

Estas bajas en la tasa de interés de referencia han beneficiado los bienes raíces residenciales para el año fiscal 2025, animando a los compradores a adquirir propiedades tanto nuevas como existentes. Por lo tanto, el rumbo de la economía para los próximos años fiscales sigue atado al curso de la inflación y los movimientos de la tasa de interés, sumándole los conflictos bélicos que todavía persisten y las nuevas políticas arancelarias del presidente Trump.

Bibliografía

Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2024-2025). Recuperado de: https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy

Energy Information Administration. (2024-2025). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: http://www.eia.gov/forecasts/steo.

Bureau of Economic Analysis. (2024-2025). Gross national product [press releases]. Recuperado de: http://www.bea.gov/national.

Bureau of Labor Statistics. (2024-2025). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: http://www.bls.gov/webapps/legacy.

Bureau of Labor Statistics. (2024-2025). Current Employment Survey monthly data. Sitio: http://www.bls.gov/ces.

Congressional Budget Office. (2024-2025). Budget and Economic Data. Recuperado de: https://www.cbo.gov/about/products/budget-economic.

Federal Reserve Bank of St. Louis. Economic Research. FRED Economic Data. Sitio: https://fred.stlouisfed.org/series.

Federal Reserve District. (2024). January. The Beige Book. Summary of Commentary on Current Economic Conditions. Recuperado de: https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/BeigeBook.

Freddie Mac. Mortgage Rates. (2024-2025). Recuperado de: http://www.freddiemac.com/pmms.

National Association of Realtors. (2024-2025). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales.

National Association of Realtors. (2024-2025). Housing Statistics. Recuperado de: http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics.

US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2024-2025). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.

US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2024-2025). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: https://www.census.gov/econ/currentdata.

Capítulo III

TRANSFORMACIÓN Y DESAFÍOS GLOBALES: UN ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL EN 2024 Y PROYECCIONES PARA 2025-2026

TRANSFORMACIÓN Y DESAFÍOS GLOBALES: UN ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL EN 2024 Y PROYECCIONES PARA 2025-2026

La economía mundial se encuentra en un período de transición caracterizado por desafíos constantes, incertidumbres políticas y riesgos geoeconómicos que continúan moldeando el panorama económico global. En este contexto, el Fondo Monetario Internacional (FMI) el Banco Mundial y la Organización Mundial de Comercio (OMC) desempeñan un papel crucial al ofrecer perspectivas y análisis detallados que permiten comprender la dinámica de los mercados globales, orientar las políticas de los países y facilitar la cooperación internacional para superar los obstáculos que surgen en el camino hacia la estabilidad económica.

En sus informes más recientes, estas dos instituciones han presentado proyecciones que, aunque reflejan una ligera mejora en las tasas de crecimiento, también advierten sobre los riesgos que podrían afectar el avance de la recuperación económica. En el caso del FMI, las expectativas para el futuro cercano siguen mostrando un crecimiento moderado, por debajo de las medias históricas, mientras que el Banco Mundial destaca la necesidad de políticas económicas decisivas para abordar la deuda, la inflación y los impactos del cambio climático, entre otros. El mundo se encuentra en un momento de transformación económica, donde la incertidumbre y el cambio constante definen el rumbo de los mercados y las políticas globales. A pesar de ciertos signos de estabilidad en algunas regiones, los desafíos continúan surgiendo debido a factores como la inflación persistente, las tensiones geopolíticas y una desaceleración en las principales economías. Este escenario exige una adaptación ágil de las políticas económicas y una atención especial a las dinámicas locales y globales.

En un escenario donde las tensiones comerciales resurgen y los aranceles vuelven a convertirse en instrumentos de poder económico, este análisis busca no solo comprender el presente, sino anticipar cómo estas decisiones podrían redefinir el rumbo de la economía mundial.

El FMI y el Banco Mundial, en sus más recientes informes destacan un panorama económico global desafiante y dispar, con perspectivas que reflejan una mezcla de moderado crecimiento, desaceleración en algunas regiones y riesgos significativos en otras. Según el FMI, se estima que el crecimiento mundial en 2024 será de 3.2%, por debajo de la media histórica, y se proyecta que se mantenga en 3.3% para los años 2025 y 2026. Este crecimiento estará marcado por una recuperación desigual, con economías avanzadas, como Estados Unidos, experimentando una recuperación más sólida, mientras que otras, especialmente en los mercados emergentes y en desarrollo, enfrentan obstáculos más grandes. La desinflación avanza globalmente, pero a ritmos desiguales entre países, reflejando una disparidad en la eficacia de las políticas adoptadas. A pesar de los avances, los riesgos para la estabilidad

económica persisten, sostenidos por factores como la incertidumbre política, las tensiones geopolíticas y los desajustes estructurales que requieren una planificación cautelosa y flexible.

En paralelo, el Banco Mundial en su actualización de enero de 2025 proyecta una expansión moderada de 2.7% para la economía mundial en 2024, con un ritmo similar para los años 2025 y 2026. Aunque este crecimiento está acompañado de una desaceleración en la inflación y las tasas de interés, sigue siendo insuficiente para contrarrestar el daño generado por años de crisis prolongadas. El informe recalca que los riesgos que amenazan la estabilidad económica global son numerosos, incluidos los desafíos derivados de las políticas económicas inciertas, los cambios en la política comercial, las tensiones geopolíticas y la persistente inflación. Además, los fenómenos climáticos extremos siguen representando una amenaza significativa para la estabilidad económica, lo que exige un enfoque más robusto y adaptativo en la formulación de políticas.

A medida que ambas instituciones coinciden en que se necesita una cooperación multilateral más sólida para fortalecer los marcos económicos globales, la visión hacia una recuperación sostenible se presenta con la necesidad urgente de una transformación estructural, una mayor inclusión social y el fortalecimiento de políticas fiscales y monetarias que permitan un crecimiento más inclusivo y resiliente en los próximos años.

Por otra parte, otro aspecto es que el comercio mundial y las fluctuaciones en los precios de las materias primas juegan un papel crucial en la dinámica económica global. En 2024, se estima que el volumen del comercio mundial de bienes y servicios creció 3.4%, aunque se prevé que disminuya a 3.2% en 2025. Igualmente, los precios de las materias primas, especialmente el petróleo, experimentarán una caída significativa de 11.7% en 2025, lo que afectará tanto a los países productores como a los consumidores. En cuanto a la inflación, el FMI proyecta que el aumento de los precios a nivel global se moderará, alcanzando 4.2% en 2025 y 3.5% para el 2026. Las economías avanzadas enfrentarán una inflación más controlada, con tasas de 2.1% en 2025 y 2.0% en 2026. No obstante, las economías emergentes y en desarrollo seguirán con niveles de inflación más altos, estimados en 5.6% en 2025 y 4.5% para el 2026. Estas diferencias subrayan la dificultad de alcanzar estabilidad económica global. Aunque se observan ciertos avances, los riesgos para la estabilidad económica mundial continúan siendo elevados.

Sin embargo, la Organización Mundial del Comercio (OMC) advierte que el comercio mundial enfrenta una desaceleración marcada por altos aranceles y creciente incertidumbre. En 2024, el comercio de mercancías creció 2.9% y el de servicios 6.8%, pero para 2025 se prevé una contracción de 0.2%, que podría caer en 1.5% bajo un escenario más adverso. Las tensiones comerciales afectarán desigualmente a las regiones, con América del Norte registrando caídas significativas en exportaciones e importaciones, mientras que Asia y Europa mantendrán un crecimiento moderado. La OMC subraya que los aranceles recíprocos y la

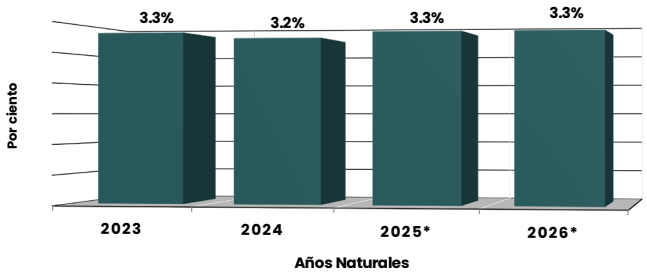
incertidumbre política podrían reducir aún más el crecimiento del comercio global, haciendo un llamado urgente a fortalecer la cooperación internacional.

Aunque este capítulo se centra en el análisis de la economía mundial durante 2024, es imprescindible incluir un breve preámbulo sobre ciertos desarrollos relevantes que han tenido lugar en los primeros meses de 2025 y que podrían marcar el rumbo de la economía global en lo que resta del año. Entre ellos, destaca el resurgimiento de tensiones comerciales entre algunas de las principales potencias económicas, con la reintroducción de aranceles selectivos como herramienta de presión geoeconómica. Estados Unidos impuso nuevas tarifas a productos tecnológicos chinos, mientras que China respondió con medidas similares sobre bienes agrícolas e industriales estadounidenses. Esta dinámica ha generado nuevas incertidumbres en el comercio global, afectando sectores claves como la electrónica y la manufactura. La Unión Europea, por su parte, ha comenzado a revisar su política arancelaria en un contexto de creciente proteccionismo. Si bien el impacto total de estas medidas aún está por verse, representan un riesgo adicional en un escenario económico ya marcado por desafíos estructurales y geopolíticos.

Economía Mundial en 2024 y proyecciones económicas 2025 y 2026

En la actualización de enero de 2025, el FMI redujo su pronóstico económico mundial para 2024 y 2025, proyectando que el crecimiento mundial se desacelerará de 3.3% en 2023 a 3.2% en 2024, y se mantendrá en 3.3% para los años 2025 y 2026 **(Gráfica 1 y Tabla 1)**. Este crecimiento mundial estará influenciado por factores contrarios en diferentes regiones, ya que, aunque algunos países como Estados Unidos muestran signos de recuperación, otras economías enfrentan desafíos como la incertidumbre política y la desaceleración en el crecimiento.

Gráfica 1
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ECONOMÍA MUNDIAL, AÑOS NATURALES 2023-2026
ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2025



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Diferencias con las proyecciones

En comparación con las proyecciones de octubre de 2024, la actualización de enero de 2025 muestra una ligera desaceleración. En 2024, la proyección se ajusta a la baja en 0.1 punto porcentual, de 3.3% (estimado en 2023) a 3.2% en 2024. En 2025, la proyección también disminuye en 0.1 punto porcentual, de 3.4% proyectado en octubre de 2024 a 3.3% en la actualización de enero de 2025. Sin embargo, para 2026 no hay cambios, ya que la proyección se mantiene constante en 3.3% **(Tabla 1)**. Este análisis refleja una ligera revisión a la baja para 2024 y 2025, aunque las expectativas para 2026 permanecen estables.

Las proyecciones del FMI se basan en el supuesto de que las políticas actuales se mantendrán sin cambios, considerando la evolución reciente del mercado y el impacto temporal de la creciente incertidumbre en torno a las políticas comerciales. Además, se asume que los efectos de esta incertidumbre se disiparán en aproximadamente un año. Las expectativas de crecimiento también incluyen una caída en los precios de las materias primas energéticas, por la débil demanda china y la oferta de países no miembros de la OPEP+ (Organización de Países Exportadores de Petróleo, así como por un aumento en los precios de los productos básicos no energéticos por condiciones climáticas adversas. Además, se prevé que los precios de los productos básicos distintos de los combustibles aumenten 2.5% en 2025, debido a las revisiones al alza de los precios de los alimentos y las bebidas con respecto al Informe WEO de octubre de 2024, a causa de las malas condiciones climáticas que ha afectado a los grandes productores. Se espera que las tasas de política monetaria de los principales bancos centrales continúen descendiendo, aunque a ritmos distintos, debido a variaciones en las perspectivas de crecimiento e inflación. Se prevé que la orientación de la política fiscal se torne más restrictiva durante el período 2025–2026 en las economías avanzadas, en particular en Estados Unidos, y en menor grado en las economías de mercados emergentes y en desarrollo.

Tabla 1

Panorama de las proyecciones de las Perspectivas de la economía mundial
Cambio porcentual anual
(Actualización enero 2025)

	Interanual								
					Diferencias con las proyecciones informe *WEO octubre de 2024 1/		4T a 4T 2/		
	Estimados		Proyecciones				Estimados		
	2023	2024	2025	2026	2025	2026	2024	2025	2026
Economía mundial	**3.3**	**3.2**	**3.3**	**3.3**	**0.1**	**0.0**	**3.4**	**3.2**	**3.1**
Economías avanzadas	1.7	1.7	1.9	1.8	0.1	0.0	1.8	1.8	1.7
Estados Unidos	2.9	2.8	2.7	2.1	0.5	0.1	2.7	2.4	2.1
Zona del Euro	0.4	0.8	1.0	1.4	-0.2	-0.1	1.1	1.2	1.4
Alemania	-0.3	-0.2	0.3	1.1	-0.5	-0.3	-0.1	0.8	0.9
Francia	1.1	1.1	0.8	1.1	-0.3	-0.2	0.7	1.0	1.2
Italia	0.7	0.6	0.7	0.9	-0.1	0.2	0.6	1.0	0.7
España	2.7	3.1	2.3	1.8	0.2	0.0	3.2	1.9	2.0
Japón	1.5	-0.2	1.1	0.8	0.0	0.0	0.7	0.8	0.7
Reino Unido	0.3	0.9	1.6	1.5	0.1	0.0	1.7	1.8	1.3
Canadá	1.5	1.3	2.0	2.0	-0.4	0.0	1.8	2.1	1.9
Otras economías avanzadas 3/	1.9	2.0	2.1	2.3	-0.1	0.0	1.7	2.8	1.7
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.4	4.2	4.2	4.3	0.0	0.1	4.6	4.2	4.2
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5.7	5.2	5.1	5.1	0.1	0.2	5.6	4.9	5.1
China	5.2	4.8	4.6	4.5	0.1	0.4	4.9	4.5	4.5
India 4/	8.2	6.5	6.5	6.5	0.0	0.0	7.5	6.5	6.5
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.3	3.2	2.2	2.4	0.0	-0.1	2.3	2.9	1.6
Rusia	3.6	3.8	1.4	1.2	0.1	0.0	2.7	1.2	1.2
América Latina y el Caribe	2.4	2.4	2.5	2.7	0.0	0.0	2.6	2.7	2.4
Brasil	3.2	3.7	2.2	2.2	0.0	-0.1	4.1	2.1	2.3
México	3.3	1.8	1.4	2.0	0.1	0.0	1.8	1.4	2.1
Oriente Medio y Asia Central	2.0	2.4	3.6	3.9	-0.3	-0.3	...	...	...
Arabia Saudita	-0.8	1.4	3.3	4.1	-1.3	-0.3	5.0	1.2	4.1
África subsahariana	3.6	3.8	4.2	4.2	0.0	-0.2	...	...	...
Nigeria	2.9	3.1	3.2	3.0	0.0	0.0	3.5	3.7	3.8
Sudáfrica	0.7	0.8	1.5	1.6	0.0	0.1	1.7	0.6	2.2
Partida informativas									
Crecimiento mundial basado en tasas de cambio de mercado	2.8	2.7	2.9	2.8	0.1	0.1	2.9	2.7	2.6
Unión Europea	0.6	1.0	1.4	1.7	-0.2	0.0	1.3	1.5	1.7
ASEAN-5 5/	4.0	4.5	4.6	4.5	0.1	0.0	4.9	3.9	5.0
Oriente Medio y Norte de Africa	1.8	2.0	3.5	3.9	-0.5	-0.3	...	...	...
Economías Emeregentes y de Ingreso Medios	4.5	4.2	4.2	4.2	0.0	0.1	4.6	4.2	4.2
Países en Desarrollo de Bajos Ingresos	4.1	4.1	4.6	5.4	-0.1	-0.2	...	...	...
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios) 6/	0.7	3.4	3.2	3.3	-0.2	-0.1	...	...	...
Economías avanzadas	0.0	2.2	2.1	2.5	-0.5	-0.3	...	...	...
Economías emergentes y en desarrollo	2.0	5.4	5.0	4.6	0.3	0.2	...	...	...
Precios de las materias primas									
Petróleo 7/	-16.4	-1.9	-11.7	-2.6	-1.3	1.0	-10.8	-5.0	-2.2
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la importación mundial de materias primas)	-5.7	3.4	2.5	-0.1	2.7	-0.9	7.1	0.1	0.5
Precios mundiales al consumidor 8/	6.7	5.7	4.2	3.5	-0.1	-0.1	5.2	3.5	3.0
Economás avanzadas 9/	4.6	2.6	2.1	2.0	0.1	0.0	2.2	2.1	2.0
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 8/	8.1	7.8	5.6	4.5	-0.3	-0.2	7.6	4.6	3.8

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 22 de octubre y el 19 de noviembre de 2024. economías se enumeran en base a su tamaño. Los datos trimestrales agregados están desestacionalizados. Informe WEO = Perspectivas de la economía mundial

1/ Diferencia basada en cifras redondeadas, tanto en los pronósticos de esta Actualización como en los de la edición de octubre de 2024 de Perspectivas de la economía mundial . Los países cuyo pronóstico ha sido revisado en relación con la edición del informe WEO de abril de 2024 generan aproximadamente 90.0% del PIB mundial medido por la ponderación de la paridad de poder adquisitivo.

2/ En el caso del producto mundial (economías de mercados emergentes y en desarrollo), las estimaciones y proyecciones trimestrales corresponden a alrededor de 90% (80%) del producto anual mundial (de las economías de mercados emergentes y en desarrollo) medido por la ponderación de la paridad de poder adquisitivo.

3/ Excluye el Grupo de los Siete (Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón y el Reino Unido) y los países de la zona del euro

4/ En el caso de India, los datos y las proyecciones se presentan en base al ejercicio fiscal; el ejercicio fiscal 2022/23 (que comienza en abril de 2022) se muestra en la columna de 2022. Las proyecciones de crecimiento para India son 6.8% en 2025 y 6.5% en 2026 en base al año calendario.

5/ Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia, Singapur

6/ Promedio simple de las tasas de crecimiento de los volúmenes de exportación e importación (bienes y servicios)

7/ Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai Fateh y West Texas Intermediate. El precio medio supuesto del petróleo, con base en los mercados de futuros (al 20 de noviembre de 2024), es USD 69.76 en 2025 y USD 67.96 en 2026.

8/ Excluye Venezuela.

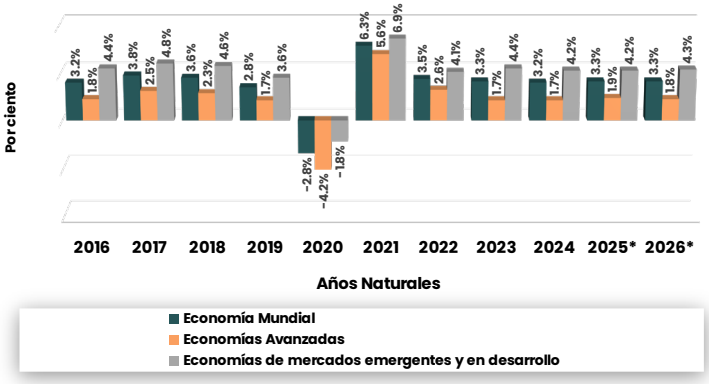
9/ La tasa de inflación para la zona del euro es 2.1% en 2025 y 2.0% en 2026, para Japón es 2.0% en 2025 y 2.0% en 2026, y para Estados Unidos es 2.0% en 2025 y 2.1% en 2026.

Perspectivas de crecimiento por países y regiones

Economías Avanzadas

Según el FMI, las proyecciones para las economías avanzadas reflejan un escenario de crecimiento moderado, con una leve desaceleración en los próximos años. En su informe de actualización de enero de 2025, el FMI estima un crecimiento global de estas economías de 1.7% para 2024, cifra similar a la de 2023, y un aumento en 2025 de 1.9%, antes de estabilizarse en 1.8% para 2026 **(Tabla 1 Gráfica 2)**. Este desempeño refleja una recuperación gradual, tras los efectos de la pandemia y las tensiones económicas globales, aunque de forma desigual entre los distintos países. Factores como el envejecimiento demográfico, los desafíos geopolíticos y los costos energéticos son algunos de los principales obstáculos que limitan el ritmo de crecimiento. Aunque economías como la de Estados Unidos y España podrían experimentar una expansión más fuerte, otras, como Alemania y Japón, enfrentan dificultades que impactan su recuperación económica. Las expectativas de crecimiento son relativamente moderadas en comparación con las economías emergentes, con las economías avanzadas luchando por mantener un impulso económico sostenido ante las incertidumbres globales.

Gráfica 2
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO
ESCENARIO ECONÓMICO MUNDIAL, 2016-2026
ACTUALIZACIÓN A ENERO 2025



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

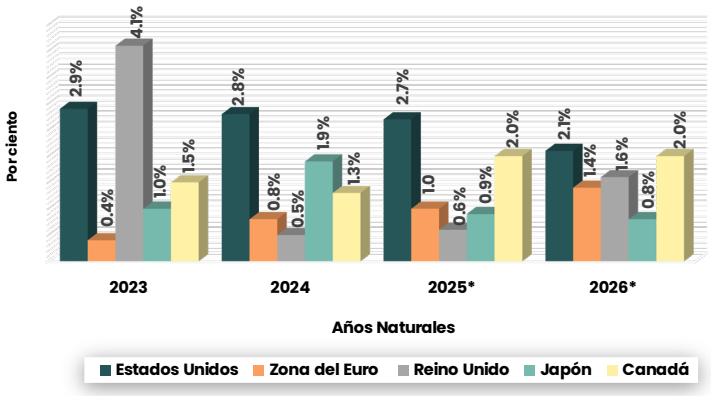
Estados Unidos

Estados Unidos continúa siendo la mayor economía avanzada, con un crecimiento proyectado de 2.8% en 2024 **(Gráfica 3)**. La demanda subyacente sigue siendo sólida, debido a una orientación menos restrictiva de la política monetaria y condiciones financieras favorables. Se prevé que el crecimiento se sitúe en 2.7% en 2025, cifra que es 0.5 puntos porcentuales mayor que la pronosticada en octubre, en parte por la solidez de los mercados laborales y la aceleración de la inversión. Para 2026, se espera que el crecimiento se modere hasta un nivel de 2.1%. Esta desaceleración refleja tanto factores internos como las condiciones globales, aunque sigue siendo una de las economías más dinámicas.

Zona del euro

Muestra una mejora comparada con 2023, con una proyección de crecimiento de 0.8% en 2024, un aumento de 1.0% en 2025 y 1.4% para el 2026 **(Gráfica 3)**. No obstante, el crecimiento varía significativamente entre los países miembros, lo que refleja diferencias estructurales y económicas dentro de la región. Se espera un repunte del crecimiento, pero a un ritmo más gradual que el previsto en octubre, dado a las tensiones geopolíticas. La actividad más débil de lo previsto a fines de 2024 en el sector manufacturero, así como el aumento de la incertidumbre sobre el panorama político explican la revisión a la baja de 0.2 puntos porcentuales hasta el 1.0% en 2025. En 2026, se espera que el crecimiento aumente a 1.4%, respaldado por una fuerte demanda interna, a medida que se mejoran las condiciones financieras, mejora la confianza y se disipa la incertidumbre en cierta medida.

Gráfica 3
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL ECONOMÍAS AVANZADAS SELECCIONADAS, 2023-2026 ACTUALIZACIÓN A ENERO 2025



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Japón experimentó una desaceleración en 2024, con una caída de 0.2%. Mientras, se espera que recupere terreno en los años siguientes, con un crecimiento moderado proyectado para 2025 de 1.1% y para 2026 en 0.8%. Las dificultades estructurales de Japón, como su envejecimiento demográfico y una débil demanda interna, afectan sus perspectivas de crecimiento.

Reino Unido

Muestra un crecimiento moderado en comparación con las demás economías avanzadas, con una proyección de 0.9% en 2024, que aumenta a 1.6% en 2025, y luego se estabiliza en 1.5% para el 2026. A pesar de las incertidumbres post-Brexit, la economía británica se beneficia de un entorno económico global más favorable **(Gráfica 3)**.

En otras economías avanzadas mantienen los pronósticos de crecimiento relativamente estables. Por un lado, el aumento de los ingresos debería respaldar la recuperación cíclica del consumo. Por otro, se prevé que los factores que frenan el comercio, entre ellos un marcado aumento de la incertidumbre en torno a las políticas comerciales, mantengan moderada la inversión.

En resumen, aunque las economías avanzadas en general seguirán experimentando crecimiento, este será moderado y desigual, con algunas economías como la de Estados Unidos y España mostrando un crecimiento más fuerte, mientras que otras como Alemania y Japón enfrentan desafíos estructurales.

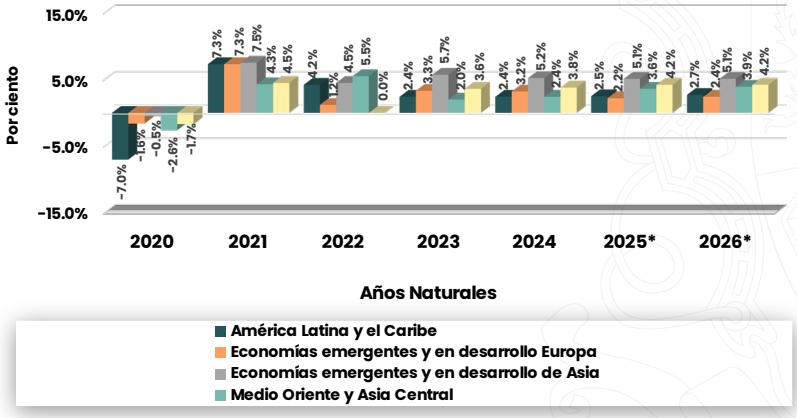
Economías de mercados emergentes y en desarrollo

En general, las economías emergentes y en desarrollo siguen jugando un papel crucial en el crecimiento global, aunque con una moderación en las tasas de expansión. Después de 4.4% en 2023, se espera que estas economías crezcan 4.2% en 2024, manteniendo el mismo ritmo en 2025 y ligeramente repuntando a 4.3% para el 2026 **(Gráfica 2)**. Esta moderación refleja tanto los desafíos internos, como la desaceleración de grandes economías como China, como las condiciones externas que afectan el comercio y las inversiones.

Economías emergentes y en desarrollo de Asia

Las economías emergentes y en desarrollo de Asia seguirán siendo un motor clave del crecimiento global, aunque con una desaceleración notable en algunos países. Se proyecta que estas economías crezcan 5.2% en 2024, moderándose a 5.1% en 2025 y manteniendo un ritmo similar de 5.1% para el 2026 **(Gráfica 4)**. China experimentará una desaceleración continua, de 5.2% en 2023, 4.8% en 2024, 4.6% en 2025 y 4.5% para el 2026, debido a desafíos internos, como la desaceleración del sector inmobiliario y la demanda externa más débil **(Gráfica 5)**.

Gráfica 4
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍAS DE MERCADOS EMERGENTES Y EN DESARROLLO
REGIONES SELECCIONADAS, 2024-2026
ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2025



* - proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Por otro lado, India mantiene un crecimiento robusto de 6.5% proyectado para los años 2025 y 2026, consolidándose como una de las economías de mayor expansión en la región **(Gráfica 5)**. Esta moderación del crecimiento en Asia refleja tanto la desaceleración en la economía china como los retos globales, pero aún sigue siendo un componente fundamental del panorama económico mundial, especialmente en términos de consumo y producción.

Economías emergentes y en desarrollo de Europa

Las economías emergentes y en desarrollo de Europa muestran una tendencia a la desaceleración en los próximos años, con una proyección de crecimiento de 3.2% en 2024, reduciéndose a 2.2% en 2025 y alcanzar 2.4% para el 2026 **(Gráfica 4)**. Economías como Rusia se enfrentarán a un crecimiento modesto, proyectado en 3.8% en 2024, pero con una desaceleración más pronunciada en los años siguientes, alcanzando 1.4% en 2025. En cuanto a otras economías de la región, como las de Europa del Este, se espera una expansión moderada, afectada por la inestabilidad geopolítica y las sanciones económicas, que podrían seguir impactando el crecimiento en los próximos años. A pesar de estas dificultades, la región aún mantiene un ritmo de crecimiento relativamente estable, aunque por debajo de las tasas registradas en años anteriores, reflejando un entorno económico complejo con desafíos internos y externos.

Oriente Medio y Asia Central

En las economías de Medio Oriente y Asia Central se muestra una proyección de crecimiento dinámica, aunque con algunas variaciones dentro de la región. Se espera que el crecimiento de la región sea 2.4% en 2024, hasta alcanzar 3.6% en 2025 y alcanzando 3.9% para el 2026 **(Gráfica 4)**. Un factor clave en este impulso es Arabia Saudita, cuya economía se proyecta que crecerá 3.3% en 2025 y 4.1% para el 2026, principalmente por la continuación de los recortes de la producción de la OPEP+ (impulsada por el aumento de la inversión en sectores no petroleros) y el crecimiento del gasto público. El resto de la región, aunque también experimenta una expansión, enfrenta retos derivados de las tensiones geopolíticas y los ajustes en los precios del petróleo. A pesar de estos desafíos, se prevé que el crecimiento continúe siendo positivo en los próximos años, impulsado por la diversificación económica y los esfuerzos de modernización en varios países clave de Oriente Medio.

África subsahariana

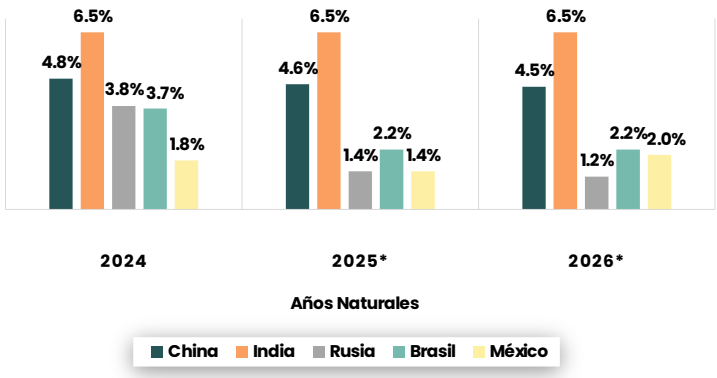
Las economías de África subsahariana se proyectan que mantengan una trayectoria de crecimiento relativamente estable en los próximos años, con un aumento de 3.8% en 2024, seguido por un crecimiento constante de 4.2% tanto en 2025 como en 2026 **(Gráfica 4)**. A pesar de los desafíos internos, como la inestabilidad política, los altos niveles de deuda y las dificultades de infraestructura, la región continúa siendo un área de expansión moderada. Países como Nigeria y Sudáfrica jugarán un papel importante en esta evolución, con Nigeria proyectando un crecimiento de 3.1% en 2024 y 3.2% en 2025, mientras que Sudáfrica experimentará una expansión más modesta, proyectándose en 0.8% en 2024 pero con una ligera mejora hacia 1.5% en 2025. La región sigue siendo un foco de inversión en sectores como la minería, la energía y las tecnologías emergentes, aunque los precios de las materias primas y los efectos del cambio climático podrían impactar en la sostenibilidad de estos crecimientos.

En general, África subsahariana sigue enfrentando retos significativos, pero su potencial de crecimiento permanece alto, impulsado por la juventud de su población y las oportunidades en sectores clave de la economía global.

América Latina y el Caribe

Las economías de América Latina y el Caribe presentan un panorama de crecimiento moderado en los próximos años, con una proyección de 2.4% en 2024, que se mantiene estable con 2.5% en 2025 y 2.7% para el 2026 **(Gráfica 4)**. Aunque la región sigue enfrentando desafíos estructurales, como la alta inflación, la inestabilidad política y las tensiones comerciales, se espera una recuperación gradual impulsada por la demanda interna y las exportaciones. Brasil, la mayor economía de la región, experimentará un crecimiento de 3.7% en 2024, desacelerándose a 2.2% en 2025 y manteniéndose estable en 2.2% para el 2026. México muestra un comportamiento más moderado, con un crecimiento proyectado de 1.8% en 2024, que baja a 1.4% en 2025, aunque se espera una ligera recuperación en 2026 de 2.0% **(Gráfica 5)**. A pesar de los retos políticos y económicos, especialmente en Brasil y México, la región sigue siendo un mercado importante para el comercio y la inversión internacional, con sectores como la agricultura, los recursos naturales y la manufactura, que continúan siendo motores importantes de su economía. La estabilidad regional es esencial para mantener el crecimiento, aunque las proyecciones siguen siendo moderadas debido a los factores estructurales que la región enfrenta.

Gráfica 5
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL ECONOMÍAS DE MERCADOS EMERGENTES Y EN DESARROLLO PAISES SELECCIONADOS, 2024-2026 ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2025



*- proyecciones
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

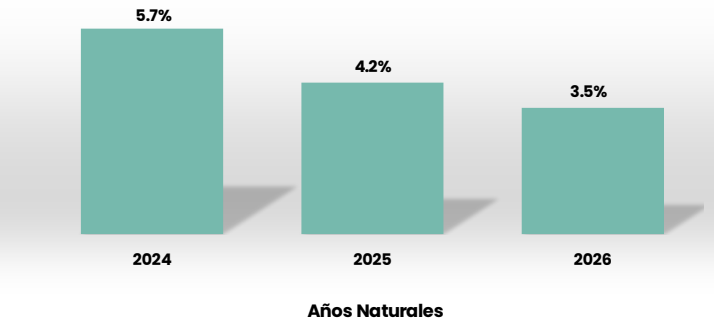
En resumen, las economías emergentes y en desarrollo, aunque siguen siendo motores fundamentales del crecimiento global, experimentan una moderación en sus tasas de expansión debido a una combinación de factores internos, como la inestabilidad política, altos niveles de deuda y desafíos estructurales, así como factores externos, como la desaceleración de la demanda global y las tensiones geopolíticas. Sin embargo, algunas regiones, como Asia del Sur, especialmente India, siguen siendo focos de crecimiento robusto, con un panorama favorable debido a su gran mercado interno y expansión en sectores importantes. En África subsahariana, se prevé un crecimiento constante impulsado por los recursos naturales y la juventud de la población. Mientras, en el Oriente Medio, países como Arabia Saudita continúan

diversificando sus economías, impulsando su crecimiento más allá del petróleo. A pesar de estos desafíos, estas regiones continúan siendo claves para el crecimiento global, con un dinamismo que sigue atrayendo inversiones y favoreciendo el comercio internacional

Perspectivas de Inflación

Con base en los datos presentados en la tabla actualizada de enero de 2025, el panorama de inflación mundial muestra una tendencia de desaceleración a partir de 2024, tras el pico observado en los últimos años debido a las disrupciones provocadas por la pandemia y las tensiones geopolíticas. En 2024, se espera que la inflación mundial sea de 5.7%, con una disminución respecto al 6.7% registrado en 2023. Sin embargo, las proyecciones para 2025 y 2026 reflejan moderación. Para 2025, se prevé que la inflación global se reduzca a 4.2%, y en 2026 se proyecta una tasa aún más baja de 3.5% **(Tabla 1 y Gráfica 6)**. Esta desaceleración se debe en gran medida a la estabilización de los precios de las materias primas, en particular del petróleo, y a las políticas monetarias más estrictas de los bancos centrales en economías avanzadas.

Gráfica 6
TASA DE INFLACIÓN MUNDIAL
ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2025



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

A nivel regional, las economías avanzadas experimentan una notable disminución en su tasa de inflación, proyectándose en 2.6% para 2024, con una reducción adicional a 2.1% en 2025 y 2.0% para el 2026 (Tabla 1). Esto refleja el éxito de las políticas monetarias restrictivas, que han logrado controlar las presiones inflacionarias generadas por las crisis de los últimos años, incluyendo la pandemia y la guerra en Ucrania. Mientras tanto, las economías emergentes y en desarrollo, aunque también muestran una tendencia de desaceleración, enfrentan tasas de inflación más altas. Se proyecta una inflación de 7.8% para 2024, con una caída a 5.6% en 2025 y una moderación a 4.5% en 2026 **(Tabla 1)**. Este comportamiento se debe a una combinación de factores como la volatilidad de los precios de los productos básicos, las fluctuaciones en los tipos de cambio y los desafíos económicos internos.

En resumen, la inflación global se moderará progresivamente en los próximos años, con una desaceleración más pronunciada en las economías avanzadas. Sin embargo, las economías emergentes y en desarrollo seguirán enfrentando presiones inflacionarias más persistentes debido a sus condiciones económicas estructurales.

Se espera que continúen los avances en la desinflación. Los cambios entre las expectativas anteriores del Informe del WEO de octubre de 2024 y las actuales de enero de 2025 son pequeños o casi inexistentes, lo que sugiere que las predicciones económicas para el futuro cercano se mantienen bastante estables. La estabilidad gradual de los mercados laborales debería frenar las presiones de la demanda. Además, el descenso de los precios de la energía contribuirá a que la inflación general continúe descendiendo hacia los niveles establecidos como meta por los bancos centrales. Para 2025, se proyecta que en Estados Unidos la inflación se sitúe cerca, pero por encima de la meta del 2.0%, mientras que para la zona del euro se prevé una dinámica inflacionaria más moderada. Se espera que en China la inflación siga siendo baja. Como resultado, la brecha entre las tasas de política previstas en Estados Unidos y otros países sigue ampliándose.

Factores que afectan a las perspectivas económicas a nivel mundial

La intensificación de las políticas proteccionistas, como la imposición de nuevos aranceles, podría tener repercusiones significativas en la economía mundial, afectando no solo las relaciones comerciales, sino también la estabilidad de los mercados y la inflación global. En un contexto donde las tensiones comerciales ya son elevadas, la implementación de aranceles adicionales podría disminuir la inversión y distorsionar las cadenas de suministro, lo que agravaría los problemas de escasez de productos y aumentaría los costos de producción. Además, los aranceles impactan directamente en los precios de las importaciones, lo que genera un traspaso a los precios internos, especialmente en sectores como el de los productos manufacturados y las materias primas.

Aunque algunos estudios sugieren que el traspaso de los aranceles a los precios al consumidor es limitado, existe una gran incertidumbre sobre el alcance de este impacto, y se estima que podría ser más alto que en situaciones previas debido a varios factores. En primer lugar, el panorama actual está marcado por una inflación mundial histórica que aún no se ha estabilizado completamente, lo que deja menos margen para absorber el aumento de costos. En segundo lugar, las condiciones cíclicas de muchas economías, como la de Estados Unidos, están más propensas a generar presiones inflacionarias adicionales. Un aumento de aranceles también podría provocar un desajuste en las políticas monetarias globales, ya que los bancos centrales podrían verse obligados a aumentar las tasas de interés para controlar la inflación. Esto, a su vez, podría generar una mayor divergencia en las políticas económicas entre países, especialmente entre economías avanzadas y mercados emergentes, afectando el flujo de capital y aumentando las primas de riesgo en muchas economías vulnerables. La combinación de estos factores, junto con la apreciación del dólar, podría agravar aún más las tensiones económicas y generar un entorno de mayor incertidumbre para los mercados internacionales.

Tensiones comerciales y nuevos aranceles: Actualización: Primeros meses de 2025:

A inicios de 2025, Estados Unidos impuso nuevos aranceles sobre productos tecnológicos importados desde China, citando preocupaciones sobre prácticas comerciales desleales y seguridad nacional. China respondió con tarifas adicionales sobre productos agrícolas y bienes industriales de EE. UU. Esta escalada de tensiones ha incrementado la incertidumbre en los mercados, afectando cadenas de suministro globales, especialmente en sectores como la tecnología y la manufactura avanzada. Además, la Unión Europea comenzó a revisar su política arancelaria en un contexto más proteccionista.

Este resurgimiento de medidas proteccionistas ha creado un entorno económico incierto que podría impactar negativamente en el crecimiento global, la inflación y el comercio internacional durante 2025, a pesar de los esfuerzos previos por estabilizar la economía mundial en 2024. Las políticas proteccionistas del presidente Donald Trump, que comenzaron a aplicarse en febrero de 2025, están alterando las dinámicas comerciales globales. Estas políticas incluyen nuevos aranceles a países como China, Canadá y México, que alteran las relaciones comerciales internacionales. La desregulación financiera y el impulso a la industria de combustibles fósiles también están remodelando las interacciones económicas entre economías avanzadas y mercados emergentes.

Pronóstico de crecimiento en la economía mundial

Con el aumento de la incertidumbre política, el Fondo Monetario Internacional (FMI) presentó diversas proyecciones de crecimiento global, reflejando la dificultad de prever el impacto de estas políticas proteccionistas. En este sentido, se destacan tres escenarios de crecimiento global, dependiendo de las medidas comerciales y sus efectos indirectos.

En el escenario base, el crecimiento global se espera que disminuya de 3.3% en 2024 a 2.8% en 2025, recuperándose en 3.0% para el 2026. Sin embargo, este pronóstico ha sido ajustado a la baja debido a los efectos de los nuevos aranceles y el aumento de la incertidumbre política **(Tabla 2)**.

En el escenario previo al 2 d abril, se proyecta un crecimiento global de 3.2% para 2025 y 2026, ligeramente por debajo de las expectativas previas debido a los efectos de los aranceles iniciales entre EE. UU., China y otros países.

En el escenario posterior al 9 de abril se incorpora las nuevas medidas arancelarias anunciadas en abril, incluida la pausa en algunos aranceles y el aumento en otros. Bajo este escenario, se espera que el crecimiento global sea de 2.8% en 2025 y 2.9% para el 2026, con

impactos negativos para las economías de EE. UU. y China, pero una leve recuperación en otras regiones.

Pronóstico de crecimiento para las economías avanzadas

Para las economías avanzadas, bajo el escenario de referencia, se proyecta que el crecimiento disminuya de un estimado de 1.8% en 2024 a 1.4% en 2025 y 1.5% en 2026. La proyección para 2025 representa una revisión a la baja de 0.5 puntos porcentuales, respecto a la actualización del WEO de enero de 2025. Las previsiones para 2025 incluyen revisiones negativas significativas para Canadá, Japón, el Reino Unido y Estados Unidos, y una revisión al alza para España.

- Estados Unidos: Se proyecta que el crecimiento disminuya en 2025 a 1.8%, lo que representa 1 punto porcentual menos, que la tasa de 2024 y 0.9 puntos porcentuales por debajo de la previsión en el WEO de enero **(Tabla 2)**. Esta revisión a la baja se debe a una mayor incertidumbre en la política económica, tensiones comerciales y una perspectiva de demanda más débil, especialmente por un crecimiento del consumo más lento de lo previsto. Se espera que los aranceles también afecten el crecimiento en 2026, con una proyección de 1.7%, en un contexto de consumo privado moderado.

- Zona euro: Se espera que el crecimiento se reduzca ligeramente a 0.8% en 2025, antes de repuntar modestamente a 1.2% en 2026. La creciente incertidumbre y los aranceles son los principales factores detrás del crecimiento moderado en 2025. Las fuerzas compensatorias que sostienen la ligera recuperación en 2026 incluyen un consumo más fuerte debido al aumento de los salarios reales y una flexibilización fiscal proyectada en Alemania, tras cambios importantes en su regla fiscal (el "freno de deuda"). Dentro de la región, España destaca por su impulso positivo frente a la dinámica más débil del resto. La proyección de crecimiento para España en 2025 es de 2.5%, una revisión al alza de 0.2 puntos porcentuales respecto al WEO de enero. Esto se debe a mejores resultados en 2024 y a la actividad de reconstrucción tras inundaciones.

- Otros países avanzados: Varias revisiones a la baja son notables. Para Canadá, las proyecciones de crecimiento se revisan a la baja en 0.6 puntos porcentuales para 2025 y 0.4 puntos porcentuales para 2026. Esto refleja principalmente los nuevos aranceles sobre las exportaciones hacia Estados Unidos, en vigor desde marzo, así como la mayor incertidumbre y tensiones geopolíticas. En Japón, la proyección de crecimiento para 2025 es de 0.6%, lo que implica una reducción de 0.5 puntos porcentuales en comparación con la previsión de enero. El impacto de los aranceles anunciados el 2 de abril y la incertidumbre asociada contrarrestan el fortalecimiento previsto del consumo privado, pese al aumento de salarios por encima de la inflación, que incrementa el

ingreso disponible de los hogares. En el Reino Unido, la proyección de crecimiento para 2025 es de 1.1%, una caída de 0.5 puntos porcentuales respecto a la previsión de enero. Esto refleja una mayor reducción desde 2024, el impacto de los recientes anuncios arancelarios, el aumento en los rendimientos de los bonos del Estado (gilts) y un consumo privado más débil, en medio de una inflación más elevada debido a los precios regulados y los costos energéticos.

Pronóstico de crecimiento para economías emergentes y en desarrollo

Para las economías emergentes y en desarrollo, se proyecta que el crecimiento bajo el pronóstico de referencia se reducirá al 3.7% en 2025 y 3.9% en 2026, después de un estimado de 4.3% en 2024 **(Tabla 2 y Gráfica 7)**. Esto representa una disminución de 0.5 y 0.4 puntos porcentuales, respectivamente, en comparación con la tasa proyectada en la actualización de enero de 2025 del World Economic Outlook (WEO).

- Asia emergente y en desarrollo: Tras una desaceleración marcada en 2024, se espera que el crecimiento en Asia emergente y en desarrollo disminuya aún más al 4.5% en 2025 y 4.6% en 2026 **(Tabla 2)**. La región, particularmente los países de la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN), ha sido una de las más afectadas por los aranceles de abril. Para China, el crecimiento del PIB de 2025 se revisa a la baja al 4.0% de 4.6% en la actualización de enero de 2025. Esto refleja el impacto de los aranceles recientemente implementados, que contrarrestan el fuerte crecimiento de 2024 (como resultado de un cuarto trimestre más fuerte de lo esperado) y la expansión fiscal en el presupuesto. El crecimiento en 2026 también se revisa a la baja al 4.0% de 4.5%, debido a la incertidumbre prolongada sobre la política comercial y los aranceles ya vigentes. En India, el panorama de crecimiento es relativamente más estable con un 6.2% en 2025, respaldado por el consumo privado, especialmente en áreas rurales, pero esta tasa es 0.3 puntos porcentuales más baja que la proyectada en la actualización de enero de 2025, debido a los mayores niveles de tensiones comerciales y la incertidumbre global.

- América Latina y el Caribe: Se proyecta que el crecimiento se moderará de 2.4% por ciento en 2024 a 2.0% en 2025, antes de repuntar al 2.4% en 2026. Las proyecciones se revisan a la baja en 0.5 puntos porcentuales para 2025 y 0.3 puntos porcentuales para 2026 en comparación con las de la actualización de enero de 2025. Las revisiones se deben principalmente a una baja significativa en el pronóstico de crecimiento de México, con una reducción de 1.7 puntos porcentuales para 2025 y 0.6 puntos porcentuales para 2026, lo que refleja una actividad más débil de lo esperado a finales de 2024 y principios de 2025, además del impacto de los aranceles impuestos por

Estados Unidos, la incertidumbre asociada y las tensiones geopolíticas, junto con un fortalecimiento de las condiciones financieras

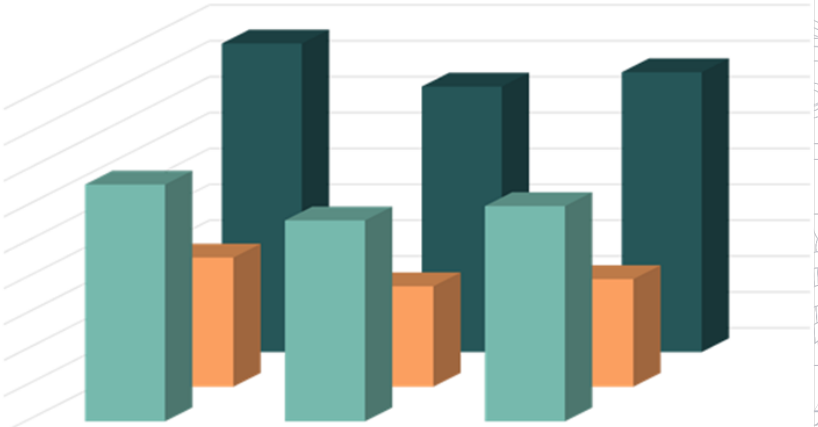
- Europa emergente y en desarrollo: Se proyecta que el crecimiento se desacelerará considerablemente, pasando de 3.4% en 2024 a 2.1% en 2025 y 2026. Esto refleja una caída drástica en el crecimiento de Rusia, que pasará de 4.1% en 2024 a 1.5% en 2025 y 0.9 por ciento en 2026, a medida que el consumo privado y la inversión se desaceleran debido a una menor rigidez en el mercado laboral y un crecimiento más lento de los salarios. En comparación con las proyecciones de la actualización de enero de 2025, el crecimiento en Rusia se revisa ligeramente al alza para 2025 debido a un resultado más fuerte de lo esperado en los datos de 2024. Para Turquía, se proyecta que el crecimiento toque fondo en 2025, con un 2.7% y se acelere a 3.2% en 2026, debido a los recientes cambios en la política monetaria.

- Medio Oriente y Asia Central: Se proyecta que saldrá de varios años de crecimiento moderado, con la tasa acelerándose de 2.4% estimado en 2024 a 3.0% en 2025 y 3.5% en 2026, ya que los efectos de las interrupciones en la producción de petróleo y el transporte se disiparán y el impacto de los conflictos en curso disminuirá. En comparación con el pronóstico de enero, la proyección se revisa a la baja, reflejando una reanudación más gradual de la producción de petróleo, los efectos persistentes de los conflictos y un avance más lento de lo esperado en las reformas estructurales.

- África subsahariana: Se espera que el crecimiento disminuya ligeramente de 4.0% en 2024 a 3.8% en 2025 y se recupere modestamente en 2026, alcanzando 4.2%. Entre las economías más grandes, el pronóstico de crecimiento de Nigeria se revisa a la baja en 0.2 puntos porcentuales para 2025 y 0.3 puntos porcentuales para 2026, debido a los precios más bajos del petróleo, y el de Sudáfrica se revisa a la baja en 0.5 puntos porcentuales para 2025 y 0.3 puntos porcentuales para 2026, debido a un debilitamiento de la actividad económica, tras un resultado más débil de lo esperado en 2024, el deterioro del sentimiento por la incertidumbre, el aumento de las políticas proteccionistas y una desaceleración más profunda en las principales economías. Sudán del Sur tiene una revisión a la baja de 31.5 puntos porcentuales para 2025 debido al retraso en la reanudación de la producción de petróleo por un daño en el oleoducto.

Gráfica 7

EVOLUCIÓN DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO MUNDIAL Y POR GRUPO DE ECONOMÍAS (ACTUALIZACIÓN ABRIL DE 2025)



	2024	2025*	2026*
Economía Mundial	3.3%	2.8%	3.0%
Economías avanzadas	1.8%	1.4%	1.5%
Economías emergentes y en desarrollo	4.3%	3.7%	3.9%

* Abril de 2025 - proyecciones 2026

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Tabla 2

Resumen de las Perspectivas de la Económica Mundial: Pronóstico de Referencia*
Cambio porcentual anual
(Actualización Abril 2025)

				Diferencias con respecto a enero 2025 WEO Actualización [1]		Diferencias con respecto a octubre 2025 WEO Actualización [1]	
	Proyecciones						
	2024	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Economía mundial	**3.3**	**2.8**	**3.0**	**-0.5**	**-0.3**	**-0.4**	**-0.3**
Economías avanzadas	1.8	1.4	1.5	-0.5	-0.3	-0.4	-0.3
Estados Unidos	2.8	1.8	1.7	-0.9	-0.4	-0.4	-0.3
Zona del Euro	0.9	0.8	1.2	-0.2	-0.2	-0.4	-0.3
Alemania	-0.2	0.0	0.9	-0.3	-0.2	-0.8	-0.5
Francia	1.1	0.6	1.0	-0.2	-0.1	-0.5	-0.3
Italia	0.7	0.4	0.8	-0.3	-0.1	-0.4	0.1
España	3.2	2.5	1.8	0.2	0.0	0.4	0.0
Japón	0.1	0.6	0.6	-0.5	-0.2	-0.5	-0.2
Reino Unido	1.1	1.1	1.4	-0.5	-0.1	-0.4	-0.1
Canadá	1.5	1.4	1.6	-0.6	-0.4	-1.0	-0.4
Otras economías avanzadas[2/]	2.2	1.8	2.0	-0.3	-0.3	-0.4	-0.3
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.3	3.7	3.9	-0.5	-0.4	-0.5	-0.3
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	5.3	4.5	4.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.3
China	5.0	4.0	4.0	-0.6	-0.5	-0.5	-0.1
India [3/]	6.5	6.2	6.3	-0.3	-0.2	-0.3	-0.2
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.4	2.1	2.1	-0.1	-0.3	-0.1	-0.4
Rusia	4.1	1.5	0.9	0.1	-0.3	0.2	-0.3
América Latina y el Caribe	2.4	2.0	2.4	-0.5	-0.3	-0.5	-0.3
Brasil	3.4	2.0	2.0	-0.2	-0.2	-0.2	-0.3
México	1.5	-0.3	1.4	-1.7	-0.6	-1.6	-0.6
Oriente Medio y Asia Central	2.4	3.0	3.5	-0.6	-0.4	-0.9	-0.7
Arabia Saudita	1.3	3.0	3.7	-0.3	-0.4	-1.6	-0.7
África subsahariana	4.0	3.8	4.2	-0.4	0.0	-0.4	-0.2
Nigeria	3.4	3.0	2.7	-0.2	-0.3	-0.2	-0.3
Sudáfrica	0.6	1.0	1.3	-0.5	-0.3	-0.5	-0.2
Partida informativas							
Crecimiento mundial basado en tasas de cambio de mercado	2.8	2.3	2.4	-0.6	-0.4	-0.5	-0.3
Unión Europea	1.1	1.2	1.5	-0.2	-0.2	-0.4	-0.2
ASEAN-5 4[/]	4.6	4.0	3.9	-0.6	-0.6	-0.5	-0.6
Oriente Medio y Norte de Africa	1.8	2.6	3.4	-0.9	-0.5	-1.4	-0.8
Economías Emeregentes y de Ingreso Medios	4.3	3.7	3.8	-0.5	-0.4	-0.5	-0.3
Países en Desarrollo de Bajos Ingresos	4.0	4.2	5.2	-0.4	-0.2	-0.5	-0.4
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios)	3.8	1.7	2.5	-1.5	-0.8	-1.7	-0.9
Importaciones							
Economías avanzadas	2.4	1.9	2.0	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5
Economías emergentes y en desarrollo	5.8	2.0	3.4	-3.0	-1.1	-2.9	-1.2
Exportaciones							
Economías avanzadas	2.1	1.2	2.0	-0.9	-0.6	-1.5	-1.0
Economías emergentes y en desarrollo	6.7	1.6	3.0	-3.4	-1.7	-3.0	-1.3
Precios de las materias primas							
Petróleo [5/]	-1.8	-15.5	-6.8	-3.8	-4.2	-5.1	-3.2
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la importación mundial de materias primas)	3.7	4.4	0.2	1.9	0.3	4.6	-0.6
Precios mundiales al consumidor [6/]	5.7	4.3	3.6	0.1	0.1	0.0	0.0
Economás avanzadas[7/]	2.6	2.5	2.2	0.4	0.2	0.5	0.2
Economías de mercados emergentes y en desarrollo[6/]	7.7	5.5	4.6	-0.1	0.1	-0.4	-0.1

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

* El pronóstico de referencia se basa en supuestos clave sobre los precios de las materias primas, las tasas de interés, y las condiciones del mercado internacional, y sirve como base para el análisis de diferentes escenarios económicos futuros.

Nota: Esta información de las economías cuyas proyecciones han sido revisadas con base en los desarrollos en los mercados de materias primas y el comercio internacional fueron hasta el hasta el 4 de abril de 2025. Se asume que los tipos de cambio efectivos reales permanecen constantes en los niveles vigentes durante el período del 6 de marzo al 3 de abril de 2025.

Las economías están listadas según el tamaño económico. Los datos trimestrales agregados están ajustados estacionalmente. WEO = Perspectiva Económica Mundial.

1. Diferencia basada en cifras redondeadas para la actualización actual del *World Economic Outlook* (WEO) de enero de 2025 y las proyecciones del WEO de octubre de 2024.
2. Excluye al Grupo de los Siete (Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido y Estados Unidos) y a los países de la zona del euro.
3. Para India, los datos y las proyecciones se presentan en base al año fiscal, y el PIB a partir de 2011 se basa en el PIB a precios de mercado con el año fiscal 2011/12 como año base.
4. Indonesia, Malasia, Filipinas, Singapur y Tailandia.
5. Promedio simple de los precios del crudo Brent del Reino Unido, Dubai Fateh y West Texas Intermediate.
6. El precio promedio del petróleo en dólares estadounidenses por barril fue de 79.17 dólares en 2024; el precio asumido, basado en los mercados de futuros, es de 66.94 y de 62.38 dólares en 2026.
7. Excluye a Venezuela. Véase la nota específica para Venezuela en la sección "Notas por país" del Apéndice Estadístico.
8. Las tasas de inflación asumidas para 2025 y 2026, respectivamente, son las siguientes: 2.1 por ciento y 1.9 por ciento para la zona del euro, 2.4 por ciento y 1.7 por ciento para Japón, y 3.0 por ciento y 2.5 por ciento para Estados Unidos.
9. Para la producción mundial, las estimaciones y proyecciones trimestrales representan aproximadamente el 90.0 por ciento de la producción mundial anual medida en paridad de poder adquisitivo. Para las economías de mercados emergentes y en desarrollo, las estimaciones y proyecciones trimestrales representan aproximadamente el 85 por ciento de la producción anual de estas economías, medida también en paridad de poder adquisitivo.

Pronóstico de Inflación

En el pronóstico base, se espera que la inflación global disminuya al 4.3% en 2025 y 3.6% en 2026. Se proyecta que la inflación converja más rápidamente hacia el objetivo en las economías avanzadas, alcanzando 2.2% en 2026, en comparación con las economías de mercados emergentes y en desarrollo, donde se espera que disminuya a 4.6% en el mismo período. En comparación con la actualización de enero de 2025 del World Economic Outlook (WEO, por sus siglas en ingles), el pronóstico global de inflación es ligeramente más alto para 2025. Para las economías avanzadas, el pronóstico de inflación para 2025 ha sido revisado al alza en 0.4 puntos porcentuales desde enero. El Reino Unido y los Estados Unidos destacan tanto en la dirección como en la magnitud de sus revisiones. En comparación con las actualizaciones de enero de 2025, el pronóstico de inflación del Reino Unido ha sido revisado al alza en 0.7 puntos porcentuales y el de Estados Unidos en 1.0 punto porcentual. Para Estados Unidos, esto refleja la persistencia de las dinámicas de precios en el sector servicios, así como un reciente aumento en el crecimiento de los precios de los bienes básicos (excluyendo alimentos y energía) y el shock de suministro derivado de los aranceles recientes. En el Reino Unido, esto se debe principalmente a cambios regulatorios puntuales en los precios. En la zona euro, el pronóstico no ha cambiado.

Entre las economías de mercados emergentes y en desarrollo, las revisiones son mixtas. En Asia emergente y en desarrollo, se espera que las presiones inflacionarias sean incluso más moderadas, con una revisión a la baja de 0.5 puntos porcentuales en los pronósticos para 2025 respecto a los de enero. Tras una serie de sorpresas a la baja, se espera que la inflación en China permanezca moderada. En Europa emergente y en desarrollo, Rusia y Ucrania han tenido revisiones al alza para 2025, y Rusia para 2026, lo que genera revisiones generales de 1.5 puntos porcentuales en 2025 y 1.0 punto porcentual en 2026. En América Latina y el Caribe, las revisiones al alza para Bolivia, Brasil y Venezuela han sido compensadas por revisiones a la baja para Argentina y otros países, lo que lleva a una revisión global para la región para 2025 de -0.3 puntos porcentuales.

El panorama inflacionario en general ha mejorado, pero aún no ha vuelto completamente a los patrones prepandémicos, y sigue sujeto a una alta incertidumbre. En particular, los efectos de los aranceles recientemente impuestos sobre la inflación en diferentes países dependerán de si los aranceles se perciben como temporales o permanentes, de la medida en que las empresas ajusten sus márgenes para compensar los mayores costos de importación, y de si las importaciones se facturan en dólares estadounidenses o en moneda local. Las implicaciones entre países también serán diferentes. Los aranceles comerciales actúan como un shock de oferta en los países que imponen los aranceles, reduciendo la productividad y aumentando los costos unitarios. Los países con aranceles enfrentan un shock de demanda negativo, ya que disminuye la demanda de exportación, lo que ejerce presión a la baja sobre los precios. En ambos casos, la incertidumbre comercial agrega una capa de shock de

demanda, ya que las empresas y los hogares responden postergando inversiones y gastos, y este efecto puede amplificarse por condiciones financieras más estrictas y una mayor volatilidad cambiaria.

En general, el resurgimiento de las tensiones comerciales y la intensificación de políticas proteccionistas están configurando un entorno económico global cada vez más incierto. A pesar de ciertos esfuerzos por estabilizar la actividad en 2024, las proyecciones para 2025 y 2026 indican una desaceleración persistente en gran parte del mundo, tanto en economías emergentes como avanzadas.

En las economías emergentes y en desarrollo, el debilitamiento del crecimiento es especialmente notorio en Asia, América Latina y África subsahariana. Países como China, México, Sudáfrica y Rusia enfrentan revisiones a la baja sustanciales, motivadas por el impacto directo de los nuevos aranceles, el aumento de la incertidumbre geopolítica y el endurecimiento de las condiciones financieras. Incluso en regiones con cierto margen de recuperación, como Medio Oriente o África subsahariana, los avances dependen de factores externos volátiles como el precio del petróleo, la resolución de conflictos o el avance de reformas estructurales.

En el caso de las economías avanzadas, la tendencia es similar. Se prevé que el crecimiento disminuya de 1.8 por ciento en 2024 a 1.4% en 2025, impulsado a la baja por fuertes revisiones a la baja en Estados Unidos, Canadá, Japón y el Reino Unido. Estas revisiones reflejan el impacto de los aranceles, el debilitamiento del consumo privado y la creciente incertidumbre macroeconómica. Aunque algunas excepciones como España muestran señales de dinamismo, la mayoría de las economías avanzadas comparten una perspectiva de estancamiento en el corto plazo.

Asimismo, aunque el panorama inflacionario muestra señales de mejora, aún no ha retornado a los niveles prepandémicos y permanece sujeto a una alta volatilidad, acentuada por los efectos dispares de los aranceles y las condiciones cambiarias. Así, los datos confirman que la desaceleración no solo persiste, sino que se profundiza, con causas estructurales en la fragmentación del comercio global, la debilidad de la demanda interna en muchas economías clave y el endurecimiento simultáneo de las políticas económicas. Este entorno supone desafíos significativos para la estabilidad, la inversión y el desarrollo sostenible a mediano plazo.

Proyecciones económicas del Banco Mundial

Según las proyecciones del Banco Mundial en su informe Perspectivas Económicas Mundiales, enero de 2025 (Global Economic Prospects, January 2025) en inglés, se indica que la economía mundial se expandirá un 2.7% de igual manera en 2025 como en 2026, al mismo ritmo que en 2024, a medida que la inflación y las tasas de interés desciendan gradualmente **(Tabla 3).**

Sin embargo, las perspectivas de crecimiento parecen insuficientes para contrarrestar el daño causado por varios años de impactos negativos. La mayor incertidumbre en materia de política económica y los cambios adversos en la política comercial representan riesgos a la baja. Otros riesgos incluyen el aumento de las tensiones geopolíticas, una inflación más alta y eventos climáticos extremos. Se necesitan medidas de política económica decisivas para salvaguardar el comercio, abordar las vulnerabilidades derivadas de la deuda, combatir el cambio climático, promover la estabilidad de precios, aumentar la recaudación fiscal y racionalizar los gastos, mejorar el capital humano e impulsar la inclusión en la fuerza laboral.

Proyecciones Regionales

Asia oriental y el Pacífico

El Banco Mundial proyecta que el crecimiento de la región de Asia Oriental y el Pacífico (EAP, por sus siglas en inglés) se desacelerará en los próximos años, de 4.6% en 2025 a 4.1% para el 2026 **(Tabla 3)**, principalmente por la desaceleración económica en China. Dentro de esta región se encuentran economías importantes como Japón, Corea del Sur, los países del sudeste asiático (Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam), así como las islas del Pacífico como Australia y Nueva Zelanda, se espera un leve aumento del crecimiento en 2025 de 4.9% y una estabilización posterior en 2026 de 4.7%, debido a la fuerte demanda interna y el buen desempeño de varias economías. En cuanto a China, se prevé que su crecimiento siga cayendo, afectado por un bajo consumo y un mercado inmobiliario débil, aunque se espera un leve repunte debido a las medidas de apoyo económico.

En cuanto a los riesgos, persiste la incertidumbre debido a posibles cambios en las políticas comerciales globales y la desaceleración de China, lo que podría impactar negativamente en la región. Además, los conflictos geopolíticos y los desastres naturales relacionados con el cambio climático representan amenazas adicionales. Las perspectivas para el crecimiento global, la inflación y las políticas monetarias también son inciertas, lo que añade complejidad al panorama económico en Asia Oriental y el Pacífico.

Europa y Asia central

Se prevé que el crecimiento en Europa Central y Asia (ECA) se modere a 2.5% en 2025 antes de recuperarse a 2.7% en 2026 **(Tabla 3)**. La desaceleración en 2025 se atribuye principalmente a la reducción del crecimiento económico en Rusia y Turquía. En Rusia, se espera que la expansión del consumo privado y la inversión se modere debido a la desaceleración del crecimiento de los salarios y a una política monetaria más restrictiva. En Turquía, se espera que los efectos rezagados de la política monetaria restrictiva pesen sobre el crecimiento, que se espera se reequilibre gradualmente en 2025 hacia una mayor contribución de las exportaciones netas. En 2026, se espera que el consumo privado y la inversión impulsen el crecimiento de ECA, apoyados por un proceso gradual de desinflación y el relajamiento de la política monetaria. Excluyendo a Rusia, Turquía y Ucrania, se espera que el crecimiento en la región se fortalezca a 3.3% en 2025-2026 liderado por Polonia. Se espera que la inflación disminuya gradualmente, apoyada por la moderación de los precios de las mercancías y la disminución de las presiones en el mercado laboral. Este lento proceso de desinflación probablemente llevará a un enfoque más cauteloso en la política monetaria. Se anticipa que la deuda pública aumente en la mitad de las economías de ECA en 2025. Dada la limitada capacidad de consolidación fiscal, se espera que la política fiscal tenga un impacto modesto en el crecimiento.

En cuanto a los riesgos, para las perspectivas siguen estando inclinados hacia el lado negativo. La incertidumbre global sobre políticas sigue siendo elevada, con riesgos de cambios adversos en las políticas comerciales que amenazan el comercio, los flujos de capital y las perspectivas de crecimiento de la región. Restricciones comerciales adicionales podrían afectar aún más el comercio y el desempeño económico. Los gastos militares han aumentado en toda ECA y cualquier nueva escalada de la invasión de Ucrania por parte de Rusia podría causar más disrupciones en la región. Aunque se espera que el progreso hacia los objetivos de inflación de los bancos centrales siga siendo gradual, el proceso de desinflación podría ralentizarse aún más en la región, y las tasas de interés más altas durante un período prolongado probablemente restringirían el crecimiento. Un crecimiento más débil de lo esperado en Rusia podría impactar significativamente en Asia Central y el Cáucaso Meridional, principalmente a través de la reducción de las remesas. Los retrasos en las reformas estructurales podrían obstaculizar la distribución de los fondos de la UE en Europa Central y los Balcanes Occidentales, ralentizando los esfuerzos de adhesión a la UE y los proyectos de infraestructura. Los riesgos climáticos siguen siendo un desafío importante para la región, debido a la creciente exposición a eventos climáticos extremos como sequías e inundaciones.

América Latina y el Caribe

El crecimiento de América Latina y el Caribe se desaceleró a 2.2% en 2024 como reflejo de una disminución del consumo. Brasil mostró un desempeño sólido, mientras que México experimentó una marcada desaceleración. Argentina comenzó a recuperarse en el segundo semestre del año, respaldada por los ingresos procedentes de la agricultura y la minería. La inflación se mantuvo un poco persistente hacia la segunda mitad del año, y se produjo un repunte de los precios de los alimentos y un leve aumento de la inflación básica. Las tasas de interés disminuyeron en casi toda la región, pero se mantuvieron altas en Brasil y México. La desaceleración de la demanda de China incidió en las exportaciones, mientras que el superávit comercial de Argentina aumentó debido a la disminución de las importaciones.

Se prevé que el crecimiento en América Latina y el Caribe se acelerará hasta ubicarse en 2.5% en 2025 y 2.6% para el 2026 a medida que Argentina se recupere, las tasas de interés se normalicen y baje la inflación. Según las proyecciones, los precios de los productos básicos respaldarán las exportaciones de la región, aunque el leve crecimiento de China podría limitar la demanda de los principales productos básicos. Se pronostica que el crecimiento de Brasil se desacelerará hasta llegar a alrededor de 2.2% en ambos años, como reflejo de las políticas monetarias restrictivas y un apoyo fiscal escaso. Se espera que el crecimiento de México alcance un promedio de 1.5%, limitado por la aplicación de una política monetaria restrictiva y la consolidación fiscal.

De acuerdo con las proyecciones, el crecimiento de Argentina experimentará una recuperación de aproximadamente 4.8% anual después de dos años de recesión. Por otra parte, el crecimiento de Colombia aumentará 3.0%, respaldado por la recuperación del consumo y la inversión privada a medida que se controle la inflación. Se espera que la economía de Chile se expanda en un 2.2% anual, beneficiándose de las exportaciones de energía verde a pesar de la menor demanda de China.

Según las proyecciones, Perú crecerá 2.5% por el respaldo de las inversiones en minería, aunque es probable que el crecimiento del consumo se modere. En el Caribe, el crecimiento previsto para 2025 será de 4.9% y para el 2026 de 5.7%, liderado por la expansión del sector petrolero de Guyana. Si se excluye Guyana, el crecimiento promedio anual proyectado para los años 2025 y 2026 será de 3.8%, impulsado por los flujos constantes de remesas y el turismo. De acuerdo con las estimaciones, el crecimiento de América Central llegará a 3.5% para los años 2025 y 2026, respaldado por el aumento del consumo y las remesas.

Los riesgos en estas proyecciones están principalmente hacia la baja. Entre estos riesgos figuran la inestabilidad fiscal, la persistencia de la inflación básica y porlas políticas monetarias. El escaso crecimiento de China podría reducir la demanda de productos básicos, especialmente en Chile y Perú. Las restricciones comerciales incluidas en la actualización del

Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) podrían reducir las exportaciones, en tanto que las políticas migratorias más estrictas podrían disminuir las remesas, aunque el alcance de estos cambios normativos aún no está claro. El cambio climático, en particular las sequías inducidas por La Niña, sigue representando una amenaza significativa para la agricultura y la infraestructura en las zonas vulnerables. Si bien la región de América Latina y el Caribe enfrentará dificultades económicas en 2024, se espera que muestre una recuperación en los años 2025 y 2026, apoyada por la baja en la inflación y una política monetaria acomodaticia. El desempeño económico de la región dependerá de una combinación de factores internos e internacionales, en que los precios de los productos básicos y la demanda mundial tendrán un papel moderado

Oriente Medio y Norte de África

Las tensiones geopolíticas y los conflictos en Oriente Medio y África del Norte (MNA, por sus siglas en inglés) han aumentado la incertidumbre económica en la región. Cisjordania y Gaza han sido gravemente afectadas, y países vecinos como el Líbano también han sufrido repercusiones. El tránsito por el Canal de Suez sigue restringido, lo que impacta la economía regional y persiste la incertidumbre en Siria, tras los disturbios políticos. En 2024, MNA experimentó un crecimiento débil de 1.8%, afectado por la actividad petrolera limitada y los ajustes en la producción de petróleo. En los países del Consejo de Cooperación del Golfo (GCC), el crecimiento fue más fuerte debido a la actividad no petrolera, mientras que los exportadores de petróleo fuera del GCC reflejaron una desaceleración por políticas más estrictas y la inestabilidad política. Los países importadores de petróleo también mostraron una desaceleración de 2.3% en 2024, por la inflación y el conflicto regional, con Egipto enfrentando una mayor desaceleración. Además, la sequía prolongada afectó negativamente la actividad económica en Marruecos y Túnez.

Se espera que el crecimiento en MNA se recupere en 2025 y 2026, con un pronóstico de 3.4% para 2025 y 4.1% para el 2026. Sin embargo, la proyección de 2025 es más baja que la prevista anteriormente debido a la extensión de los recortes voluntarios de producción de petróleo por parte de los principales exportadores. La situación continúa siendo incierta debido a la prolongación de los conflictos armados y las tensiones políticas en varios países de la región.

En los países del GCC, se proyecta que el crecimiento aumente 3.3% en 2025, aunque esta estimación ha sido reducida en 1.4 puntos porcentuales debido a la prolongación de los recortes de producción de petróleo. En cuanto a los exportadores de petróleo no pertenecientes al GCC, el crecimiento seguirá siendo débil, afectado por los ajustes de producción y la inestabilidad política.

Entre los importadores de petróleo, se espera una recuperación en el crecimiento promedio de 3.9% en 2025-2026, principalmente impulsado por una mayor demanda interna, ya que se

espera que las presiones inflacionarias disminuyan. En Egipto, se prevé que la actividad económica se recupere debido al aumento del consumo privado, la disminución de la inflación, las remesas y las inversiones provenientes de los Emiratos Árabes Unidos. También, se anticipa un aumento en el crecimiento de Jordania, Marruecos y Túnez, mientras que el crecimiento de Yibuti se moderará debido a la estabilización de su actividad portuaria.

Los principales riesgos a la baja para las perspectivas económicas incluyen la posible escalada de los conflictos armados en la región y una mayor incertidumbre política global, especialmente por cambios imprevistos en las políticas internacionales. En los países exportadores de petróleo, una disminución en la demanda global de petróleo y la caída de los precios podrían prolongar los recortes de producción, lo que afectaría negativamente el crecimiento de la región. En los importadores de petróleo, un aumento en las políticas proteccionistas de sus socios comerciales podría reducir las exportaciones, y una inflación global persistente junto con una política monetaria más estricta podría elevar el costo del financiamiento externo.

Otros riesgos incluyen posibles aumentos en la inestabilidad social, desastres naturales más frecuentes y condiciones climáticas extremas. Sin embargo, un enfoque monetario global más flexible o un crecimiento más fuerte de las principales economías podrían beneficiar a la región al generar una mayor demanda global.

Asia Meridional

Se espera que el crecimiento en la región de Asia del Sur aumente 6.2% en 2025-2026, con un crecimiento firme proyectado en India. El crecimiento en la región, excluyendo a India, se fortalecerá a 4.0% en 2025 y 4.3% en el 2026, aunque la proyección para este año es ligeramente inferior a la de junio, principalmente debido a una revisión a la baja para Bangladesh, debido a la incertidumbre económica y política.

En India, se proyecta que el crecimiento se mantenga estable en 6.7% anual durante los dos años fiscales, a partir de abril de 2025. Se espera que el sector de servicios continúe su expansión, y que la actividad manufacturera se fortalezca, apoyada por iniciativas gubernamentales para mejorar el entorno empresarial. El crecimiento de la inversión se proyecta estable, con una moderación de la inversión pública compensada por un aumento en la inversión privada.

En Bangladesh, se pronostica que el crecimiento se reduzca 4.1% en el año fiscal 2024/25 (de julio de 2024 a junio de 2025), antes de aumentar 5.4% en el año fiscal 2025/26. Ante una mayor incertidumbre política, se espera que la inversión y la actividad industrial se mantengan moderadas a corto plazo.

Se espera que el crecimiento de 2.8% se fortalezca en Pakistán en el año fiscal 2024/25 (de julio de 2024 a junio de 2025) y 3.2% en el año fiscal 2025/26. La moderación de la inflación apoyará la actividad industrial, mientras que la menor incertidumbre política se espera que mejore la confianza empresarial, lo que impulsará la inversión. En Sri Lanka, se prevé un fuerte crecimiento industrial y una recuperación de las remesas que apoyarán expansiones de 3.5% en 2025 y 3.1% para el 2026. El turismo resiliente también se proyecta que apoye el crecimiento en Bután, Maldivas y Nepal. Se prevé que la economía de Afganistán experimente una expansión modesta, mientras que el desempleo, la inseguridad alimentaria y la pobreza se mantienen elevados.

Un riesgo clave a la baja para las perspectivas es la mayor incertidumbre política, incluidas posibles alteraciones en las políticas comerciales en las principales economías. El aumento de los precios de las materias primas podría afectar negativamente las perspectivas de crecimiento en la región. Otros riesgos a la baja incluyen: un aumento de la violencia interna y los disturbios sociales; una política monetaria más estricta de lo esperado debido a una inflación más persistente; mayores cargas por servicio de deuda; más eventos climáticos extremos; entre otras. Un riesgo al alza para la proyección básica es un crecimiento más fuerte de lo esperado en las principales economías, lo que aumentaría la demanda global y la actividad en la región.

África subsahariana

El crecimiento en África Subsahariana (SSA) aumentó de 2.9% en 2023 a 3.2% estimado en 2024, aunque fue 0.3 puntos porcentuales más bajo de lo proyectado en junio, debido al conflicto violento en Sudán y desafíos específicos de algunos países que afectaron la recuperación económica de la región. En las dos principales economías de la región, Nigeria y Sudáfrica, el crecimiento fue de 2.2% en 2024, impulsado por una mejor oferta de electricidad en Sudáfrica y un aumento en la producción de petróleo en Nigeria. En otros países de la región, el crecimiento aumentó 4.0%.

La inflación de los precios al consumidor varió en la región, con la mayoría de los países experimentando aumentos moderados y en declive. Aunque la inflación de los alimentos continuó siendo relativamente alta. Sin embargo, en algunas economías grandes, como Angola, Etiopía y Nigeria, persisten fuertes aumentos en los precios, en parte debido a depreciaciones significativas de las monedas. Además, la inseguridad alimentaria siguió

elevada, en gran parte por los efectos de fenómenos climáticos adversos, como sequías en el sur de África e inundaciones en otras áreas.

En cuanto a las perspectivas, se espera que el crecimiento en África Subsahariana (SSA) se fortalezca en 4.1% en 2025 y 4.3% para el 2026, a medida que las condiciones financieras mejoren y la inflación continúe disminuyendo. Tras un crecimiento regional más débil de lo esperado el año pasado, las proyecciones de crecimiento para 2025 se han revisado al alza en 0.2 puntos porcentuales y para el 2026 en 0.3 puntos. Sin embargo, se espera que la trayectoria de crecimiento esté distribuida de manera desigual entre las economías de SSA. Las tasas de crecimiento en las dos economías más grandes de la región continuarán rezagadas respecto al resto de la región, a pesar de las proyecciones de un repunte en ambos países. Excluyendo a las dos economías más grandes, se prevé que el crecimiento en la región se fortalezca en 4.0% en 2024 a 5.3% en 2025-2026. El crecimiento en las economías exportadoras de productos básicos industriales, excluyendo Sudán, se recuperará gracias a la mejora en el crecimiento del sector de servicios a medida que aumente el consumo de los hogares.

En el contexto de la disminución de la inflación, se espera que una disminución gradual de las tasas de interés de política favorezca el consumo privado y la inversión en muchas economías de SSA durante el período. Al mismo tiempo, el espacio fiscal limitado, debido a los altos niveles de deuda y el aumento de los costos de los préstamos, seguirá afectando el gasto público en toda la región. Se espera que los saldos fiscales continúen mejorando, aunque a un ritmo moderado. Se pronostica que los déficits fiscales primarios, en promedio, se cerrarán, con déficits decrecientes en los países no ricos en recursos y superávits crecientes en los países exportadores de productos básicos.

Se proyecta que el ingreso per cápita en SSA aumente un promedio de 1.7% anual en 2025-2026, lo que está por debajo de la tasa de crecimiento promedio de los mercados emergentes y las economías en desarrollo, incluso excluyendo a China e India. Además, se espera que el crecimiento del ingreso per cápita en SSA siga siendo desigual, con una disminución de los ingresos en algunos países. Se pronostica que los ingresos per cápita se reducirán durante el horizonte de previsión en Angola, la República Centroafricana, Guinea Ecuatorial y Sudán. Incluso para 2026, el PIB per cápita en aproximadamente el 30.0% de las economías de la región no habrá recuperado sus niveles prepandemia. Por lo tanto, estas economías habrán perdido varios años en avanzar en los ingresos per cápita y en reducir la pobreza.

Los riesgos para las perspectivas están inclinados hacia el lado negativo. El crecimiento global podría ser más débil de lo proyectado debido a la incertidumbre creciente y la posibilidad de cambios adversos en las políticas comerciales. Otros riesgos a la baja incluyen una desaceleración económica más pronunciada de lo esperado en China, el aumento de las tensiones geopolíticas globales y el empeoramiento de la inestabilidad política y la escalada

de los conflictos violentos en la región de SSA. Una inflación más persistente de lo esperado podría mantener las tasas de interés globales elevadas, lo que agravaría los desafíos que enfrentan los países altamente endeudados, mientras que una mayor frecuencia e intensidad de eventos climáticos adversos podría empeorar la pobreza en muchos países de SSA.

Una intensificación del conflicto en Oriente Medio podría agravar la inseguridad alimentaria en SSA, especialmente al interrumpir las cadenas de suministro, lo que provocaría un aumento en los precios de los alimentos y una mayor desnutrición en la región. Del mismo modo, una intensificación del conflicto en Sudán podría aumentar los precios de los alimentos, al menos en algunas partes de SSA, debido a la reducción de la oferta y los mayores costos de transporte. La región de SSA también sigue siendo altamente vulnerable a los eventos climáticos extremos relacionados en parte con el cambio climático. Un aumento en la frecuencia o severidad de sequías o inundaciones tiende a empeorar la pobreza en muchos países de SSA.

Tabla 3

Producto Interno Bruto (PIB) Real
(Variación porcentual respecto del año anterior, a menos que se indique lo contrario)

						Diferencias de puntos porcentuales respecto a las proyecciones de enero de 2024		
	2022	2023	2024e	2025p	2026p	2024e	2025p	2026p
Economía mundial	**3.2**	**2.7**	**2.7**	**2.7**	**2.7**	**0.1**	**0.0**	**0.0**
Economías avanzadas	**2.8**	**1.7**	**1.7**	**1.7**	**1.8**	**0.2**	**0.0**	**0.0**
Estados Unidos	2.5	2.9	2.8	2.3	2.0	0.3	0.5	0.2
Zona del euro	3.5	0.4	0.7	1.0	1.2	0.0	-0.4	-0.1
Japón	0.9	1.5	0.0	1.2	0.9	-0.7	0.2	0.0
Mercados emergentes y economías en desarrollo (MEED)	**3.7**	**4.2**	**4.1**	**4.1**	**4.0**	**0.1**	**0.1**	**0.1**
Asia oriental y el Pacífico	3.4	5.1	4.9	4.6	4.1	0.1	0.4	0.0
China	3.0	5.2	4.9	4.5	4.0	0.1	0.4	0.0
Indonesia	5.3	5.0	5.0	5.1	5.1	0.0	0.0	0.0
Tailandia	2.5	1.9	2.6	2.9	2.7	0.2	0.1	-0.2
Europa y Asia central	1.6	3.4	3.2	2.5	2.7	0.2	-0.4	-0.1
Federación de Rusia	-1.2	3.6	3.4	1.6	1.1	0.5	0.2	0.0
Türkiye	5.5	5.1	3.2	2.6	3.8	0.2	-1.0	-0.5
Polonia	5.3	0.1	3.0	3.4	3.2	0.0	0.0	0.0
América Latina y el Caribe	4.0	2.3	2.2	2.5	2.6	0.4	-0.2	0.0
Brasil	3.0	2.9	3.2	2.2	2.3	1.2	0.0	0.3
México	3.7	3.3	1.7	1.5	1.6	-0.6	-0.6	-0.4
Argentina	5.3	-1.6	-2.8	5.0	4.7	0.7	0.0	0.2
Oriente Medio y Norte de África	5.4	1.7	1.8	3.4	4.1	-1.0	-0.8	0.5
Arabia Saudita	7.5	-0.8	1.1	3.4	5.4	-1.4	-2.5	2.2
Irán, Rep. Islámica del[2]	3.8	5.0	3.0	2.7	2.2	-0.2	0.0	-0.2
Egipto, Rep. Árabe de[2]	6.6	3.8	2.4	3.5	4.2	-0.4	-0.7	-0.4
Asia meridional	5.8	6.6	6.0	6.2	6.2	-0.2	0.0	0.0
India	7.0	8.2	6.5	6.7	6.7	-0.1	0.0	-0.1
Bangladesh	7.1	5.8	5.0	4.1	5.4	-0.6	-1.6	-0.5
Pakistán	6.2	-0.2	2.5	2.8	3.2	0.7	0.5	0.5
África al sur del Sahara	3.8	2.9	3.2	4.1	4.3	-0.3	0.2	0.3
Nigeria	3.3	2.9	3.3	3.5	3.7	0.0	0.0	0.0
Sudáfrica	1.9	0.7	0.8	1.8	1.9	-0.4	0.5	0.4
Angola	3.0	1.0	3.2	2.9	2.9	0.3	0.3	0.5
Partidas informativas:								
PIB real								
Países de ingreso alto	2.9	1.7	1.7	**1.8**	**1.9**	**0.0**	**0.3**	**0.0**
Países de ingreso mediano	3.7	4.6	4.3	**4.3**	**4.1**	**0.1**	**0.1**	**0.0**
Países de ingreso bajo	5.1	3.0	3.6	**5.7**	**5.9**	**-1.4**	**-0.5**	**0.4**
MEED, sin incluir a China	4.2	3.5	3.5	**3.8**	**3.9**	**0.0**	**0.0**	**0.0**
MEED exportadores de productos básicos	3.3	2.6	2.8	**3.2**	**3.4**	**0.0**	**-0.1**	**0.2**
MEED importadores de productos básicos	3.9	5.0	4.7	**4.5**	**4.2**	**0.0**	**0.3**	**-0.1**
MEED importadores de productos básicos, sin incluir a China	5.3	4.6	4.3	**4.4**	**4.6**	**-0.1**	**0.2**	**-0.1**
EM7	3.3	5.1	4.6	**4.2**	**3.9**	**0.1**	**0.4**	**-0.1**
Todo el mundo (ponderaciones basadas en la PPA)	3.4	3.2	3.2	**3.2**	**3.2**	**0.1**	**0.2**	**0.0**
Volumen del comercio mundial	**5.9**	**0.8**	**2.7**	**3.1**	**3.2**	**0.2**	**0.2**	**-0.2**

						Diferencias de niveles con respecto a las proyecciones de enero de 2024		
Precios de los productos básicos								
Indice de precios de commodities del WBG	142.5	142.5	104.5	98.5	96.7	-1.5	-3.6	-4.8
Índice de precios de la energía	152.6	152.6	100.8	93.6	91.7	-3.2	-6.4	-7.3
Precio del petróleo (USD por barril)	99.8	99.8	80.0	72.0	71.0	-4.0	-7.0	-7.1
Índice de precios de productos básicos no energéticos	122.1	122.1	112.1	108.5	107.0	2.0	2.1	0.4

Fuente: Banco Mundial.

Altos aranceles e incertidumbre: Un impacto en el comercio mundial, según la Organización Mundial de Comercio (OMC)

El panorama del comercio mundial se encuentra en un punto de inflexión, marcado por la transformación constante y los desafíos crecientes. Según el análisis más reciente de la Organización Mundial del Comercio (OMC), la economía global en 2024 ha sido un año de recuperación modesta, pero las proyecciones para 2025 y 2026 presentan un escenario más incierto, dominado por tensiones arancelarias y la sombra de la incertidumbre en las políticas comerciales. La OMC proyecta una perspectiva desafiante para el comercio mundial en 2025 y 2026, principalmente debido al aumento de los aranceles y la incertidumbre en la política comercial.

En 2024, el comercio de mercancías creció 2.9% y el comercio de servicios un 6.8% impulsado por la resiliencia de las cadenas de suministro y la demanda contenida, las nuevas medidas arancelarias amenazan con revertir este impulso **(Tablas 4 y 5)**. Las exportaciones mundiales de mercancías en 2024 totalizaron $24.4 billones, con China como el principal exportador, mientras que las exportaciones de servicios alcanzaron $8.7 billones, con EE. UU. como el mayor exportador e importador. La OMC pronostica una contracción de 0.2% en el volumen del comercio mundial de mercancías en 2025 bajo las condiciones arancelarias vigentes al 14 de abril, en un marcado contraste con el crecimiento que se hubiera esperado en un entorno comercial más estable. De no mediar cambios significativos, el crecimiento se recuperaría modestamente en 2026, alcanzando 2.5%. Sin embargo, un escenario más adverso podría llevar a una contracción de 1.5% en 2025. Si los aranceles y la incertidumbre se hubieran mantenido bajos, el comercio de mercancías podría haber crecido 2.7% en 2025 y 2.9% en 2026.

Impactos Regionales

El impacto de estas tensiones comerciales se distribuirá de manera desigual entre las diferentes regiones del mundo:

1. América del Norte:
   Se enfrenta a un impacto negativo significativo, con una contracción prevista en sus exportaciones e importaciones que restará 1.7 puntos porcentuales al crecimiento global, llevando a un crecimiento global de -0.2%. Se espera que las exportaciones caigan 12.6% y las importaciones 9.6%.

2. Asia:
   Se espera que mantenga un crecimiento positivo, aunque atenuado, gracias a la potencial desviación del comercio. La contribución al crecimiento del comercio mundial se reduce significativamente, contribuyendo solo con 0.6 puntos porcentuales en lugar de 1.2 en 2025. Se espera que las exportaciones e importaciones crezcan 1.6%.

3. Europa:
   La contribución al crecimiento del comercio mundial también se reduce ligeramente a 0.5 puntos porcentuales (frente a 0.6), con exportaciones que se espera crezcan 1.0% y las importaciones 1.9%.

4. Proyecciones de Servicios Regionales:
   En Europa, se proyecta que las exportaciones de servicios aumenten 5.0% en 2025, mientras que, en Asia, se proyecta que las exportaciones de servicios aumenten 4.4% en 2025. En América del Norte, el crecimiento de las exportaciones de servicios disminuirá 1.6% en 2025. En Oriente Medio, se proyecta que las exportaciones de servicios crezcan 1.7% en 2025, mientras que, en la CEI se espera un crecimiento de 1.1% en 2025. Las proyecciones para África y América del Sur/Central/Caribe son desfavorables, con descensos esperados en ambas regiones.

Riesgos e Incertidumbres

La OMC advierte que el restablecimiento de los "aranceles recíprocos" y la propagación de la incertidumbre en las políticas comerciales podrían exacerbar los riesgos existentes, llevando a una contracción aún mayor del comercio mundial. La reimposición de los "aranceles recíprocos" suspendidos por los EE. UU. podría reducir el crecimiento del comercio mundial de mercancías en 0.6 puntos porcentuales en 2025, mientras que la incertidumbre en la política comercial podría disminuir aún más el crecimiento en 0.8 puntos porcentuales. Estos factores combinados podrían llevar a una contracción del 1.5% en 2025. Las tensiones comerciales podrían conducir a desviaciones comerciales, beneficiando a algunas economías asiáticas con un crecimiento de las exportaciones a regiones excluyendo América del Norte que podría aumentar entre un 4.0% y 9.0%. Además, los efectos de los aranceles se extienden más allá del comercio de mercancías, afectando también a los servicios relacionados, como el transporte y la logística, y generando incertidumbre en sectores como el turismo. Los Países Menos Adelantados (PMA) son altamente vulnerables debido a la limitada diversificación y la capacidad de respuesta a las crisis, aunque podrían beneficiarse de las desviaciones comerciales bajo la suspensión actual de los aranceles recíprocos.

Tabla 4

Volumen del comercio de mercancías y crecimiento del PIB, 2023-2026[a]
Cambio porcentual annual %

	Histórico		Escenario Base (a)		Ajustado (b)		Diferencia (b-a)	
	2023	2024	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Comercio Mundial [b]	**-1.0**	**2.9**	**2.7**	**2.9**	**-0.2**	**2.5**	**-2.9**	**-0.4**
Exportaciones								
América del Norte	3.6	2.3	2.2	2.9	-12.6	-1.2	-14.8	-4.1
América de Sur [c]	2.4	6.2	1.4	1.2	0.6	0.9	-0.8	-0.2
Europa	-2.9	-1.7	1.4	2.3	1.0	2.5	-0.3	0.2
Comunidad de Erstados Independindtes (CIS) [d]	-4.3	2.3	4.0	-0.1	4.4	0.1	0.4	0.1
África	5.7	1.3	0.5	1.6	0.6	1.7	0.1	0.1
Medio Oriente	8.1	3.7	5.2	5.0	5.3	5.1	0.1	0.0
Asia	0.2	8.0	3.3	3.3	1.6	3.5	-1.7	0.1
Importaciones								
América del Norte	-2.2	4.7	2.8	1.6	-9.6	-0.8	-12.5	-2.4
América del Sur	-4.4	6.7	6.0	1.0	5.0	0.5	-1.0	-0.5
Europa	-5.0	-2.2	2.1	2.7	1.9	2.7	-0.3	0.0
CIS	18.0	5.0	0.1	2.1	0.5	2.1	0.3	0.0
África	2.6	1.8	6.2	5.4	6.5	5.3	0.3	0.0
Medio Oriente	9.0	15.0	6.3	6.8	6.3	6.7	0.1	-0.1
Asia	-0.7	4.4	3.2	3.8	1.6	3.8	-1.6	0.0
PIB a tipos de cambio de mercado								
Mundo	2.8	2.8	2.8	2.6	2.2	2.4	-0.6	-0.2
América del Norte	2.8	2.6	2.0	1.6	0.4	1.1	-1.6	-0.6
América del Sur	2.0	2.4	2.9	2.6	2.7	2.4	-0.2	-0.2
Europa	0.7	1.1	1.4	1.5	1.2	1.4	-0.1	-0.1
CIS	3.9	4.3	2.2	1.8	2.3	1.8	0.0	0.0
África	3.1	2.6	4.0	3.9	4.0	3.9	0.0	0.0
Medio Oriente	1.2	1.6	3.2	3.6	3.2	3.5	0.0	-0.1
Asia	4.3	4.0	4.1	3.8	3.7	3.8	-0.3	-0.1
Información adicional:								
Comercio mundial excluyendo intra-UE	-0.4	4.1	3.1	2.9	-0.3	2.3	-3.5	-0.6
Exportaciones de Europa excluyendo intra-UE	-1.9	-1.3	1.8	1.4	1.1	1.8	-0.8	0.5
Importaciones de Europa excluyendo intra-UE	-5.9	-1.3	3.3	2.1	2.6	3.0	-0.7	1.0
Exportaciones de países en desarrollo menos avanzados	7.1	5.0	3.5	3.7	4.8	3.9	1.3	0.2
Importaciones de países en desarrollo menos avanzados	-0.4	4.4	7.0	5.6	7.6	5.6	0.5	-0.1
PIB de países en desarrollo menos avanzados	3.2	3.1	3.9	4.6	3.9	4.5	0.0	-0.1

Fuentes: OMC-UNCTAD para estadísticas históricas de comercio. Estimaciones de la OMC para las previsiones comerciales.

Estimaciones de consenso basadas en datos de la OCDE, el Banco Mundial, el FMI, la ONU, estadísticas nacionales y cálculos de la OMC para el PIB.

a. Las cifras para 2025 y 2026 son proyecciones.

b. Promedio de exportaciones e importaciones.

c. Se refiere a América del Sur y Central, y el Caribe.

d. Se refiere a la Comunidad de Estados Independientes (CEI), incluyendo ciertos estados asociados y antiguos miembros.

Tabla 5

Crecimiento del volumen del comercio de mercancías y del PIB, 2023-2026
Cambio porcentual anual %

	Histórico		Escenario		Ajustado		Diferencia	
	2023	2024	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Exportaciones Mundiales	6.8	6.8	5.1	4.8	4.0	4.1	-1.1	-0.8
Región								
América del Norte	5.1	4.1	2.4	2.3	1.6	2.3	-0.7	0.0
América de Sur	7.1	7.0	2.7	2.2	-1.1	1.1	-3.8	-1.1
Europa	2.6	5.5	5.8	4.8	5.0	4.4	-0.8	-0.4
CIS c	7.2	8.1	3.6	3.0	1.1	3.5	-2.5	0.5
África	15.9	4.9	1.8	3.4	-1.6	5.3	-3.4	1.8
Medio Oriente	9.9	4.1	5.4	4.2	1.7	1.0	-3.7	-3.2
Asia	15.4	11.1	5.5	6.6	4.4	5.1	-1.1	-1.5
Sector								
Transportación	-4.4	4.5	2.9	3.3	0.5	1.7	-2.5	-1.6
Viajes	26.4	11.0	4.2	4.6	2.6	4.7	-1.6	0.1
Otros servicios comerciales	5.4	6.3	6.1	5.3	5.3	4.4	-0.8	-0.9
de los cuales: servicios prestados digitalmente	4.7	5.7	6.6	5.8	5.6	4.7	-0.9	-1.1

Fuente: Estimaciones de la Organización Mundial de Comercio, (OMC).

a. Las cifras para 2025 y 2026 son proyecciones. El comercio se refiere a las exportaciones.

b. Se refiere a América del Sur y Central, y el Caribe.

c. Se refiere a la Comunidad de Estados Independientes (CEI), incluyendo ciertos estados asociados y antiguos miembros.

Conclusión

La economía mundial presenta un panorama complejo y desafiante en los primeros meses de 2025, marcado por una continuidad en el crecimiento moderado observado en 2024. Esta situación se ve influida por nuevos desarrollos geoeconómicos, como la reactivación de tensiones comerciales entre Estados Unidos y China tras la imposición de aranceles bilaterales a productos tecnológicos, agrícolas e industriales, que podrían definir el rumbo de la economía global en lo que resta del año.

Estos desarrollos, sumados a otros factores, generan incertidumbre sobre la estabilidad económica mundial. A pesar de los avances en la desinflación, persisten riesgos significativos debido a factores como la incertidumbre política, las tensiones geopolíticas y los desafíos climáticos. Las proyecciones indican que, en un contexto tan volátil, la cooperación multilateral y la adaptación de las políticas económicas se vuelven esenciales para promover

una recuperación económica sostenible y enfrentar los retos que podrían surgir a medida que se desarrollen estas tensiones.

En este sentido, las nuevas políticas económicas impulsadas por el nuevo mandato presidencial en los Estados Unidos podrían influir significativamente en las proyecciones económicas para 2025 y 2026, así como en el resto del cuatrienio (2025-2029). Aunque aún no se disponen de datos definitivos sobre el impacto de estas políticas, las proyecciones actuales sugieren que las disposiciones económicas podrían tener repercusiones importantes en el crecimiento global durante los próximos años. A medida que transcurra el primer periodo, se comenzarán a observar con mayor claridad las tendencias emergentes, lo que permitirá un análisis más preciso de sus efectos. En particular, el enfoque en las políticas proteccionistas, la desregulación financiera y el impulso a la industria de combustibles fósiles tiene el potencial de alterar las dinámicas económicas internacionales, generando cambios tanto en las economías avanzadas como en los mercados emergentes. La implementación de estas nuevas políticas hará cada vez más evidentes sus repercusiones en el crecimiento global, lo que resalta la importancia de mantener una planificación flexible y un enfoque inclusivo para asegurar la estabilidad económica a largo plazo.

El panorama del comercio mundial se encuentra en un punto de inflexión, marcado por la transformación constante y los desafíos crecientes. Según el análisis más reciente de la Organización Mundial del Comercio (OMC), 2024 ha sido un año de recuperación modesta, pero las proyecciones para 2025 y 2026 presentan un escenario más incierto, dominado por tensiones arancelarias y la sombra de la incertidumbre en las políticas comerciales. La OMC prevé que el comercio mundial en 2025 y 2026 enfrentará dificultades, principalmente debido al aumento de los aranceles y la incertidumbre que rodea las políticas comerciales internacionales.

En este contexto, resulta crucial que los líderes políticos y económicos adopten un enfoque más cooperativo y transparente en las políticas comerciales, buscando soluciones que promuevan la estabilidad y la previsibilidad en el comercio internacional. Solo de esta forma será posible evitar un retroceso en el progreso económico global y garantizar un futuro próspero para todos.

Bibliografía

Fondo Monetario Internacional, Actualización de las perspectivas económicas mundiales, abril 2025.

Fondo Monetario Internacional, Actualización de las perspectivas económicas mundiales, enero 2025.

Fondo Monetario Internacional, Capítulo de las Perspectivas de la Economía Mundial, octubre 2024.

Banco Mundial, Capítulo de las Perspectivas de la Economía Mundial, Global Economic Prospects, enero 2025.

Organización Mundial de Comercio, (OMC), Capítulo de las Perspectivas y Estadísticas del Comercio Mundial, abril 2025.

Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO), "Effects of Illustrative Policies That Would Increase Tariffs" (Efectos de las políticas ilustrativas que aumentarían los aranceles), diciembre de 2024, www.cbo.gov.

Capítulo IV

PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2024

PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2024

La historia de la población es una constante de cambios que se desarrolla en paralelo a los avances tecnológicos, los descubrimientos científicos y sociales. Desde los primeros asentamientos humanos hasta las megaciudades modernas, el crecimiento y la distribución de la población ha sido impulsado por una variedad de factores como la migración, las tasas de natalidad, mortalidad, entre otros.

Uno de los aspectos más interesantes de la evolución de la población, es el cambio demográfico. A lo largo de los años, la población ha experimentado aumentos significativos en el número de personas en el planeta tierra. Entender estos cambios permite comprender los desafíos asociados como la seguridad alimentaria y el acceso a servicios básicos, cónsono a una mejor calidad de vida.

Otro aspecto importante de la evolución de la población es la distribución geográfica. En el pasado, la mayoría de las personas vivían en zonas rurales, pero con la industrialización y los avances tecnológicos, muchos se desplazaron a zonas urbanas. Este cambio tenía implicaciones importantes en términos de infraestructura, recursos, calidad de vida, y otros.

Otro factor que impacta a la población es la migración. A lo largo de los siglos, las personas han emigrado de un lugar a otro en busca de mejores oportunidades económicas, de calidad de vida, por salud, entre otros. La migración ha cambiado la fisonomía de los países y ha contribuido al crecimiento demográfico. Igualmente, los avances médicos y las mejores condiciones de vida también han influido en los cambios en la población a lo largo de la historia con una esperanza de vida al nacer significativamente en aumento. Estos avances han contribuido a cambios en la estructura de edad, con un aumento en el número de adultos mayores. Esto plantea importantes desafíos para los sistemas de salud, pensiones, el cuidado de los adultos mayores, entre otros servicios, importantes para su calidad de vida.

Comprender estas tendencias contribuye en la toma de decisiones informadas sobre políticas públicas, planificación y desarrollo sostenible, para las presentes y futuras generaciones.

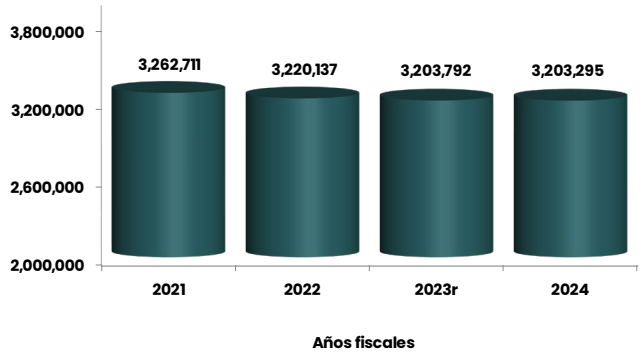
Componentes demográficos de la población

La dinámica poblacional se mantiene como resultado de los nacimientos, las defunciones, la inmigración y la emigración. Este comportamiento es relevante porque muestra una visión clara de la tendencia poblacional del país en varios de sus componentes: la Tasa de Crecimiento, mortalidad, migración, género, entre otros. Con estos indicadores se pueden realizar los estudios para un segmento específico de la población a nivel general o específica, dependiendo de cómo está dividida, ya sea por grupos de edad, género, nivel socioeconómico, tamaño, educación, empleo, vivienda, migración, salud, nivel económico,

entre otros; que servirán de referencia para la planificación y la toma de decisiones en cuanto a los proyectos estratégicos para el desarrollo del país.

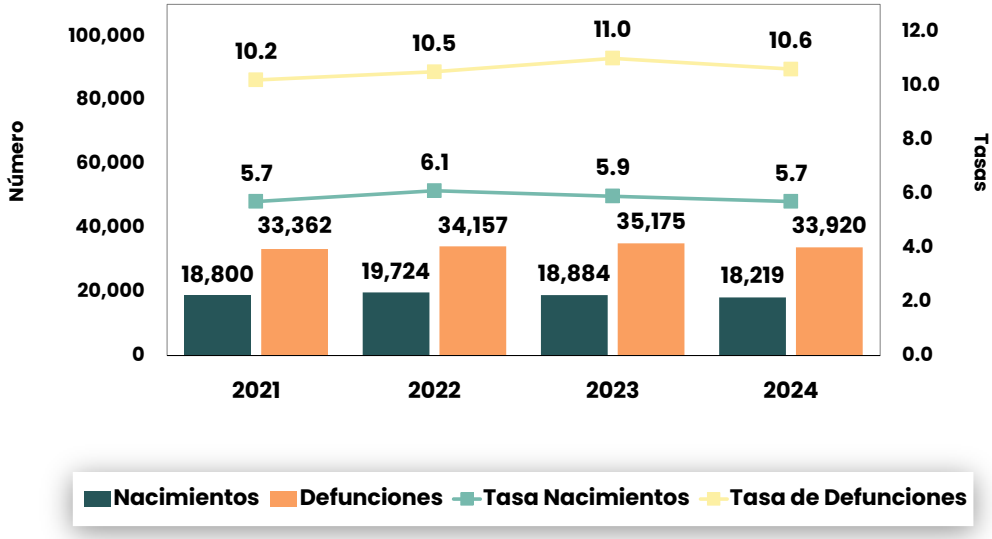
El estimado de población de Puerto Rico al 1ro de julio de 2024 fue 3,203,295 personas, según la Oficina del Censo de EE. UU. **(Tabla 1 y Gráfica 1)**. El cambio poblacional neto representó una disminución de 497 personas, respecto al año anterior. Es importante mencionar, que el dato de 2023 fue revisado. En el 2024, la tasa de nacimientos fue 5.7% y la tasa de mortalidad alcanzó 10.6% durante el mismo período **(Gráfica 2)**. La tasa de cambio natural reflejó un valor negativo de 4.9 **(Gráfica 3)**, mientras que la tasa de migración neta fue 4.7% **(Tabla 1)**.

Gráfica 1
POBLACIÓN
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1RO DE JULIO 2021-2024



Fuente: Estimados de Población 2021-2024, Oficina del Censo de EE. UU..

Gráfica 2
NATALIDAD Y MORTALIDAD
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1RO DE JULIO 2021-2024



Fuente: Estimados de Población 2021-2024, Oficina del Censo de EE. UU..

Gráfica 3

CAMBIO NATURAL EN LA POBLACIÓN
PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1RO DE JULIO 2021-2024

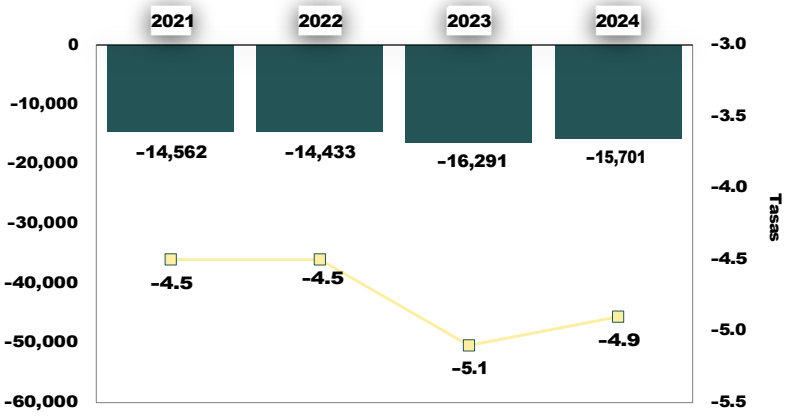


Tabla 1

Componentes de la población
Puerto Rico, Estimados de Población al 1ro de julio

Componentes de la población	2021	2022	2023r	2024
Población estimada	3,262,711	3,220,137	3,203,792	3,203,295
Cambio poblacional neto	-18,879	-42,574	-16,345	-497
Nacimientos	18,800	19,724	18,884	18,219
Muertes	33,362	34,157	35,175	33,920
Cambio natural	-14,562	-14,433	-16,291	-15,701
Migración neta	-4,317	-28,141	-54	15,204
Tasas de los componentes de población				
Tasa Nacimientos	5.7	6.1	5.9	5.7
Tasa Muertes	10.2	10.5	11.0	10.6
Tasa Cambio Natural	-4.5	-4.5	-5.1	-4.9
Tasa Migracion Internacional	-1.3	-8.7	-0.0	4.7
Tasa Migración Doméstica	0.0	0.0	0.0	0.0
Tasa Migración Neta	-1.3	-8.7	-0.0	4.7

r = revisado

Fecha de emisión: diciembre 2024.

Nota: El dato de población de 2023 fue revisado por la Oficina del Censo de EE.UU. al emitir los datos de población de 2024. Las tasas de los componentes de población fueron ajustadas según el dato de población revisado.

Fuente: Estimados de Población 2021-2024, Oficina del Censo de EE. UU..

Tasas específicas de fecundidad y población de mujeres de 15 a 49 años

La tasa específica de fecundidad es el número de hijos en promedio que se pronostica tendrá una mujer durante su edad reproductiva. La fecundidad es la capacidad que tiene una mujer para dar a luz entre los 15 y 49 años. Esta tasa es una medida directamente vinculada en edades reproductivas de la población de mujeres en este grupo de edad. Durante los años 2011 a 2023, en los estimados de población al 1ro de julio, hubo una disminución de 223,304 mujeres u 11.7% **(Tabla 2)**. Es importante mencionar, que el 52.8% eran mujeres y 47.2% hombres, según la Oficina del Censo de EE. UU.. Sin embargo, al analizar el grupo de mujeres entre las edades reproductivas de 15 a 49 años, estas disminuyeron en 172,369 o 19.4% y el porcentaje descendió en 4.1 puntos porcentuales.

Tabla 2

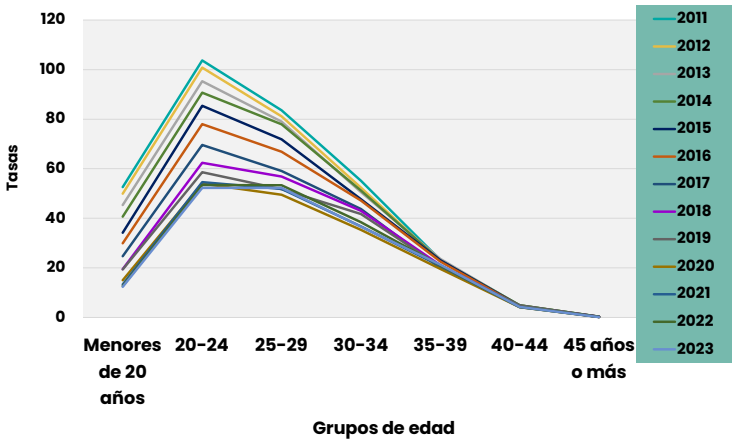
Mujeres de 15 a 49 años, Puerto Rico
Puerto Rico, Estimados de población al 1ro de julio

Año	Total de Mujeres	Por ciento de Mujeres	Mujeres de 15 a 49 años	Por ciento de 15 a 49 años
2011	1,915,291	52.1	888,621	46.4
2012	1,895,416	52.2	872,944	46.1
2013	1,872,797	52.1	855,388	45.7
2014	1,845,988	52.2	834,611	45.2
2015	1,816,871	52.3	814,171	44.8
2016	1,786,406	52.4	792,707	44.4
2017	1,744,504	52.5	765,478	43.9
2018	1,676,342	52.5	724,344	43.2
2019	1,677,973	52.5	723,130	43.1
2020	1,726,492	52.6	737,705	42.7
2021	1,718,448	52.7	731,907	42.6
2022	1,698,378	52.7	719,497	42.4
2023	1,691,987	52.8	716,252	42.3

Fuente: Estimados de Población 2011-2023, Oficina del Censo de EE. UU..

Las tasas específicas de fecundidad por grupo de edad, según el Departamento de Salud en los años 2011 a 2023 muestran descensos significativos en todos los grupos de edad **(Gráfica 4)**. Durante ese período, los grupos de edad con mayores tasas de fecundidad fueron: 20 a 24 años; 25 a 29 años; 30 a 34 años; y las menores de 20 años. Estas reducciones fueron 51.4, 40.2, 31.3 y 18.4 puntos porcentuales, respectivamente **(Tabla 3)**.

Gráfica 4
TASAS ESPECÍFICAS DE FECUNDIDAD POR GRUPO DE EDAD PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1RO DE JULIO 2011-2023



Tasas por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años.
Fuente: Departamento de Salud.

Al comparar las tasas específicas de fecundidad de los otros grupos de edad, las de 35 a 39 años, 40 a 44 años y 45 años o más mantuvieron tasas relativamente estables.

Tabla 3

Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad
Puerto Rico 2011 - 2023

Años	Grupos de Edad						
	Menores de 20 años	20-24	25-29	30-34	35-39	40-44	45 años o más
2011	52.6	103.7	83.6	55.1	23.2	4.9	0.3
2012	49.9	100.8	81.1	52.4	22.8	4.9	0.3
2013	45.4	95.3	79.0	50.6	23.6	4.8	0.3
2014	40.7	90.7	77.9	51.2	23.0	4.9	0.3
2015	34.2	85.4	71.9	47.7	23.1	4.7	0.2
2016	29.9	78.0	66.9	47.2	22.6	4.6	0.2
2017	24.7	69.6	59.1	43.8	19.9	4.7	0.2
2018	19.5	62.4	56.9	43.0	21.1	4.5	0.3
2019	19.4	58.6	51.7	41.7	20.6	4.9	0.3
2020	15.0	54.0	49.5	35.4	19.6	4.2	0.2
2021	13.3	54.6	51.8	36.7	20.8	4.2	0.3
2022	12.7	53.4	53.4	38.4	21.0	4.3	0.2
2023	12.4	52.3	52.3	36.7	21.3	4.3	0.1

Tasas por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años.

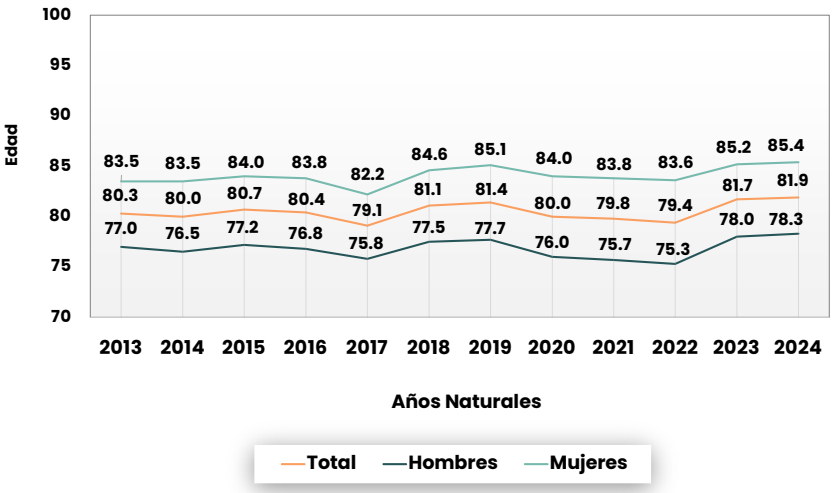
Nota: La categoría menores de 20 años incluye solamente la población estimada de mujeres entre las edades de 15 a 19 años de edad.
La categoría de edad de 45 años o más incluye solamente la población estimada de mujeres de 45 a 49 años de edad.

Fuente: Departamento de Salud.

Expectativa de Vida

Según las Naciones Unidas, la expectativa de vida al nacer en Puerto Rico para hombres y mujeres aumentó a 81.9 años en el año 2024, en comparación con el año 2013 **(Gráfica 5)**. Durante los años 2013 a 2024, se observa que la población de mujeres alcanzó mayor edad en la expectativa de vida al nacer en comparación con los hombres. Es decir, que las mujeres viven más que los hombres a mayor edad.

Gráfica 5
ESPERANZA DE VIDA AL NACER
PUERTO RICO 2013-2024



Fuente: Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, División de Población (2024), Naciones Unidas.; https://population.un.org/wpp/.

Durante el año 2013 a 2024, se observan fluctuaciones en la expectativa de vida al nacer en las mujeres de 82.2 años a 85.4 años; en hombres de 75.3 años a 78.3 años; y en total, de 79.1 años a 81.9 años. En el año 2013, los hombres tenían una expectativa de vida al nacer de 77.0 años y en el año 2024 fue 78.3 años, aumentando su expectativa de vida al nacer en 1.3 años, con relación al año 2013. En las mujeres, la expectativa de vida al nacer en el año 2013 fue 83.5 años y en el año 2024 fue 85.4 años, un aumento de 1.9 años en su expectativa de vida al nacer, respecto al año 2013. En total, la expectativa de vida al nacer en el año 2013 fue 80.3 años y en el año 2024 de 81.9 años, lo que reflejó un aumento de su expectativa de vida al nacer en 1.6 años, respecto al año 2013. El aumento en la expectativa de vida al nacer es el resultado principalmente por: mejoras en la atención médica y los servicios de salud; avances en la nutrición; estilos de vida; merma en la mortalidad infantil; educación y conciencia sobre salud; tecnología y ciencia; y estabilidad social y económica.

Migración Neta

La migración es parte de los componentes de la población que es de carácter dinámico respecto al comportamiento de la población e influenciada por varios factores como la economía del país, la política migratoria, la seguridad, la educación y oportunidades de empleo, entre otros.

Es un fenómeno que ha estado presente en la sociedad desde hace muchos años. Consiste en el desplazamiento de personas de un lugar a otro en busca de mejores oportunidades de calidad de vida. Entre los efectos más notorios de la migración es la diversidad cultural que se genera en las sociedades receptoras. En los últimos años, Puerto Rico ha desarrollado

patrones migratorios debido a eventos de la naturaleza como el huracán María (2017) y los sismos (2020) en los municipios del suroeste. Mientras, con la llegada de la pandemia del COVID-19 en el año 2020 se detuvo temporalmente la migración por las restricciones mundiales que se establecieron para controlar los contagios.

Según la Oficina del Censo de EE. UU., los estimados de la población de Puerto Rico al 1ro de julio reflejaron una tasa de migración neta de 4.7 en el año 2024 **(Tabla 4)**. La tasa de migración neta es una medida que indica la diferencia entre el número de personas que emigran de un país y el número de personas que inmigran a ese mismo país. Esta tasa se calcula dividiendo la diferencia entre el número de inmigrantes y el número de emigrantes por el tamaño de la población en ese mismo país. Si la tasa de migración neta es positiva significa que hay más personas que entran al país que las que salen, por lo que la población aumenta.

Tabla 4

Tasas de Migración Neta

Puerto Rico, Estimados de población al 1ro de julio

Año	Población Estimada	Tasas de migración neta
2021	3,262,711	-1.3
2022	3,220,137	-8.7
2023	3,203,792	-0.0
2024	3,203,295	4.7

Tasas por cada 1,000 habitantes.

Fecha de emisión: diciembre 2024.

Fuente: Estimados de Población 2021-2024, Oficina del Censo de EE. UU..

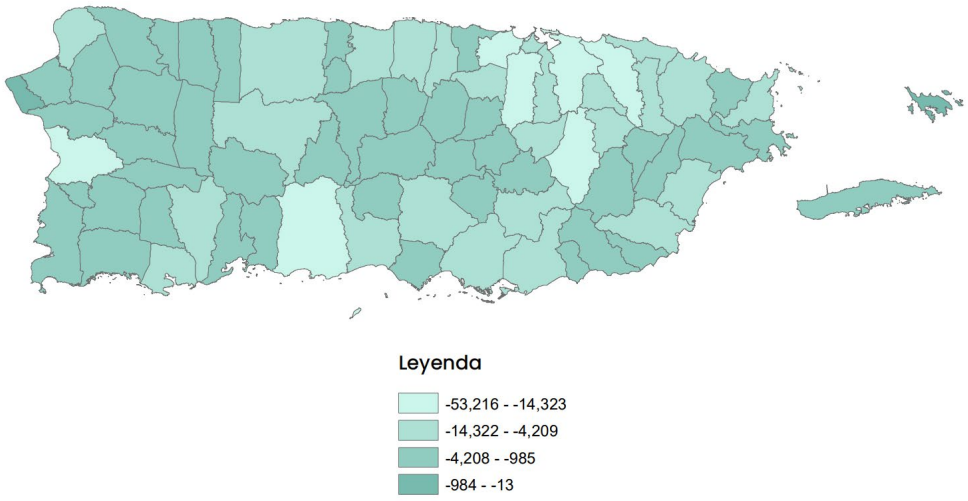
Si la tasa de migración neta es negativa, quiere decir que hay más personas que salen del país que las que entran, por lo que la población disminuye. Una tasa de migración neta negativa significa que hay más emigrantes que inmigrantes, lo que resulta en una disminución de la población. Después de la pandemia en el 2020, los saldos migratorios fueron negativos, excepto en el 2023 y 2024.

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, estimados a 5 años, en el quinquenio 2019-2023, los que emigraron a Estados Unidos fueron 53,756 personas o 1.6% del total de la población de 3,260,090, mientras que en el quinquenio de 2014-2018 fueron 99,740 personas o 2.9% del total de 3,433,857. Al comparar ambos quinquenios, hubo una reducción en el total de personas que emigraron a Estados Unidos de 45,984 o 46.1%. Por otro lado, las personas que inmigraron de Estados Unidos a Puerto Rico en el quinquenio de 2014-2018 fueron 21,359. Mientras, que en el quinquenio de 2019-2023 fueron 26,449, para un aumento de 5,090 personas o 23.8%, respecto al quinquenio anterior.

Estimados de población por municipio y cambio poblacional

Los estimados de población al 1ro de abril de los Censos Decenales 2010 y 2020 registraron una merma poblacional de 440,283 habitantes en una proporción de 11.8%. San Juan fue el municipio con mayor pérdida poblacional de 53,216 habitantes, seguido de Ponce ubicado al sur de la isla, donde se estimó una merma de 28,836 personas. Bayamón ocupó la tercera posición con una baja de 22,921 personas, mientras que Carolina fue de 21,947 y Mayagüez de 16,003 ocupando la cuarta y quinta posición, como los municipios con mayor pérdida poblacional (**Tabla 5 y Mapa 1)**.

Mapa 1
CAMBIO POBLACIONAL
PUERTO RICO, CENSO AL 1RO DE ABRIL 2010-2020



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.. y Junta de Planificación.

Tabla 5

Población 2010 y 2020
Puerto Rico y Municipios

Municipios	Población estimada		Cambio Abril 1, 2010 a 2020		Posición Cambio Abril 1, 2010 a 2020	
	Estimado base: Abril 1, 2010	Estimado base: Abril 1, 2020	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	19,483	18,020	-1,463	-7.5	9	13
Aguada	41,959	38,136	-3,823	-9.1	43	28
Aguadilla	60,949	55,101	-5,848	-9.6	60	34
Aguas Buenas	28,662	24,223	-4,439	-15.5	48	62
Aibonito	25,900	24,637	-1,263	-4.9	7	5
Añasco	29,261	25,596	-3,665	-12.5	38	51
Arecibo	96,440	87,754	-8,686	-9.0	70	26
Arroyo	19,575	15,843	-3,732	-19.1	39	73
Barceloneta	24,816	22,657	-2,159	-8.7	17	23
Barranquitas	30,318	28,983	-1,335	-4.4	8	4
Bayamón	208,108	185,187	-22,921	-11.0	76	42
Cabo Rojo	50,917	47,158	-3,759	-7.4	40	12
Caguas	142,917	127,244	-15,673	-11.0	73	41
Camuy	35,159	32,827	-2,332	-6.6	22	9
Canóvanas	47,639	42,337	-5,302	-11.1	57	43
Carolina	176,762	154,815	-21,947	-12.4	75	49
Cataño	28,147	23,155	-4,992	-17.7	54	70
Cayey	48,119	41,652	-6,467	-13.4	62	56
Ceiba	13,631	11,307	-2,324	-17.0	21	67
Ciales	18,782	16,984	-1,798	-9.6	13	33
Cidra	43,480	39,970	-3,510	-8.1	37	15
Coamo	40,512	34,668	-5,844	-14.4	59	59
Comerío	20,778	18,883	-1,895	-9.1	15	29
Corozal	37,142	34,571	-2,571	-6.9	24	10
Culebra	1,818	1,792	-26	-1.4	2	2
Dorado	38,165	35,879	-2,286	-6.0	19	7
Fajardo	36,993	32,124	-4,869	-13.2	53	54
Florida	12,677	11,692	-985	-7.8	3	14
Guánica	19,427	13,787	-5,640	-29.0	58	78
Guayama	45,362	36,614	-8,748	-19.3	71	74
Guayanilla	21,581	17,784	-3,797	-17.6	41	69
Guaynabo	97,917	89,780	-8,137	-8.3	69	20
Gurabo	45,371	40,622	-4,749	-10.5	51	38
Hatillo	41,953	38,486	-3,467	-8.3	35	18
Hormigueros	17,250	15,654	-1,596	-9.3	11	30
Humacao	58,466	50,896	-7,570	-12.9	67	53
Isabela	45,655	42,943	-2,712	-5.9	28	6
Jayuya	16,642	14,779	-1,863	-11.2	14	44
Juana Díaz	50,747	46,538	-4,209	-8.3	47	19
Juncos	40,290	37,012	-3,278	-8.1	32	16
Puerto Rico	**3,726,157**	**3,285,874**	**-440,283**	**-11.8**	**(X)**	**(X)**

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Tabla 5

Estimados de población 2010 y 2020 (Cont.)
Puerto Rico y Municipios

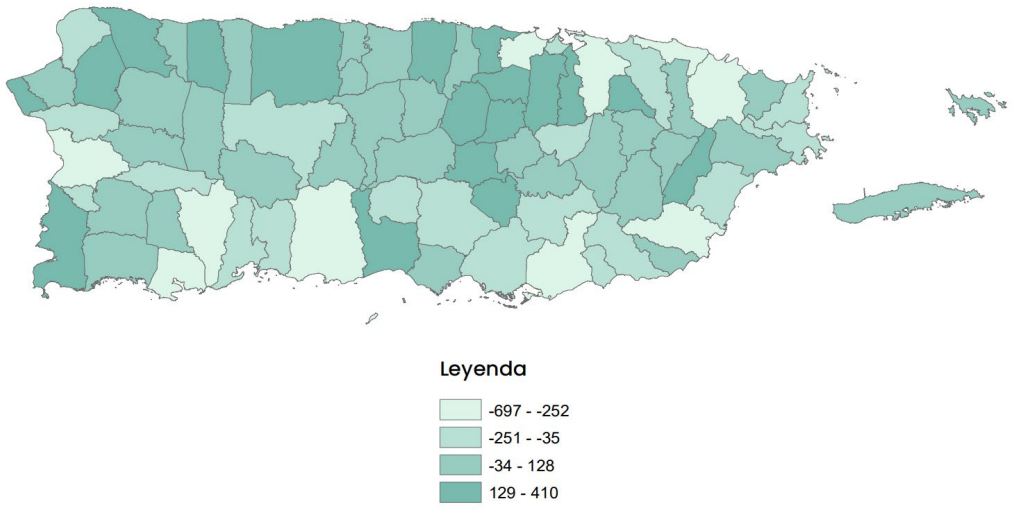
Municipios	Población estimada		Cambio Abril 1, 2010 a 2020		Posición Cambio Abril 1, 2010 a 2020	
	Estimado base: Abril 1, 2010	Estimado base: Abril 1, 2020	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Lajas	25,753	23,334	-2,419	-9.4	23	31
Lares	30,753	28,105	-2,648	-8.6	26	22
Las Marías	9,881	8,874	-1,007	-10.2	4	36
Las Piedras	38,675	35,180	-3,495	-9.0	36	27
Loíza	30,060	23,693	-6,367	-21.2	61	76
Luquillo	20,068	17,781	-2,287	-11.4	20	46
Manatí	44,113	39,492	-4,621	-10.5	50	39
Maricao	6,276	4,755	-1,521	-24.2	10	77
Maunabo	12,248	10,589	-1,659	-13.5	12	58
Mayagüez	89,080	73,077	-16,003	-18.0	74	71
Moca	40,109	37,460	-2,649	-6.6	27	8
Morovis	32,610	28,727	-3,883	-11.9	44	48
Naguabo	26,720	23,386	-3,334	-12.5	33	50
Naranjito	30,402	29,241	-1,161	-3.8	6	3
Orocovis	23,423	21,434	-1,989	-8.5	16	21
Patillas	19,254	15,985	-3,269	-17.0	31	65
Peñuelas	24,282	20,399	-3,883	-16.0	44	64
Ponce	166,327	137,491	-28,836	-17.3	77	68
Quebradillas	25,919	23,638	-2,281	-8.8	18	25
Rincón	15,200	15,187	-13	-0.1	1	1
Río Grande	54,319	47,060	-7,259	-13.4	65	55
Sabana Grande	25,361	22,729	-2,632	-10.4	25	37
Salinas	31,078	25,789	-5,289	-17.0	56	66
San Germán	35,691	31,879	-3,812	-10.7	42	40
San Juan	395,475	342,259	-53,216	-13.5	78	57
San Lorenzo	41,036	37,693	-3,343	-8.1	34	17
San Sebastián	42,430	39,345	-3,085	-7.3	30	11
Santa Isabel	23,274	20,281	-2,993	-12.9	29	52
Toa Alta	74,070	66,852	-7,218	-9.7	64	35
Toa Baja	89,616	75,293	-14,323	-16.0	72	63
Trujillo Alto	74,860	67,740	-7,120	-9.5	63	32
Utuado	33,149	28,287	-4,862	-14.7	52	60
Vega Alta	39,951	35,395	-4,556	-11.4	49	47
Vega Baja	59,662	54,414	-5,248	-8.8	55	24
Vieques	9,301	8,249	-1,052	-11.3	5	45
Villalba	26,073	22,093	-3,980	-15.3	46	61
Yabucoa	37,941	30,426	-7,515	-19.8	66	75
Yauco	41,947	34,172	-7,775	-18.5	68	72
Puerto Rico	**3,726,157**	**3,285,874**	-440,283	**-11.8**	**(x)**	**(x)**

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

En términos porcentuales, los municipios que mostraron mayor pérdida de población fueron Guánica y Maricao con 29.0% y 24.2%, respectivamente. Loíza ocupó la tercera posición con una pérdida poblacional de 21.2%. El municipio con menor pérdida poblacional fue Rincón con un porcentaje de 0.1 o 13 personas. Importante mencionar, que todos los municipios tuvieron perdida poblacional entre el 2010 y 2020.

Los estimados de población al 1ro de julio de 2024 reflejaron una disminución de 497 habitantes, respecto al año 2023. Se observó que 43 municipios reflejaron aumento poblacional, mientras que en 35 municipios hubo perdida poblacional en el año 2024 en comparación con el 2023 **(Tabla 6 y Mapa 2)**. Los municipios con aumento poblacional fueron: Guaynabo (410); Bayamón (401); Arecibo (392); Barranquitas (275); Isabela (272); Naranjito (251); Moca (221); Rincón (205); Vega Baja (203); Toa Alta (182); Cabo Rojo (174); Dorado (168); Aibonito (165); Camuy (162); Trujillo Alto (161); Corozal (158); Las Piedras (151); Juana Díaz (150); Juncos (128); San Lorenzo (121); Hatillo (107); y San Sebastián (100).

Mapa 2
CAMBIO POBLACIONAL
PUERTO RICO, CENSO AL 1RO DE ABRIL 2023-2024



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.. y Junta de Planificación.

Tabla 6

Estimados de población 2023 y 2024

Puerto Rico y Municipios

Municipios	Población estimada		Cambio Julio 1, 2023 a 2024		Posición Cambio Julio 1, 2023 a 2024	
	Julio 1, 2023	Julio 1, 2024	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	17,887	17,981	94	0.5	23	7
Aguada	37,509	37,523	14	-	37	40
Aguadilla	53,592	53,557	-35	-0.1	50	47
Aguas Buenas	23,260	23,125	-135	-0.6	66	66
Aibonito	24,586	24,751	165	0.7	13	4
Añasco	24,796	24,689	-107	-0.4	59	61
Arecibo	85,579	85,971	392	0.5	3	12
Arroyo	15,062	14,944	-118	-0.8	61	70
Barceloneta	22,354	22,413	59	0.3	27	21
Barranquitas	29,006	29,281	275	0.9	4	2
Bayamón	180,751	181,152	401	0.2	2	26
Cabo Rojo	46,646	46,820	174	0.4	11	15
Caguas	124,539	124,628	89	0.1	24	36
Camuy	32,603	32,765	162	0.5	14	8
Canóvanas	41,488	41,512	24	0.1	33	39
Carolina	150,777	150,679	-98	-0.1	57	46
Cataño	22,099	21,971	-128	-0.6	64	65
Cayey	40,513	40,389	-124	-0.3	63	56
Ceiba	10,840	10,783	-57	-0.5	54	62
Ciales	16,684	16,698	14	0.1	37	34
Cidra	39,390	39,478	88	0.2	25	25
Coamo	33,644	33,514	-130	-0.4	65	60
Comerío	18,595	18,613	18	0.1	35	33
Corozal	34,318	34,476	158	0.5	16	11
Culebra	1,762	1,759	-3	-0.2	44	51
Dorado	35,699	35,867	168	0.5	12	9
Fajardo	31,149	31,043	-106	-0.3	58	58
Florida	11,418	11,425	7	0.1	40	38
Guánica	12,408	12,117	-291	-2.3	71	78
Guayama	34,753	34,386	-367	-1.1	75	76
Guayanilla	16,801	16,628	-173	-1.0	67	75
Guaynabo	88,995	89,405	410	0.5	1	10
Gurabo	39,959	40,039	80	0.2	26	28
Hatillo	37,927	38,034	107	0.3	21	19
Hormigueros	15,327	15,290	-37	-0.2	52	53
Humacao	49,659	49,616	-43	-0.1	53	48
Isabela	42,761	43,033	272	0.6	5	5
Jayuya	14,424	14,440	16	0.1	36	32
Juana Díaz	45,895	46,045	150	0.3	18	17
Juncos	36,668	36,796	128	0.3	19	16
Puerto Rico	**3,203,792**	**3,203,295**	**-497**	**-**	**(X)**	**(X)**

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Tabla 6

Estimados de población 2023 y 2024 (Cont.)

Puerto Rico y Municipios

Municipios	Población estimada		Cambio Julio 1, 2023 a 2024		Posición Cambio Julio 1, 2023 a 2024	
	Julio 1, 2023	Julio 1, 2024	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Lajas	22,862	22,888	26	0.1	32	31
Lares	27,713	27,734	21	0.1	34	35
Las Marías	8,668	8,674	6	0.1	41	37
Las Piedras	34,739	34,890	151	0.4	17	13
Loíza	22,299	22,047	-252	-1.1	69	77
Luquillo	17,383	17,387	4	-	43	42
Manatí	38,631	38,637	6	-	41	43
Maricao	4,521	4,486	-35	-0.8	50	68
Maunabo	10,270	10,248	-22	-0.2	47	52
Mayagüez	69,741	69,044	-697	-1.0	78	72
Moca	37,322	37,543	221	0.6	7	6
Morovis	28,182	28,230	48	0.2	30	29
Naguabo	22,826	22,820	-6	-	45	44
Naranjito	29,265	29,516	251	0.9	6	3
Orocovis	21,209	21,260	51	0.2	28	24
Patillas	15,335	15,216	-119	-0.8	62	69
Peñuelas	19,566	19,453	-113	-0.6	60	64
Ponce	130,153	129,659	-494	-0.4	76	59
Quebradillas	23,251	23,301	50	0.2	29	27
Rincón	15,420	15,625	205	1.3	8	1
Río Grande	45,554	45,297	-257	-0.6	70	63
Sabana Grande	22,189	22,183	-6	-	45	45
Salinas	24,706	24,504	-202	-0.8	68	71
San Germán	30,970	30,980	10	-	39	41
San Juan	332,789	332,454	-335	-0.1	74	49
San Lorenzo	37,242	37,363	121	0.3	20	18
San Sebastián	38,899	38,999	100	0.3	22	22
Santa Isabel	19,675	19,651	-24	-0.1	49	50
Toa Alta	65,918	66,100	182	0.3	10	20
Toa Baja	71,838	71,332	-506	-0.7	77	67
Trujillo Alto	66,655	66,816	161	0.2	15	23
Utuado	27,236	27,155	-81	-0.3	56	55
Vega Alta	34,617	34,658	41	0.1	31	30
Vega Baja	53,506	53,709	203	0.4	9	14
Vieques	7,988	7,966	-22	-0.3	47	54
Villalba	21,268	21,197	-71	-0.3	55	57
Yabucoa	28,876	28,580	-296	-1.0	72	74
Yauco	32,387	32,057	-330	-1.0	73	73
Puerto Rico	**3,203,792**	**3,203,295**	**-497**	**-**	**(X)**	**(X)**

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Los estimados anuales de población del 2024 muestran que los municipios con mayor pérdida de población en números absolutos respecto al 2023 fueron: Mayagüez (697); Toa Baja (506); Ponce (494); Guayama (367); San Juan (335); Yauco (330); Yabucoa (296); Guánica (291); Río Grande (257); Loíza (252); Salinas (202); Guayanilla (173); Aguas Buenas (135); Coamo (130); Cataño (128); Cayey (124); Patillas (119); Arroyo (118); Peñuelas (113); Añasco (107); y Fajardo (106). Los municipios con mayor perdida poblacional porcentualmente al año 2024, con relación al año 2023 fueron: Guánica con 2.3%, Loíza y Guayama, con 1.1%, respectivamente. Igualmente, en los municipios de Guayanilla, Yabucoa, Yauco y Mayagüez, la población disminuyó en 1.0%, respectivamente.

Proyecciones de población: Puerto Rico y Municipios

La Junta de Planificación en el Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2022, en el capítulo **Puerto Rico ante el Reto Demográfico: Monitoreo y Acciones**, reseñó las proyecciones de población para los municipios de Puerto Rico en los años 2021 al 2030. Las proyecciones de población proporcionan una referencia del futuro tamaño y estructura por edades de una población, basados en un conjunto de supuestos sobre el comportamiento de los componentes demográficos como la fecundidad, mortalidad y migración. Son un insumo fundamental para la planificación y la toma de decisiones tanto para el sector público como el privado, dado que permiten anticipar demandas futuras e identificar desafíos que surgen como consecuencia de los cambios demográficos.

La Junta de Planificación y el Recinto de Ciencias Médicas de la Universidad de Puerto Rico realizaron un acuerdo colaborativo para estimar las proyecciones de población por municipio para los años 2021 al 2030[1]. Las proyecciones de población son una herramienta esencial para la planificación económica y social y la toma de decisiones en un país. Las proyecciones ayudan a preveer cambios en la demanda futura de servicios tales como: agua, electricidad, vivienda, escuelas, servicios de salud, la fuerza de trabajo, desperdicios sólidos, entre otros. La Oficina del Censo de EE. UU. ha proyectado que, para el 2030 la población de Puerto Rico puede reducirse a 2.8 millones de personas y para el 2040 y 2050 a 2.5 y 2.2 millones, respectivamente. Esto representaría una reducción de más de un millón de personas en tan solo 30 años y una pérdida de la mitad de la población entre el 2000 y el 2050. Además de la pérdida de población, también existe y se estima un cambio en la estructura de edad que acompaña este despoblamiento.

- La tendencia demográfica es menos niños, más envejecientes y una población en edad productiva para laboral más pequeña.

[1] Mattei, Hernando (2022). Informe de Proyecciones de Población para los Municipios de Puerto Rico 2020-2030. Programa de Demografía, Escuela de Salud Pública. Recinto de Ciencias Médicas, Universidad de Puerto Rico. Realizado para la Junta de Planificación.www.JP.PR.GOV.

- Las tendencias observadas a nivel de población en Puerto Rico también se reflejan a nivel municipal.
- Entre el 2010 y 2020, todos los municipios perdieron población, 43 municipios perdieron 10.0% o más de su población y de éstos, 3 perdieron más del 20.0% de su población durante la última década. Los municipios que mostraron mayor pérdida poblacional fueron: Guánica (29.0%), Maricao (24.2%) y Loíza (21.2%).
- En el 2019 hubo 74 municipios con crecimiento natural negativo, es decir, más defunciones que nacimientos.
- Hay 56 municipios con 20.0% o más de su población con 65 años o más.
- En 24 municipios, la mediana de edad fluctúa entre 45 y 49 años.

Esta situación hace que se pueda inferir que algunos municipios enfrenten serias crisis económicas o fiscales, lo que hace urgente tener proyecciones de población municipal. Es importante mencionar, que todas las proyecciones tienen un margen de incertidumbre. Además, la precisión de las proyecciones es menor para áreas pequeñas que para áreas grandes, y que su precisión se reduce, mientras más largo es el período de la proyección.

Según las proyecciones de población total de los municipios al 1ro de julio de 2030 del Programa de Demografía del Recinto de Ciencias Médicas de la Universidad de Puerto Rico; los cinco municipios de mayor población adquirida o esperada fueron: San Juan (258,307 o 9.2%); Bayamón (147,149 o 5.2%); Carolina (124,668 o 4.4%); Caguas (111,642 o 4.0%); y Ponce (98,451 o 3.5%). Los siete municipios de menor población adquirida o esperada fueron: Culebra (1,700 o 0.1%); Maricao (3,630 o 0.1%); Las Marías (7,042 o 0.3%); Vieques (7,265 o 0.3%); Ceiba (7,469 o 0.3%); Guánica (8,504 o 0.3%); y Maunabo (8,779 o 0.3%).

Los siete municipios con mayor pérdida de población según las proyecciones en el año 2030, con relación al año 2020 fueron: San Juan (82,950 o 24.3%); Ponce (38,556 o 28.1%); Bayamón (37,528 o 20.3%); Carolina (29,794 o 19.3%); Mayagüez (21,863 o 30.0%); Caguas (15,477 o 12.2%); y Toa Baja (15,463 o 20.6%).

Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023

La Encuesta sobre la Comunidad (ACS, por sus siglas en inglés) recopila y produce información todos los años sobre las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda de la población de Estados Unidos y Puerto Rico. Esta información es una herramienta importante para que las comunidades puedan observar cómo están cambiando. Cuando las personas completan el cuestionario de la ACS están contribuyendo a asegurar que las decisiones que se tomen sobre el futuro de su comunidad se hagan conscientes del impacto que pueden tener en todos los aspectos de nuestra vida utilizando los mejores datos disponibles. Las personas que toman las decisiones necesitan tener una imagen clara de la población, de modo que los recursos se puedan asignar con eficiencia y efectividad.

Como resultados de las encuestas, se produce cada uno de los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés). Esta última, recopila información en forma continua sobre las características de la población y vivienda para la isla, los municipios, áreas metropolitanas y comunidades. Basándose en la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, la Oficina del Censo de EE. UU. puede proveer datos actualizados sobre los cambios constantes en nuestro país con más frecuencia, no sólo una vez cada diez años cuando se lleva a cabo el censo decenal.

La Encuesta produce estadísticas todos los años para Puerto Rico. Además, por municipio se preparan estadísticas todos los años para aquellos con una población de 65,000 habitantes o más. Igualmente, prepara estimados para los 78 municipios de la isla por un período de 5 años de recopilación de información y se actualizan todos los años.

El Perfil de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés) de 2019-2023 es un producto de la Oficina del Censo de EE. UU. en el que se presenta una selección de las principales características demográficas, sociales, económicas y de vivienda. Estos cuatro perfiles incluyen las medidas absolutas y porcentuales de los datos publicados, así como los márgenes de error entre los cuáles puede encontrarse el valor real del dato estimado.

Las estimaciones resultantes de la encuesta, la cantidad de población, junto a las estimaciones por edad y raza se presentan en el Perfil de las Características Demográficas Seleccionadas de Puerto Rico. Este perfil de 2019-2023 para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 7**.

El Perfil de las Características Sociales Seleccionadas de Puerto Rico presenta los estimados de tópicos o variables tales como: cantidad y tipos de hogares, relación de parentesco con el jefe de hogar, estado civil, fecundidad, educación (matrícula escolar y educación obtenida), clasificación de veterano, clasificación de impedido de la población civil no institucionalizada, lugar de nacimiento, clasificación de ciudadano de EUA, idioma hablado en el hogar, entre otras variables. La **Tabla 8** presenta este perfil de 2019-2023 para Puerto Rico.

Las estimaciones del Perfil de Características Económicas Seleccionadas de Puerto Rico presentan datos para las variables de condición de empleo (empleo y desempleo), medio de transportación al trabajo, ocupación, industria, clase de trabajador, ingresos y beneficios (en hogares y familias), porcentaje de familias y personas cuyos ingresos en los últimos 12 meses están por debajo del nivel de pobreza, entre otras variables. Este perfil de 2019-2023 para Puerto Rico se muestra en la **Tabla 9**.

El Perfil de las Características de la Vivienda Seleccionadas de Puerto Rico presenta información relacionada con las variables tales como: la ocupación de la vivienda, unidades en la estructura, año en el cual se construyó la estructura, el número de cuartos y el número

de dormitorios, la tenencia de la vivienda (si es propia o alquilada), el año en el cual el jefe de hogar se mudó a la unidad, los vehículos disponibles, el valor de las unidades de vivienda ocupadas por el propietario, el alquiler bruto de unidades de vivienda ocupada por inquilinos, las utilidades y otras características seccionadas de la Vivienda. La **Tabla 10** presenta este perfil de 2019-2023 para Puerto Rico.

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
SEXO Y EDAD		
Población total	3,254,885	3,254,885
Hombres	1,540,987	47.3%
Mujeres	1,713,898	52.7%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	89.9	(X)
Menores de 5 años	107,055	3.3%
5 a 9 años	142,141	4.4%
10 a 14 años	179,844	5.5%
15 a 19 años	196,328	6.0%
20 a 24 años	217,453	6.7%
25 a 34 años	426,971	13.1%
35 a 44 años	388,184	11.9%
45 a 54 años	416,198	12.8%
55 a 59 años	217,909	6.7%
60 a 64 años	222,405	6.8%
65 a 74 años	383,087	11.8%
75 a 84 años	260,447	8.0%
85 años o más	96,863	3.0%
Mediana de edad (en años)	44.2	(X)
Menores de 18 años	543,936	16.7%
16 años o más	2,787,925	85.7%
18 años o más	2,710,949	83.3%
21 años o más	2,584,770	79.4%
62 años o más	870,863	26.8%
65 años o más	740,397	22.7%
18 años o más	2,710,949	2,710,949
Hombres	1,264,005	46.60%
Mujeres	1,446,944	53.40%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	87.4	(X)
65 años o más	740,397	740,397
Hombres	319,463	43.1%
Mujeres	420,934	56.9%
Razon por sexo (hombres por cada 100 mujeres)	75.9	(X)

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
RAZA		
Población total	3,254,885	3,254,885
Una raza	2,275,500	69.9%
Dos razas o más	979,385	30.1%
Una raza	2,275,500	69.9%
Blanca	1,146,311	35.2%
Negra o africana americana	237,762	7.3%
India americana y nativa de Alaska	5,598	0.2%
Azteca	64	0.0%
Tribu Blackfeet de la Reserva India Blackfeet de Montana	0	0.0%
Maya	36	0.0%
Gobierno Tadicional Inupiat de la Aldea Nativa de Barrow	0	0.0%
Nación Navajo	0	0.0%
Comunidad Esquimal de Nome	0	0.0%
Otros Indios Americanos y Nativos de Alaska	5,498	0.2%
Asiática	6,035	0.2%
India asiática	3,236	0.1%
China	2,032	0.1%
Filipina	202	0.0%
Japonesa	34	0.0%
Coreana	224	0.0%
Vietnamita	136	0.0%
Otra asiática	171	0.0%
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	168	0.0%
Chamorro	0	0.0%
Nativa de Hawaii	80	0.0%
Samoana	69	0.0%
Otra Nativa de Hawaii y Otra de las islas del Pacífico	19	0.0%
Alguna otra raza	879,626	27.0%
Dos razas o más	979,385	30.1%
Blanca y negra o africana americana	68,200	2.1%
Blanca e india americana y nativa de Alaska	1,425	0.0%
Blanca y asiática	984	0.0%
Blanca y alguna otra raza	734,911	22.6%
Negra o africana americana e india americana y nativa de Alaska	697	0.0%
Negra o Africana americana y alguna otra raza	85,219	2.6%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 7

Características demográficas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
Una raza solamente o en combinación con una o más razas		
Población total	3,254,885	3,254,885
Blanca	2,027,856	62.3%
Negra o africana americana	475,301	14.6%
India americana y nativa de Alaska	64,937	2.0%
Asiática	9,799	0.3%
Nativa de Hawaii y otras de las islas del Pacífico	898	0.0%
Alguna otra raza	1,781,379	54.7%
HISPANO O LATINO Y RAZA		
Población total	3,254,885	3,254,885
Hispana o latina (de cualquier raza)	3,215,824	98.8%
Mexicana	7,362	0.2%
Puertorriqueña	3,105,723	95.4%
Cubana	11,858	0.4%
Otra hispana o latina	90,881	2.8%
No hispana o latina	39,061	1.2%
Blanca solamente	24,778	0.8%
Negra o africana americana solamente	3,917	0.1%
India americana y nativa de Alaska solamente	118	0.0%
Asiática solamente	2,670	0.1%
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico solamente	66	0.0%
Alguna otra raza solamente	4,421	0.1%
Dos razas o más	3,091	0.1%
Dos razas incluyendo alguna otra raza	877	0.0%
Dos razas excluyendo alguna otra raza, y tres razas o más	2,214	0.1%
Total de unidades de vivienda	1,575,105	(X)
CIUDADANO, POBLACIÓN EN EDAD DE VOTAR		
Ciudadano, población de 18 años y más	2,670,184	2,670,184
Hombres	1,245,234	46.60%
Mujeres	1,424,950	53.40%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Tabla 8

Características sociales seleccionadas
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
HOGARES POR TIPO		
Total de hogares	1,239,243	1,239,243
Familias de parejas casadas	438,405	35.4%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	103,984	8.4%
Hogares de parejas cohabitando	129,768	10.5%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	56,755	4.6%
Familia con jefe de hogar hombre, sin esposa/pareja presente	210,625	17.0%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	7,936	0.6%
Jefe de hogar hombre que vive solo	159,581	12.9%
65 años o más	67,808	5.5%
Familia con jefe de hogar mujer, sin esposo/pareja presente	460,445	37.2%
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	92,212	7.4%
Jefe de hogar mujer que vive sola	220,314	17.8%
65 años o más	125,752	10.1%
Hogares con una o más personas menores de 18 años	305,726	24.7%
Hogares con una o más personas de 65 años o más	516,560	41.7%
Tamaño promedio del hogar	2.6	(X)
Tamaño promedio de la familia	3.28	(X)
PARENTESCO		
Población en los hogares	3,217,696	3,217,696
Jefe de hogar	1,239,243	38.5%
Cónyuge	438,219	13.6%
Pareja no casada	129,927	4.0%
Hijo(a)	1,075,365	33.4%
Otros parientes	302,799	9.4%
No parientes	32,143	1.0%
ESTADO CIVIL		
Varones de 15 años o más	1,322,990	1,322,990
Nunca se han casado	604,914	45.7%
Actualmente casados, excepto separados	481,850	36.4%
Separados	25,847	2.0%
Viudos	50,272	3.8%
Divorciados	160,107	12.1%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
Mujeres de 15 años o más	1,502,855	1,502,855
Nunca se han casado	577,840	38.4%
Actualmente casadas, excepto separadas	486,323	32.4%
Separadas	34,362	2.3%
Viudas	171,637	11.4%
Divorciadas	232,693	15.5%
FECUNDIDAD		
Número de mujeres entre 15 y 50 años de edad que dieron a luz en	21,275	21,275
Mujeres no casadas (viudas, divorciadas y que nunca se han	12,996	61.10%
Por cada 1,000 mujeres no casadas	23	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 50 años	28	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 19 años	11	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 20 a 34 años	49	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 35 a 50 años	14	(X)
ABUELOS		
Número de abuelos que viven con sus nietos menores de 18 años	68,593	68,593
Abuelos responsables de los nietos	22,969	33.5%
Número de años responsables de los nietos		
Menos de un año	3,236	4.7%
Entre 1 y 2 años	3,529	5.1%
Entre 3 y 4 años	3,369	4.9%
5 años o más	12,835	18.7%
Número de abuelos responsables de sus nietos menores de 18 años	22,969	22,969
Que son mujeres	14,440	62.9%
Que están casados	13,478	58.7%
MATRÍCULA ESCOLAR		
Población de 3 años o más matriculados en una escuela	701,746	701,746
Guardería infantil, prekindergarten	31,394	4.5%
Kindergarten	25,476	3.6%
Escuela elemental (grados de 1 a 8)	258,804	36.9%
Escuela secundaria (grados de 9 a 12)	152,419	21.7%
Universidad o escuela graduada	233,653	33.3%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
EDUCACIÓN OBTENIDA		
Población de 25 años o más	2,412,064	2,412,064
Menos de 9no. Grado	301,849	12.5%
Entre el 9no. y el 12mo. grado, sin diploma	170,613	7.1%
Graduada de escuela secundaria (incluye equivalencias)	670,172	27.8%
Algunos créditos universitarios, sin título	284,965	11.8%
Título asociado universitario	281,812	11.7%
Título de bachiller universitario	499,924	20.7%
Título de escuela graduada o profesional	202,729	8.4%
Graduado de escuela secundaria o nivel superior	1,939,602	80.4%
Título de bachiller universitario o nivel superior	702,653	29.1%
CLASIFICACIÓN DE VETERANO		
Población civil de 18 años o más	2,707,589	2,707,589
Veteranos civiles	66,253	2.4%
CLASIFICACIÓN DE IMPEDIDO DE LA POBLACIÓN CIVIL NO		
Total de la población civil no institucionalizada	3,227,627	3,227,627
Con un impedimento	734,989	22.8%
Menor de 18 años	543,027	543,027
Con un impedimento	50,556	9.3%
18 a 64 años	1,953,361	1,953,361
Con un impedimento	327,622	16.8%
65 años o más	731,239	731,239
Con un impedimento	356,811	48.8%
RESIDENCIA HACE UN AÑO		
Población de 1 año o más	3,237,104	3,237,104
En la misma casa	3,037,378	93.8%
En una casa diferente en Puerto Rico, los EE.UU. o el extranjero	199,726	6.2%
En una casa diferente en Puerto Rico o los EE.UU.	195,405	6.0%
En Puerto Rico	168,956	5.2%
En el mismo municipio	101,895	3.1%
En un municipio diferente	67,061	2.1%
En EE.UU.	26,449	0.8%
En el extranjero	4,321	0.1%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
LUGAR DE NACIMIENTO		
Población total	3,254,885	3,254,885
Nativa	3,166,240	97.3%
Nacida en Puerto Rico o los Estados Unidos	3,155,119	96.9%
En Puerto Rico	2,987,094	91.8%
En los Estados Unidos	168,025	5.2%
Nacida en las áreas insulares de los EE.UU. o en el extranjero, de padres americanos	11,121	0.3%
Nacida en el extranjero	88,645	2.7%
CLASIFICACIÓN DE CIUDADANO DE LOS EE.UU.		
Población nacida en el extranjero	88,645	88,645
Ciudadana naturalizada de los EE.UU.	44,572	50.3%
No es ciudadana de los EE.UU.	44,073	49.7%
AÑO DE ENTRADA		
Población nacida fuera de Puerto Rico	267,791	267,791
Nativa	179,146	179,146
Entró en el 2010 ó después	40,081	22.4%
Entró antes del 2010	139,065	77.6%
Nacida en el extranjero	88,645	88,645
Entró en el 2010 ó después	24,821	28.0%
Entro antes del 2010	63,824	72.0%
REGIÓN DEL MUNDO DONDE HAN NACIDO LAS PERSONAS NACIDAS EN EL EXTRANJERO		
Población nacida en el extranjero, excluyendo la población nacida en alta mar	88,645	88,645
Europa	3,593	4.1%
Asia	2,764	3.1%
África	116	0.1%
Oceanía	232	0.3%
América Latina	81,599	92.1%
América del Norte	341	0.4%

Tabla 8

Características sociales seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
IDIOMA HABLADO EN EL HOGAR		
Población de 5 años o más	3,147,830	3,147,830
Inglés solamente	154,074	4.9%
Otro idioma que no sea inglés	2,993,756	95.1%
Habla inglés menos de "muy bien"	2,360,887	75.0%
Español	2,988,559	94.9%
Habla inglés menos de "muy bien"	2,358,786	74.9%
Otros idiomas indoeuropeos	3,104	0.1%
Habla inglés menos de "muy bien"	1,045	0.0%
Idiomas asiáticos y de las islas del Pacífico	1,344	0.0%
Habla inglés menos de "muy bien"	847	0.0%
Otros idiomas	749	0.0%
Habla inglés menos de "muy bien"	209	0.0%
ASCENDENCIA		
Población total	3,254,885	3,254,885
Americana	40,478	1.2%
Árabe	1,926	0.1%
Checa	21	0.0%
Danesa	42	0.0%
Holandesa	128	0.0%
Inglesa	1,052	0.0%
Francesa (excepto vasca)	2,077	0.1%
Franco-canadiense	193	0.0%
Alemana	2,166	0.1%
Griega	224	0.0%
Húngara	57	0.0%
Irlandesa	1,166	0.0%
Italiana	3,459	0.1%
Lituana	13	0.0%
Noruega	151	0.0%
Polaca	429	0.0%
Portuguesa	533	0.0%
Rusa	339	0.0%
Escocesa-irlandesa	25	0.0%
Escocesa	246	0.0%
Eslovaca	0	0.0%
Africana del sub-Sahara	3,993	0.1%
Sueca	84	0.0%
Suiza	94	0.0%
Ucraniana	120	0.0%
Galesa	0	0.0%
De las Antillas Occidentales (excluyendo los grupos de origen hispano)	4,704	0.1%
COMPUTADORAS Y USO DE INTERNET		
Total de hogares	1,239,243	1,239,243
Con computadora	1,022,267	82.5%
Con suscripción de Internet de banda ancha	950,402	76.7%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Tabla 9

Características económicas seleccionadas
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
CONDICIÓN DE EMPLEO		
Población de 16 años o más	2,787,925	2,787,925
En la fuerza laboral	1,269,847	45.5%
Fuerza laboral civil	1,266,487	45.4%
Empleada	1,113,397	39.9%
Desempleada	153,090	5.5%
Fuerzas Armadas	3,360	0.1%
No en la fuerza laboral	1,518,078	54.5%
Fuerza laboral civil	1,266,487	1,266,487
Tasa de desempleo	(X)	12.1%
Mujeres de 16 años o más	1,484,057	1,484,057
En la fuerza laboral	609,904	41.1%
Fuerza laboral civil	609,403	41.1%
Empleadas	535,230	36.1%
Hijos propios menores de 6 años de la persona jefe de hogar	129,500	129,500
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	83,885	64.8%
Hijos propios de 6 a 17 años de la persona jefe de hogar	390,776	390,776
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	262,469	67.2%
VIAJAN A DIARIO AL TRABAJO		
Trabajadores de 16 años o más	1,083,183	1,083,183
Automóvil, camión o van; conducen solos	897,097	82.8%
Automóvil, camión o van; en "carpool"	72,558	6.7%
Transportación pública (excluyendo taxi)	10,213	0.9%
A pie	27,141	2.5%
Otros medios	17,834	1.6%
Trabajaron en el hogar	58,340	5.4%
Media de la duración del viaje al trabajo (en minutos)	28.2	(X)
OCUPACIÓN		
Población civil empleada de 16 años o más	1,113,397	1,113,397
Ocupaciones en gerencia, negocios, ciencia y arte	366,734	32.9%
Ocupaciones de servicios	227,322	20.4%
Ocupaciones de oficina y de ventas	279,415	25.1%
Ocupaciones en recursos naturales, construcción y mantenimiento	105,811	9.5%
Ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación y el traslado de materiales	134,115	12.0%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
INDUSTRIA		
Población civil empleada de 16 años o más	1,113,397	1,113,397
Agricultura, silvicultura, caza y pesca, y minería	14,956	1.3%
Construcción	70,695	6.3%
Manufactura	100,582	9.0%
Comercio al por mayor	30,944	2.8%
Comercio al detal	147,231	13.2%
Transportación, almacenaje y servicios públicos	43,097	3.9%
Información	17,890	1.6%
Finanzas y seguros, y bienes raíces y alquiler y arrendamiento	62,395	5.6%
Servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos	121,743	10.9%
Servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social	240,689	21.6%
Artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos	106,310	9.5%
Otros servicios, a excepción de la administración pública	67,680	6.1%
Administración pública	89,185	8.00%
CLASE DE TRABAJADOR		
Población civil empleada de 16 años o más	1,113,397	1,113,397
Trabajadores con sueldo y salario del sector privado	776,543	69.7%
Trabajadores gubernamentales	209,755	18.8%
Trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados	125,933	11.3%
Trabajadores familiares no remunerados	1,166	0.1%
INGRESO Y BENEFICIOS (EN DÓLARES AJUSTADOS A LA INFLACIÓN DEL 2023)		
Total de hogares	1,239,243	1,239,243
Menos de $10,000	267,533	21.6%
$10,000 a $14,999	131,854	10.6%
$15,000 a $24,999	218,582	17.6%
$25,000 a $34,999	153,801	12.4%
$35,000 a $49,999	161,128	13.0%
$50,000 a $74,999	144,481	11.7%
$75,000 a $99,999	70,295	5.7%
$100,000 a $149,999	53,659	4.3%
$150,000 a $199,999	18,186	1.5%
$200,000 ó más	19,724	1.6%
Mediana del ingreso del hogar (en dólares)	25,096	(X)
Media del ingreso del hogar (en dólares)	40,315	(X)

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
Con ingresos devengados	699,031	56.4%
Media de los ingresos devengados (en dólares)	47,818	(X)
Con Seguro Social	569,276	45.9%
Media del ingreso de Seguro Social (en dólares)	15,693	(X)
Con ingreso de retiro	215,393	17.4%
Media del ingreso de retiro (en dólares)	19,628	(X)
Con Seguridad de Ingreso Suplemental	5,372	0.4%
Media del ingreso de Seguridad de Ingreso Suplemental (en dólares)	11,440	(X)
Con ingreso de asistencia pública en efectivo	51,370	4.1%
Media del ingreso de asistencia pública en efectivo (en dólares)	2,685	(X)
Con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional en los últimos 12 meses	580,584	46.8%
Familias	796,974	796,974
Menos de $10,000	131,569	16.5%
$10,000 a $14,999	65,058	8.2%
$15,000 a $24,999	135,745	17.0%
$25,000 a $34,999	107,223	13.5%
$35,000 a $49,999	117,380	14.7%
$50,000 a $74,999	111,374	14.0%
$75,000 a $99,999	54,641	6.9%
$100,000 a $149,999	43,492	5.5%
$150,000 a $199,999	14,575	1.8%
$200,000 ó más	15,917	2.0%
Mediana del ingreso de la familia (en dólares)	30,876	(X)
Media del ingreso de la familia (en dólares)	46,751	(X)
Ingreso per cápita (en dólares)	16,794	(X)
Hogares sin parentesco	442,269	442,269
Mediana del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	15,271	(X)
Media del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	25,264	(X)
Mediana de ingresos devengados para trabajadores (en dólares)	20,363	(X)
Mediana de ingresos devengados para los trabajadores varones, a tiempo completo, durante todo el año (en dólares)	27,451	(X)
Mediana de ingresos devengados para las trabajadoras mujeres, a tiempo completo, durante todo el año (en dólares)	27,786	(X)

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
COBERTURA DE SEGURO DE SALUD		
Población civil no institucionalizada	3,227,627	3,227,627
Con cobertura de seguro de salud	3,027,107	93.8%
Con seguro de salud privado	1,243,217	38.5%
Con cobertura pública	2,002,319	62.0%
Sin cobertura de seguro de salud	200,520	6.2%
Población civil menor de 19 años no institucionalizada	584,840	584,840
Sin cobertura de seguro de salud	16,791	2.9%
Población civil no institucionalizada de 19 a 64 años	1,911,548	1,911,548
En la fuerza laboral:	1,200,980	1,200,980
Empleada:	1,056,182	1,056,182
Con cobertura de seguro de salud	948,923	89.8%
Con seguro de salud privado	627,561	59.4%
Con cobertura pública	337,632	32.0%
Sin cobertura de seguro de salud	107,259	10.2%
Desempleada:	144,798	144,798
Con cobertura de seguro de salud	124,926	86.3%
Con seguro de salud privado	27,681	19.1%
Con cobertura pública	98,709	68.2%
Sin cobertura de seguro de salud	19,872	13.7%
No en la fuerza laboral:	710,568	710,568
Con cobertura de seguro de salud	660,291	92.9%
Con seguro de salud privado	190,837	26.9%
Con cobertura pública	494,263	69.6%
Sin cobertura de seguro de salud	50,277	7.1%

Tabla 9

Características económicas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
PORCENTAJE DE FAMILIAS Y PERSONAS CUYOS INGRESOS EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES ESTÁN POR DEBAJO DEL NIVEL DE POBREZA		
Todas las familias	(X)	38.2%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	51.6%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	51.2%
Familias de personas casadas	(X)	25.9%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	28.0%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	26.0%
Familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	(X)	55.4%
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	69.8%
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	70.0%
Todas las personas	(X)	41.6%
Menores de 18 años	(X)	55.6%
Niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	55.5%
Niños menores de 5 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	60.1%
Niños de 5 a 17 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	54.3%
18 años o más	(X)	38.7%
18 a 64 años	(X)	38.6%
65 años o más	(X)	39.2%
Personas en las familias	(X)	38.6%
Individuos no emparentados de 15 años o más	(X)	54.1%

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
OCUPACIÓN DE LA VIVIENDA		
Total de unidades de vivienda	1,575,105	1,575,105
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	78.7%
Unidades de vivienda desocupadas	335,862	21.3%
Tasa de vacancia de propietarios	1.6	(X)
Tasa de vacancia en alquiler	5.1	(X)
UNIDADES EN LA ESTRUCTURA		
Total de unidades de vivienda	1,575,105	1,575,105
1 unidad, separada	1,078,590	68.5%
1 unidad, unida a otra	189,831	12.1%
2 unidades	44,744	2.8%
3 ó 4 unidades	43,903	2.8%
5 a 9 unidades	68,531	4.4%
10 a 19 unidades	51,913	3.3%
20 unidades o más	93,418	5.9%
Casa móvil	4,100	0.3%
Bote, vehículo recreativo, van, etc.	75	0.0%
AÑO EN EL CUAL SE CONSTRUYÓ LA ESTRUCTURA		
Total de unidades de vivienda	1,575,105	1,575,105
Construida en el 2020 ó después	1,393	0.1%
Construida entre el 2010 y el 2019	40,767	2.6%
Construida entre el 2000 y el 2009	201,069	12.8%
Construida entre el 1990 y el 1999	239,273	15.2%
Construida entre el 1980 y el 1989	254,433	16.2%
Construida entre el 1970 y el 1979	347,074	22.0%
Construida entre el 1960 y el 1969	273,383	17.4%
Construida entre el 1950 y el 1959	130,688	8.3%
Construida entre el 1940 y el 1949	57,481	3.6%
Construida en el 1939 ó antes	29,544	1.9%
CUARTOS		
Total de unidades de vivienda	1,575,105	1,575,105
1 cuarto	30,248	1.9%
2 cuartos	52,655	3.3%
3 cuartos	150,032	9.5%
4 cuartos	440,272	28.0%
5 cuartos	558,603	35.5%
6 cuartos	220,306	14.0%
7 cuartos	70,228	4.5%
8 cuartos	33,347	2.1%
9 cuartos o más	19,414	1.2%
Mediana de cuartos	4.7	(X)

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
DORMITORIOS		
Total de unidades de vivienda	1,575,105	1,575,105
Sin dormitorio	31,091	2.0%
1 dormitorio	86,345	5.5%
2 dormitorios	314,790	20.0%
3 dormitorios	903,514	57.4%
4 dormitorios	213,382	13.5%
5 dormitorios o más	25,983	1.6%
TENENCIA DE LA VIVIENDA		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
Ocupadas por el propietario	844,228	68.1%
Ocupadas por el inquilino	395,015	31.9%
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario	2.66	(X)
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos	2.45	(X)
AÑO EN EL CUAL EL JEFE DE HOGAR SE MUDÓ A LA UNIDAD		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
Se mudó en el 2021 ó después	66,508	5.4%
Se mudó entre el 2018 y el 2020	161,279	13.0%
Se mudó entre el 2010 y el 2017	248,638	20.1%
Se mudó entre el 2000 y el 2009	248,868	20.1%
Se mudó entre el 1990 y el 1999	179,141	14.5%
Se mudó en el 1989 ó antes	334,809	27.0%
VEHÍCULOS DISPONIBLES		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
Sin vehículos disponibles	167,914	13.5%
1 vehículo disponible	504,002	40.7%
2 vehículos disponibles	380,766	30.7%
3 ó más vehículos disponibles	186,561	15.1%
COMBUSTIBLE PARA LA CALEFACCIÓN DEL HOGAR		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
Gas de empresa de servicio público	1,061	0.1%
Gas envasado, en tanque o propano líquido	9,008	0.7%
Electricidad	125,134	10.1%
Aceite, queroseno, etc.	135	0.0%
Carbón o coque	113	0.0%
Leña	42	0.0%
Energía solar	9,538	0.8%
Otro combustible	496	0.0%
No se utiliza combustible	1,093,716	88.3%

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
CARACTERÍSTICAS SELECCIONADAS		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
Faltan todas las facilidades sanitarias	14,749	1.2%
Faltan todas las facilidades de cocina	16,040	1.3%
Sin servicio telefónico disponible	33,383	2.7%
OCUPANTES POR CUARTO		
Unidades de vivienda ocupadas	1,239,243	1,239,243
1.00 ó menos	1,210,676	97.7%
1.01 a 1.50	22,246	1.8%
1.51 ó más	6,321	0.5%
VALOR		
Unidades ocupadas por el propietario	844,228	844,228
Menos de $50,000	58,774	7.0%
$50,000 a $99,999	212,751	25.2%
$100,000 a $149,999	254,555	30.2%
$150,000 a $199,999	158,874	18.8%
$200,000 a $299,999	100,627	11.9%
$300,000 a $499,999	38,474	4.6%
$500,000 a $999,999	14,276	1.7%
$1,000,000 ó más	5,897	0.7%
Mediana (en dólares)	124,600	(X)
CLASIFICACIÓN DE LA HIPOTECA		
Unidades ocupadas por el propietario	844,228	844,228
Unidades de vivienda con una hipoteca	316,605	37.5%
Unidades de vivienda sin una hipoteca	527,623	62.5%
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO (SMOC)		
Unidades de vivienda con una hipoteca	316,605	316,605
Menos de $500	16,977	5.4%
$500 a $999	159,147	50.3%
$1,000 a $1,499	88,530	28.0%
$1,500 a $1,999	28,746	9.1%
$2,000 a $2,499	10,997	3.5%
$2,500 a $2,999	4,412	1.4%
$3,000 ó más	7,796	2.5%
Mediana (en dólares)	946	(X)
Unidades de vivienda sin una hipoteca	527,623	527,623
Menos de $250	379,173	71.9%
$250 a $399	91,325	17.3%
$400 a $599	36,498	6.9%
$600 a $799	10,548	2.0%
$800 a $999	4,478	0.8%
$1,000 ó más	5,601	1.1%
Mediana (en dólares)	175	(X)

Junta de Planificación/Planning Board

Tabla 10

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico	
	Estimado	Por ciento
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO COMO PORCENTAJE DEL INGRESO DEL HOGAR (SMOCAPI)		
Unidad de vivienda con una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	311,596	311,596
Menos del 20.0 por ciento	112,961	36.3%
20.0 al 24.9 por ciento	43,534	14.0%
25.0 al 29.9 por ciento	34,960	11.2%
30.0 al 34.9 por ciento	24,291	7.8%
35.0 por ciento o más	95,850	30.8%
No calculado	5,009	(X)
Unidad de vivienda sin una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	503,159	503,159
Menos del 10.0 por ciento	279,663	55.6%
10.0 al 14.9 por ciento	86,364	17.2%
15.0 al 19.9 por ciento	45,055	9.0%
20.0 al 24.9 por ciento	25,308	5.0%
25.0 al 29.9 por ciento	15,522	3.1%
30.0 al 34.9 por ciento	10,617	2.1%
35.0 por ciento o más	40,630	8.1%
No calculado	24,464	(X)
ALQUILER BRUTO		
Unidades ocupadas que pagan alquiler	252,217	252,217
Menos de $500	103,683	41.1%
$500 a $999	117,135	46.4%
$1,000 a $1,499	22,947	9.1%
$1,500 a $1,999	4,458	1.8%
$2,000 a $2,499	1,653	0.7%
$2,500 a $2,999	975	0.4%
$3,000 ó más	1,366	0.5%
Mediana (en dólares)	562	(X)
No se paga alquiler	142,798	(X)
ALQUILER BRUTO COMO POR CIENTO DEL INGRESO DEL HOGAR (GRAPI)		
Unidades ocupadas que pagan alquiler (excluyendo las unidades donde el GRAPI no se puede computar)	225,219	225,219
Menos del 15.0 por ciento	29,071	12.9%
15.0 al 19.9 por ciento	25,846	11.5%
20.0 al 24.9 por ciento	26,398	11.7%
25.0 al 29.9 por ciento	27,866	12.4%
30.0 al 34.9 por ciento	18,700	8.3%
35.0 por ciento o más	97,338	43.2%
No calculado	169,796	(X)

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Hallazgos de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023

Población por grupo de edad y sexo

La población de Puerto Rico de 2019 al 2023 fue estimada por la Encuesta de la Comunidad en 3,254,885 personas, de las cuales el 47.3% eran hombres y 52.7% mujeres **(Tabla 7 y Gráfica 6)**. La razón por sexo se estimó en 89.9% (hombres por cada 100 mujeres). Los cuatro grupos de edad de mayor población según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023, estimados a 5 años, fueron: 25 a 34 años (13.1%); 45 a 54 años (12.8%); 35 a 44 años (11.9%); y 65 a 74 años (11.8%) **(Gráfica 7)**. La mediana de edad fue 44.2 años.

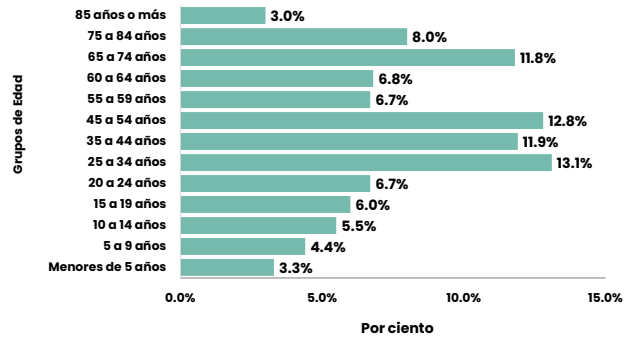
Los menores de 18 años se estimaron en un promedio de 16.7%. La población mayor de 18 años se estimó en 83.3%, de los cuales el 46.6% eran hombres, mientras que las mujeres se estimaron en 53.4%, con una razón por sexo de 87.4. El grupo de la población de 65 años o más fue estimado en 22.7%, de los cuales el 43.1% eran hombres, mientras que el 56.9% eran mujeres. La razón por sexo fue 75.9 en la población de 65 años o más **(Tabla 7)**.

En la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023, estimados a 5 años, los cinco grupos poblacionales con mayor distribución porcentual por edad y sexo fueron en mujeres de 60 a 64 años, con 3.7%; las de 55 a 59 años, con 3.6%; las de 50 a 54 años, con 3.5%, respectivamente; y en hombres los de 25 a 29 años y 20 a 24 años, con 3.4%, respectivamente **(Gráfica 8)**. También, por edad y sexo al 1ro de julio de 2023, los cuatro grupos poblacionales con mayor distribución porcentual fueron los de

Grafica 6
POBLACIÓN POR GÉNERO
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2019-2023
ESTIMADOS A 5 AÑOS

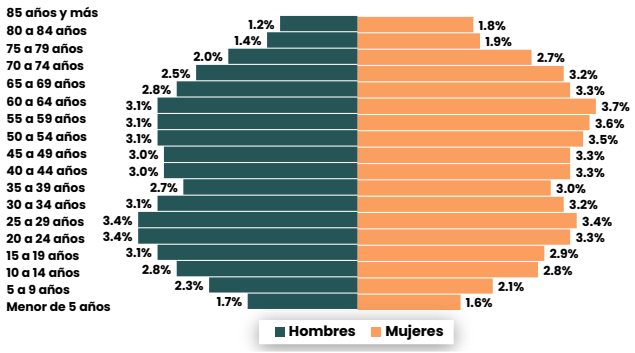
Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Gráfica 7
DISTRIBUCCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN POR GRUPOS DE EDAD
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2019-2023
ESTIMADOS A 5 AÑOS



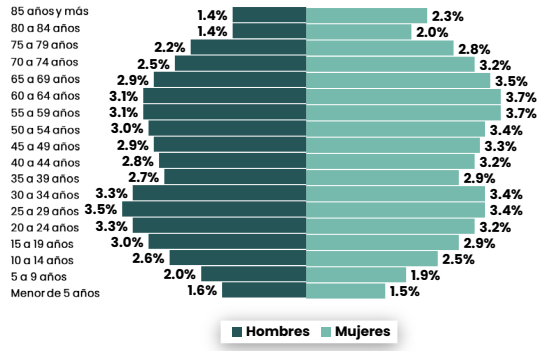
Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Gráfica 8
DISTRIBUCÓN PORCENTUAL POR GRUPO DE EDAD Y SEXO
PUERTO RICO, ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD 2019-2023
ESTIMADOS A 5 AÑOS



Fuente: Oficina del Censo de EE. UU..

Gráfica 9
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL POR GRUPO DE EDAD Y SEXO PUERTO RICO, ESTIMADOS AL 1RO DE JULIO DE 2023



Fuente: Estimados de Población 2021-2024, Oficina del Censo de EE. UU..

60 a 64 años y 55 a 59 años, con 3.7% en mujeres, respectivamente; los de 65 a 69 años en mujeres y 25 a 29 años en hombres, con 3.5%, respectivamente **(Gráfica 9)**.

Hogares y hogares de familias

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 estimó en 438,405 los hogares de familias de parejas casadas, lo que representó el 35.4% del total de 1,239,234 hogares **(Tabla 8)**. Los hogares con una o más personas menores de 18 años representaron el 24.7%, mientras que los hogares con una o más personas de 65 años o más fueron el 41.7%. El tamaño promedio del hogar se estimó en 2.60, mientras que el tamaño promedio de la familia fue 3.28.

Hubo 68,593 abuelos viviendo con sus nietos menores de 18 años. El 33.5% de estos eran responsables de los nietos. Del total de 22,969 abuelos responsables de los nietos, el 62.9% fueron mujeres y el 58.7% estaba casado.

Población con impedimentos

La población con impedimentos se estimó en 734,989 personas, lo que representó el 22.8% **(Tabla 8)**. Los menores de 18 años con un impedimento fueron estimados en 9.3%, mientras que las personas entre 18 a 64 años representaron el 16.8%. La población de 65 años o más con un impedimento se estimó en 48.8%.

Educación

La población mayor de 3 años matriculados en una escuela se estimó para los años 2019-2023 en 701,746 estudiantes **(Tabla 8)**. Los estudiantes matriculados en guardería y pre-kindergarten fueron el 4.5%, mientras que en kindergarten se matriculó el 3.6%. En la escuela elemental la matrícula fue 36.9% y el 21.7% en la escuela secundaria. La universidad o escuela graduada estimó su matrícula en 33.3% para el 2019-2023. Los estudiantes universitarios que alcanzaron un título de bachillerato fueron el 20.7%, mientras que el 8.4% lograron un título de escuela graduada o profesional.

Computadoras y acceso a internet

En los años 2019-2023 se estimó que 1,022,267 hogares tuvieron computadoras disponibles, representando el 82.5% del total de hogares, mientras que el 76.7% tuvieron suscripción de internet de banda ancha **(Tabla 8)**.

Ingresos y beneficios de los hogares y las familias

Los hogares con ingresos devengados se estimaron en 56.4% con una media de ingreso de $47,818 **(Tabla 9)**. Con ingresos de seguro social se estimaron el 45.9% de los hogares y una media del ingreso de seguro social de $15,693. Los hogares con ingresos de retiro fueron 17.4% y la media del ingreso de retiro se estimó en $19,628. Los hogares con ingreso de asistencia pública en efectivo se estimaron en 4.1% y una media del ingreso de asistencia pública en efectivo de $2,685. Por otro lado, con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional se estimaron 580,584 hogares, representando el 46.8%.

Los hogares con ingresos menores de $10,000 se estimaron en 267,533 representando el 21.6% del total de 1,239,243 hogares. La mediana del ingreso del hogar en dólares fue estimada en $25,096. La media de ingresos en hogares fue de $40,315. Los hogares de familias con ingresos menores de $10,000 se estimaron en 131,569 representando el 16.5% del total de 796,974 familias. La mediana de ingreso de las familias se estimó en $30,876. La media de ingresos en familias fue de $46,751. El ingreso per cápita en familias fue de $16,794.

Cobertura de seguro de salud

La población civil no institucionalizada con cobertura de seguro de salud se estimó en 93.8%, de los cuales el 38.5% tenían cobertura de seguro de salud privado y el 62.0% tuvieron cobertura de salud pública **(Tabla 9)**. El 6.2% de la población no tuvo cobertura de seguro de salud. En la población menor de 19 años se estimó que el 2.9% carecían de cobertura de seguro de salud.

Nivel de pobreza de las familias y las personas

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023, estimados a 5 años, el 41.6% (1,340,637) de la población estaba bajo el nivel de pobreza. El 39.4% de los hombres (600,365) estaba bajo el nivel de pobreza y las mujeres el 43.5% (740,272). Se observa que las mujeres son las de mayor porcentaje bajo el nivel de pobreza. Las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente que estaban bajo el nivel de pobreza fueron el 55.4% (153,833). El 38.2% de las familias (304,444) estaba por debajo del nivel de pobreza y el 43.5% de los hogares (539,140). El 39.2% (373,569) de la población de 60 años y más estaba bajo el nivel de pobreza.

Las familias con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar bajo el nivel de pobreza se estimaron en 51.6%, mientras que las familias con niños menores de 5 años fueron el 51.2% **(Tabla 9)**. De estas, las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente con niños menores de 18 años fueron estimadas en 69.8%, mientras que las que tenían niños menores de 5 años fueron 70.0%.

Las personas menores de 18 años bajo el nivel de pobreza se estimaron en 55.6%, mientras que las personas de 65 años o más fueron el 39.2%. La población entre las edades de 18 a 64 años que estaba bajo el nivel de pobreza se estimó en 38.6%.

Condición de Empleo

En los estimados sobre la condición de empleo, según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023, el 45.5% que estaba en la fuerza laboral tenía 16 años o más **(Tabla 9)**. El 45.4% estaba en la fuerza laboral civil; el 39.9% estaba empleada; el 5.5% estaba desempleada (153,090). La tasa de desempleo se estimó en 12.1%. El 41.1% que estaba en la fuerza laboral eran mujeres de 16 años o más. El 41.1% estaba en la fuerza laboral civil y 36.1% estaban empleadas. El 64.8% que tenía hijos propios menores de 6 años y que son jefes de hogar, estaban en la fuerza laboral. El 67.2% que tenía hijos propios de 6 años a 17 años y que son jefes de hogar, estaban en la fuerza laboral.

Empleo por Ocupación

En el empleo por ocupación, el 32.9% de la población de 16 años o más que estaba trabajando tenía ocupaciones en gerencia, negocio, ciencia y arte; el 20.4% trabajaba en servicios; y el 25.1% de oficina y de venta. El 12.0% estaba en ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación, y el traslado de materiales; el 9.5% trabajaba en recursos naturales, construcción y de mantenimiento **(Tabla 9)**.

Empleo por Industria

Según la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023, se observa en los trece sectores industriales, que los de mayor reclutamiento fueron: servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social (21.6%); comercio al detal (13.2%); servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos (10.9%); artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos (9.5%); manufactura (9.0%); administración pública (8.0%); y construcción (6.3%) **(Tabla 9)**.

Clase de Trabajadora

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2019-2023 estimó que los trabajadores con sueldo y salario del sector privado tuvieron una participación de 69.7% en la población de 16 años o más **(Tabla 9)**. Los trabajadores gubernamentales constituyeron el 18.8%, mientras que los trabajadores empleados por cuenta propia en negocios no incorporados fueron el 11.3%.

Vivienda

En los años 2019-2023, las unidades de vivienda se estimaron en 1,575,105 **(Tabla 10)**. Las unidades de vivienda ocupadas fueron el 78.7%, mientras que el 21.3% estuvieron desocupadas. La tasa de vacancia de propietarios fue 1.6, mientras que la tasa de vacancia en alquiler fue 5.1. Las unidades de vivienda ocupadas por el propietario fueron el 68.1% (844,228), mientras que los inquilinos ocuparon el 31.9% de las unidades (395,015). El tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario fue 2.66, mientras que el tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos fue 2.45.

Conclusión

Los estimados de población al 1ro de julio de 2024 muestran una disminución de 497 personas, respecto al año 2023. En la isla, 35 municipios tuvieron pérdida de población, mientras en 43 municipios aumentó la población. A diferencia de otros años donde hubo pérdida poblacional en todos los municipios.

La pérdida de población unida a la proporción de adultos mayores que ha ido en incremento a través de los años, son tendencias que se vinculan a los cambios de las variables demográficas. Igualmente, la merma en los niveles de fecundidad de la mujer y descenso en la tasa de natalidad en Puerto Rico. Por otro lado, los movimientos migratorios entre Puerto Rico y el exterior, particularmente en personas jóvenes emigrando fuera de la Isla, en busca de nuevas oportunidades. A su vez, los adultos mayores que regresan a la Isla han ido forjando cambios en la estructura de edad de la población. Por otra parte, los avances en la medicina, cambios en los hábitos alimentarios y cambios en los estilos de vida, han contribuido a que la población tenga una expectativa de vida de 82 años.

Como aspecto fundamental de política pública para Puerto Rico se debe considerar la atención a los aspectos relacionados a las poblaciones más vulnerables como niños, adultos mayores, personas con recursos limitados, mujeres y personas con impedimentos. Actualmente, Puerto Rico se encuentra en un momento muy importante en la historia ante cambios dramáticos poblacionales que se deben continuar atendiendo por el impacto que tienen en la sociedad.

La Junta de Planificación realizó un estudio junto a un comité multisectorial sobre la ley de reto demográfico (**Ley Núm. 199 del 16 de diciembre de 2010, según enmendada);** donde se esbozaron las necesidades que enfrenta la población de Puerto Rico para que estas sean atendidas, garantizando los servicios necesarios a la población de adultos mayores modificando los recursos destinados a la población, tomando en consideración las tendencias poblacionales. Esto con la finalidad de dirigir a Puerto Rico a una composición poblacional que sustente la economía mejorando su calidad de vida en todos los grupos de nuestra sociedad.

Junta de Planificación/Planning Board

El estudio de la población es de vital importancia en diversas áreas, como la planificación, la política pública, la economía y la salud pública. Al comprender cómo se distribuye la población y cómo evoluciona, es posible tomar decisiones sabias en cuanto al diseño de las políticas públicas adecuadas para satisfacer las necesidades de la sociedad. El estudio de la población nos permite comprender mejor los desafíos y oportunidades que enfrenta la sociedad y contribuir al desarrollo sostenible y equitativo. En última instancia, garantizar un equilibrio demográfico saludable es esencial para el bienestar y la prosperidad de las generaciones presentes y futuras.

Bibliografía

Departamento de Salud. Tasas Específicas de Fecundidad y Tasa Global de Fecundidad: Puerto Rico 2011-2023.

Junta de Planificación. Informe Económico al Gobernador 2022. Puerto Rico ante el Reto Demográfico: Monitoreo y Acciones.

Naciones Unidas. Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, División de Población (2024). Perspectivas de la población mundial 2024, edición en línea. https://population.un.org/wpp/

Oficina del Censo de EE. UU.. Estimaciones de población anual, componentes estimados del cambio de la población residente y tasas de los componentes del cambio de la población residente para los Estados Unidos, los estados, el Distrito de Columbia y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2023 (NST-EST2023-ALLDATA).

Oficina del Censo de EE. UU.. Estimaciones anuales de la población residente por año único de edad y sexo para Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2023 (PRC-EST2023-SYASEX).

Oficina del Censo de EE. UU.. Estimaciones anuales de la población residente para grupos de edad seleccionados por sexo para Puerto Rico: 1 de abril de 2020 al 1 de julio de 2023 (PRC-EST2023-AGESEX)

Oficina del Censo de EE.UU.. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023. Estimados a 5 años.

Oficina del Censo de EE. UU.. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023. Tablas de Movilidad Geográfica: **B07403PR** y **B07003PR**.

Oficina del Censo de EE. UU.. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2014-2018. Tablas de Movilidad Geográfica: **B07403PR** y **B07003PR**.

Oficina del Censo de EE.UU.. Estimados de Población al 1ro de abril de 2010 y 2020: Puerto Rico y Municipios.

Oficina del Censo de EE.UU.. Estimados Anuales al 1ro de julio de la Población de Puerto Rico 2020-2023.

Oficina del Censo de EE. UU.. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023. Edad y sexo. Tablas temáticas de estimaciones quinquenales de la ACS, Tabla S0101, 2023.

Oficina del Censo de EE. UU. Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2019-2023. Tablas del Nivel de Pobreza: **S1701; S1702; S2201; S0102PR**.

Universidad de Puerto Rico, Recinto de Ciencias Médicas. Proyecciones de Población para los Municipios de Puerto Rico, 2020-2030.

Capítulo V

EL SECTOR DE LA AGRICULTURA

EL SECTOR DE LA AGRICULTURA[1]

La participación de la agricultura en la composición del Producto Interno Bruto (PIB) de Puerto Rico ha exhibido una tendencia a disminuir desde la segunda mitad de Siglo XX. A partir de la década de 1990, el PIB de la agricultura (PIB-A) se redujo a representar menos del uno por ciento (1%) del PIB, porcentaje que han continuado esa tendencia. Todos los años transcurridos entre 2010 a 2023p, esta medida ha estado rondando el 0.70% **(Tabla 1)**. El crecimiento en el PIB de Puerto Rico fue mayor al registrado en las dos medidas de valor del PIB-A. La aportación de la agricultura al PIB es un indicador de transformación económica (Norton, Alwang y Masters, 2010). Países como Estados Unidos de América, Japón y Alemania tienen un sector agrícola cuya contribución porcentual es similar a la de Puerto Rico.

Tabla 1

Producto Interno Bruto, Producto Interno Bruto Agrícola e Ingreso Bruto Agrícola
Puerto Rico, años fiscales 2010–2023p

	Años					
	2010	**2015**	**2020**	**2021r**	**2022r**	**2023p**
Producto Interno Bruto	102,445.80	103,375.50	103,130.90	106,426.60	113,567.20	117,902.30
Producto Interno Bruto Agrícola	822	854.9	681.7	716.3	756.7	817.8
(%)	0.8	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7
Ingreso Bruto Agrícola	830,560	865,912	819,621	911,338	914,735	941,265

r = Cifras revisadas

p = Cifras preliminares

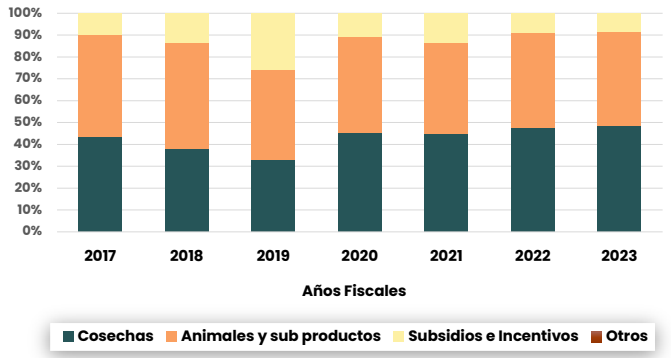
Fuentes: Informe Económico al Gobernador (años selectos) y Oficina de Estadísticas Agrícolas.

El Ingreso Bruto Agrícola (IBA), que se utiliza para calibrar el ingreso de la finca para propósitos de política pública, teóricamente se define como el ingreso monetario y no monetario recibido por los operadores de la finca o agricultores. Sus componentes principales incluyen: los recaudos en efectivo por concepto de las ventas de los productos de la finca; los pagos gubernamentales; otros ingresos de la finca (tales como ingreso de trabajos a medida); el valor de los alimentos y energía o combustibles producidos y consumidos en la propia finca; el valor de renta por residir en la finca; y cambios en valor de los inventarios de cosechas y animales al finalizar el año (González, 2023). En Puerto Rico, el IBA no incluye ingreso no monetario recibido por el agricultor como lo son el valor de los productos consumidos y regalados o dados en pago, ni el valor de la vivienda cuando esta ubica en la finca.

[1]Deseamos agradecer a la estudiante graduada Sherly Rivera Torres del Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural por su contribución.

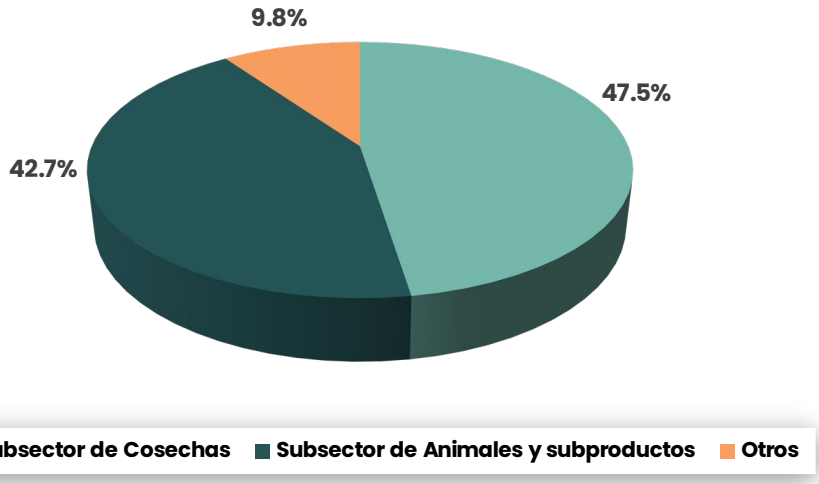
Para el año fiscal 2023, el IBA alcanzó $914,735 millones (Departamento de Agricultura de Puerto Rico, 2023). Por décadas, el Subsector de Animales y subproductos rebasó la aportación del Subsector de Cosechas, comportamiento que tuvo su punto de inflexión en 2019 **(Gráfica 1)**. El Subsector de Cosechas aportó el 47.5%, mientras que el Subsector de Animales aportó el 42.7% **(Gráfica 2)**.

Gráfica 1
DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017-2023[P]



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

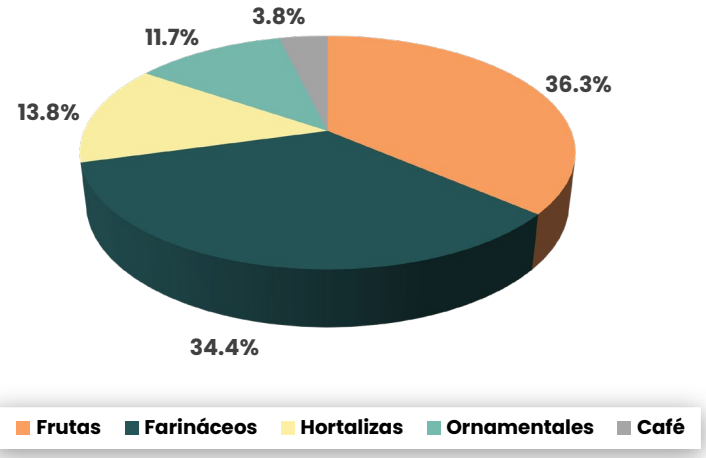
Gráfica 2
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
PUERTO RICO POR SUBSECTOR, AÑO FISCAL 2023



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

El 17.5% de la aportación del IBA al grupo de las cosechas fue proveniente de la producción de semillas[2], que aportó $164.5 millones. El grupo de cosechas que mayor aportación hizo al IBA fueron las frutas con 36.3% seguido de los farináceos con 34.4% **(Gráfica 3)**. El 56.7% del Subsector de Cosechas proviene de catorce cosechas (en orden descendente): mangó de variedad, plátanos, ornamentales, guineos, papayas, forrajes, café, calabazas, cilantrillo, piñas, lechugas, chinas, sandías y ajíes **(Gráfica 4)**. La cosecha que más aportó fue el mangó de variedad con $57.1 millones seguido de plátanos con $56.2 millones. El café ocupa el séptimo lugar aportando $9.9 millones.

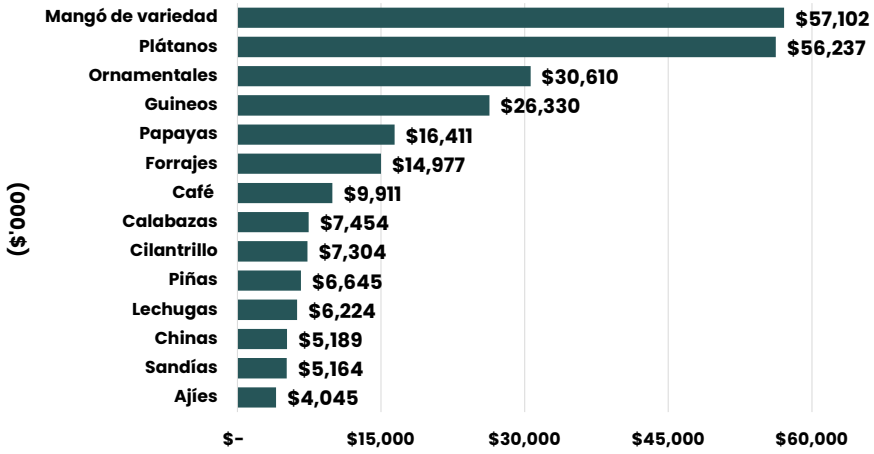
Gráfica 3
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA POR GRUPO DE COSECHAS PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2023



Nota: El Grupo misceláneos se excluye de los grupos de cosechas dado a que este grupo aportó $185.1 millones, este grupo incluye la aportación de la producción de semillas de $164.5 millones.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 4
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA DE LAS COSECHAS DE MAYOR IMPORTANCIA ECONÓMICA DE PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2023



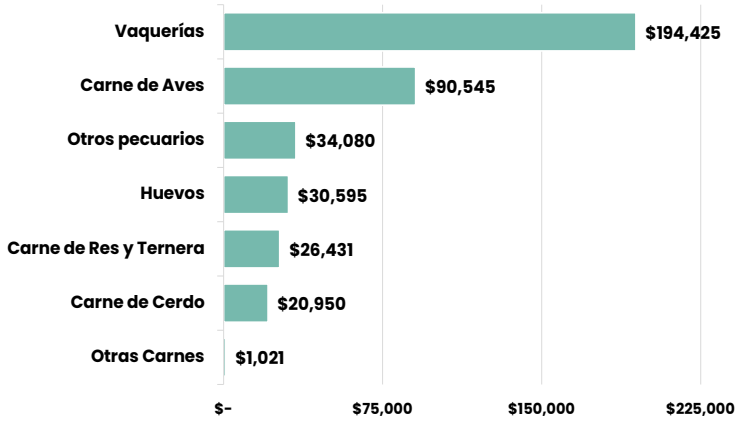
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

[2]Las semillas se consideran un insumo del proceso de producción agrícola mientras los cultivos son los productos del proceso y se convierten en alimentos.

En el grupo de pecuarios la mayor aportación al IBA fue de la leche con $194.4 millones, seguido de la carne de aves con un $90.5 millones **(Gráfica 5).**

El IBA ha mostrado un comportamiento que sigue el patrón del PIB-A, siendo este último un ajuste aritmético y contable al IBA. El valor de las ventas de los productos de la finca representa más del noventa por ciento (92.85%) del IBA, habiendo disminuido las subvenciones estatales y federales en números absolutos y relativos

Gráfica 5
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA DE PRODUCTOS DE ANIMALES PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2023

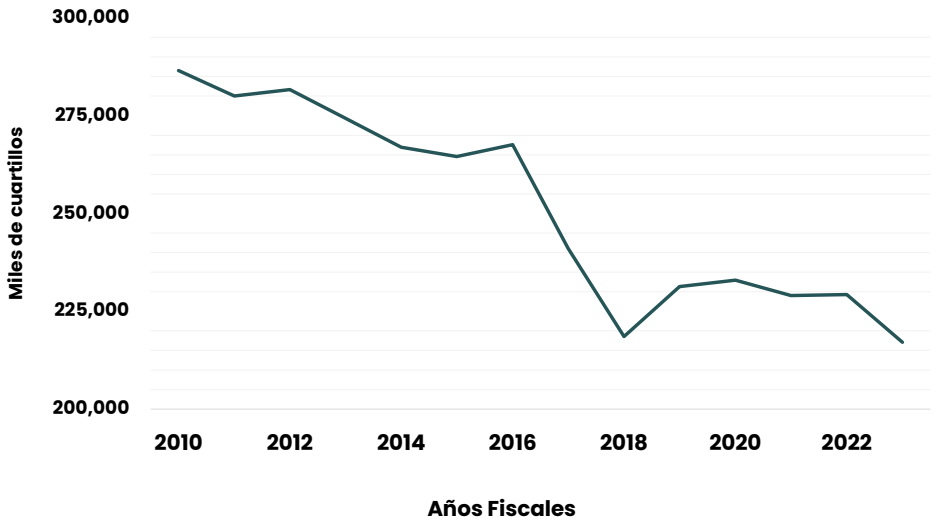


Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Producción y valor de la producción agrícola

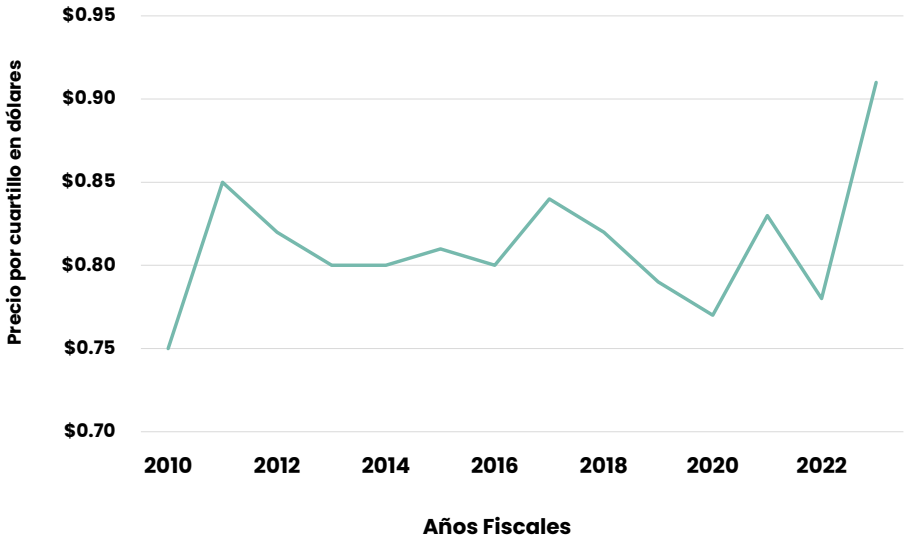
La producción agrícola se valoriza utilizando el precio que recibe el agricultor por la venta del producto. De la suma del valor de la producción se calcula el IBA. Los precios han estado aumentando por varios años, contribuyendo a la inflación. Esto debido a varios factores, entre los cuales se encuentran disminución en la producción local unido al incremento en los precios mundiales por aumentos en demanda atribuible a mayor población e ingresos más altos, entre otros. Cuando se analiza el aumento del IBA en Puerto Rico hay que entender que se usan dólares corrientes, no hay ajuste por inflación. De hecho, no existe un índice de los precios recibidos por los agricultores sino el Índice de Precios al Consumidor. En el 2023, el IBA fue más alto que para años anteriores, más cuando se va al detalle por productos principales, se observa un aumento en los precios y una disminución en la producción. Esto es así para la leche, la carne de pollo, los plátanos, los guineos **(Gráficas 6 a 19)**. En el caso de cultivos farináceos, solo aumentaron tímidamente la producción de batata y malanga. El café, un producto de sobremesa en Puerto Rico, experimentó reducción en producción y precios por lo que su aportación al IBA disminuyó.

Gráfica 6
PRODUCCIÓN DE LECHE
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



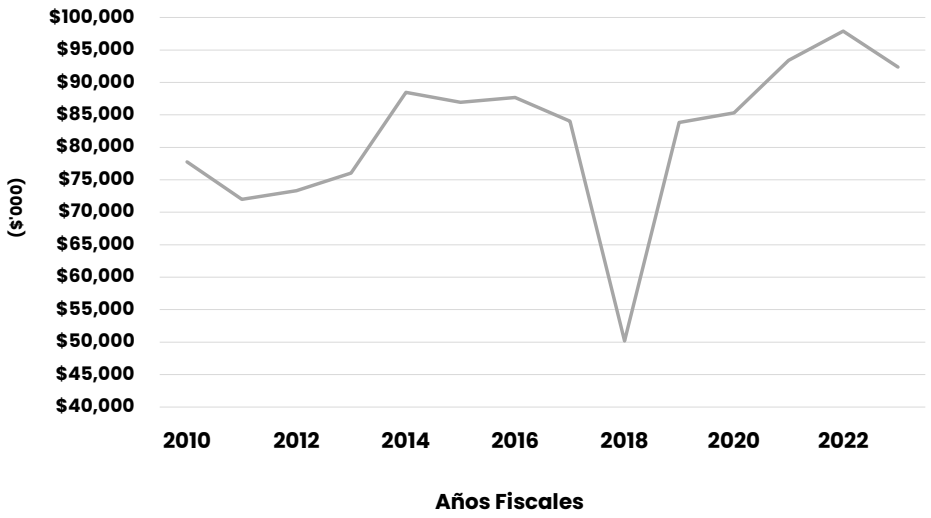
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 7
PRODUCCIÓN DE LECHE
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



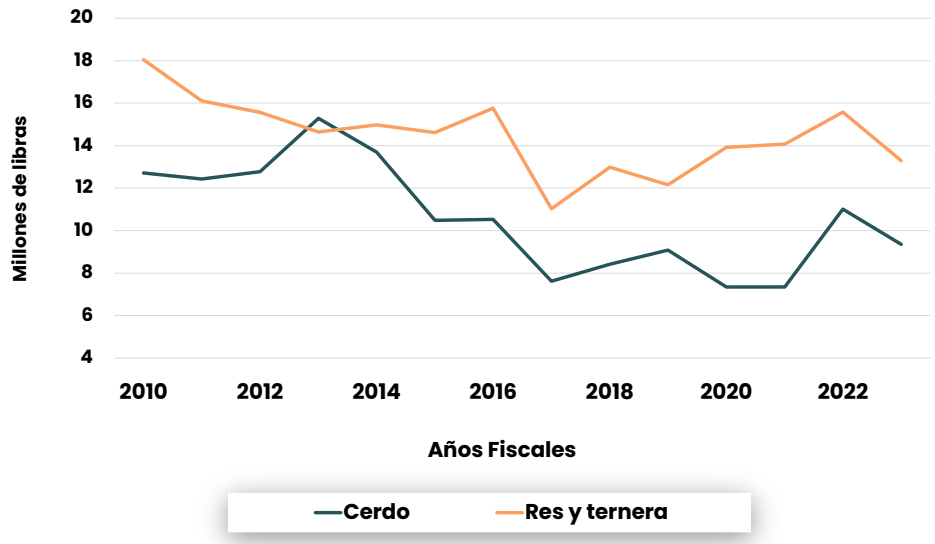
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 8
PRODUCCIÓN DE CARNE DE AVES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022
MILLONES DE CUARTILLOS



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

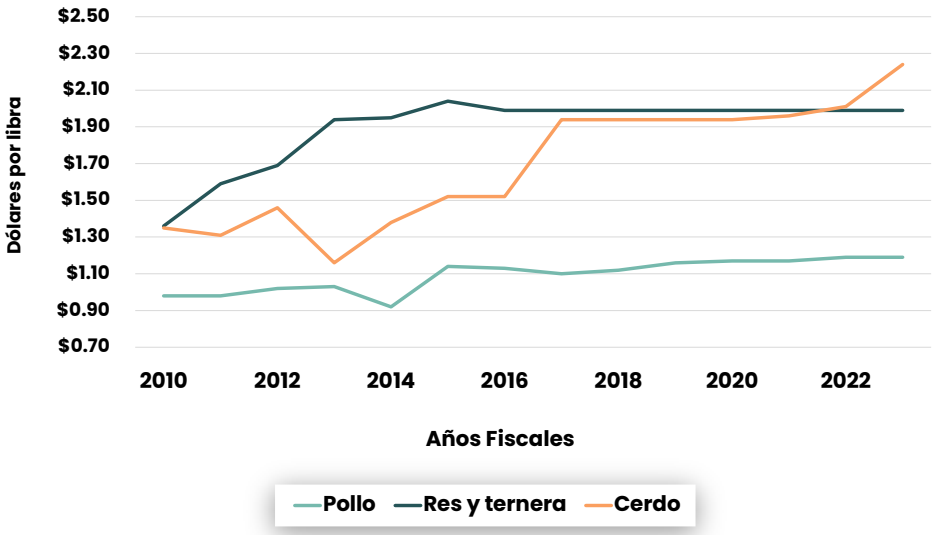
Gráfica 9
PRODUCCIÓN DE CERDO, RES, TERNERA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 10

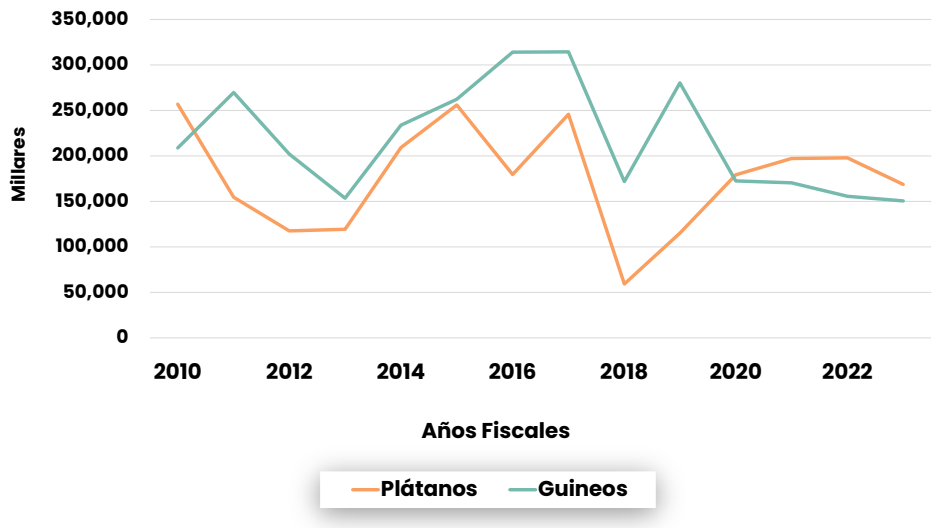
PRECIO DE POLLO, RES Y TERNERA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

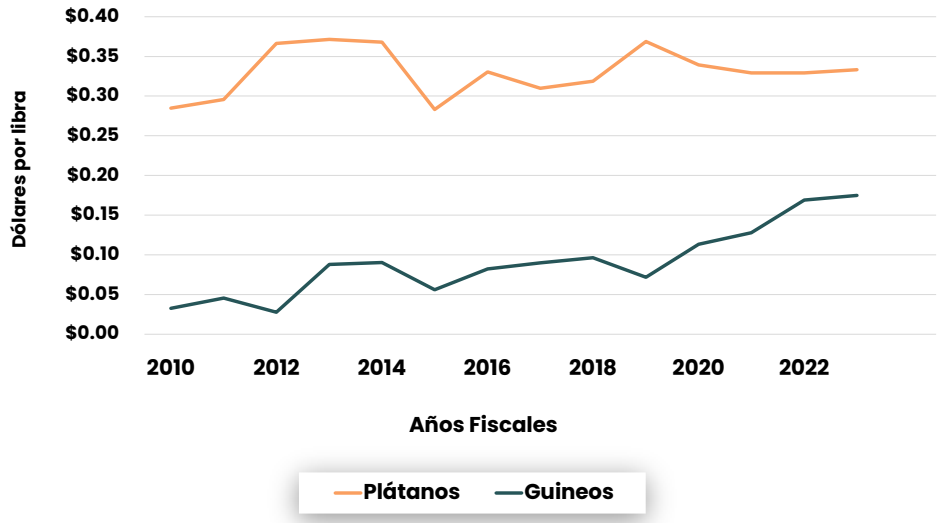
Gráfica 11

PRODUCCIÓN DE PLÁTANOS Y GUINEOS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



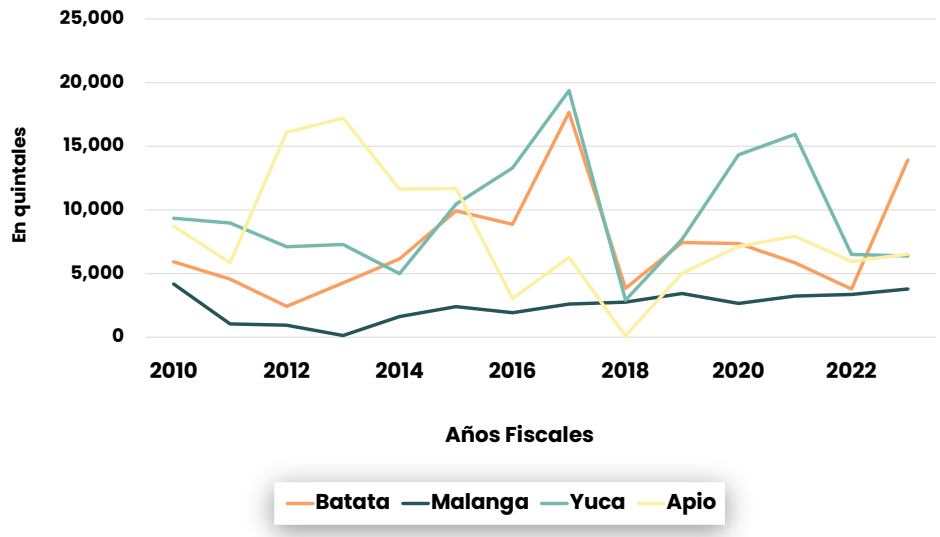
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 12
PRECIO DE PLÁTANOS Y GUINEOS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



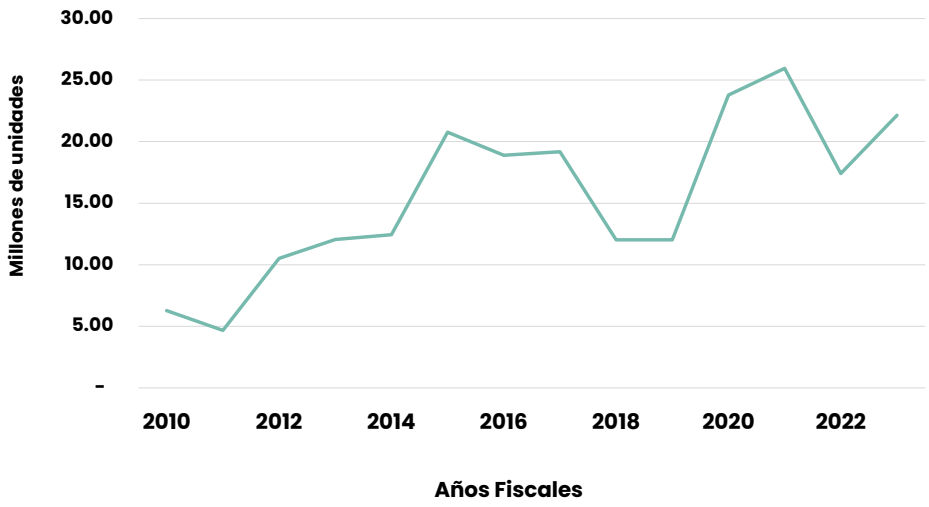
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 13
PRODUCCIÓN DE BATATA, MALANGA, YUCA Y APIO
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



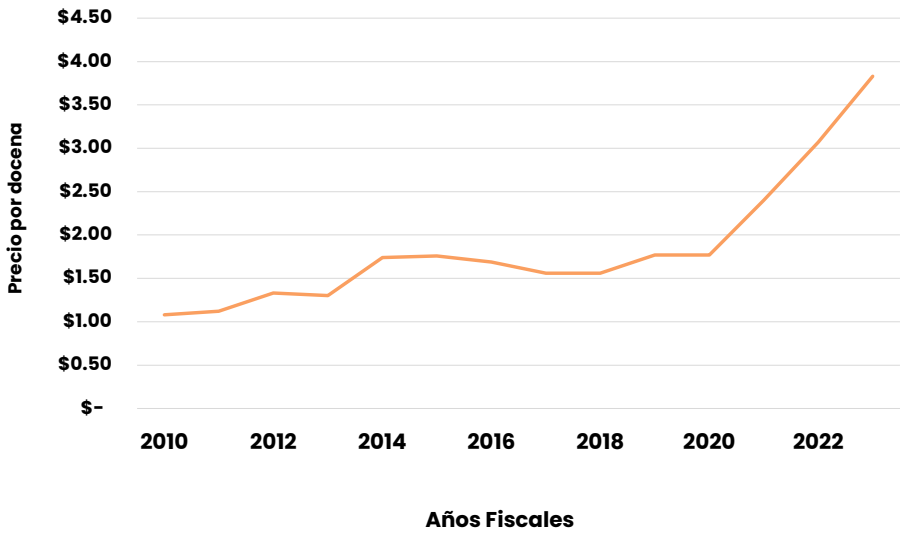
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 14
PRODUCCIÓN DE HUEVOS DE MESA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



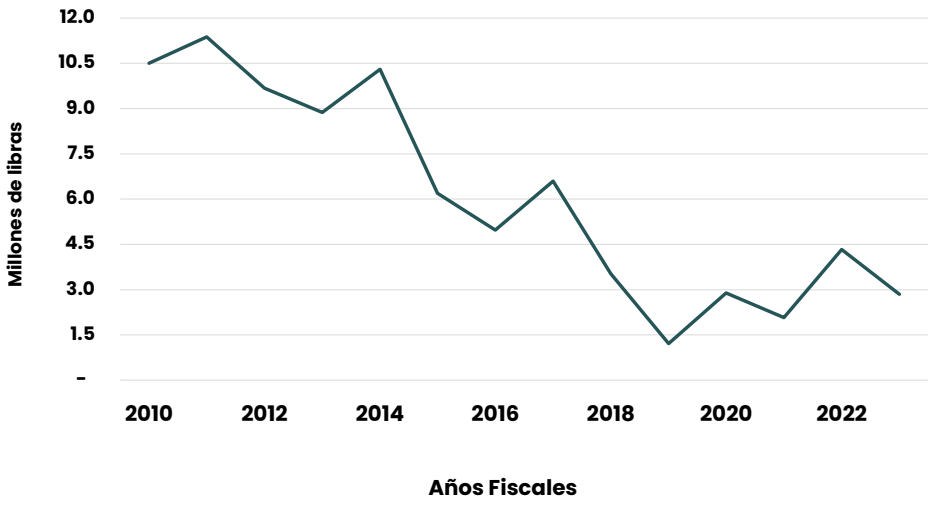
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 15
PRODUCCIÓN DE HUEVOS DE MESA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



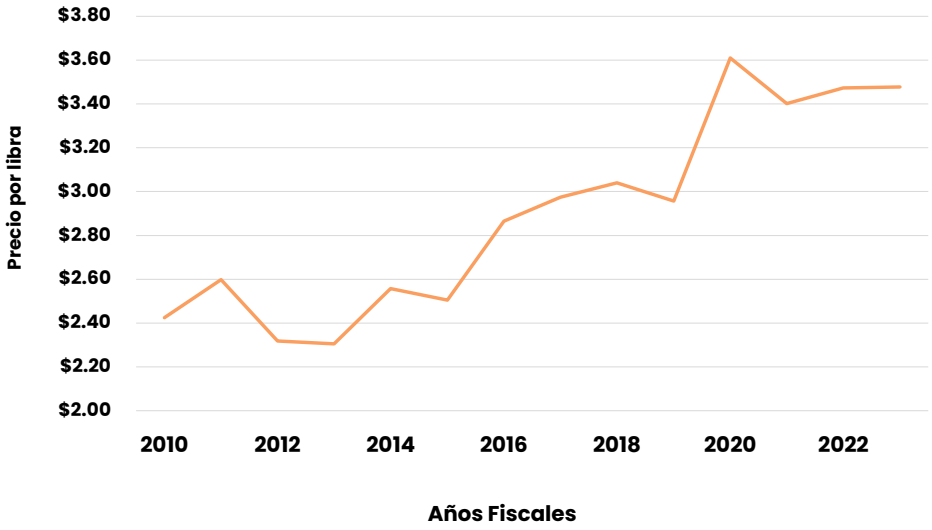
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 16
PRODUCCIÓN DE CAFÉ
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



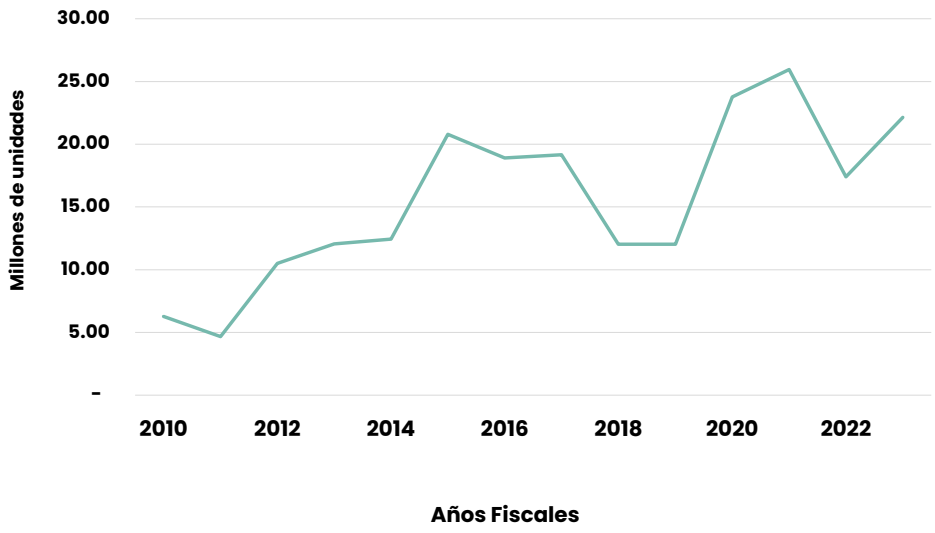
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 17
PRODUCCIÓN DE CAFÉ
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



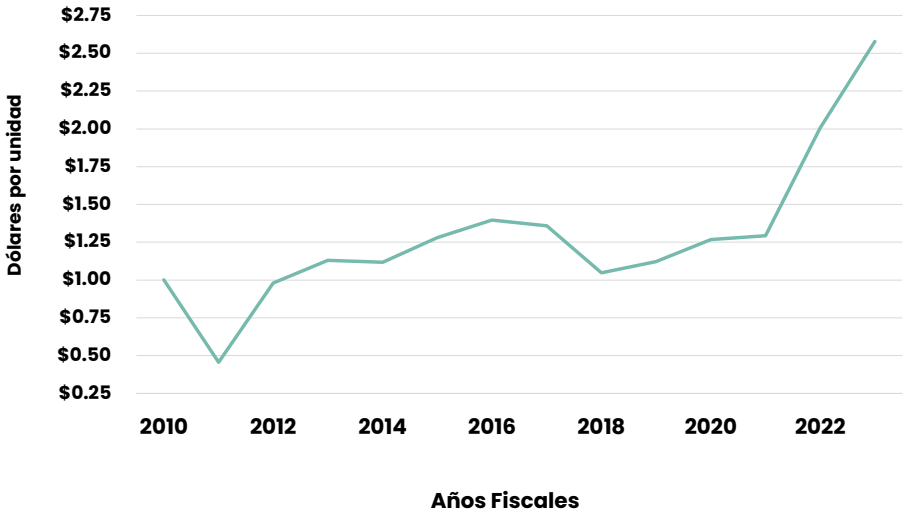
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 18
PRODUCCIÓN DE MANGO DE VARIEDADES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 19
PRODUCCIÓN DE MANGO
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010-2022



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

La agricultura, similar a otros sectores, es una actividad subvencionada por el gobierno. La cifra y el porcentaje del total que estas representan varía históricamente, siendo solo un ocho por ciento (8%), $76,893millones, atribuible a subsidios e incentivos. El valor de la producción en las fincas contribuye en un noventa y dos por ciento (92%) al cómputo del IBA. En el 2023, los productores recibieron $76,893 millones por concepto de subsidios e incentivos. El monto de las subvenciones e incentivos dados a los agricultores de origen estatal representan casi el setenta por ciento (70%) del total **(Tabla 2)**. Sólo en 2019, los provenientes de fondos federales sobrepasaron los estatales debido a los fondos recibidos luego del paso de dos huracanes mayores, Irma y María **(Gráfica 20.** En Puerto Rico, el valor de la producción agrícola en 2023 totalizó en $864,372 millones, lo que sobrepasa substancialmente las aportaciones por concepto de subsidios e incentivos.

Tabla 2

Incentivos y Subsidios a Agricultores por tipo de origen, estatal y federal Puerto Rico, Años fiscales 2017 – 2023		
Años	**Estatal**	**Federal**
2017	$76,534	$7,890
2018	$66,920	$19,052
2019	$81,363	$144,600
2020	$65,636	$22,327
2021	$62,158	$57,058
2022	$64,620	$16,957
2023	$53,682	$23,211

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Gráfica 20

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

Producción local vs. importaciones

El sector agrícola se dedicó históricamente a producir para el mercado de exportación más que para el consumo interno. Ese fue el caso de cosechas tales como caña de azúcar, café y tabaco. Desde su disminución, la producción agrícola se ha diversificado. Sin embargo, la reducción en la producción ha creado una brecha entre producción interna y consumo que se ha ensanchado y la cual ha sido llenada por importaciones. Tanto las exportaciones de productos agrícolas y de alimentos han decrecido, mientras las importaciones de ambos renglones muestran un dramático aumento **(Tabla 3)**.

Una alta proporción de los alimentos básicos en la dieta puertorriqueña son importados de otros países. Estimados oficiales de la proporción de importaciones como parte del consumo total varían por tipo de alimento **(Tabla 4)**. Los alimentos que componen la dieta típica como carnes, huevos, papas, otros farináceos, arroz, habichuelas y azúcar son mayormente de origen extranjero. Cifras oficiales muestran que en 2018 se estimó que se acercaba al noventa por ciento (88.9%) de todos los grupos de alimentos consumidos por la población que son importados. La **Tabla 4** muestra solamente algunos datos para el 2019, por lo que no ha sido posible hacer un estimado como para los años informados. La lejanía del paso de los

Tabla 3

Exportaciones e Importaciones de Productos Agrícolas y Alimentos
Puerto Rico, Años fiscales 1990 - 2025

Exportaciones	2010	2013	2015	2018r	2020r	2023p
Productos Agrícolas	50.3	58.5	51.6	26.9	47.1	40.6
Alimentos	3,611	4,004	2,868	1,337	789	929
Importaciones						
Productos Agrícolas	511.3	544.6	566.3	615.2	653	892.8
Alimentos	2,988	3,320	3,447	3,339	3,459	4,572

r = Cifras revisadas

p = Cifras preliminares

Fuente: Informe Económico al Gobernador (años selectos).

Tabla 4

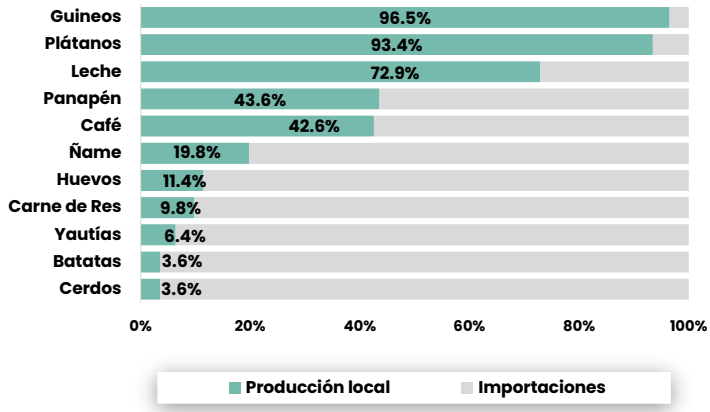
Importaciones como Porcentaje del Consumo Estimado de Productos Agrícolas Seleccionados
Puerto Rico 2007, 2018, 2019

Grupo de Alimentos	(% Importaciones/Consumo Estimado)			Grupo de Alimentos	(% Importaciones/Consumo Estimado)		
	2007	2018	2019		2007	2018	2019
Leche y productos lácteos	53	72	72	Vegetales	73	85	-
Leche y crema	17	36	31	Calabaza	1	14	-
Café/Chocolate/Té	78	94		Tomates	51	36	55
Café	36	88	97	Pimientos	50	70	80
Carnes	73	90	-	Cebollas	73	93	-
Pollo	77	ND	-	Repollo		100	96
Res y Ternera	85	90	91	Pepinillo		2	2
Cerdo	90	96	96	Berenjena		2	1
Huevos de gallina	63	93	-	Chayote		38	70
Pescado y Mariscos	94	96	-	Berros		0	0
Sopas y Especias*	94	91	-	Maíz Tierno		99	96
Especias	100	100	100	Quimbombó		6	0
Recao	100	0	0	Legumbres	98	99	-
Cilantrillo	100	13	13	Gandules	82	95	98
Jengibre	98	97	84	Habichuelas (secas)	99	ND	-
Aceites y Grasas	65	100	-	Frutas	95	93	-
Cereales	0	100	-	Piña fresca	89	45	19
Arroz	0	30	-	Coco		100	100
Azúcar	98	99	-	Mango		3	5
Farináceos	0	86	-	Aguacate		99	99
Plátanos	0	39	7	China		86	80
Guineos verdes	0	50	4	Papaya		33	7
Batata	87	98	96	Toronja		83	86
Yautía	87	96	94	Melones		39	23
Ñame	91	95	-	Limones y Limas		99	99
Yuca		95	85	Guineos Maduros		0	0
Malanga		98	98				
Panapén		54	56				
Apio		86	25	**Total**	**83**	**86**	-

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

huracanes Irma y María pueden dar base para sugerir que el porcentaje haya disminuido dada la recuperación que se da con el paso del tiempo y a la cantidad de aportaciones monetarias para la misma. De otra parte, los datos recientes (ver gráficas anteriores) ilustran una tendencia a que la producción agrícola esté disminuyendo, particularmente desde los años 2020 y 2021, lo que sugiere una dependencia mayor de las importaciones.

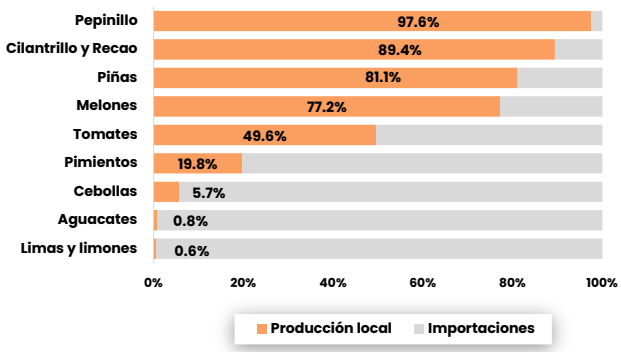
Gráfica 21
PRODUCCIÓN LOCAL VS. IMPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECTOS PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2019



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

En la teoría económica, un país importador neto de alimentos implica que los precios de equilibrio a nivel mundial se encuentran por debajo del precio de equilibrio a nivel local (Gregory, 2023). Aunque Puerto Rico (PR) es considerado importador neto, esto no es necesariamente así para todos los productos agrícolas que se producen localmente (Gregory 2023). En las **(Gráficas 21 y 22)** se puede observar la proporción disponible para consumo y su origen de productos selectos para el 2019. Se puede observar, que en Puerto Rico se produce más de un 90% de guineos, plátanos y pepinillo, mientras se produce un 70% a un 89% de leche, cilantro y recao, piñas y melones. Por el contrario, entre los productos donde la importación sobrepasa el 90% se encuentran: carne de res, yautías, batatas, carne de cerdo, cebollas, aguacates y limas y limones. La producción local de café aportó en el 2019 el 42.6% del café disponible para consumo. En el caso de huevos de mesa, la producción local apenas representa el 11.4% de la cantidad disponible para consumo.

Gráfica 22
PRODUCCIÓN LOCAL VS. IMPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECTOS PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2019



Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

González y Gregory (2014) indican que no existe suficiente recurso tierra para producir el cien por ciento de los alimentos que consumimos, pero se puede reducir la brecha entre las importaciones y la producción local en muchos productos. Tres factores importantes y vitales para reducir esa brecha son: el aumento de subsidios a los agricultores(as) de Puerto Rico; acceso a terrenos productivos; rapidez en el desembolso de incentivos y subsidios,

especialmente en casos de emergencia; políticas para aumentar la cantidad de agricultores nuevos[3]; entre otros (Gregory y Barriga, 2024; Gregory, 2023; Gregory y González 2017 y González y Gregory, 2014).

Consumo de productos locales vs. Productos importados

Uno de los problemas mayores en las operaciones agrícolas en Puerto Rico está relacionado al mercadeo de los productos, el cual afecta la ganancia y viabilidad de la agroempresa. Aún con problemas de mercadeo, los agricultores(as) locales cuentan con el apoyo de los consumidores en Puerto Rico (Gregory, Tavárez y Cortes, 2023). Estudios de investigación, incluyendo tesis de maestría recientes, realizados en el Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural del Recinto Universitario de Mayagüez de la Universidad de Puerto Rico han encontrado que los consumidores puertorriqueños prefieren consumir productos locales. Entre los productos estudiados y los cuales los participantes indicaron preferir los productos locales sobre los importados se encuentran: leche, carne de res, ajíes dulces, aguacates, productos lácteos de leche de cabra, café, frutas, plátanos, y raíces y tubérculos. Esto presenta una oportunidad para aumentar la producción de dichos productos.

Uso de recursos: empleo y terrenos

Las personas empleadas en fincas han ido disminuyendo desde la década de 1950 (González 2010), cuando el empleo agrícola representaba más de una tercera parte del empleo total. A partir de 2010, el empleo total agrícola se ha mantenido por debajo de 20,000 personas, lo cual es un porcentaje cada vez menor del total de personas empleadas en la Economía **(Tabla 5 y Gráfica 23) (**Gregory y González, 2017).

Tabla 5

Empleo Total y Empleo Agrícola (2000 – 2024), en miles de personas

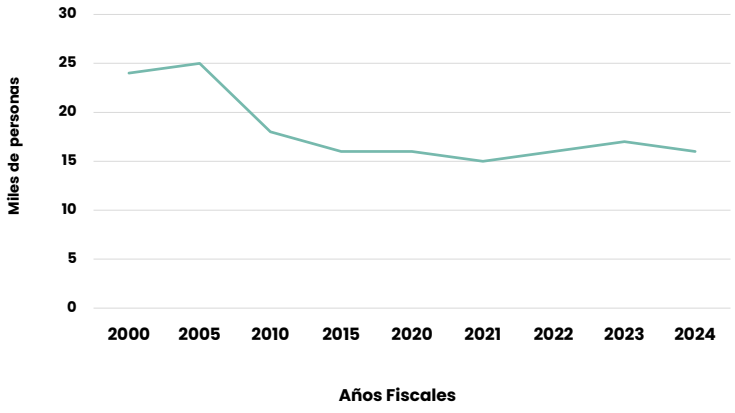
	2000	2005	2010	2015	2020	2021	2022	2023	2024
Empleo Total	1,150	1,213	1,075	976	994	1,040	1,114	1,111	1,138
Empleo Agrícola	24	25	18	16	16	15	16	17	16
Agricultura / Total (%)	2.1	2.1	1.7	1.6	1.6	1.4	1.4	1.5	1.4

Fuente: Informe Económico al Gobernador (años selectos).

Entre los factores económicos que pueden haber contribuido a este comportamiento en la movilidad de los recursos humanos se encuentran: los salarios más altos y las oportunidades de empleo en otros sectores económicos, especialmente en áreas urbanas; los bajos salarios mínimos en muchas actividades agrícolas; la inelegibilidad para recibir algunos pagos de

[3]La definición de agricultor nuevo es aquella persona que lleva produciendo productos agrícolas por 10 años o menos.

Gráfica 23
EMPLEO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES SELECTOS 2000-2021



Fuente: Informe Económico al Gobernador (años selectos).

transferencia federales, tales como asistencia nutricional y subvenciones para vivienda para los trabajadores que devengan ingresos (Sitún Alvizures, Cano); entre otros. Otros factores que explican el movimiento de recursos humanos fuera de la agricultura pueden ser sociológicos como la percepción e imagen de la agricultura como una actividad que representa atraso, las condiciones difíciles de trabajo en el campo, el esfuerzo físico requerido de los trabajadores, y los mensajes que desalientan quedarse en la finca. Los recursos humanos que se emplean actualmente en la agricultura son cualitativamente diferentes a los que se empleaban y requerían en el siglo XX con bajas destrezas. La educación formal y no formal ha contribuido a la formación de capital humano, que ha aumentado el producto marginal de los trabajadores. Las prácticas agrícolas y gerenciales usadas en la finca, tras la adopción de nuevas tecnologías han sustituido recursos humanos con capital físico y capital natural de alto rendimiento como cruces genéticos seleccionados, nuevas semillas, variedades y razas resistentes a plagas y enfermedades, automatización de prácticas de riego, y abonamiento. Con el crecimiento económico, la agricultura libera recursos humanos que pueden ser empleados por otros sectores y promueve la creación de empleos en los agronegocios (industria de alimentos, bio-industria), el comercio y la transportación como un efecto secundario de la agricultura.

El proceso de producir los alimentos consiste en la transformación de ingredientes entre los cuales tiene un papel predominante el recurso tierra. Conceptualmente, los ingredientes o insumos que se usan en los procesos de producción pueden sustituirse entre ellos, aunque de forma limitada. En el caso de la producción agrícola, el capital natural o factor tierra incluye el espacio físico donde se efectúa la producción, pero también son esenciales los nutrientes orgánicos, minerales y microorganismos del suelo, el viento, CO_2, agua, radiación solar, pájaros e insectos polinizadores, entre otros recursos ambientales y naturales Es por tanto, que el recurso tierra es un recurso económico o insumo esencial en la función de producción agrícola. En Puerto Rico, se ha experimentado la reducción sustancial de la base productiva de la agricultura representada por los terrenos agrícolas que se aceleró a partir de la década de 1960 (Gregory y González, 2017). Los datos de terreno en fincas y terreno cultivado muestran una tendencia a disminuir a través de los años (González, 2010). En 1950 había un total de

1,844,886 cuerdas en fincas. Sesenta y dos años más tarde, el total de la superficie dedicada a la agricultura se redujo en más de un millón de cuerdas a 484,481 cuerdas **(Tabla 6)**.

Tabla 6

Terrenos en finca y terreno cultivado
Puerto Rico: 1940 - 2022, en cuerdas

Año	Terreno en fincas	Terreno cultivado
1940	1,885,874	1,053,314
1950	1,844,886	768,861
1959	1,682,556	724,210
1964	1,641,042	585,444
1969	1,334,800	867,841
1974	1,259,917	352,660
1978	1,084,444	283,851
1982	982,457	282,115
1987	886,846	247,874
1992	826,893	272,596
1997	865,478	533081
2002	690,687	453,433
2007	557,530	392,728
2012	584,988	433,563
2018	487,775	379,374
2022	494,481	364,610

Fuente: Censo Agrícola, USDA, NASS, años selectos.

El precio de los alimentos y productos agrícolas

Como parte de la definición de seguridad alimentaria se estipula que el precio de los alimentos debe ser accesible para los residentes de una nación. Hernández y Comas (2022) encontraron que en Puerto Rico hubo inseguridad alimentaria. En los últimos años, la producción de alimentos y los precios han experimentado grandes perturbaciones económicas tanto a nivel mundial y nacional (Gregory, 2023). En Estados Unidos, el gasto en alimentos para los consumidores continúa aumentando a precios constantes, esto es para ambos tipos de gastos: alimentos en el hogar y fuera del hogar (Sinclair, Zeballos, 2023). La disponibilidad de la mayoría de los alimentos y los precios que paga la población en Puerto Rico depende grandemente de las importaciones (Gregory y González 2017; González y Gregory, 2014; y Comas, 2009). Las Naciones Unidas (UN, 2022) indica que los precios altos en los alimentos afectarán a los países que sean importadores netos. Puerto Rico es considerado un *importador neto* de alimentos (Gregory y González 2017; González y Gregory, 2014; y Comas, 2009). Al Puerto Rico ser un país importador neto, implica que los precios de los productos agrícolas y alimentos producidos localmente son más altos que los precios a nivel mundial (Gregory, 2023). A continuación, se presenta como los precios en Puerto Rico se afectarán de ocurrir una reducción en la oferta de alimentos a nivel nacional y mundial. Aunque el aumento en los precios puede beneficiar a los productores locales siempre y cuando puedan aumentar su oferta rápidamente y si dichos aumentos en los precios se sostienen por un periodo largo de tiempo. Esto permitirá a los agricultores(as) nuevos(as) con las economías de escala de sus primeros ciclos de producción.

La mayor cantidad de alimentos importados en Puerto Rico provienen de Estados Unidos. En el Censo de Agricultura de Estados Unidos de 2022 indica que se perdieron 141,733 agricultores comparado con el Censo del 2017, mientras que hubo una reducción de 20.12 millones de acres dedicados a la agricultura. De mantenerse este patrón de reducción tanto en el número de agricultores(as) y los terrenos dedicados a la agricultura podría presentar un problema de

disponibilidad de alimentos en Puerto Rico sin contar el aumento en los precios de los alimentos por la reducción en la oferta. Existen otros factores externos que están afectando o pueden afectar en un futuro la producción y oferta de alimentos causando aumento en los precios como lo son: las políticas migratorias y tarifarias, la inflación, y la influenza aviar altamente patogénica.

Políticas migratorias y tarifarias de Estados Unidos

Entre los factores que pueden reducir la oferta de alimentos en Estados Unidos son las políticas públicas migratorias y tarifarias. La Encuesta Nacional de Obreros Agrícolas de la National Agricultural Workers Survey (NAWS, por sus siglas en inglés) del año fiscal 2022 y realizada por el Departamento del Trabajo de Estados Unidos encuestó a obreros agrícolas con una muestra de 2,598 obreros. Entre los resultados se presenta que el 61% de los obreros agrícolas entrevistados nacieron en México y sólo el 58% estaban autorizados a trabajar en Estados Unidos. Aunque el número de personas no autorizadas puede estar subestimado en esta encuesta porque la misma no es necesariamente representativa de los obreros agrícolas. Un posible factor es que los obreros que no estaban autorizados a trabajar posiblemente no completaron la misma por miedo a dar información y ser deportados. Por lo que la política migratoria en los Estados Unidos de deportación a los obreros agrícolas sin autorización para trabajar podrá tener un efecto adverso en la producción de alimentos en Estados Unidos y crear una escasez de mano de obra en el Sector. Además, estaría ocasionando pérdidas en las operaciones agrícolas que utilizan mano de obra de inmigrantes.

En la teoría económica se presenta el establecimiento de una tarifa como una medida proteccionista para los productores de una nación, donde el excedente del productor[4] aumenta (Nicholson and Snyder, 2025). Por otro lado, habrá una pérdida a la sociedad, pero la misma puede ser mayor al aumento del excedente del productor, si las importaciones tienen una proporción alta en el mercado. El gobierno de Estados Unidos ha comenzado nuevamente, 2025, a imponer tarifas a México, Canadá y China sobre las importaciones. En el 2018, el gobierno de los Estados Unidos estableció tarifas en la importación de productos (Carter y Steinbach, 2020). Estas tarifas afectaron más a los productos agrícolas de Estados Unidos, 908 productos, que otros productos de otras industrias. En la literatura, la guerra tarifaria presenta que en Estados Unidos: (1) se reducen las importaciones, (2) se reducen las exportaciones. Carter y Steinbach (2020) argumentaron en su trabajo que su impacto sería perjudicial para los productores agrícolas en Estados Unidos por que los países impondrán tarifas en represalias con las tarifas de Estados Unidos. Fajgelbaum et al. (2019) indicó que en Estados Unidos las importaciones se reducen en 2.5% y las exportaciones en 9.9%.

[4] El excedente al productor es el beneficio que obtienen los productores por vender su producto a un precio mayor de lo esperado.

En el 2018, el gobierno de China amenazó con imponer una tarifa de 25% en 128 productos producidos en Estados Unidos en represalia por la propuesta de una tarifa a los productos producidos en China (Thaheripour and Tyner 2018). Entre los productos se encontraba la soya, trigo, maíz, sorgo y carne de res. La soya es el producto que más importaba China de Estados Unidos, con 93.5 millones de toneladas métricas (mmt). En su estudio Thaheripour y Tyner (2018) estimaron el impacto de una tarifa de 25% en las importaciones de soya producida en Estados Unidos y encontraron que las exportaciones de soya en Estados Unidos se reducirían en 14mmt, reduciendo las importaciones de 32.6mmt de soya en China. Se estima que esto resultará en la reducción de la producción de soya y sorgo entre 11%-15% y 4%, respectivamente. La pérdida a la sociedad en Estados Unidos se estimó entre $2.2 y $2.9 billones anuales, entre $1.7 y $3.4 billones anuales para China, y $1.2 a $1.8 billones en la economía global.

Carter y Steinbach (2020) estudiaron los efectos de tarifas en represalia contra los productos agrícolas de Estados Unidos. Estos encontraron que las mismas causará una reducción en la exportación de los productos y redirigiendo las exportaciones a otros países, siendo el efecto mayor en la pérdida en exportaciones, estimándose en $14.4 billones. Entre los productos con mayor pérdida de exportaciones en el mercado internacional serían la soya y la carne de res. Entre los resultados de su estudio obtuvieron que por cada 10% en la pérdida de comercio entre los países con políticas de represalia, Estados Unidos ganaría sólo 1% de comercio con países sin represalias.

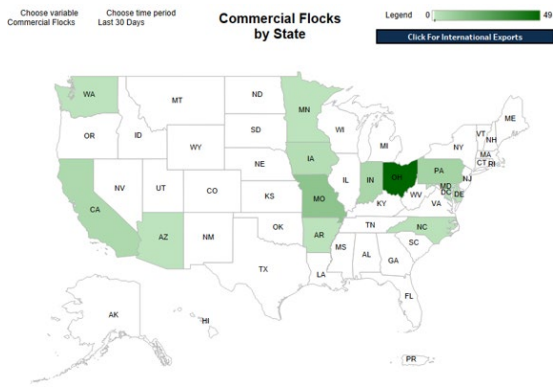
Aunque no contamos con información suficiente para determinar el impacto de las nuevas tarifas y políticas migratorias podemos inferir de los estudios anteriores que posiblemente ambas políticas públicas afectarán negativamente a las operaciones agrícolas en Estados Unidos, la cual puede resultar en la reducción en la oferta de alimentos.

Influenza Aviar altamente patogénica

Un factor que está aumentando los precios de los alimentos, el cual ya se está sintiendo su efecto en Puerto Rico, es el precio de los huevos de mesa por la influenza aviar altamente patogénica (IAAP). Esta enfermedad es la causa en la reducción de la oferta de huevos de mesa en el 2024. Los subtipos H5 y H7 de la influenza aviar tienen el potencial conocido para transformarse en formas de alta patogenicidad (Buscaglia, 2004). En el 2014-2015 en Asia, Europa y América del Norte resurge el virus H5N8, causando la pérdida de 50 millones de aves de corral en Estados Unidos siendo uno de los brotes más devastadores de la industria avícola de Estados Unidos (Curbelo-Rodríguez, 2025). El 8 de febrero de 2022 se encontró IAAP en una finca comercial de pollos. En los últimos 30 días hasta el 21 de febrero de 2025, se ha detectado IAAP en 91 fincas comerciales en Estados Unidos, afectando 19.4 millones de aves (USDA-APHIS, 2025). Durante los meses de diciembre y enero de 2024, la IAAP afectó a 18.3 millones y 23.1 millones de aves en Estados Unidos, respectivamente. De las cuales, en el mes de diciembre

de 2024, 11.7 millones de gallinas productoras de huevos de mesa se afectaron por el virus. De enero 2025 hasta el 20 de febrero de 2025, 14 estados y 49 fincas comerciales se han reportado con IAAP **(Gráfica 24)**. Mientras, sólo 15 estados y Puerto Rico no se han reportado fincas comerciales con IAAP desde el 2022 **(Gráfica 25)**.

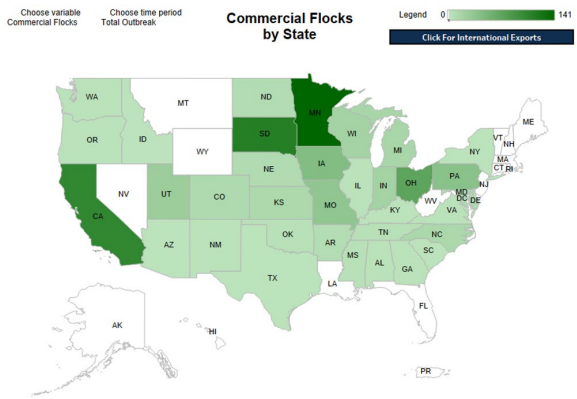
Gráfica 24
FINCAS COMERCIALES DE AVES CON IAAP
ESTADOS UNIDOS EN ENERO 20 DE 2025 HASTA FEBRERO 20 DE 2025



Fuente: Unites States Department of Agriculture – Animal Plant Health Inspection Service.

En febrero de 2024, se detectaron casos de influenza aviar en hatos lecheros comerciales en Texas, (Martins et al. 2025 y Curbelo Rodríguez, 2025). Hasta enero del 2025, se ha confirmado la presencia del virus H5N1 en 16 estados de Estados Unidos, con 924 casos en ganado vacuno confirmados (Curberlo Rodríguez, 2025). Aunque el virus no es necesariamente mortal, las vacas afectadas presentaron síntomas respiratorios leves, reducción en el consumo de alimento y actividad ruminal, letargo, deshidratación, heces secas, pegajosas o diarrea, lo cual resulta en la caída abrupta en la producción de leche y generando leche de color amarillo cremoso (Burrough et al. 2024, Caserta et al. 2024 y Curberlo Rodríguez, 2025).

Gráfica 25
FINCAS COMERCIALES DE AVES CON IAAP
ESTADOS UNIDOS, DESDE FEBRERO 2022 HASTA FEBRERO 2025



Fuente: Unites States Department of Agriculture – Animal Plant Health Inspection Service.

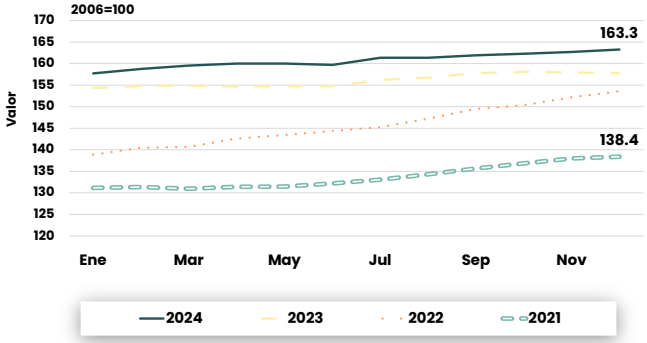
Índice General de Precios al Consumidor

El Índice General de Precios al Consumidor (IPC) presenta los cambios en el costo de una canasta de bienes comprada por un típico consumidor y los cambios en el IPC miden la inflación (Pindyck y Rubinfeld, 2017). En la **Gráfica 26** se presenta el IPC de alimentos a precios constantes en Puerto Rico de 2021 (postpandemia) a 2024. En la misma se puede apreciar el aumento en los precios de la canasta básica de alimentos en Puerto Rico, siendo el IPC mayor en el 2024. La diferencia entre el IPC de diciembre de 2024 y el mismo mes en el 2021 fue de 24.9. Lo mismo ocurre con la carne de res, panel (a) y cerdo, panel (b), donde se puede apreciar el patrón de aumento del IPC cada año, y donde el 2024 tiene el IPC mayor para ambos productos **(Gráfica 27)**.

En el caso de los productos lácteos y relacionados presenta la diferencia amplia entre los años 2021 y 2022, mientras entre los años 2024 y 2023 fue mayor a la del 2022. Además, se puede observar que no existe mucha diferencia entre el IPC de los años 2023 y 2024 **(Gráfica 28)**.

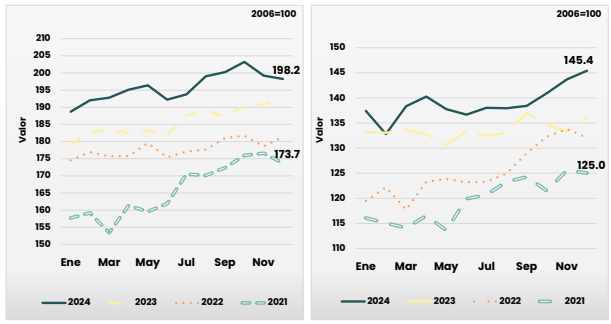
En febrero de 2022, se reporta la primera finca comercial con IAAP (USDA-APHIS, 2025). Para la carne de aves se puede apreciar que el IPC de 2021 es muy inferior a los demás años **(Gráfica 29, panel (a))**. Se puede atribuir esta diferencia a la IAAP, la cual ha sostenido IPC mayores del 2021 en el 2022 hasta el 2024.

Gráfica 26
ÍNDICE DE PRECIOS DE ALIMENTOS
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006



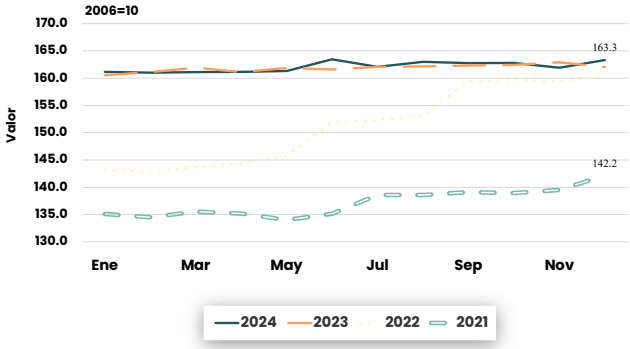
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 27
ÍNDICE DE PRECIOS DE CARNE DE RES (A) Y CERDO (B)
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006



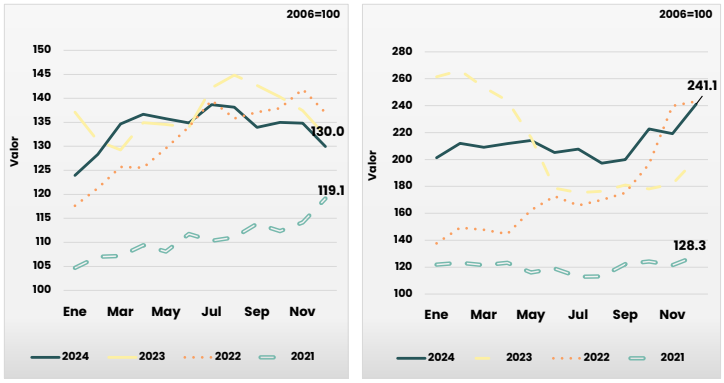
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 28
ÍNDICE DE PRODUCTOS LÁCTEOS Y RELACIONADOS
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Gráfica 29
ÍNDICE DE CARNE DE AVES (A) Y HUEVOS DE MESA (B)
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006

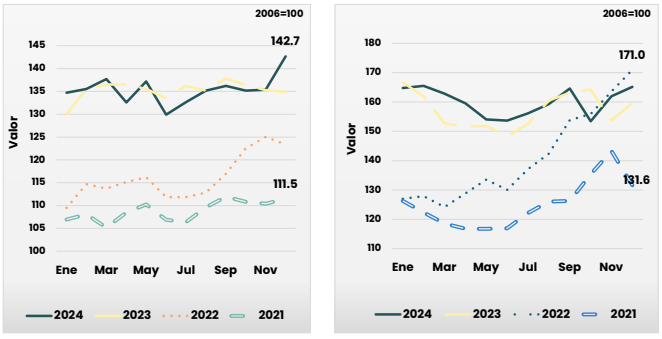


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Además, desde julio 2023 a diciembre 2023, el IPC de la carne de aves es mayor al mismo periodo de 2024. En el caso de los huevos de mesa, el IPC es mayor en los años 2022 a 2024, que para el año 2021 **(Gráfica 29, panel (b))**. Luego de la detección de la IAAP en febrero de 2024, se puede observar que es en marzo 2022 cuando comienza a aumentar el IPC de los huevos de mesa, obteniendo el IPC más alto en febrero de 2023. Al comparar el IPC de los huevos de mesa de los primeros meses de 2023 con los del 2024, se puede observar que el IPC de los huevos de mesa es mayor para el 2023, mientras desde junio de 2024 hasta finales de 2024, el IPC es mayor comparado con los mismos meses de 2023.

En la **Gráfica 30** paneles (a) y (b) se presentan el IPC a precios constantes de 2006 para las frutas frescas y vegetales frescos en Puerto Rico para los años 2021 a 2024. Al igual que los demás alimentos, el IPC de 2024 es mayor al de 2021, mientras que es muy parecido al de 2023, en ambos productos. Además, la diferencia entre el IPC en diciembre de 2024 y el mismo mes en 2021 fue 31.2 y 39.4 para las frutas frescas y vegetales frescos, respectivamente.

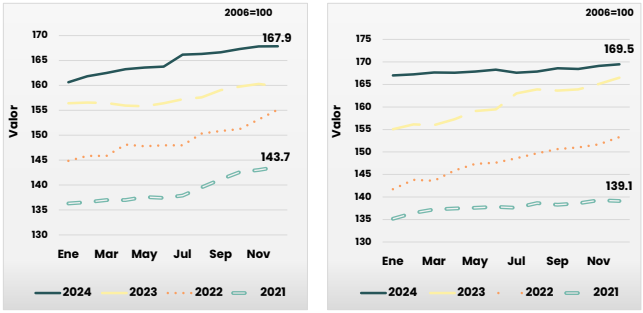
Gráfica 30
ÍNDICE DE CARNE DE FRUTAS FRESCAS (A) Y VEGETALES FRESCOS (B)
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

El IPC de los alimentos fuera del hogar y azucares y endulzantes de 2024 son mayores al de2021 **(Gráfica 31)**. La diferencia entre el IPC en diciembre de 2024 y el mismo mes de 2021 fue 24.2 y 30.4 en los alimentos fuera del hogar y azucares y endulzantes, respectivamente.

Gráfica 31
ÍNDICE DE ALIMENTOS FUERA DEL HOGAR (A) Y AZUCARES Y ENDULZANTES
PUERTO RICO 2021-2024
A PRECIOS CONSTANTES 2006



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos.

Todos los datos del IPC presentan como el precio de los alimentos han aumentado en los pasados 4 años. Toda esta información nos presenta que el precio de los huevos de mesa y los pollos parrilleros y leche aumentan por la reducción en la oferta. Tanto los huevos de mesa como la leche son insumos o insumo principal para la producción de otros productos o la confección de alimentos utilizados en las empresas, hogares, y restaurantes. Por ejemplo, podría aumentar el precio de la pasta, dulces de repostería, bizcochos, quesos, yogur, mantecado por mencionar algunos ejemplos. Muchas personas se han enfocado en el aumento del precio de los huevos de mesa, pero la influenza aviar afectará negativamente la producción de carne de pollo de ocurrir brotes adicionales en fincas comerciales de pollos parrilleros en Estados Unidos. Por otro lado, según la teoría económica, se espera que los precios de productos sustitutos de la carne de pollo y los huevos de mesa (carne de res, carne de cerdo, otras carnes) aumenten por la alta demanda de estos productos sustitutos.

Variación climática

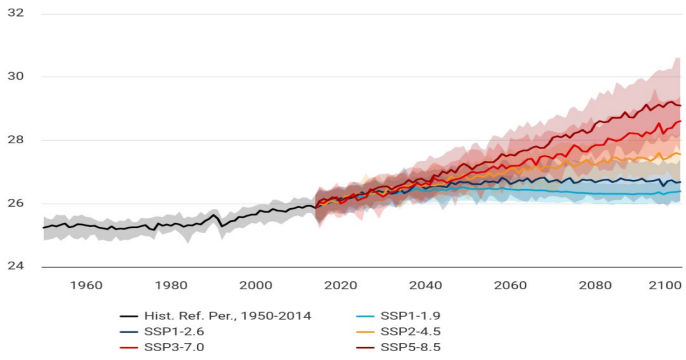
La producción agrícola se afecta directamente por las condiciones climáticas, y en Puerto Rico, los efectos de las variaciones climáticas están teniendo un impacto cada vez más significativo en la producción. Entre 2013 y 2016, la isla experimentó 80 semanas consecutivas de sequía moderada, 48 semanas de sequía severa y 33 semanas de condiciones extremas de sequía (Mycoo et al., 2023). Esto pone en evidencia que Puerto Rico es vulnerable y que estas condiciones podrían volverse aún más drásticas con el cambio climático.

Según The World Bank Group (2023), con cifras del Panel Intergubernamental del Cambio Climático (IPCC), se espera que la temperatura promedio de Puerto Rico aumente, sin importar el escenario propuesto **(Figura 32).** Asimismo, se prevé una disminución de las precipitaciones **(Gráfica 33)**, con una reducción aún mayor entre los meses de mayo y octubre **(Gráfica 34)**. Estos cambios climáticos impactarán significativamente la agricultura de la isla, poniendo en riesgo una seguridad alimentaria que de por sí ya es frágil, debido a la

alta dependencia de importaciones y la limitada producción local, así como la estabilidad económica de los agricultores (González & Gregory, 2017). Además, se espera que los eventos climáticos extremos, como huracanes, sequías e inundaciones, aumenten en frecuencia e intensidad, lo que agravará aún más los desafíos para la agricultura en la isla.

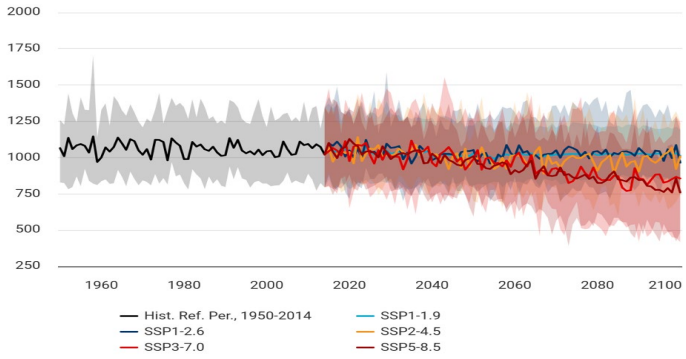
El aumento de la temperatura y la reducción de las precipitaciones no solo afectarán la disponibilidad de agua, sino que también incrementarán la tasa de evapotranspiración, reduciendo la humedad del suelo y afectando el crecimiento de los cultivos (Moraes et al., 2023). Esto impactará negativamente la producción agrícola, disminuyendo la cantidad y calidad de los alimentos disponibles. Asimismo, un clima más cálido y seco puede favorecer la propagación de plagas y enfermedades que afectan a los cultivos (Cashman et al., 2010), reduciendo la productividad agrícola y aumentando la necesidad de insumos como pesticidas, lo que a su vez incrementa los costos para los agricultores. Estudios recientes muestran que el cambio climático también alterará la idoneidad de ciertas zonas agrícolas en Puerto Rico. Por ejemplo, las condiciones para el cultivo de plátanos y guineos, dos de los cultivos que más aportan al IBA de la isla, serán menos favorables en las cuencas del sur y oeste de la isla (Moraes et al., 2023).

Gráfica 32
PROYECCIONES DE TEMPERATURA PROMEDIO PARA PUERTO RICO



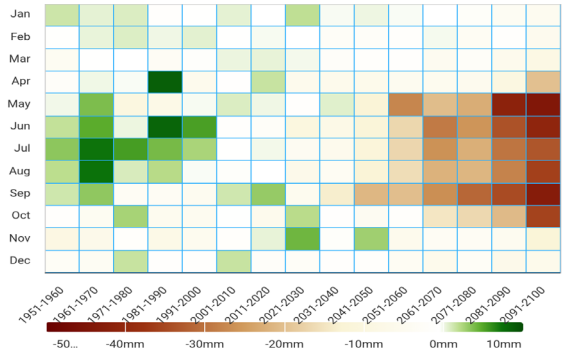
Fuente: Climate Knowledge Portal.

Gráfica 33
PROYECCIONES DE PRECIPITACIÓN PROMEDIO PARA PUERTO RICO



Fuente: Climate Knowledge Portal.

Gráfica 34
PROYECCIÓN DE PRECIPITACIÓN POR MES (MODELO SSPS-5 8.5)



Fuente: Climate Knowledge Portal.

Frente a estos desafíos existen diversas estrategias de adaptación, según la industria. Tras el huracán María, los agricultores implementaron estrategias como la diversificación de cultivos, el almacenamiento de semillas y la conservación de suelos (Marrero et al., 2022). Así mismo, para la industria lechera, se han estudiado mejoras genéticas para mejorar la resistencia al calor del ganado (Ortiz-Colón et al., 2018). En cuanto a la gestión del pastoreo, se han adoptado prácticas como el silvopastreo, la diversificación de cultivos forrajeros y la optimización de instalaciones para reducir el estrés térmico en el ganado (Ortiz-Colón et al., 2018).

La respuesta de los agricultores al cambio climático no es homogénea, sino que varía según las prioridades y los recursos de cada grupo. Entre las estrategias de adaptación identificadas se encuentran la reubicación como caso extremo y la modificación del micro-paisaje (Rivera-Collazo et al., 2015). Sin embargo, aunque muchos agricultores reconocen la vulnerabilidad de sus fincas y su capacidad de adaptación, la adopción de estrategias sigue siendo limitada. Rodríguez-Cruz y Niles (2021) encontraron que, a pesar de que los agricultores puertorriqueños son conscientes de la severidad del cambio climático y de su propia vulnerabilidad, la mitad de su muestra no implementan medidas concretas para mitigar sus efectos o adaptarse a ellos.

El cambio climático representa un desafío significativo para la agricultura en Puerto Rico, afectando la producción de cultivos, la disponibilidad de agua y la estabilidad del sector ganadero. Para mitigar estos efectos, es fundamental fortalecer la investigación y la implementación de prácticas agrícolas climáticamente inteligentes (Alidu et al., 2022). Esto incluye mejorar la infraestructura de almacenamiento de agua, fomentar el uso de cultivos resistentes a la sequía y promover la colaboración entre agricultores, instituciones académicas y el sector público (Azadi et al., 2019; Lei et al., 2016; Petersen-Rockney, 2022). La adopción de estrategias de adaptación debe ir acompañada de incentivos y programas de educación que faciliten su implementación. En particular, se requiere apoyo financiero y técnico para que los pequeños agricultores puedan hacer frente a los cambios climáticos y garantizar la sostenibilidad del sector agrícola en el futuro.

Políticas públicas para reducir los precios de los alimentos y reducir la inseguridad alimentaria en Puerto Rico

Existen muchos factores para que hayan ocurrido aumentos en los precios de los productos agrícolas y alimentos en Puerto Rico y los cuales posiblemente continúen aumentando. Entre los factores de más importancia y mencionados anteriormente se encuentran: (1) la mayor parte de las importaciones provienen de Estados Unidos; (2) el número de fincas y agricultores se está reduciendo tanto en Puerto Rico y Estados Unidos; (3) la incertidumbre causada por el incremento en la cantidad de emergencias por desastres naturales y variación del clima en la producción local y en Estados Unidos; (4) incertidumbre en factores políticos y económicos

como las tarifas, política migratoria y la posible reducción en fondos para la educación, investigación, extensión en las ciencias agrícolas; (5) el manejo e impacto de la Influenza Aviar Altamente Patogénica (IAAP) en la producción de huevos de mesa, pollos parrilleros, pavos, leche; (6) el impacto en los precios de los demás productos sustitutos de productos de aves y leche; (7) la inflación; y (8) reducción en la producción local.

Para reducir la inseguridad alimentaria y reducir los precios de los productos agrícolas y alimentos se deben implantar políticas públicas para ayudar a reducir los precios de los alimentos en Puerto Rico. Una política pública para reducir los precios de los alimentos es el aumentar la producción, y tratar de reducir la brecha entre las importaciones y la producción local. Esto se puede lograr aumentando el número de agricultores(as), especialmente entre los jóvenes en Puerto Rico. Existe la oportunidad para aumentar la producción local dado a que los consumidores(as) prefieren los productos producidos localmente (Gregory, Tavárez y Cortes, 2024). Entre los productos estudiados que existen una oportunidad de negocio y los cuales los participantes indicaron preferir sobre los importados se encuentran: leche, carne de res, ajíes dulces, aguacates, productos lácteos de leche de cabra, café, frutas, plátanos, y raíces y tubérculos (Gregory, Tavárez y Cortes, 2023).

Otra manera de aumentar el número de agricultores(as) es manteniendo y ofreciendo mejores incentivos y subsidios (Gregory, 2023; González y Gregory, 2013). Luego del huracán María, el Departamento de Vivienda Federal asignó fondos en el Programa *Re-Grow* el cual le asignaba $50 mil, $100 mil o $150 mil en fondos a agricultores, percadores y agricultores(as) nuevos de acuerdo al tamaño de la operación y les permitía utilizar los mismos para cubrir sus necesidades. Este ha sido el programa más abarcador en la última década en Puerto Rico por permitir la compra de maquinara y equipo de su necesidad, aumentando los activos de las operaciones y mejorando la solvencia, especialmente luego de perder tanto su producción e infraestructura. Una recomendación es asignar más fondos a este programa para que otros solicitantes puedan solicitar: agricultores(as) y pescadores(as) existentes y nuevos. La asignación de más fondos permitirá fortalecer las operaciones existentes y contribuir al establecimiento de nuevas operaciones.

Otra manera es revisar los incentivos y subsidios del Departamento de Agricultura y Departamento de Desarrollo Económico para aumentar la producción y añadirles valor a los productos. En el caso del subsidio salarial, se debe revisar para garantizar a los obreros agrícolas reciban mejores salarios.

Otras políticas para aumentar el número de agricultores(as) en Puerto Rico se encuentran, pero no se limitan a: (1) promover el negocio de la agricultora como una segunda fuente de ingresos a la unidad familiar; (2) mejorar la recopilación y publicación de estadísticas agrícolas, tales como: de producción de alimentos, de consumo, de precios recibidos y pagados para que los agroempresarios(as) puedan tomar mejores decisiones; (3) ofrecer el

plan de salud del gobierno a los obreros agrícolas y su familia para garantizar a éstos mejores beneficios; (4) mejorar la educación agrícola K-12 en las escuelas públicas y privadas en Puerto Rico; (5) incluir agroempresarismo como parte del currículo K-12; (6) fomentar la educación no formal en agroempresarismo en nuevos agricultores (Kahan, 2012); y (7) educar a los consumidores sobre los beneficios de aumentar el consumo de los productos locales para el crecimiento económico. En el Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2023 se presentan otras políticas públicas para aumentar la producción y mejorar mercadeo de los productos agrícolas producidos localmente.

Bibliografía

Alidu, A. F., Man, N., Ramli, N. N., Mohd Haris, N. B., & Alhassan, A. 2022. Smallholder farmers access to climate information and climate smart adaptation practices in the northern region of Ghana. *Heliyon*, *8*(5), e09513. https://doi.org/10.1016/j.heliyon.2022.e09513

Azadi, Y., Yazdanpanah, M., Forouzani, M., & Mahmoudi, H. 2019. Farmers' adaptation choices to climate change: A case study of wheat growers in Western Iran. *Journal of Water and Climate Change*, *10*(1), 102–116. https://doi.org/10.2166/wcc.2018.242

Burrough, E. R., et al. 2024. Highly pathogenic avian influenza A(H5N1) clade 2.3.4.4b virus infection in domestic dairy cattle and cats, United States, 2024. *Emerging Infectious Diseases, 30*(7), 1335–1343. https://doi.org/10.3201/eid3007.240689

Buscaglia, C. 2004. Influenza aviar. *InVet, 6*(1), xxx-xxx. ISSN (papel): 1514-6634. ISSN (en línea): 1668-3498

Cano, Alexander. 2016. Impacto *de las transferencias de fondos directas a individuos en la mano de obra del sector cafetalero.* [Tesis de maestría] Universidad de Puerto Rico, Mayagüez. Sin publicar.

Carter, C. A. and S. Steinbach. 2020. The Impact of Retaliatory Tariffs on Agricultural and Food Trade. Paper presented at the Agricultural & Applied Economics Association, Kansas City, July 26-28, 2020.

Caserta, L. C., Frye, E. A., Butt, S. L., Laverack, M., Nooruzzaman, M., Covaleda, L. M., Thompson, A. C., Koscielny, M. P., Cronk, B., Johnson, A., Kleinhenz, K., Edwards, E. E., Gomez, G., Hitchener, G., Martins, M., Kapczynski, D. R., Suarez, D. L., Alexander Morris, E. R., Hensley, T., Beeby, J. S., … Diel, D. G. (2024). Spillover of highly pathogenic avian influenza H5N1 virus to dairy cattle. *Nature, 634*(8034), 669–676. Online: [https://doi.org/10.1038/s41586-024-07849-4]

Cashman, A., Nurse, L., & John, C. 2010. Climate Change in the Caribbean: The Water Management Implications. *The Journal of Environment & Development*, *19*(1), 42–67. https://doi.org/10.1177/1070496509347088

Comas, M. 2009. *Vulnerabilidad de las cadenas de suministros, el cambio climatico y el desarrollo de estrategias de adaptacion* : *El Caso de la cadena de suministros de alimento de Puerto Rico.* San Juan, Puerto Rico: UPRRP Escuela de administracion de empresas.

Curbelo Rodríguez, J. 2025, Influenza Aviar Altamente Patogénica En El Ganado Lechero Bovino. Universidad de Puerto Rico en Mayagüez, Colegio de Ciencias Agrícolas, Servicio de Extensión Agrícola, Carta Circular, Núm. 01-2025, 22 de enero de 2025.

Departamento de Agricultura de Puerto Rico, Oficina de Estadísticas Agrícolas. 2023. Ingreso Bruto Agrícola, años fiscales 2009/2010 hasta 2022/2023.

Fajgelbaum, Pablo D., Pinelopi K. Goldberg, Patrick J. Kennedy, and Amit K. Khandelwal. 2019. "The Return to Protectionism." NBER Working Paper 25638. Forthcoming. Quarterly Journal of Economics.

González, Gladys M. 2009. "Seguridad alimentaria." *Ethos Gubernamental VI, 2008-2009, Revista Académica Arbitrada,* Oficina de Ética Gubernamental, Estado Libre Asociado de Puerto Rico, paginas 103-122, Online: [http://issuu.com/eticagubernamental/docs/ethos_vi], accedida el 18 de febrero de 2011.

González Martínez, G.M. 2023. Evaluación y diagnóstico del sector de la agricultura mediante un Análisis FODA como base para una propuesta de desarrollo sostenible de loa economía de Puerto Rico. En Aponte García M., M. Quiñonez Domínguez y M. Feliciano Cestero (Eds.) Economía Posdesastres y Desarrollo: Voces de las Mujeres Economista de Puerto Rico, (pp. 389428), CLACSO, Online: [https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1].

González, G. and A. Gregory. 2014. *Chapter 2*: *Economic Development Plan for the Agriculture Sector Puerto Rico*. Puerto Rico Planning Board, https://www.mercadeoagricolapr.com/publicaciones/.

Gregory, A. 2023. Los precios de alimentos y productos agrícolas en Puerto Rico. En Aponte García M., M. Quiñonez Domínguez y M. Feliciano Cestero (Eds.) Economía Posdesastres y Desarrollo: Voces de las Mujeres Economista de Puerto Ric, (pp. 179-216), CLACSO, Online: [https://libreria.clacso.org/publicacion.php?p=2978&c=1].

Gregory, A. y Barriga, A. 2024. El Sector de la Agricultura en Puerto Rico. En Informe Económico al Gobernador, Gobierno de Puerto Rico, Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gregory, A. y González, G. 2017. El Sector de la Agricultura de Puerto Rico: Importancia Económica y Estrategias para el desarrollo sostenible. En Fuentes et. al. (Eds.) Ensayos para una nueva economía: Desarrollo Económico de Puerto Rico, (pp. 63-111). Ediciones Callejón (in Spanish).

Gregory A., H. Tavárez y M. Cortes. 2023. Los Consumidores Prefieren los Productos Agrícolas Producidos Localmente. Artículo sin publicar, presentado en la Segundo Congreso de Economía Aplicada en el Recinto Universitario de Mayagüez.

Hernández, Julio César, M. Comas-Pagán. 2022. Estimado de la inseguridad alimentaria por barrios y comunidades en Puerto Rico. Universidad de Puerto Rico, Recinto Universitario de Mayagüez, Departamento de Economía Agrícola y Sociología Rural, artículo sin publicar.

Instituto de Estadísticas de Puerto Rico. 2025. Índice de Precios al Consumidor. Online: [https://estadisticas.pr/en/inventario-de-estadisticas/indice_de_precios_al_consumidor]

Kahan, D. 2012. "Entrepreneurship in farming." Food and Agriculture Organization of the United Nations (FAO), Rome, 2012. Online: [https://www.fao.org/uploads/media/5-EntrepreneurshipInternLores.pdf]

Lei, Y., Liu, C., Zhang, L., & Luo, S. 2016. How smallholder farmers adapt to agricultural drought in a changing climate: A case study in southern China. *Land Use Policy*, *55*, 300–308. https://doi.org/10.1016/j.landusepol.2016.04.012

Marrero, A., López-Cepero, A., Borges-Méndez, R., & Mattei, J. 2022. Narrating agricultural resilience after Hurricane María: how smallholder farmers in Puerto Rico leverage self-sufficiency and collaborative agency in a climate-vulnerable food system. *Agriculture and Human Values*, *39*(2), 555–571. https://doi.org/10.1007/s10460-021-10267-1

Martins, R. P., Marc, D., Germon, P., Trapp, S., & Caballero-Posadas, I. 2025. Influenza A virus in dairy cattle: Infection biology and potential mammary gland-targeted vaccines. *npj Vaccines*.Online: [https://doi.org/10.1038/s41541-025-01063-7]

Moraes, F. D. S., Ramseyer, C., & Gamble, D. 2023. The effects of projected climate change on crop water availability in the U.S. Caribbean. *Journal of Water and Climate Change*, *14*(4), 1176–1191. https://doi.org/10.2166/wcc.2023.398

Mycoo, M., Wairiu, M., Campbell, D., Duvat, V., Golbuu, Y., Maharaj, S., Nalau, J., Nunn, P., Pinnegar, J., & Warrick, O. (2023). Small Islands. In H.-O. Portner, D. C. Roberts, M. Tignor, E. S. Poloczanska, K. Mintenbeck, A. Alegría, M. Craig, S. Langsdorf, S. Loschke, V. Moller, A. Okem, & B. Rama (Eds.), *Climate Change 2022 – Impacts, Adaptation and Vulnerability* (pp. 2043–2122). Cambridge University Press. https://doi.org/10.1017/9781009325844.017

Nicholson, W. and C. Snyder. 2025. Microeconomic Theory: Basic Principles & Extensions. Cengage Learning; 13th edition (May 2, 2025).

Ortiz-Colón, G., Fain, S. J., Parés, I. K., Curbelo-Rodríguez, J., Jiménez-Cabán, E., Pagán-Morales, M., & Gould, W. A. (2018). Assessing climate vulnerabilities and adaptive strategies for resilient beef and dairy operations in the tropics. *Climatic Change*, *146*(1–2), 47–58. https://doi.org/10.1007/S10584-017-2110-1/FIGURES/9

Petersen-Rockney, M. 2022. Farmers adapt to climate change irrespective of stated belief in climate change: a California case study. *Climatic Change*, *173*(3–4), 23. https://doi.org/10.1007/s10584-022-03417-9

Pindyck R. S. and D. L. Rubinfeld. 2017 Microeconomics. Pearson, 9th edition, September 12, 2017.

Rivera-Collazo, I., Winter, A., Scholz, D., Mangini, A., Miller, T., Kushnir, Y., & Black, D. (2015). Human adaptation strategies to abrupt climate change in Puerto Rico ca. 3.5 ka. *The Holocene*, *25*(4), 627–640. https://doi.org/10.1177/0959683614565951

Rodríguez-Cruz, L. A., & Niles, M. T. 2021. Awareness of climate change's impacts and motivation to adapt are not enough to drive action: A look of Puerto Rican farmers after Hurricane Maria. *PLoS ONE*, *16*(1), e0244512. https://doi.org/10.1371/journal.pone.0244512

Sinclair, W. E. Zeballos. 2023. U.S. Consumers Spent More on Food in 2022 Than Ever Before, Even After Adjusting for Inflation. USDA, Economic Research Service, Online: [https://www.ers.usda.gov/amber-waves/2023/september/u-s-consumers-spent-more-on-food-in-2022-than-ever-before-even-after-adjusting-for-inflation]

Sitún Alvizures, Mauricio. 1992. *El Ingreso de Transferencia y sus Efectos en el Desarrollo del Sector Agrícola de Puerto Rico*. Tesis de M.S. en Economía Agrícola, UPR-M.

Thaheripour, F. and W. E. Tyner. 2018. Impacts of Possible Chinese 25% Tariff on U.S. Soybeans and Other Agricultural Commodities. Choices, Agricultural and Applied Economics Association. 2nd Quarter 2018. 33(2).

United Nations. 2022. *Global Impact of war in Ukraine on food, energy and finance systems.* Brief. No. 1., April 13, 2022.

Unites States Department of Agriculture. 2025. Confirmations of Highly Pathogenic Avian Influenza in Commercial and Backyard Flocks. Online: [https://www.aphis.usda.gov/livestock-poultry-disease/avian/avian-influenza/hpai-detections/commercial-backyard-flocks]

Unites States Department of Agriculture. 2025. Confirmed HPAI Detections. Online: [https://www.aphis.usda.gov/livestock-poultry-disease/avian/avian-influenza/hpai-detections/commercial-backyard-flocks]

United States Department of Labor. 2022. Findings from the National Agricultural Workers Survey (NAWS) 2021–2022: A Demographic and Employment Profile of United States Crop Workers. Research Report No. 17. [Online] https://www.dol.gov/sites/dolgov/files/ETA/naws/pdfs/NAWS%20Research%20Report%2017.pdf

USDA-NASS. US Census of Agriculture. [Online] https://www.nass.usda.gov/AgCensus/index.php

The World Bank Group. (2023). *Climate Change Knowledge Portal*. Country Information: Colombia. https://climateknowledgeportal.worldbank.org/country/colombia

MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO

AÑO FISCAL 2017

Capítulo VI

Matriz de Insumo Producto
Año Fiscal 2017

El análisis de insumo producto forma parte del estudio de la economía interindustrial, la cual estudia en forma cuantitativa la interdependencia entre las unidades de producción y consumo en una economía determinada. Este estudio complementa la relación de las cuentas nacionales y el modelo de insumo producto para medir la actividad económica de un país o nación.

Las relaciones interindustriales pueden expresarse mediante un sistema de contabilidad, donde cada sector aparece contabilizado dos veces, primero como suplidor o creador de producción y segundo como demandante o usuario de insumos.

Insumo Producto es un sistema de contabilidad económica (presentado en forma matricial) en el cual se balancea el abastecimiento o total disponible de una economía y su uso. Por lo tanto, presenta la producción interna de un país, los costos que se incurren para llevar a cabo su producción y como se dispone de la misma, ya que mide además de las compras de los consumidores finales, las compras de la demanda intermedia.

La tabla de insumo producto incluye todas las transacciones interindustriales directas e indirectas que cada industria tiene para llevar a cabo su producción, siendo esta la razón principal de la importancia del estudio que mide los impactos directos, indirectos e inducidos en la producción, empleo, y salarios de cada industria.

La matriz Insumo-Producto desarrollada por W.W Leontief para el año 1936 permite interpretar la interdependencia entre los sectores económicos. El análisis de insumo producto establece una relación entre las diferentes industrias bajo la lógica de que todo sector recibe (insumos) para producir un bien o servicio, y a la misma vez proporciona su producción a los sectores restantes en calidad de materias primas.

En América Latina, se estiman matrices en países tales como: México, Colombia, Costa Rica, Argentina, Cuba y Puerto Rico. En el caso de Puerto Rico existen cuadros de insumo producto para los años: 1949, 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 2002, 2007, 2012 y 2017.[1] En Estados Unidos se construye un gran número de matrices de insumo producto, la última publicada fue en el 2023.[2]

[1] La estimación de matrices de insumo producto para la economía de Puerto Rico empezó en el 1948 bajo la iniciativa del Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico. La supervisión de la construcción de ese primer cuadro estuvo a cargo W. Leontief y Armor Gosfield. El estudio culminó con la publicación de una matriz de 22 sectores para el año 1948.
[2] La estimación de matrices de insumo producto en los Estados Unidos está a cargo del Departamento de Comercio Federal. Las que ellos denominan "Benchmarking tables y se estiman cada 5 años.

La matriz insumo producto brinda una comprensión profunda y específica que resulta beneficiosa tanto para investigadores como para la toma de decisiones. Gracias a este avance, hoy se puede desglosar con precisión, cómo cada sector contribuye al valor agregado de una economía, y cómo dependen mutuamente unos de otros. Este conocimiento no solo ayuda a los gobiernos a diseñar políticas públicas efectivas, sino que también permite a las empresas optimizar sus estrategias operativas.

Insumo Producto en Puerto Rico

La historia de Insumo-Producto en Puerto Rico se remonta para el 1949, cuando el Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico inicia su primer cuadro de insumo producto bajo la dirección del señor Armor Gosfield y bajo la supervisión del hoy Premio Nobel de Economía, Wassily Leontief.

El propósito primordial era confeccionar un modelo econométrico basado en el Insumo-Producto y el cual se había probado que se podía realizar haciendo uso de dicha tabla. A su vez, este estudio, al estar integrado a las Cuentas Sociales serviría para revisar las cuentas y para la planificación económica.

Dos de los pioneros en el uso de Insumo Producto y análisis de cambio estructural en Puerto Rico fueron los economistas Richard Weisskoff y Edward Wolf, quienes analizaron el cambio en las estructuras de producción de 1948 y 1963 en un trabajo para la Junta de Planificación financiado por el Departamento del Trabajo Federal.

Su investigación redundó en un documento en forma de libro bajo el título en inglés de: *"A Multi-Sector Simulation Model of Employment, Growth and Income Distribution in Puerto Rico: A Re-Evaluation of a "Sucessful" Development Strategy*.[3] En este modelo se aplican varias metodologías tomando como base las matrices de 1948 y 1963.

Una vez terminado el cuadro de Insumo Producto de 1963, el mismo fue utilizado como base para el modelo econométrico y, por lo tanto, las proyecciones económicas. A partir de esta fecha, han sido varias y valiosas las aplicaciones que se han hecho, no sólo del Insumo-Producto como modelo, sino también como un sistema de contabilidad mucho más amplio que el sistema agregado de Cuentas Sociales.

[3] Weisskoff, Richard. "A Multi-Sector Simulation Model of Employment, Growth, and Income Distribution in Puerto Rico: A Re-Evaluation of "Successful Development Strategy"(1973).

En los años intercensales, la matriz de insumo producto se actualiza usando métodos estadísticos diferentes y el Modelo Econométrico. Para poder actualizar la matriz hay que partir de ciertos controles anuales como: Producción Local Total, Valor Añadido y Demanda Final por industria.

Los estudios de Insumo Producto preparados para los años: 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 1997, 2002, 2007, 2012, y 2017 han demostrado la necesidad y utilidad del estudio. La matriz se trabaja cada cinco años ya que la composición de consumo intermedio varía de año en año.

Las Cuentas Sociales y su relación con Insumo Producto

Las Cuentas Sociales constituyen un sistema integrado de cuentas macroeconómicas. Estas buscan reflejar los aspectos más relevantes de la economía de un país. Asimismo, estas cuentas reflejan los cambios estructurales en la economía y su estructura de costos (producción).

El estudio de Insumo-Producto establece el balance entre el abastecimiento y el uso de la producción económica. Así mismo, el Modelo de Insumo-Producto es parte integral del sistema de Cuentas Sociales ya que agrega y complementa la parte del consumo intermedio al medir la producción local total por el lado del valor añadido y del producto bruto. Las Cuentas Sociales tienen como objetivo principal presentar de manera resumida y coherente los flujos de producción, consumo y acumulación que se da en un país.

Sistema de Contabilidad de Insumo Producto

La tabla de Insumo Producto tiene dos funciones fundamentales. En primer lugar, es un marco descriptivo que muestra las relaciones entre industrias y sectores, así como entre insumos y producción. En segundo lugar, dados los supuestos acerca de la naturaleza de las funciones de producción y del comportamiento de las unidades económicas, es un sistema analítico que mide el impacto sobre la producción y el ingreso de la economía.

Insumo Producto es un sistema de contabilidad económico (presentado en forma matricial) en el cual se balancea el abastecimiento o total disponible de una economía y su uso. Por lo tanto, presenta la producción interna de un país, los costos que se incurren para llevar a cabo la producción y como se dispone de la misma, ya que mide además de las compras de los consumidores finales, las compras de la demanda intermedia.

La tabla de Insumo Producto incluye todas las transacciones interindustriales directas e indirectas que cada industria tiene para llevar a cabo su producción, esta es la razón principal

de la importancia del estudio para medir los impactos directos, indirectos e inducidos en la producción, empleo y salarios de cada industria.

Estructura del Modelo de Insumo Producto

La formalización de un modelo sobre la base de un sistema de contabilidad requiere la formulación de ciertos postulados. El modelo de insumo-producto se fundamenta en tres supuestos de gran importancia[4], estos son:

1. Supuesto de identidad de la industria y el producto - Esto indica que cada industria produce solo un producto característico de la misma.
2. Supuesto de homogeneidad del producto - Establece que cada producto es uniforme.
3. Supuesto de Coeficientes Fijos - Se establece que en determinado período cada insumo es requerido en una relación fija a la producción a la cual este contribuye, dando lugar a la matriz de coeficientes técnicos.

Usos del Modelo de Insumo Producto

La matriz insumo producto tiene características únicas que la distinguen claramente. A continuación, destacamos algunas diferencias clave:

1. La Matriz Insumo Producto ofrece un análisis detallado a nivel sectorial, permitiendo identificar patrones específicos dentro de cada industria.
2. Esta herramienta revela explícitamente cómo cada sector afecta y es afectado por otros, proporcionando una visión holística del sistema económico.
3. Una ventaja adicional es su capacidad para realizar simulaciones. Por ejemplo, si aumenta el precio de un insumo clave, la matriz puede predecir cómo reaccionarán otros sectores ante este cambio.

Modelo Abierto

A partir de una tabla de Insumo Producto, que presenta las transacciones intersectoriales de forma muy detallada, puede configurarse el modelo determinado de Leontief, cuyo uso permite medir y analizar los posibles efectos que los cambios en unas magnitudes que producen sobre otras.

La primera matriz fundamental del modelo abierto es la matriz de transacciones intersectoriales. En cada una de las columnas correspondientes a los diferentes sectores de la producción, contiene información que indica la producción efectivamente utilizada. Esta

[4] J. Bates, M. Bacharach y Richard Stone; Input-Output Relationships 1954-1966. A programmed for growth, num.3. Department of Applied Economics.

matriz constituye el punto de partida para la formulación del modelo de insumo producto, por lo que muestra una primera versión de la estructura lógica de dicho modelo.

La ecuación fundamental del modelo abierto de Leontief para un vector arbitrario (DF = C + I + E) de demanda final y un vector de importaciones competitivas (Mc), se puede resolver para el vector de producción X que puede sostener ese vector de la Demanda Final.

Aquí se concentra el análisis derivado del modelo abierto, en el que las variables relativas a la demanda final y al valor añadido se hacen exógenas. Si X es un vector que recoge la producción de cada industria, DF donde figura la Demanda Final, V es igual al valor Añadido y A es una matriz de coeficientes que representa las proporciones en que los distintos factores productivos se utilizan para la producción de bienes y servicios (coeficientes). Tendremos de forma simple la ecuación:

$$X = AX + DF \longrightarrow X = f_1(A, DF)$$

Modelo Cerrado

El modelo cerrado de Leontief asume que no hay demanda externa, es decir, que no se compra ningún "input" ni se vende ningún "output" fuera de la economía local. Esto hace que toda la producción se quede dentro del propio mercado, por tanto, todos los inputs y outputs se gastan en la producción. Como es un modelo cerrado la matriz será 0:

$$CX = X \qquad CX - X = 0 \qquad (C - I)X = 0$$

Modelo de Insumo Producto 2017

El cuadro más reciente de Insumo Producto publicado por la Junta de Planificación de Puerto Rico (JP) corresponde al año fiscal 2017. El propósito de este trabajo ha sido ofrecer una corta descripción de las relaciones (contabilidad y modelo) presentes en el mismo, utilizando como base una versión agregada a 5 sectores de la nueva matriz del año 2017.

La Matriz de Insumo Producto 2017 tiene una dimensión de 109 x 109 (industrias), a diferencia de la de 2012 que fue 108 x 108. La matriz tiene implantado en su totalidad la codificación NAICS. Dicho sistema clasifica los establecimientos comerciales con el fin de recopilar, analizar y publicar datos estadísticos relacionados con la economía, cuyos datos provienen del Subprograma de Análisis Económico de la Junta de Planificación, que es la fuente primaria para la preparación de la matriz.

El sistema de contabilidad de Insumo Producto de Puerto Rico consta de:

1. Matriz cuadrada de transacciones.
2. Matriz rectangular de demanda final, total y doméstica.
3. Matriz rectangular de valor añadido.

Matriz de Transacciones Interindustriales

La primera matriz fundamental del modelo abierto es la matriz de transacciones intersectoriales. La matriz registra en las columnas las disponibilidades de los productos; y en las filas la distribución de la oferta de acuerdo con las diferentes utilizaciones (intermedias y/o finales) presenta la estructura de costos de las diferentes actividades y sus interrelaciones; así mismo registra el valor de cada actividad durante su proceso productivo[5].

La tabla de transacciones se construye bajo el supuesto del que los resultados del proceso productivos se expresan en unidades físicas. Bajo este supuesto siempre es posible sumar horizontalmente las filas de la tabla, ya que las cifras de una misma fila representan las ventas de un mismo sector, destinados a satisfacer necesidades finales y por lo tanto se expresan en la misma unidad de medida.

La **Tabla 1** presenta la versión agregada a 5 sectores de la matriz de transacciones totales. Esta matriz incluye las importaciones intermedias por celda y su uso para análisis de impacto es limitado (impacto de multiplicadores y otros).

Tabla 1

Matriz total de Transacciones Interindustriales 2017
Puerto Rico, Insumo Producto 2017
(En miles de dólares)

Industrias	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	6,590	197	143,088	1,675,384	8,964
Minería y Construcción	292	11,523	112,936	1,163,320	19,692
Manufactura	320,323	215,283	33,677,620	11,844,027	37,406
Servicios	56,790	2,132,866	12,319,745	59,403,605	3,196,544
Gobierno	129	18,742	81,284	985,588	9,209
Total Insumos Intermedios	384,124	2,378,611	46,334,673	75,071,924	3,271,815
Valor Añadido	567,085	755,295	49,629,944	57,216,832	9,369,450
Gasto Total (Producción)	**951,209**	**3,133,906**	**95,964,618**	**132,288,754**	**12,641,266**

Fuente: Junta de Planificación.

[5] Definición y estructura de la matriz de insumo producto.

La **Tabla 2** presenta la matriz de transacciones domesticas del año 2017 agregada a 5 sectores.

Tabla 2

Matriz doméstica de Transacciones Interindustriales 2017
Puerto Rico, Insumo Producto 2017
(En miles de dólares)

Industrias	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	3,431	103	74,496	872,257	4,667
Minería y Construcción	36	6,848	31,938	685,762	8,361
Manufactura	177,374	116,185	26,063,199	6,700,182	27,013
Servicios	56,070	2,015,162	12,159,285	56,870,750	2,637,452
Gobierno	129	18,742	81,284	985,588	7,583
Total Insumos Intermedios Locales	237,040	2,157,040	38,410,202	66,114,539	2,685,076
Importaciones	147,084	221,572	7,924,472	8,957,385	586,739
Valor Añadido	567,085	755,295	49,629,944	57,216,832	9,369,450
Gasto Total (Producción)	**951,209**	**3,133,906**	**95,964,618**	**132,288,754**	**12,641,266**

Fuente: Junta de Planificación.

Se recurre a una versión simplificada a la economía de Puerto Rico compuesta por 5 sectores industriales productivos agregados[6] (de la matriz de insumo producto 2017). Los sectores son los siguientes:

1. Agricultura
2. Minería y Construcción
3. Manufactura
4. Servicios
5. Gobierno

La **Tabla 2** muestra la matriz interindustrial con el total de insumos intermedios locales (suma de columnas), los insumos intermedios importados, el valor añadido y el gasto total (equivalente a producción total) de cada sector. Cada columna representa los gastos e insumos intermedios (local e importados) y el valor añadido (pago a los factores) que cada industria necesita para llevar a cabo su producción.

Para propósito de ilustración en la Tabla 2, utilizando el sector de Manufactura como sector comprador en la tercera columna, para llevar a cabo su producción, el sector de Manufactura necesitó comprar insumos intermedios locales (bienes y servicios) por un valor de $38,410.2 millones, insumos intermedios importados por un valor de $7,924.4 millones e incurrir en un pago a los factores que contribuyen a la producción (valor añadido) de $49,629.9 millones

[6] La matriz de 2017 se compone de 109 sectores interindustriales, en este capítulo está agregada a 5 sectores.

para el año fiscal 2017. El gasto total es equivalente a $95,964.6 millones, que es equivalente a las ventas intermedias y finales o producción.

Por otro lado, es bien importante mencionar que el sector de Manufactura se denomina sector demandante y las industrias en las filas (incluyendo Manufactura) son denominados sectores suplidores, el sector de Manufactura suple a los demás sectores $33,083.9 millones (total de la fila).

Demanda Final

La tabla de demanda final muestra el consumo personal, la inversión, las exportaciones y el consumo de gobierno por industrias. Estos son los componentes del producto bruto y junto a la demanda intermedia, constituyen el total de usos de la producción de un país de los bienes y servicios.

Dentro de estos componentes se encuentran los siguientes elementos: consumo personal (duraderos, no duraderos y servicios), inversión (maquinaria y equipo, construcción y otras inversiones) y cambio en inventario. Las exportaciones se dividen en gastos de visitantes y finalmente, el consumo de gobierno que incluye: estatal, municipal y federal.

La tabla de demanda final, al igual que la matriz de transacciones interindustriales, muestra si lo que se consume, invierte o exporta proviene de la producción local o importaciones. La **Tabla 3** muestra la demanda final doméstica por componente agregada a 5 sectores económicos.

Tabla 3

Demanda Final, Inversión Bruta Total
Puerto Rico, Insumo Producto 2017
En miles de dólares

Industrias	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción	Cambio en Inventarios	Exportaciones y Gastos de Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	39,442	65,800	0	(267,552)	158,567	0	(3,743)
Minería y Construcción	0	0	2,424,100	(1)	(23,139)	0	2,400,960
Manufactura	14,034,190	1,878,173	0	(118,674)	47,086,972	0	62,880,661
Servicios	52,106,812	1,421,179	0	(5,067)	5,027,111	0	58,550,035
Gobierno	652,440	0	0	0	0	10,895,500	11,547,940
Total	**66,832,884**	**3,365,152**	**2,424,100**	**(391,294)**	**52,249,511**	**10,895,500**	**135,375,853**

Fuente: Junta de Planificación.

Lo anterior expuesto nos lleva a discutir y entender que la demanda final es un componente principal del sistema de contabilidad de insumo producto.

En la **Tabla 4**, al sumar la demanda intermedia y demanda final de bienes suplidos, se obtiene las ventas totales que en contabilidad de insumo producto es equivalente al valor de la producción[7].

Tabla 4

Demanda Intermedia, Demanda Final y Producción Puerto Rico, Insumo Producto 2017 (En miles de dólares)			
Sector Industrial	**Demanda Intermedia**	**Demanda Final**	**Producción**
Agricultura	954,954	(3,743)	951,211
Minería y Construcción	732,945	2,400,960	3,133,905
Manufactura	33,083,953	62,880,661	95,964,614
Servicios	73,738,719	58,550,035	132,288,754
Gobierno	1,093,326	11,547,940	12,641,266
Total	**109,603,897**	**135,375,853**	**244,979,750**

Fuente: Junta de Planificación.

La **Tabla 4**, muestra que la demanda intermedia total, demanda final y producción para el año 2017 fue de $109,603.9, $135,375.8 y $244,979.7 millones respectivamente. Como resultado, la participación porcentual del sector de servicios fue la más significativa (53.9 por ciento del total de producción).

En el sector de Servicios, al sumar la demanda intermedia y demanda final de los bienes de ese sector, se observa una venta total de $132,288.7 millones; que en contabilidad de insumo producto es equivalente al valor de producción.

Valor Añadido

El valor añadido forma parte del cuadro de insumo producto medido a través de la demanda final, así como por el lado de los pagos a los factores. Cada bien o servicio cuesta producirlo; el equivalente monetario de este costo constituye un ingreso para quienes participan en el proceso de añadirle valor (costo) al bien o servicio.

Por lo tanto, se ubica como matriz de vectores filas (debajo de la matriz de transacciones), y en ello participan personas, empresas y el gobierno. El valor añadido se define como ingreso neto más: depreciación, cuentas incobrables, donativos, contribuciones indirectas. Y a ese total, se le restan los subsidios.

[7] La demanda final se obtiene restando de la producción la suma de la demanda intermedia. La producción se muestra en la última fila de la tabla.

La **Tabla 5** muestra el valor añadido para el año 2017, para cada uno de los sectores esta matriz es denominada como exógena, ósea; que no constituye parte del sistema endógeno el cual consiste la matriz de transacciones interindustriales.

Tabla 5

Valor Añadido Total
Economía de Puerto Rico, 2017
(En miles de dólares)

	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Salarios	130,842	512,309	3,006,920	13,910,359	6,727,774
Suplementos	19,509	83,860	369,253	1,995,524	1,728,414
Ganancias	659,982	118,201	42,545,643	14,496,126	0
Interes Neto	40,125	12,155	(802,690)	4,403,200	0
Total Ingreso Neto	850,458	726,525	45,119,126	34,805,209	8,456,188
Depreciación	2,227	32,646	1,946,189	4,679,315	0
Cuentas Incobrables	0	22,774	17	1,045,330	0
Donativos	0	1,639	12,748	313,616	0
Contribuciones Indirectas	425	47,845	2,272,857	4,507,613	0
Subsidios	6,226	6,303	384,890	252,350	0
Valor Añadido	**846,884**	**825,126**	**48,966,047**	**45,098,733**	**8,456,188**

Fuente: Junta de Planificación.

Matriz de Requisitos Directos

La matriz de requisitos directos se deriva de la matriz de transacciones interindustriales al dividir las compras que realiza cada industria por su producción correspondiente. El coeficiente obtenido expresa la proporción de insumos que la industria necesita de las demás para llevar a cabo su producción por unidad.

Esta matriz, de por sí, brinda una importante visión de la estructura de la economía y de las estructuras de costos de cada industria. Sin embargo, no permite determinar las repercusiones totales en los niveles de producción ante cambios en la demanda final.

En la **Tabla 6** agregada a 5 sectores, se contempla, por ejemplo, el sector de Agricultura, que para producir $1, necesita $0.0036 del mismo sector, $0.0065 del sector de Servicios y genera un valor agregado de $0.5962.

Tabla 6

Matriz Doméstica de Coeficientes Directos
Puerto Rico, 2017

Industrias	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	0.00361	0.00003	0.00078	0.00659	0.00037
Minería y Construcción	0.00004	0.00219	0.00033	0.00518	0.00066
Manufactura	0.18647	0.03707	0.27159	0.05065	0.00214
Servicios	0.05895	0.64302	0.12671	0.42990	0.20864
Gobierno	0.00014	0.00598	0.00085	0.00745	0.00060
Total Insumos Intermedios Locales	0.2492	0.6883	0.4003	0.4998	0.2124
Importaciones	0.1546	0.0707	0.0826	0.0677	0.0464
Valor Añadido	0.5962	0.2410	0.5172	0.4325	0.7412
Gasto Total (Producción)	**1.0000**	**1.0000**	**1.0000**	**1.0000**	**1.0000**

Fuente: Junta de Planificación.

Matriz de Requisitos Directos e Indirectos (Matriz Inversa de Leontief)

Esta matriz presenta los efectos directos e indirectos que tiene la demanda final sobre la producción de cada industria incluyendo las importaciones. Por lo tanto, aquí aparece la producción requerida directa e indirectamente por cada industria, para satisfacer un dólar de la demanda final de la misma.

La inversa de Leontief o matriz de requisitos directos e indirectos debe estar asociada a lo que se denomina homogeneidad de la función de producción, es decir, debe ser obtenida sin la presencia de productos secundarios; bajo esta perspectiva, en la diagonal principal encontramos los requerimientos directos y fuera de ella (diagonal superior e inferior) se ubican los requerimientos indirectos.

La matriz de identidad es una matriz cuadrada, cuyos elementos en la diagonal principal son iguales a uno y los restantes son iguales a cero **(Tabla 7)**.

Tabla 7

Matriz de Identidad
Puerto Rico, 2017

Industrias	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	**1.0000**	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Minería y Construcción	0.0000	**1.0000**	0.0000	0.0000	0.0000
Manufactura	0.0000	0.0000	**1.0000**	0.0000	0.0000
Servicios	0.0000	0.0000	0.0000	**1.0000**	0.0000
Gobierno	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	**1.0000**

Fuente: Junta de Planificación.

La matriz de identidad se resta con la matriz de coeficientes directos y se obtiene la matriz (I-A), la cual se presenta en la **Tabla 8**.

Tabla 8

Matriz (I-A) Doméstica, 2017
Puerto Rico, 2017

Industrias	Agricultura	Minería y Construcción	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	**0.996393**	-0.000033	-0.000776	-0.006594	-0.000369
Minería y Construcción	-0.000038	**0.997815**	-0.000333	-0.005184	-0.000661
Manufactura	-0.186472	-0.037074	**0.728408**	-0.050648	-0.002137
Servicios	-0.058946	-0.643019	-0.126706	**0.570101**	-0.208638
Gobierno	-0.000136	-0.005980	-0.000847	-0.007450	**0.999400**

Fuente: Junta de Planificación.

De la matriz (I-A) se deriva la matriz inversa. Usando las reglas de algebra de matrices solucionamos el sistema despejando el vector de producción, también denominado (vector exógeno).

Inversa Local

Denominada matriz inversa[8] o matriz de requisitos directos e indirectos por unidad de demanda final. Matemáticamente la derivación de la matriz inversa se explica por medio del uso de determinantes.

La **Tabla 9** muestra la matriz inversa doméstica a 5 sectores para la economía de Puerto Rico para el año 2017. Los multiplicadores de producción usualmente es la suma de las columnas de la matriz inversa.

Tabla 9

Matriz Inversa Doméstica, 2017 Agregada a Cinco Sectores					
Industrias	**Agricultura**	**Minería y Construcción**	**Manufactura**	**Servicios**	**Gobierno**
Agricultura	1.0049	0.0079	0.0032	0.0120	0.0029
Minería y Construcción	0.0010	1.0083	0.0021	0.0094	0.0026
Manufactura	0.2688	0.1350	1.3956	0.1287	0.0300
Servicios	0.1653	1.1736	0.3142	1.7995	0.3772
Gobierno	0.0016	0.0149	0.0035	0.0136	1.0035
Multiplicador de Producción	**1.44**	**2.34**	**1.72**	**1.96**	**1.42**

Fuente: Junta de Planificación.

Por ejemplo, en la **Tabla 9** se observa que un dólar de aumento en la demanda final por productos de agricultura generaría una producción de $1.44 ($0.44 adicional al dólar original) en el sistema económico local. Siguiendo el mismo ejemplo, un incremento en la demanda final de producción de agricultura de $50 millones, impactará la economía total en $72 millones (1.44 x $50).

[8] Matemáticamente, la derivación de la matriz inversa se explica por medio del uso de determinantes. Existirá una inversa si el determinante de la matriz original es diferente a cero. La inversa puede ser explicada también por la siguiente serie (I- A)-1 = (I + A +A2 + A3 + A4 + …+ A n).

Inversa Total

La matriz de inversa total incluye importaciones intermedias por celda **(Tabla 10)**. Para poder estimar el impacto local de aumentos en la demanda final, la matriz inversa total no debe ser utilizada, ya que, al incluir importaciones intermedias, las mismas no generan producción a nivel local[9].

Tabla 10

Matriz Inversa Total,2017 Agregada a Cinco Sectores					
Industrias	**Agricultura**	**Minería y Construcción**	**Manufactura**	**Servicios**	**Gobierno**
Agricultura	1.0109	0.0175	0.0073	0.0248	0.0070
Minería y Construcción	0.0031	1.0159	0.0053	0.0172	0.0060
Manufactura	0.5586	0.3007	1.5977	0.2783	0.0760
Servicios	0.2447	1.3343	0.3815	1.9105	0.4868
Gobierno	0.0025	0.0163	0.0042	0.0146	1.0045
Multiplicador de Produccion	**1.82**	**2.68**	**2.00**	**2.25**	**1.58**

Fuente: Junta de Planificación.

Conclusión

La Matriz Insumo-Producto es una herramienta clave para comprender la estructura económica y las interacciones entre sectores productivos. A lo largo del estudio exploramos su utilidad en la planificación, el análisis de impacto y la toma de decisiones estratégicas. Permite a empresas y gobiernos optimizar recursos, mejorar la eficiencia y anticipar efectos de políticas económicas en distintos sectores.

Adaptar esta metodología a diferentes contextos brinda una ventaja competitiva, ya sea en la gestión empresarial, el desarrollo comunitario o la formulación de políticas públicas. El identificar patrones de producción y consumo facilita la toma de decisiones fundamentadas y sostenibles en la economía de un país.

Al comprender cómo se relacionan los diferentes sectores, se pueden diseñar estrategias más efectivas para fomentar el crecimiento económico y mejorar la competitividad de una nación.

[9] Esta explicación proviene del Informe Económico al Gobernador 2010. Y del ensayo titulado "Sistema de Contabilidad, Modelos de Insumo Producto 2002, por el Dr. Ángel Ruiz.

Hallazgos Matriz Insumo Producto 2017

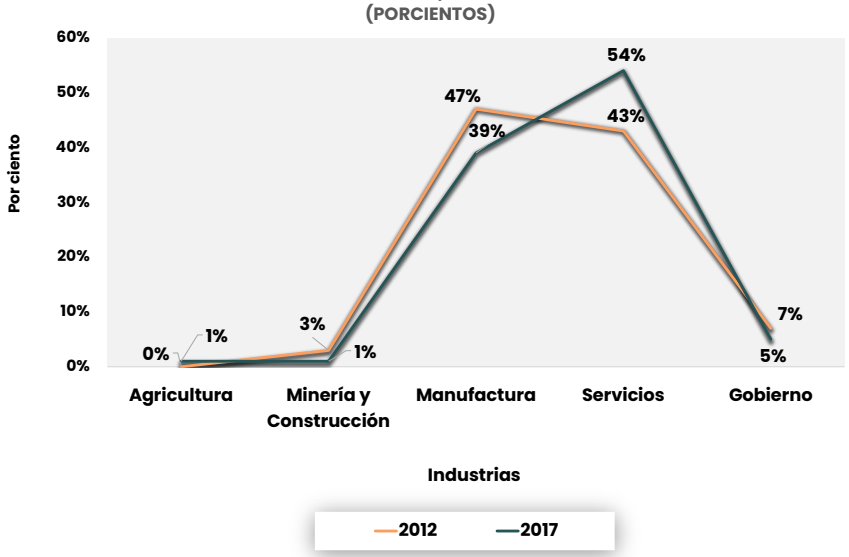
En el modelo de insumo producto 2017, se analizan escenarios con la producción, valor añadido y consumo personal, para determinar cambios en dichas variables en comparación con otros años fiscales.

El estudio de las principales variables de la matriz de insumo producto entre los sectores de la economía; constituye un elemento útil para analizar las industrias de acuerdo con su propósito. Además, asegura la comprensión del estudio de insumo producto con todas sus variables.

Producción Local

La gráfica *de* ***Producción Local Agregada a cinco sectores***; indica que, en el año 2017, el sector de Manufactura constituye el 39%; o sea, 8% menos que el año 2012. Por otro lado, el sector de Servicios refleja un 54%, con un 11% más que el año fiscal anterior. Lo cual significa que los productos y servicios reflejaron un incremento para ese sector en particular en el año fiscal 2017.

Gráfica 1
PRODUCCIÓN LOCAL AGREGADA A CINCO SECTORES
PUERTO RICO, 2012 Y 2017
(PORCIENTOS)



Fuente: Insumo Producto 2016-2017, Junta de Planificación.

Por otro lado, el sector de Agricultura alcanzó 1% de la producción total en la economía. La situación de este sector en años anteriores ha contribuido a un descenso; aunque para el año 2017 la industria mantiene su resistencia.

La producción de los sectores de Minería y Construcción y Gobierno indicaron una baja de 2% para ambos sectores respectivamente en comparación con el año fiscal 2012.

Valor Añadido

El valor añadido a nivel total en el 2017 representa el 47.9% de la producción. Una proporción de 1.2% más que el año 2012 y 4.1% más por encima del año 2007.

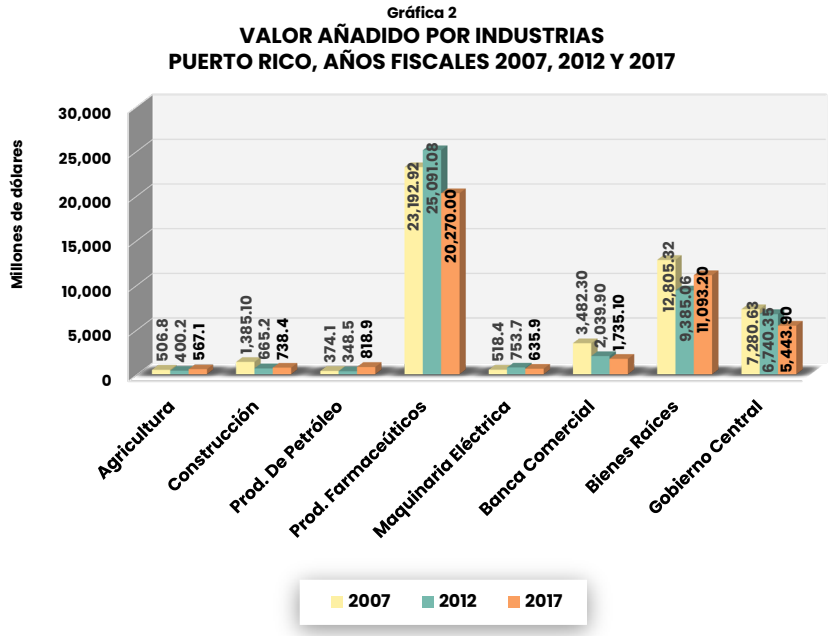
En la gráfica de ***Valor Añadido por Industrias*** seleccionadas, muestra que las industrias tales como: Productos Farmacéuticos, Bienes Raíces y Gobierno Central, fueron las industrias con mayor impacto para los años 2007, 2012 y 2017.

Tabla 11

Total de Producción y Valor Añadido Puerto Rico, años fiscales 2007, 2012 y 2017			
	2007	2012	2017
PRODUCCIÓN	207,208,191	203,321,331	244,979,753
VALOR AÑADIDO	91,013,145	95,068,065	117,538,605
	43.9%	46.8%	48.0%
			1.2%
			4.1%

En la industria de Productos Farmacéuticos y Bienes Raíces el 90% del valor añadido se debe a la ganancia. Por otro lado, en el sector de Gobierno Central el 100% del valor añadido se atribuye a los salarios y suplementos.

Gráfica 2



Fuente: Insumo Producto 2016-2017, Junta de Planificación.

Junta de Planificación/Planning Board

Consumo Personal

En cuanto al consumo personal, el valor más alto se visualiza en el sector de Servicios, lo cual muestra mayor prominencia frente al sector de Manufactura. Según la tabla de ***Distribución del Gasto de Consumo Personal,*** el sector de Servicios indica que el gasto de consumo aumentó de un 54% a 64% en el 2017. Donde la industria de Comercio representa el 58% del total de ese sector en particular.

Gráfica 3
DISTRIBUCIÓN DEL GASTO DE CONSUMO PERSONAL
AGREGADO POR SECTORES
AÑOS FISCALES, 2007, 2012 y 2017

SECTORES	2007	2012	2017
Agricultura	0.001	0.001	0.001
Minería y Construcción	0	0	0
Manufactura	0.406	0.45	0.351
Servicios	0.576	0.544	0.64
Gobierno	0.017	0.005	0.008

El sector de Manufactura disminuyó hasta un 10% comparado con años anteriores, el sector de Gobierno tuvo un incremento de 0.003% para el 2017 y el sector de Agricultura ha mantenido su estabilidad por años anteriores.

El análisis de algunas industrias destaca aquellas más sobresalientes con respecto a las principales variables en la matriz de Insumo Producto 2017, lo cual se puede realizar para todas las industrias y de acuerdo con diferentes propósitos para así asegurar la comprensión del estudio de insumo producto.

Desde la perspectiva, económica, ambiental y social y para la ampliación y mejora de las estadísticas es crucial aplicar metodologías como el insumo-producto, ya que juegan un papel determinante en el análisis de los vínculos productivos, cadenas de valor, empleo asociado e impactos ambientales de la actividad económica entre otros.

Bibliografía

Leontief, W. (1986) "Input-Output Economics". 2nd ed. NY Oxford University PressJunta de Planificación (1986) Insumo Producto 1982, Documento Interno.Ruíz, A. (2002) "El Sistema de Contabilidad Modelo de Insumo Producto y Aplicaciones de Puerto Rico, 2002". http://www.academa.edu Consultado: marzo, 2025.

Hernández, E. (2005) Un Modelo de Insumo Producto como instrumento de Análisis Económico, 1997. Caso de Venezuela. Jornal No. 69 págs. 1-154
http://www.researchgate.net

Ruíz, A. (2010) El Insumo Producto de Puerto Rico 2002, Junta de Planificación, Informe Económico al Gobernador 2010, Capitulo V, 99-127.

Junta de Planificación, Documento Interno. Economía Interindustrial: El Modelo De Insumo Producto.

Junta de Planificación (2019) Insumo Producto 2006-2007

Parra, F. (2022) Apuntes sobre Tablas de Input-Output y sus Modelos.
http://www.rstudiospubs.com Consultado Marzo, 2025.

Junta de Planificación (2023) Insumo Producto 2011-2012

Torres, S. (2023) La Matriz Insumo Producto como Herramienta Fundamental para Estudiar interacciones económicas.
http://www.aprendeeconomia.com Consultado: Marzo, 2025.

ESTRATEGIAS ECONÓMICAS PARA LA CONSERVACIÓN DE LOS RECURSOS NATURALES Y SERVICIOS ECOSISTÉMICOS EN PUERTO RICO

Capítulo VII

ESTRATEGIAS ECONÓMICAS PARA LA CONSERVACIÓN DE LOS RECURSOS NATURALES Y SERVICIOS ECOSISTÉMICOS EN PUERTO RICO

Resumen

Los servicios ecosistémicos son los beneficios directos e indirectos que los seres humanos obtienen de los ecosistemas. Estos desempeñan un papel fundamental en el desarrollo económico y la calidad de vida en Puerto Rico. Sin embargo, debido a que muchos de estos bienes y servicios no se comercializan en el mercado, su valoración económica es clave para la toma de decisiones en políticas de conservación. Este informe analiza diversas estrategias económicas para fomentar la conservación de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos, incluyendo la valoración económica de bienes y servicios sin mercado, así como el impacto de factores como la educación ambiental y la participación comunitaria en las estimaciones de valor.

A pesar de la existencia de diversos ecosistemas terrestres y acuáticos, este reporte se enfoca principalmente en los ecosistemas forestales. A través de estudios previos en Puerto Rico, se examinan casos específicos como el Bosque Urbano San Patricio, el Bosque Estatal del Nuevo Milenio, el Bosque Comunitario de Río Hondo, el Bosque del Cerro Las Mesas, entre otros. Se presentan métodos de valoración como los experimentos de elección y la valoración contingente, los cuales permiten cuantificar el valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos, facilitando la justificación para invertir en su conservación.

Los resultados sugieren que las creencias ambientales, participación comunitaria y la educación ambiental aumentan la disposición a pagar de los residentes por la conservación de los servicios ecosistémicos. Además, se destacan estrategias de conservación como el pago por servicios ambientales, el ecoturismo y agroturismo sostenible, y los créditos por secuestro de carbono. Se presentan recomendaciones de política pública para integrar la valoración económica en la planificación ambiental y garantizar el manejo sostenible de los ecosistemas en Puerto Rico.

Trasfondo

Puerto Rico ha experimentado cambios significativos en la cobertura del suelo desde la década de 1930 hasta el presente (Gould et al., 2012). Por ejemplo, a finales de la década de 1940, la cobertura forestal en Puerto Rico era de solo un 6% (Birdsey & Weaver, 1987). Sin embargo, en la actualidad, el territorio está compuesto principalmente por ecosistemas forestales. Según datos recientes, la cobertura forestal en la isla asciende al 52%. La **Tabla 1** muestra los cambios en la cobertura forestal desde mediados del siglo pasado hasta 2019. Puerto Rico pasó de una economía basada en la producción agrícola a una centrada en la manufactura, bienes raíces y renta, comercio al detal y el sector gubernamental. A medida

que se abandonó la agricultura, se produjo una regeneración natural de los bosques, combinada con prácticas de reforestación en décadas más recientes. No obstante, a nivel sistémico, los planes de conservación sostenible de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos siguen siendo insuficientes. Es fundamental desarrollar iniciativas que fomenten la protección y conservación de los ecosistemas y sus servicios ecosistémicos a corto, mediano y largo plazo.

Tabla 1

Cobertura forestal de 1960-2019 en Puerto Rico (Isla grande de PR)

	1960	1972	1980	1985	1990	2004	2009	2014	2019
Hectáreas en bosque	82,000	284,800	279,000	300,000	287,000	456,249	472,791	474,470	448,393
Porcentaje en bosque	9.5	32.9	32.2	34.7	33.2	52.8	54.7	54.8	51.8

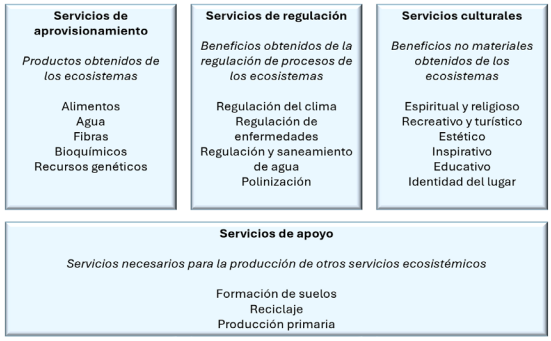
Fuente: Birdsey & Weaver (1982); Birdsey et al. (1987); Franco et al. (1997); Marcano-Vega (2019); Marcano-Vega (2023)

Los recursos naturales como el agua, aire, suelo y la biodiversidad son vitales para la existencia del ser humano. Los ecosistemas que comprenden los organismos (vivos) y componentes abióticos (no vivos), que interactúan en y con el ambiente, son esenciales para la conservación y mantenimiento de los recursos naturales necesarios para lograr el bienestar y existencia del ser humano. Algunos ejemplos de ecosistemas incluyen los bosques, arrecifes, manglares, lagunas, lagos, estuarios y dunas de arena. En este reporte, nos enfocamos principalmente en los ecosistemas forestales.

Los servicios ecosistémicos son los beneficios que los humanos obtienen de los ecosistemas (MEA, 2005). Estos se pueden dividir en cuatro categorías principales: servicios de aprovisionamiento, servicios de regulación, servicios de apoyo y servicios culturales. Los servicios de aprovisionamiento incluyen los alimentos, agua potable, leña, fibra, productos químicos biológicos y recursos genéticos. Los servicios de regulación incluyen la regulación del clima, regulación de enfermedades, regulación hídrica, purificación del agua, y polinización. Los servicios de apoyo incluyen la formación del suelo, ciclo de los nutrientes y producción primaria. Los servicios de apoyo incluyen elementos asociados a lo espiritual, recreación, estética, inspiración, educación, herencia cultural, etc. La **Ilustración 1** muestra un resumen de los tipos de servicios ecosistémicos, sus definiciones y algunos ejemplos.

Ilustración 1

Clasificación de servicios ecosistémicos y sus definiciones



Nota: Adaptado del Millennium Ecosystem Assessment (MEA, 2005)

Desde una perspectiva económica, los servicios ecosistémicos son bienes y servicios sin mercado (i.e., no comerciales). Por esta razón, no se observa una oferta y demanda clara sobre los bienes y servicios que ofrecen los ecosistemas y, consecuentemente, es complicado estimar el valor de estos. Por lo tanto, los expertos en economía ambiental utilizan herramientas alternas para medir su valor, como los métodos de preferencias reveladas y los métodos de preferencias declaradas. Los métodos de preferencias reveladas se basan en el comportamiento real (i.e., observación) de los usuarios, mientras los métodos de preferencias declaradas se basan en las preferencias de los encuestados utilizando escenarios hipotéticos por medio de encuestas.

Debido a la naturaleza de los servicios ecosistémicos, muchos de estos tienen características de bienes públicos, concepto bastante abordado en el campo de la economía. Los bienes públicos se definen por dos características principales: no exclusión y no rivalidad. La no exclusión establece que no es posible excluir a nadie de su uso. La no rivalidad establece que su uso por una persona no reduce la cantidad disponible para otras. Muchos servicios ecosistémicos cumplen con estas características. Entre ellos, los siguientes:

- Regulación del clima (e.g., captura de carbono por bosques): No se puede excluir a nadie de sus beneficios y el disfrute de un individuo no reduce el beneficio para los demás.
- Purificación del aire y el agua: Benefician a toda la sociedad sin exclusión directa.
- Protección contra desastres naturales (e.g., manglares que mitigan huracanes): No se pueden privatizar fácilmente y benefician a muchas personas a la vez.

Existen servicios ecosistémicos que no tienen características de bienes públicos, como la recreación en áreas protegidas. Esto debido a que puede haber exclusión mediante tarifas de entrada y, en ciertos casos, rivalidad si hay sobrecarga de visitantes. Por lo tanto, los servicios ecosistémicos pueden tener características de bienes públicos, pero esto depende del tipo de servicio. Sin embargo, muchos son bienes públicos puros, lo que justifica la intervención del gobierno para su conservación.

La falta de protección ambiental en Puerto Rico puede tener consecuencias económicas devastadoras, agravando los impactos del cambio climático y aumentando la vulnerabilidad de sectores clave. La degradación de playas y ecosistemas costeros reduciría la competitividad del turismo, un pilar económico de la isla (según informes, antes de la pandemia el turismo aportaba aproximadamente el 6% al producto interno bruto), al hacer menos atractivos los destinos y generar mayores riesgos de cancelación de viajes. En el sector agrícola, la pérdida de biodiversidad, los cambios en los patrones de precipitación y el deterioro del suelo comprometerían la producción de cultivos esenciales, afectando la seguridad alimentaria y encareciendo los productos locales. Además, la infraestructura pública y privada sufriría daños recurrentes debido a inundaciones y erosión costera,

incrementando los costos de reparación y mantenimiento. Todo esto se traduciría en primas de seguros más altas, mayor incertidumbre económica y un éxodo poblacional que reduciría la base laboral y el consumo interno, debilitando aún más la economía de la isla.

Durante el desarrollo de este reporte, explicamos porque el ambiente es pieza fundamental para el desarrollo económico, lo que se conoce al momento sobre el valor de algunos servicios ecosistémicos y recursos naturales en Puerto Rico, los factores que afectan el valor de los servicios ecosistémicos, incluyendo el efecto de las creencias, compromiso y educación ambiental, y culminamos con conclusiones, incluyendo varias recomendaciones puntuales para el manejo sostenible de los recursos naturales y servicios ecosistémicos.

Recursos naturales y servicios ecosistémicos: Pieza fundamental para el desarrollo económico

La mayoría de los expertos coinciden con la ideología de que el ambiente contribuye al desarrollo económico de un país (Tavárez, 2023)[1]. El ambiente y los ecosistemas forman parte integral del desarrollo económico debido a todos los beneficios que proporcionan. Los recursos naturales que provee el ambiente como el agua, aire, suelo y biodiversidad son insumos de producción en varios sectores de la economía, tales como la agricultura, las industrias, y los restaurantes. Por ejemplo, el agua limpia es necesaria para la manufactura, incluidas las farmacéuticas; la diversidad y abundancia de plantas y especies contribuyen a mejores paisajes y al disfrute para el turismo; los polinizadores aumentan la calidad y producción en la agricultura; el suelo saludable mejora y permite la producción agrícola; y la calidad del aire y biodiversidad del paisaje natural afecta los precios de venta de las propiedades y, por lo tanto, el mercado de bienes raíces.

El agua limpia y accesible es trascendental para el consumo humano y fundamental para mantener la higiene en los hogares. Las personas vulnerables debido a la falta de una higiene adecuada incurren en mayores costos para tratar enfermedades, lo que afecta la economía de sus familias. Además, el agua contribuye al mantenimiento de huertos caseros en zonas rurales y urbanas, favoreciendo el acceso a alimentos y nutrientes esenciales en hogares de escasos recursos económicos y, a su vez, mejorando la salud general del hogar. Por otro lado, el aire limpio es indispensable para prevenir enfermedades respiratorias. En términos generales, la calidad ambiental influye directamente en la salud de los individuos, un factor

[1] Es importante mencionar que crecimiento y desarrollo económico no se definen de la misma forma. El crecimiento económico se enfoca principalmente en la riqueza nacional. Se mide el valor monetario de los bienes y servicios finales producidos por un país en un periodo determinado. Utilizando el producto interno bruto (PIB) por el lado del gasto, se agrega el gasto en el consumo, servicios, inversión y exportaciones netas. Por otro lado, desarrollo económico es un concepto más amplio que implica prosperidad social, y se enfoca más en la calidad de vida de las personas. A menudo se utiliza el Índice de Desarrollo Humano como indicador, el cual incluye elementos de economía, educación y salud. Otros elementos como criminalidad, desigualdad de ingresos, seguridad alimentaria y calidad ambiental han sido reconocidos como parte integral para el desarrollo económico de un país.

clave para el desarrollo humano, según el Índice de Desarrollo Humano establecido por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo.

Los ecosistemas proveen múltiples servicios ecosistémicos que son de sustancial beneficio para las sociedades. Por ejemplo, los bosques purifican el agua y aire, son hábitat para la biodiversidad de especies, proveen espacio para oportunidades recreativas, secuestran carbono, mejoran la fertilidad del suelo, y proveen espacios para meditación y prácticas religiosas. De hecho, algunos estudios han demostrado que los ecosistemas forestales aportan a la salud mental de los individuos, a reducir la criminalidad, aumentan la seguridad alimentaria y contribuyen a otros elementos fundamentales que afectan la calidad de vida de los humanos. Por otro lado, los humedales son hábitat de peces, anfibios, crustáceos y reptiles, mitigan los efectos adversos de las marejadas, y reducen la erosión en las costas. Los hogares, gobiernos y compañías privadas tendrían que invertir en gastos significativos si estos beneficios no son ofrecidos por los ecosistemas. Consecuentemente, los ecosistemas impactan directa e indirectamente el desarrollo económico en múltiples maneras.

Es crucial mencionar que conservar y utilizar el ambiente ayuda a generar empleos directos e indirectos. Por ejemplo, manejar los ecosistemas terrestres y acuáticos requiere de personal administrativo, mano de obra especializada (en adición a la mano de obra no calificada) y estudios científicos que contribuyan al desarrollo sostenible, y para lograr esto se requiere personal adiestrado que atienda las necesidades de los ecosistemas y de la sociedad, influenciando los empleos directos en la región. Por otro lado, el ecoturismo, que es un atractivo y tendencia globalmente para varios segmentos de la población, genera empleos directos e indirectos, por su efecto multiplicador, por medio de visitas a los parques y ecosistemas. Los turistas invierten dinero en alojamiento, alimentos, transportación, entrada a parques y atracciones, souvenir, recorridos guiados, cursos educativos, etc.

El valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos

Valor económico total

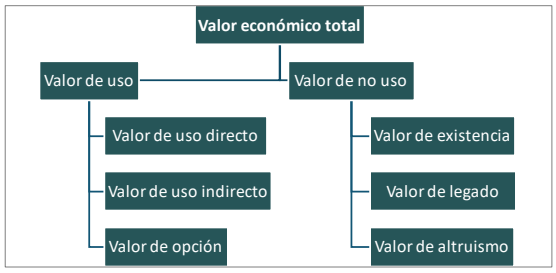
En 1997, el valor global de los servicios ecosistémicos se estimó en un promedio de $33 billones por año en dólares de 1995 ($46 billones por año en dólares de 2007). En un estudio más reciente en el 2013, los autores ofrecen una estimación actualizada basada en valores unitarios actualizados de los servicios ecosistémicos y en cambios en el uso del suelo entre 1997 y 2011. Además, abordan algunas de las críticas que le hicieron al estudio de 1997. Utilizando la misma metodología que en el estudio original, pero con datos actualizados, la estimación del valor total de los servicios ecosistémicos a nivel mundial en 2011 fue de $125 billones por año (considerando valores unitarios actualizados y cambios en las áreas de los biomas) y de $145 billones por año (asumiendo solo cambios en los valores unitarios), ambos en dólares de 2007. Estos valores son significativos y resaltan la importancia de los servicios

ecosistémicos para la sociedad. Los recursos naturales y servicios ecosistémicos no pueden ser ignorados en los análisis económicos cuando se trata de proyectos nuevos o de política pública.

Los bienes y servicios sin mercado son aquellos que no tienen un precio directamente establecido en el mercado porque no se compran ni venden de manera convencional. Como se explicó anteriormente, no tienen una oferta y demanda clara, dificultando las estimaciones sobre sus valores. El valor económico total de un bien o servicio sin mercado se puede fragmentar en varias categorías **(Ilustración 2).** El valor económico total se divide en los valores de uso y los valores de no uso. Los valores de uso directo son las bienes y servicios que se pueden utilizar directamente como las frutas y fibra que generan los ecosistemas. Los valores de uso indirecto son los beneficios que recibimos de forma indirecta, como los servicios de polinización por abejas y murciélagos que mejoran la producción agrícola, aportando a mayores ingresos para los agricultores. El valor de opción hace referencia a la posibilidad de utilizar un bien o servicio en el futuro.

Ilustración 2

Descripción del valor económico total de los bienes y servicios sin mercado



Los valores de no uso se dividen en valor de existencia, valor de legado y valor de altruismo. El valor de existencia se refiere al valor que las personas asignan a la simple existencia de un recurso, independientemente de si lo usan o no. En otras palabras, es el valor que una persona le otorga, por ejemplo, a la conservación de un ecosistema, una especie en peligro de extinción o un sitio natural, incluso si nunca concibe visitarlo o utilizarlo de ninguna manera. El valor de legado describe el valor que una persona asigna a la conservación de un bien o servicio para que las generaciones futuras puedan disfrutarlo. El valor de altruismo hace referencia al valor que una persona asigna a la conservación o mejora de un recurso porque beneficia a otras personas, aunque esa persona no lo use o planifique recibir un beneficio en el futuro.

Formas de medir su valor

Dado que estos bienes y servicios no tienen un precio de mercado, los economistas utilizan métodos de valoración económica para estimar cuánto dinero estarían dispuestas a pagar las personas por ellos o cuánto costaría reemplazarlos. Algunas técnicas comunes incluyen:

1. Métodos de Preferencias Reveladas

Estos métodos utilizan el comportamiento real de los consumidores en mercados relacionados para inferir el valor del bien o servicio sin mercado.

- Precios de mercado: Estima los valores económicos de productos o servicios ecosistémicos que se compran y venden en los mercados comerciales.

- Método de costos de viaje: Se utiliza para estimar el valor recreativo de áreas naturales como parques, bosques o lagos. Se basa en cuánto dinero gastan las personas en transportación, alojamiento y tiempo para visitar estos lugares. El tiempo es un factor importante en este método debido a que se toma en consideración el costo de oportunidad, un componente ampliamente estudiado en la disciplina de la economía.

- Método de precios hedónicos: Se utiliza para analizar la manera en que ciertas características ambientales, como la calidad del aire, la belleza escénica o la proximidad a un bosque o playa afectan el precio de bienes con mercado, como las propiedades.

- Método de costos evitados o costos de reposición[2]: Mide cuánto costaría reemplazar un servicio ambiental si desapareciera. Por ejemplo, si un bosque que previene inundaciones se destruye, se calcularía cuánto costaría construir infraestructura para evitar inundaciones.

- Cambios en producción: Estima los valores económicos de los productos o servicios ecosistémicos que contribuyen a la producción de bienes comercializados en el mercado. Por ejemplo, el agua y la polinización afecta las cosechas en la agricultura, productos que se comercializan en el mercado.

2. Métodos de Preferencias Declaradas

Se basan en mercados hipotéticos por medio de encuestas donde se pregunta directamente a las personas cuánto dinero estarían dispuestas a pagar por un bien o servicio sin mercado[3]. Estos métodos se utilizan para estimar la disposición a pagar por un bien o servicio ambiental, pero también son frecuentemente utilizados en otros contextos, como la transportación, agricultura, salud y mercadeo.

- Valoración contingente: Se diseñan encuestas para preguntar cuánto pagarían los individuos por conservar o mejorar un recurso natural o servicio ecosistémico. Se utiliza

[2] En ocasiones, estos métodos se clasifican en marcos conceptuales como una categoría distinta de los métodos de preferencias reveladas. Se les conoce como enfoques de costos de mercado.

[3] Dependiendo de los derechos de propiedad y si el proyecto en consideración representa un deterioro ambiental, en ocasiones se utiliza la disposición a aceptar compensación.

para evaluar un escenario en su totalidad. Existen varios formatos de valoración contingente.

- Experimentos de elección: Utilizando encuestas, se presentan diferentes escenarios hipotéticos con combinaciones de atributos y precios para estimar la disposición a pagar por cada característica.

Importancia de medir estos valores

Valorar bienes y servicios sin mercado es fundamental para la toma de decisiones en políticas públicas y conservación ambiental. Sin estas estimaciones, los ecosistemas, recursos naturales o servicios ecosistémicos podrían ser subvalorados y sufrir sobreexplotación o degradación.

Las creencias, conciencia y educación ambiental en la toma de decisión

Como acabamos de explicar, un método comúnmente empleado para medir los beneficios de una política enfocada en proveer bienes públicos sin mercado es calcular la disposición a pagar de la población por dichos bienes. En el caso de la calidad ambiental, la recreación y la biodiversidad, por ejemplo, las preferencias de la comunidad pueden estar influenciadas por su nivel de educación, edad o género. Sin embargo, existen otros aspectos, como el grado de conocimiento ecológico, la participación en iniciativas de conservación ambiental y el interés en ser voluntario en proyectos de este tipo, que también pueden incidir en las preferencias por programas de protección ambiental (Tavárez & Elbakidze, 2021; Tavárez et al., 2023). Consecuentemente, tanto los beneficios obtenidos al mejorar la calidad del medio ambiente como los resultados de un análisis costo-beneficio pueden depender del nivel de conciencia y de las actitudes ambientales de la población.

La relevancia de la conciencia y las actitudes ambientales en la valoración de bienes sin mercado ha sido respaldada por diversos estudios. Por ejemplo, a través de la escala del Nuevo Paradigma Ecológico, Kotchen y Reiling (2000) y Bartzak (2015) identificaron que los encuestados en Estados Unidos y Polonia con posturas más favorables hacia el medio ambiente mostraban una mayor predisposición a apoyar y pagar más por la conservación de especies en peligro de extinción y la restauración de bosques, respectivamente.

Asimismo, se ha documentado el impacto de la conciencia ambiental en distintos contextos, como las preferencias de los consumidores por pagar un recargo en restaurantes para reducir emisiones de carbono en EE.UU. (Long et al. 2021), la participación voluntaria de los agricultores en China en programas de conservación de ecosistemas (Min et al. 2018) y la disposición a pagar por la protección de aves migratorias en los Países Bajos (Brouwer et al., 2008).

No obstante, aún existen pocas investigaciones enfocadas en analizar cómo la conciencia ambiental influye en las preferencias por iniciativas de conservación ambiental y recursos naturales en regiones fuera de América del Norte y Europa. En Puerto Rico solo existen algunos estudios que aportan a entender esta correlación. Estos se discuten más abajo.

El valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos en Puerto Rico

Santiago & Loomis (2009) aplicaron el método de valoración contingente mediante una encuesta a visitantes para determinar el valor de los viajes a tres ríos en el noreste de Puerto Rico. Los datos de la muestra se obtuvieron de entrevistas realizadas en 13 lugares durante los meses de verano. El valor del viaje se descompone estadísticamente en componentes que representan características naturales y actividades recreativas. La mediana del valor económico neto de una visita a un río sin cascadas ni senderos fue de $96. La recreación en ríos que cuentan con cascadas y senderos tuvo un valor mediano de $138 por viaje. La presencia de cascadas representa $23 y los senderos $19 por viaje.

Mantener la calidad del agua de las playas y la limpieza de las costas es costoso. Demostrar que las regulaciones sobre la calidad del agua y el mantenimiento de las costas son económicamente viables se facilita mediante la estimación del valor de estos bienes y servicios sin mercado, fundamentados por estudios empíricos. Los valores deben ser independientes del método de valoración seleccionado. Loomis & Santiago (2013) compararon los valores obtenidos mediante el método de valoración contingente y los experimentos de elección. Utilizando una encuesta a visitantes de playas, sus resultados muestran que el aumento en el valor económico por día de visita debido a una mayor claridad del agua de la playa se estima en $54 con el método de valoración contingente, mientras que con los experimentos de elección se estima en $51. La eliminación de basura en las playas se estima en $103 con el método de valoración contingente y en $98 con los experimentos de elección por día de visita. En este sentido, los resultados no son estadísticamente diferentes.

Proveer acceso público a ríos en áreas urbanas puede ser transcendental y pieza clave para el manejo de los recursos. Sin embargo, mantener una experiencia recreativa de alta calidad puede ser costoso. Conocer el valor los beneficios económicos de una recreación de alta calidad puede ayudar a los actores claves a justificar aumentos en los presupuestos y a establecer prioridades en tiempos de recursos limitados, como los que experimenta Puerto Rico. Santiago et al. (2016) realizaron una valoración económica de la recreación en ríos urbanos utilizando los experimentos de elección. Evaluaron mejoras en los atributos recreativos, tales como reducción de la presencia de basura, mejoras en la claridad del agua, disminución del hacinamiento e incremento de la vegetación. Tres de las cuatro mejoras de atributos fueron estadísticamente significativas: reducción de basura ($173), mejora en la claridad del agua ($52) y disminución del hacinamiento ($28).

Tavárez & Elbakidze (2019) utilizaron el método de experimentos de elección para estimar la disposición a pagar de los residentes por mejoras en las oportunidades recreativas que puede ofrecer el Bosque Urbano San Patricio (BUSP) en San Juan. Específicamente, evaluaron la disposición a pagar de los residentes por el desarrollo de un huerto comunitario, mejoras en los senderos, casetas para la observación de aves y una tarima para actividades en el bosque. Encontraron que los residentes estaban dispuestos a pagar entre $15 y $39 por estos atributos, dependiendo de la oportunidad recreativa.

Tavárez & Elbakidze (2021) emplearon el método de valoración contingente dicotómico simple por medio de entrevistas presenciales para evaluar la disposición a pagar de los hogares por preservar dos bosques urbanos en el área de San Juan, Puerto Rico. Los autores encontraron que los hogares están dispuestos a pagar $118/año por preservar el BUSP y $81/año por preservar el Bosque Estatal del Nuevo Milenio (BENM).

Tavárez et al. (2023) utilizaron el método de valoración contingente dicotómico simple para evaluar la disposición a pagar por desarrollar un vivero con el fin de aumentar la biodiversidad en el Bosque Comunitario de Rio Hondo, ubicado en Mayagüez. Los investigadores encontraron que los hogares están dispuestos a pagar $43/año para desarrollar el vivero con el propósito de aumentar la biodiversidad de plantas y especies en la región. Al tomar en consideración la población de la región y el porcentaje de hogares dispuestos a apoyar el proyecto, los beneficios para la población de la región durante un período de 5 años con una tasa de descuento del 6% ascienden a $166,000.

Tavárez et al. (2020) emplearon el método de valoración contingente para estimar la disposición a pagar de los hogares, adicional a la tarifa mensual de agua, por proyectos dirigidos a erradicar la escasez de agua en Puerto Rico. Luego de ajustar las estimaciones, los resultados sugieren que los hogares de la región metropolitana están dispuestos a pagar $7.61/mes, mientras los hogares en regiones rurales están dispuestos a pagar $4.99/mes por proyectos destinados a eliminar la escasez de agua. Los autores extrapolaron estas figuras a nivel de embalse. Los números equivalen a $5,580,398 en beneficios anuales para los residentes que suple el embalse Guajataca y $23,665,542 en beneficios anuales para los residentes que suple el embalse Carraízo.

Utilizando el método de valoración contingente, Rivera-Acosta y Martínez-González (2020) estimaron la disposición a pagar de los visitantes por las oportunidades recreativas en el bosque Finca Montaña de Aguadilla, Puerto Rico. Los científicos encontraron que los visitantes están dispuestos a pagar $9.99 por visita para usar el bosque con fines de recreación al aire libre. Tomando en consideración el número de hogares en la región, la cantidad de visitas al año reportadas y el porcentaje de personas interesadas en participar en el proyecto de oportunidades recreativas, esto representa una disposición a pagar promedio por la conservación del bosque de $376,752.87 anuales.

Tavárez & Elbakidze (2024) aplicaron el método de experimentos de elección por medio de entrevistas en línea para estimar la disposición a pagar por mejorar los servicios de agua en Puerto Rico. Especialmente evaluaron las preferencias por la calidad del agua, días específicos con interrupción de agua, restricciones con el uso y alternativas de comunicación en tiempos de escasez. Los resultados indican que la disposición a pagar de los hogares varía considerablemente entre los diferentes atributos y es mayor ($28/mes por hogar) para garantizar una calidad adecuada del agua. Las preferencias por las mejoras en el servicio de agua varían según las ubicaciones geográficas y los grupos latentes de usuarios.

Otros estudios han utilizado los métodos de preferencias reveladas para examinar el costo económico de la degradación ambiental. Por ejemplo, utilizando específicamente el método de precios hedónicos, Nieves (2022) estudió el efecto de las cenizas de Peñuelas (calidad del aire) sobre el precio de las propiedades. De manera análoga, Santiago et al. (2024) utilizaron el mismo método para examinar el costo de la reducción en el ancho de las playas y otros factores ambientales sobre el precio de las propiedades a nivel isla. Ambos estudios encontraron que los cambios ambientales afectan el precio de las propiedades.

Flores et al. (2017) evaluaron el valor económico total de la cuenca del Estuario de la Bahía de San Juan. En general, para cumplir con los objetivos del estudio requirieron combinar imágenes satelitales para identificar los ecosistemas y posteriormente cuantificar los servicios ecosistémicos de la región. Utilizando datos secundarios de estudios previos emplearon el método de transferencia de beneficios, facilitando las estimaciones económicas. Los autores tomaron en consideración múltiples servicios ecosistémicos de ecosistemas terrestres y acuáticos. Este análisis determinó que el capital natural de la cuenca hidrográfica aporta entre $14 millones y $61 millones en beneficios por servicios ecosistémicos cada año, de los cuales aproximadamente el 33% se generan dentro de la jurisdicción municipal de San Juan. Sin embargo, los mismos autores reconocen que estos valores son bastante conservadores por la falta de estudios económicos e información disponible en la región.

La valoración económica de bienes y servicios sin mercado puede utilizarse como insumo en el análisis costo-beneficio para determinar la viabilidad económica de desarrollar nuevas políticas ambientales. Por ejemplo, Tavárez & Barriga (2023) emplearon los experimentos de elección y el análisis costo-beneficio para examinar la viabilidad económica de desarrollar actividades recreativas pasivas en el Bosque Comunitario de Rio Hondo. Los resultados de su estudio muestran que, en general, los residentes prefieren actividades recreativas pasivas que requieren menos esfuerzo. Los autores determinaron que el desarrollo de este tipo de actividades es económicamente viable.

Factores que afectan el valor de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos

La literatura a nivel mundial es explícita sobre los determinantes que afectan el valor de un producto. Por ejemplo, la disposición a pagar por bienes y servicios que se comercializan en el mercado depende de varios factores, como la calidad del producto, el empaque, el mercadeo, la necesidad del producto, la trazabilidad, la existencia de productos sustitutos, la marca, las características sociodemográficas de los encuestados, entre otros. Algunas de las características sociodemográficas que comúnmente afectan la valoración económica son la edad, el género, el nivel de educación, el número de dependientes, el estado civil y el ingreso de los encuestados.

En el caso de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos, las preferencias y la disposición a pagar también dependen de las características sociodemográficas de los encuestados. Sin embargo, estos factores están influenciados, a su vez, por otros aspectos, como la disponibilidad de parques sustitutos, el nivel de mejora en la calidad ambiental propuesto, los costos de reemplazo, el riesgo para la salud, entre otros.

Creencias, conciencia y educación ambiental en Puerto Rico

En Puerto Rico se ha estudiado el efecto de las creencias, conciencia y educación ambiental sobre las preferencias y disposición a pagar por la preservación de algunos ecosistemas forestales y servicios ecosistémicos que estos ofrecen. En general, la evidencia sugiere que el nivel de participación, las creencias, la conciencia y la educación ambiental influyen sobre el valor de los bosques y sus servicios ecosistémicos. A continuación, presentamos tres estudios de caso que confirman estas correlaciones.

Estudios de caso

Bosque Urbano San Patricio y Bosque Estatal del Nuevo Milenio (Tavarez & Elbakidze, 2021)

El BUSP se encuentra a unas 6 millas del BENM, ambos ubicados en San Juan, Puerto Rico. Mientras que el BENM es manejado por el Departamento de Recursos Naturales y Ambientales (DRNA), el BUSP cuenta con un plan de co-manejo entre el DRNA y la comunidad. En este sentido, los residentes cercanos al BUSP han tenido una mayor integración con el bosque.

El estudio de Tavárez y Elbakidze (2021), además de estimar la disposición a pagar por la preservación de ambos bosques, examinaron cómo las percepciones ambientales y el nivel de participación influyen en las preferencias por su protección. Los autores encontraron que los residentes del BUSP están dispuestos a pagar más por su bosque, a pesar de este ser 7.5 veces más pequeño que el BENM, y perciben como más importantes los servicios ecosistémicos que proporciona el bosque a su alrededor. De hecho, sus percepciones sobre

la importancia de los servicios ecosistémicos que proporciona el bosque influyeron directamente en la disposición a pagar por preservar el BUSP, algo que no ocurrió con el BENM.

Tabla 2

Resultados de las regresiones para la valoración contingente				
Variables	**Bosque Urbano San Patricio**		**Bosque Estatal del Nuevo Milenio**	
	Coeficiente	**Desviación estándar**	**Coeficiente**	**Desviación estándar**
Ingreso	0.600*	0.376	-	-
Educación	-1.632***	0.479	-	-
Aire libre	0.041**	0.021	-	-
Ambiente	0.787*	0.485	-	-
Edad	-	-	-0.033***	0.012
Distancia	-	-	-0.680***	0.24
Servicios ecosistémicos	-0.812***	0.253	-	-
Costo	-0.020***	0.002	-0.024***	0.004
Constante	4.437***	0.811	4.313***	0.895

Modificado de Tavárez & Elbakidze (2021).

*** Significativo al 0.01.

** Significativo al 0.05.

* Significativo al 0.10.

La **Tabla 2** muestra parte de los resultados del estudio utilizando modelos logit. A modo de resumen la variable *ingreso* muestra que los hogares con mas ingresos tienen mayor probabilidad de apoyar el proyecto de preservación del BUSP. La variable *distancia* indica que la probabilidad de apoyar el proyecto de preservación disminuye cuando aumenta la distancia al BENM. De manera similar, la variable *servicios ecosistémicos* sugiere que la probabilidad de apoyar el proyecto de preservación del BUSP aumenta a medida que crece la percepción sobre la importancia de estos servicios[4].

Bosque Comunitario de Rio Hondo (Tavárez et al. 2023)

El Bosque Comunitario de Río Hondo (BCRH) se encuentra en Mayagüez, Puerto Rico, y tiene una extensión aproximada de 68 acres. Tavárez et al. (2023) no solo estimaron la disposición a pagar por mejorar la biodiversidad de plantas y animales mediante viveros, sino que también examinaron cómo el impacto de la conciencia, la participación y el compromiso ambiental influyen en las preferencias y en la valoración económica.

La **Tabla 3** muestra un resumen de los resultados presentados en su estudio. La variable *instituciones* refleja a aquellos participantes que han estudiado o trabajado en instituciones enfocadas en la conservación ambiental, la variable *activo* refleja a los

Tabla 3

Resultados de las regresiones para la valoración contingente				
Variables	**Modelo 1**		**Modelo 2**	
	Coeficientes	**Desviación estándar**	**Coeficientes**	**Desviación estándar**
Constante	-0.474	1.342	-0.331	1.322
Costo	-0.031***	0.006	0.032***	0.006
Género	0.354	0.35	0.273	0.345
Edad	0.018	0.014	0.018	0.013
Educación	0.083	0.271	0.083	0.27
Ingreso	0.081	0.114	0.08	0.114
Acceso	-0.176*	0.18	-0.209*	0.176
Activo	0.938	0.632	-	-
Instituciones	1.526	1.057	-	-
Voluntario	1.052***	0.389	-	-
Conciencia	-	-	1.340***	0.381

Modificado de Tavárez et al. (2023).

*** Significativo al 0.01.

* Significativo al 0.10.

[4] El signo (negativo) de esta variable resulta diferente debido a la manera en que se programó la variable en el paquete estadístico.

participantes que se encuentran activamente trabajando en programas de conservación ambiental, mientras la variables *voluntario* incluye a los participantes que desean ser voluntarios en algún programa de conservación ambiental (ver Modelo 1). La variable *conciencia* refleja a aquellos participantes que cumple con al menos una de las definiciones antes mencionadas (Modelo 2). Ambos modelos representan regresiones logit.

Consistente con la literatura y teoría económica, los autores encontraron que la probabilidad de apoyar el proyecto de biodiversidad disminuye cuando el costo aumenta. Al igual que en el estudio anterior, la variable *acceso* indica que a medida que aumenta la distancia al bosque, la probabilidad de apoyar el proyecto de biodiversidad disminuye. Los autores encontraron que los residentes que desean ser voluntarios en programas de conservación ambiental o aquellos con mayor conciencia ambiental tienen una mayor probabilidad de apoyar el proyecto enfocado en mejorar la biodiversidad en la región mediante el desarrollo de viveros.

Cerro las Mesas, Mayagüez Puerto Rico

Actualmente, un grupo de investigadores del Colegio de Ciencias Agrícolas está llevando a cabo un estudio sobre el valor que los residentes asignan a crear acceso y áreas recreativas en el Bosque del Cerro Las Mesas, ubicado en Mayagüez, Puerto Rico (Tavárez et al., 2025). Este bosque era privado y fue donado recientemente a la Universidad de Puerto Rico en Mayagüez. Los autores del estudio están llevando a cabo varios estudios interdisciplinarios. Uno de los estudios se enfoca en analizar el efecto de las creencias, el compromiso y la educación ambiental sobre la disposición a pagar por habilitar el acceso y desarrollar áreas recreativas en el bosque, incluyendo baños, torres de observación, áreas de estacionamiento, senderos definidos y letreros con mapas e información sobre la flora y fauna del lugar.

De manera preliminar, los autores encontraron que la disposición a pagar de los hogares es de $52.91 al año durante un periodo de 10 años. Para un total de 5,000 hogares, esto ascendería a $2.6 millones en 10 años, lo cual posiblemente supere los costos asociados de desarrollar las facilidades para el acceso y recreación antes mencionadas. Además de la edad y el costo del proyecto, identificaron que el compromiso de ser voluntario en iniciativas de conservación en el

Tabla 4

Resultados de las regresiones para la valoración contingente

	Modelo 1		Modelo 2	
Costo	-0.017***	0.007	-0.017**	0.007
Edad	0.061**	0.025	0.063**	0.06
Ingreso	0.223	0.184	0.001	0.001
Ambiente	0.276	1.005	0.407	1.017
Voluntario	1.766***	0.585	1.731***	0.583
Aire Libre	0.975*	0.544	0.954*	0.546
Desarrollo	1.278*	0.675	1.254*	0.674
Salud	1.099*	0.625	1.123*	0.627
Extinción	-2.366***	0.828	-2.305***	0.821
Despejarse	-0.289	0.608	-3.08	0.609
Clima	2.013	1.379	1.921	1.377
Constante	-7.060***	2.585	-6.948***	2.55

*** Significativo al 0.01.

** Significativo al 0.05.

* Significativo al 0.10.

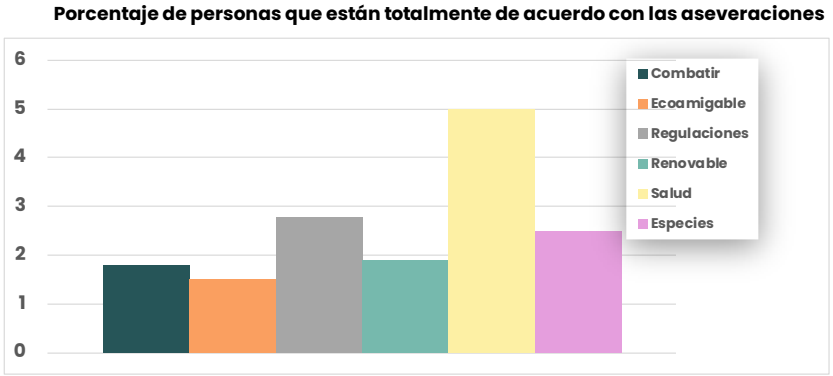
bosque, la realización de pasadías al aire libre en áreas naturales, la percepción de que el bosque contribuye al desarrollo económico, la percepción de que la contaminación del aire amenaza la salud pública y la percepción de que la extinción de especies los afecta directamente influyen en la valoración económica. La **Tabla 4** presenta los resultados de dos modelos logit. El Modelo 1 incluye la variable ingreso de forma continua, mientras que el Modelo 2 representa los puntos centrales para las categorías de esta variable.

Es importante que los gobiernos inviertan en programas de participación y educación ambiental ya que esto está directamente relacionado al valor que les asignan a los bosques. De igual forma, afecta los estudios de viabilidad económica sobre planes de conservación y desarrollo económico. Esto es particularmente importante debido a que muchos residentes no perciben que el medio ambiente los afecta o no desean llevar a cabo cambios en su estilo de vida para contribuir a mejorar la calidad ambiental. Los autores les preguntaron a los residentes cercano al Bosque Cerro las Mesas qué tan de acuerdo estaban con varias aseveraciones **(Tabla 5).**

Tabla 5

Aseveraciones para entender el nivel de aceptación de los encuestados		
Nombre	**Aseveraciones**	**Nivel de acuerdo**
Combatir	Estoy dispuesto a reducir mi consumo de energía para ayudar a combatir el cambio climático.	Totalmente en desacuerdo
Ecoamigable	Preferiría comprar productos amigables con el ambiente, incluso si son más caros.	En desacuerdo
Regulaciones	Las regulaciones ambientales deberían ser mas estrictas, aunque esto conlleve mayores costos a las empresas.	Neutral
Renovable	El gobierno debería invertir más en energía renovable, aunque eso signifique aumentar los impuestos anuales.	De acuerdo
Salud	La contaminación representa una grave amenaza para la salud pública.	Totalmente de acuerdo
Especies	La extinción de especies es algo que me afecta directamente.	

Illustración 3



Por ejemplo, se les preguntó si estaban dispuestos a reducir su consumo de energía para ayudar a combatir el cambio climático. Otra aseveración fue que la contaminación representa una grave amenaza a la salud pública. La **Ilustración 3** muestra el porcentaje de personas que están totalmente de acuerdo con las aseveraciones. El 53% de las personas están de acuerdo con que la contaminación representa una grave amenaza a la salud pública. Sin embargo, para el resto de las aseveraciones, el promedio del porcentaje de las personas que están totalmente de acuerdo ronda cerca del 21%.

Conclusiones y recomendaciones de política pública

Los ecosistemas terrestres y acuáticos proveen múltiples beneficios directos e indirectos a los seres humanos en forma de servicios ecosistémicos. Sin estos bienes y servicios sin mercado, los hogares, gobiernos y empresas privadas tendrían que incurrir en millones de dólares anualmente para recibir beneficios similares a los que proveen los servicios ecosistémicos. Es importante que se impulsen y atiendan programas que mejoren la calidad de vida de los seres humanos por medio de la conservación ambiental debido a que el valor de estos es sustancial y su aporte al desarrollo económico es notable. Algunas alternativas para promover la conservación ambiental son programas de participación y educación ambiental, agroturismo sostenible, ecoturismo sostenible, crédito por secuestro de carbono y pago por servicios ambientales. Muchos de estos programas son conocidos, pero no se han implementado adecuadamente o no se han explorado como una opción real en Puerto Rico. A continuación, abarcamos sobre estas recomendaciones.

Creencias, compromiso y educación ambiental

Los estudios aquí mencionados revelan que la participación, creencias y educación ambiental son factores importantes que afectan la disposición a pagar (i.e., valor) por recursos naturales y servicios ecosistémicos. Esto puede afectar los beneficios estimados por un proyecto o política, así como la viabilidad económica de implementarlos. Una estrategia de política pública orientada en ofrecer educación ambiental y motivar la participación en proyectos ambientales tiene el potencial de aumentar el valor de los bosques y eventualmente impactar los planes de conservación.

Diversos estudios han demostrado que la educación ambiental no solo incrementa la conciencia sobre la importancia de los recursos naturales, sino que también fomenta cambios en el comportamiento y en las actitudes de la población hacia su conservación. Una mayor educación y participación pueden traducirse en un mayor respaldo a políticas ambientales, facilitando la implementación de programas de conservación y restauración. Además, cuando las comunidades se involucran directamente en la gestión y protección de los bosques, se fortalece el sentido de pertenencia y responsabilidad sobre estos recursos, lo que puede reducir la degradación ambiental y mejorar la sostenibilidad de los ecosistemas a largo plazo. Es una ideología similar a lo que sucede con los sistemas agroecológicos.

Por otro lado, la valoración económica de los recursos naturales y servicios ecosistémicos permite cuantificar los beneficios que estos generan para la sociedad, lo que puede ser clave en la toma de decisiones gubernamentales y en la asignación de fondos para su conservación. La integración de estrategias educativas con incentivos económicos y políticas de gestión sostenible podría maximizar la efectividad de las iniciativas de conservación.

En este sentido, los resultados de estudios sobre disposición a pagar pueden servir como insumo para diseñar mecanismos de financiamiento innovadores, como esquemas de pago por servicios ambientales, fondos comunitarios o impuestos ecológicos, que garanticen la viabilidad de los proyectos de conservación y restauración forestal. Además, las políticas orientadas a fortalecer la educación ambiental desde edades tempranas pueden formar generaciones futuras más comprometidas con la conservación de los recursos naturales y los servicios ecosistémicos, lo que facilitaría la implementación de los mecanismos innovadores mencionados. Finalmente, el reconocimiento del valor de los bosques y otros ecosistemas no debe limitarse únicamente a sus beneficios económicos directos, sino que también debe considerar sus aportes culturales, religiosos y ecológicos, los cuales pueden gestionarse a través de la educación ambiental. Integrar estos aspectos en el diseño de políticas públicas puede garantizar una conservación más efectiva y equitativa, beneficiando tanto a las comunidades locales como a la biodiversidad.

Agroturismo sostenible

Estudios previos en Puerto Rico han documentado la posibilidad de desarrollar actividades agroturísticas en Puerto Rico (Méndez-Toro, 2019; Tavarez & Cortés, 2024). El agroturismo representa una alternativa de generar ingresos suplementarios a nivel de finca (Méndez-Toro, 2019), contribuyendo a la sostenibilidad agrícola, resiliencia y el sustento de vida de los agricultores. Para que las actividades se consideren como parte del agroturismo, se deben implementar atracciones dentro de la finca. El agroturismo no está atado a un cultivo en particular, por lo que puede ser desarrollado, por ejemplo, en fincas de café, cacao o fincas ganaderas. Algunas de las actividades agroturísticas conocidas son recogidas de su propia fruta, cata de café, recorridos guiados, charlas educativas, entre otros. Tavarez & Cortés (2024) encontraron que los visitantes están dispuestos a pagar desde $5 a $21/visita por agroturismo en fincas de café en Puerto Rico, lo cual puede resultar en una fuente adicional de ingresos para el caficultor. Existen otras iniciativas a nivel de finca que contribuyen a la experiencia general del visitante, al mismo tiempo que promueven la conservación de los servicios ecosistémicos. Por ejemplo, la instalación de plantas ornamentales que aumenten la biodiversidad de flora y fauna, el incremento de la diversidad y abundancia de árboles, y la colocación de verjas vivas pueden mejorar la experiencia del visitante. De hecho, la implementación de sistemas que fomenten la sostenibilidad de los recursos, como la captura de agua de lluvia, el uso de energía renovable y el manejo responsable de los residuos generados en la finca, está alineada con las tendencias en las preferencias de los residentes a nivel mundial y podría fortalecer los sistemas agroturísticos. Es importante destacar que algunas de estas iniciativas deben desarrollarse mediante políticas ambientales o agrícolas, en colaboración con agencias gubernamentales, a través de subsidios u otros incentivos para su implementación.

Ecoturismo sostenible

El ecoturismo es un ejemplo de una estrategia que genera ingresos, según los estudios aquí mencionado (Santiago & Loomis, 2009; Santiago et al., 2016; Tavárez & Elbakidze, 2019; Tavárez & Barriga, 2023). El dinero generado se puede reinvertir para proteger el ecosistema que se está utilizando. Esta estrategia puede contribuir al manejo sostenible de los servicios ecosistémicos. El ecoturismo refleja la importancia de los servicios de uso directo que proveen los ecosistemas a los individuos. Entre las actividades que se pueden realizar como parte del ecoturismo se encuentran el ciclismo de montaña, el senderismo, el zip-lining, la observación de aves, el camping y la meditación. Países como Costa Rica y la República Dominicana apuestan significativamente por el turismo y el ecoturismo como parte de sus estrategias de crecimiento económico.

Es importante mencionar que el ecoturismo también puede contribuir a la degradación del ecosistema si no se maneja de manera responsable. Un aumento en el número de visitantes en un área natural, sin controles ni monitoreo adecuado, puede resultar problemático y acelerar la degradación ambiental. Además, las fluctuaciones climáticas pueden afectar el volumen de turistas y, en consecuencia, los ingresos, lo que convierte al ecoturismo en un negocio con altos niveles de riesgo.

En términos de política pública en Puerto Rico, las agencias pueden colaborar para incentivar y promover el ecoturismo a nivel isla, lo cual es crucial para el desarrollo económico en las zonas rurales. Esta actividad tiene el potencial de mejorar la distribución del ingreso y fomentar el crecimiento en regiones históricamente desventajadas. Existen diversas entidades que pueden contribuir al éxito del ecoturismo, incluyendo el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC), el DRNA, la Compañía de Turismo de Puerto Rico, algunas organizaciones sin fines de lucro y los municipios. Estas entidades deben identificar sinergias, obstáculos y posibles redundancias como parte de sus evaluaciones para garantizar una planificación efectiva y sostenible.

Crédito por secuestro de carbono

El crédito por secuestro de carbono es otra estrategia comúnmente utilizada en otros países que pudiera resultar efectiva en Puerto Rico. El dióxido de carbono es un gas de efecto invernadero, lo cual significa que concentraciones excesivas de dióxido de carbono en la atmósfera contribuyen al cambio climático. Los árboles absorben el dióxido de carbono, removiéndolo de la atmósfera. Sin embargo, los propietarios de bosques no reciben todos los beneficios por ser dueños de terrenos y aportar al secuestro de carbono, lo cual provee beneficios a otros (i.e., externalidades positivas). En términos económicos, proveen beneficios sociales sin ser compensados por sus acciones.

El crédito por secuestro de carbono busca internalizar la externalidad positiva del secuestro de carbono ofreciendo créditos a los propietarios de bosques[5]. Estos propietarios pueden obtener el crédito al invertir en programas que fomenten el secuestro adicional de carbono (e.g., la siembra de más árboles). Este crédito puede venderse a industrias para que cumplan con los acuerdos establecidos como parte de sus obligaciones legales. Es decir, puede comercializarse para alcanzar un objetivo específico de reducción neta de emisiones de carbono. Sin embargo, esta estrategia de mitigación debe estar respaldada por un marco regulatorio sólido que permita la implementación efectiva del programa. A nuestro conocimiento, a pesar de que se han discutido iniciativas en el contexto de estrategias de mitigación del cambio climático, en Puerto Rico no existe un programa de secuestro de carbono a largo plazo.

Pago por servicios ambientales

El pago por servicios ambientales (PSA) es un programa bastante conocido a nivel mundial por su rol en la conservación de los servicios ecosistémicos. Costa Rica se considera entre los países pioneros en este programa. El objetivo principal de este programa es compensar a los propietarios de terrenos por implementar prácticas de conservación ambiental que resulten en la protección de algunos servicios ecosistémicos, aunque ciertamente el programa ayuda a la conservación general de múltiples servicios ecosistémicos. Existen varios programas (i.e., modalidades) que los propietarios de terrenos pueden solicitar, incluyendo conservación de bosques, reforestación con especies nativas o introducidas, siembra de árboles para sistemas agroforestales, entre otros. El contrato y monto que recibe el solicitante en cada programa varía por distintas razones. El pago por servicios ambientales ha resultado ser bastante efectivo en la conservación de los servicios ecosistémicos.

Para sufragar los gastos y poder compensar a los propietarios el gobierno de Costa Rica ha utilizado una combinación de estrategias para la obtención de fondos, incluyendo préstamos, donaciones y un impuesto de 3.5% al combustible, básicamente por contaminar el medio ambiente. Ese dinero posteriormente se lo transfieren por medio de contratos a los propietarios. Es una forma de internalizar las externalidades positivas.

En Puerto Rico, a nuestro conocimiento, no se ha explorado este programa como una herramienta viable para promover la conservación ambiental. Examinar las preferencias y disposición a pagar de los residentes puertorriqueños por un programa orientado a la conservación de los recursos naturales y servicios ecosistémicas crearía la base inicial para impulsar una legislación de conservación, como el pago por servicios ambientales. Esto

[5] Internalizar externalidades positivas en economía significa que los beneficios sociales de una actividad se incorporan en las decisiones de quienes los generan. Esto puede lograrse a través de subsidios, incentivos fiscales o mecanismos de mercado que fomenten la producción de bienes y servicios con beneficios externos.

requeriría un estudio con datos primarios a nivel isla donde se tomen en consideración las preferencias de los residentes con diversos perfiles sociodemográficos.

Es importante mencionar que este programa en Costa Rica es bastante transparente, al nivel que la gran mayoría de la información relacionada a presupuesto, gastos, solicitudes por modalidad, cumplimiento, entre otros aspectos, se encuentran disponibles en su pagina en línea. La transparencia es un pilar importante para el desarrollo de este programa. Por el tema de la corrupción, las agencias de gobierno posiblemente han perdido credibilidad en Puerto Rico. Es imperativo que programas como este en Puerto Rico sean transparentes y posiblemente independientes del gobierno central.

Bibliografía

Bartczak, A. (2015). The role of social and environmental attitudes in non-market valuation: an application to the Białowieża Forest. *Forest Policy and Economics*, 50, 357–365

Birdsey, R.A., & Weaver, P.L. (1982). The forest resources of Puerto Rico. Resour. Bull. SO–85. New Orleans: U.S. Department of Agriculture Forest Service, Southern Forest Experiment Station. 56 p. https://research.fs.usda.gov/treesearch/5544

Birdsey, R.A., & Weaver, P.L. (1987). Forest area trends in Puerto Rico. Res. Note SO-331. New Orleans, LA: U.S. Department of Agriculture, Forest Service, Southern Forest Experiment Station. 5 p. https://research.fs.usda.gov/treesearch/1748

Brouwer, R., Beukering, P.V., & Sultanian, E. (2008). The impact of the bird flu on public willingness to pay for the protection of migratory birds. *Ecological Economics*, 64(3), 575-585.

Flores, L., Armistead, C., & Chadsey M. (2017). Natural capital benefits of the San Juan Bay Estuary Watershed. Earth Economics, Tacoma, WA.

Franco, P.A., Weaver, P.L., & Eggen-McIntosh, S. (1997). Forest resources of Puerto Rico, 1990. Resour. Bull. SRS-22. Asheville, NC: U.S. Department of Agriculture, Forest Service, Southern Research Station. 45 p. https://research.fs.usda.gov/treesearch/719

Gould, W.A., Martinuzzi, S., & Páres-Ramos, I.K. (2012). Land use, population dynamics, and land-cover change in Eastern Puerto Rico. Pages 24-42 in: Murphy, S.F., and Stallard, R.F., eds., 2012, Water quality and landscape processes of four watersheds in eastern Puerto Rico: U.S. Geological Survey Professional Paper 1789, 292 p.

Kotchen, M.J., & Reiling, S.D. (2000) Environmental attitudes, motivations, and contingent valuation of nonuse values: a case study involving endangered species. *Ecological Economics*, 32(1), 93–107. https://doi.org/10.1016/s0921-8009(99)00069-5

Long, D., West, G.H., & Nayga, R.M. (2021) Consumer willingness-to-pay for restaurant surcharges to reduce carbon emissions: default and information effects. *Agri Resour Econ Rev*, 50(2), 338–366

Loomis, J., & Santiago, L. (2013): Economic valuation of beach quality improvements: Comparing incremental attribute values estimated from two stated preference valuation methods. *Coastal Management*, 41(1), 75-86

Marcano-Vega, H. (2023). Puerto Rico Forests 2019. Resource Update FS-461. Asheville, NC: U.S. Department of Agriculture Forest Service, Southern Research Station. 4 p. https://doi.org/10.2737/FS-RU-461

Marcano Vega, H. (2019). Los bosques de Puerto Rico, 2014. Boletín de Recursos SRS–224. Asheville, NC: Departamento de Agricultura de los Estados Unidos Servicio Forestal, Estación de Investigación del Sur. 90 p. https://research.fs.usda.gov/treesearch/58591

MEA (Millennium Ecosystem Assessment) (2005). *Ecosystems and Human Well-Being: Synthesis*; Island Press: Washington, DC, USA.

Méndez-Toro, T. (2019). *Aplicación de la matriz FODA para analizar el sector del agroturismo en las fincas de Puerto Rico*. Obtenido de: University of Puerto Rico at Mayagüez. https://hdl.handle.net/20.500.11801/2448

Min, S., Bai, J., Huang, J., & Waibel, H. (2018). Willingness of smallholder rubber farmers to participate in ecosystem protection: effects of household wealth and environmental awareness. *Forest Policy Economics*, 87, 70–84

Santiago, L., Loomis, J., Ortiz, A.V., & Torres, A.L. (2016). Valuing urban tropical river recreation attributes using choice experiments. *Environment and Natural Resources Research*, 6(2), 128-135.

Santiago, L., & Loomis, J. (2009). Recreation benefits of natural areas characteristics at the El Yunque National Forest. *Journal of Environmental Planning and Management*, 54(4), 535-547.

Tavárez, H. (2023). *El ambiente como eslabón clave para el desarrollo económico*. Sin Comillas. Obtenido de https://sincomillas.com/el-ambiente-como-eslabon-clave-para-el-desarrollo-economico/

Tavárez, H., & Abelleira, A. (2022). *¿Por qué es importante estimar el valor económico del ambiente?*. Sin Comillas. Obtenido de https://sincomillas.com/por-que-es-importante-estimar-el-valor-economico-del-ambiente/

Tavárez, H., & Abelleira, A. (2025). Las creencias, el compromiso y la educación ambiental influyen en la disposición a pagar por habilitar el acceso y desarrollar áreas recreativas en el Bosque Cerro Las Mesas en Puerto Rico. Universidad de Puerto Rico, Working Paper.

Tavárez, H., & Barriga, A. (2023). Economic viability of developing passive recreational opportunities in Puerto Rico: Insights for sustainable forest management. *Sustainability*, 15(21), 15450. https://doi.org/10.3390/su152115450

Tavárez, H., & Cortés, M. (2024). Device effects: Results from choice experiments in an agritourism context. *Economía Agraria y Recursos Naturales*, 24(1), 5-27. https://doi.org/10.7201/earn.2024.01.01

Tavárez, H., & Elbakidze, L. (2019). Valuing recreational enhancements in the San Patricio Urban Forest of Puerto Rico: A choice experiment approach. *Forest Policy and Economics*, 109, 102004. https://doi.org/10.1016/j.forpol.2019.102004

Tavárez, H., & Elbakidze, L. (2021). Urban forests valuation and environmental disposition: The case of Puerto Rico. *Forest Policy and Economics*, 131, 102572. https://doi.org/10.1016/j.forpol.2021.102572

Tavárez, H., & Elbakidze, L. (2023). Willingness to pay for ancillary water service improvements in Puerto Rico. *Water Economics and Policy*, 9(3). https://doi.org/10.1142/S2382624X23500108

Tavárez, H., Abelleira, O., & Elbakidze, L. (2023). Environmental awareness and willingness to pay for biodiversity improvement in Puerto Rico. *Journal of Environmental Studies and Sciences*, https://doi.org/10.1007/s13412-023-00869-y

Tavárez, H., Cortés, M., & Álamo, C. (2020). Disposición a pagar por proyectos dirigidos a erradicar la escasez de agua en Puerto Rico: Resultados del método de valoración contingente. *Caribbean Studies*, 48(1), 71-92. https://doi.org/10.1353/crb.2020.0011

US Forest Service (2020). Forest Inventory and Analysis Program. [WWW Document]. Available online: http://apps.fs.usda.gov/Evalidator/evalidator.jsp (accessed on 7 October 2020).

PERFIL DEL VISITANTE
AÑO FISCAL 2023-2024

Capítulo VIII

PERFIL DEL VISITANTE
AÑO FISCAL 2023-2024

La Encuesta de Viajeros tiene como objetivo recopilar información esencial sobre los viajeros con el fin de mejorar la precisión en la medición de la economía de Puerto Rico, en particular el gasto de los viajeros que visitan y el gasto de los residentes de Puerto Rico, cuando viajan a otros destinos, entre otros aspectos. En esta publicación, se presenta el Perfil del Visitante mediante el análisis de las respuestas al cuestionario de la Encuesta de Viajeros durante el Año Fiscal 2023-2024 (de julio de 2023 a junio de 2024).

Este análisis es de gran utilidad para los usuarios de la información estadística relacionada con las características de los viajeros que visitan a Puerto Rico. Los resultados obtenidos de la Encuesta también proporcionan información relevante para medir el desempeño del sector turístico y para evaluar los servicios ofrecidos en los aeropuertos. Finalmente, se proyecta que esta publicación sirva como una herramienta clave para el análisis y la discusión de la política pública en lo referente a la economía del visitante.

Metodología

La Encuesta de Viajeros del Año Fiscal 2023-2024 fue diseñada y llevada a cabo siguiendo la metodología establecida por el "Reglamento para la Metodología a Ser Utilizada para la Realización de Encuestas de Viajeros del Gobierno del Estado Libre Asociado de Puerto Rico" del Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

El diseño del estudio se basó en un muestreo estratificado, dividiendo el universo de viajeros en tres estratos principales: (1) viajeros que utilizaron el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín (SJU) en Carolina, (2) viajeros del Aeropuerto Internacional Rafael Hernández (BQN) en Aguadilla, (3) viajeros del Aeropuerto Internacional Mercedita (PSE) en Ponce y (4) pasajeros de cruceros en tránsito por los muelles del Viejo San Juan. Cada vuelo y crucero fue tratado como un conglomerado de viajeros, y se seleccionaron de manera sistemática en dos etapas: primero, se eligieron aleatoriamente vuelos y cruceros utilizando el método de muestreo probabilístico proporcional al tamaño (PPS, según sus siglas en inglés); en segundo lugar, se seleccionaron viajeros aleatoriamente dentro de los vuelos y cruceros seleccionados.

Para determinar el tamaño recomendable para las muestras, se utilizó la metodología de asignación óptima de Neyman (1934)[1]. La Compañía de Turismo de Puerto Rico contrató una firma para la recolección de datos, mientras que el Instituto de Estadísticas estuvo a cargo del

[1] Neyman, J. (1934). On the two different aspects of the representative method: The method of stratified sampling and the method of purposive selection. *Journal of the Royal Statistical Society*, 97(4), 558-625. https://doi.org/10.2307/2342192

procesamiento y análisis progresivo de los datos y la preparación de este informe. Se recogieron 32,595 respuestas válidas al cuestionario de la Encuesta del Viajero entre mayo de 2023 a junio de 2024 y 23,782 respuestas válidas entre julio de 2023 a junio de 2024. Se logró en promedio el 80% de la muestra requerida de cada aeropuerto por mes según la metodología de asignación óptima, y el 37% en el caso de excursionistas de cruceros.

Para corregir posibles sesgos, se aplicó un esquema de ponderación basado en el modelo propuesto por Bethlehem (2009)[2]. Las ponderaciones finales fueron calculadas en base a dos tipos de ponderaciones. Por un lado, se calcularon ponderaciones de proporcionalidad basadas en los datos reales de tráfico de pasajeros provistos por el Bureau of Transportation Statistics (BTS) de los Estados Unidos, para cada combinación de aeropuerto y mes. Estas ponderaciones reflejan el peso relativo de cada aeropuerto y mes en la población total de viajeros, asegurando que las proporciones dentro de la muestra se ajusten a la distribución real de pasajeros. Por otro lado, se calculan ponderaciones de no-respuesta para corregir la falta de representatividad en los casos donde el número de respuestas obtenidas no alcanzaba las estimaciones basadas en la asignación óptima de Neyman. Estas ponderaciones fueron diseñadas para ajustar las diferencias entre el número de respuestas observadas y el número de respuestas sugeridas para cada combinación de aeropuerto y mes. Ambas ponderaciones, de proporcionalidad y de norespuesta, se combinaron multiplicativamente para crear los pesos finales utilizados en el análisis. Estos pesos aseguran que la muestra sea representativa de la población de viajeros en función de su origen (aeropuerto y mes) y que cualquier sesgo derivado de la no respuesta se minimice.

En el paquete de software estadístico Stata, se empleó la herramienta **svy**, que permite ajustar los resultados de estudios con diseños de muestreo complejos. Esta herramienta aplica los pesos finales para asegurar que los resultados reflejen de manera precisa la población total de la encuesta. Debido a varios conglomerados en donde no se lograron conseguir respuestas al cuestionario, los datos de excursionistas de cruceros en tránsito no se ponderaron como en el caso de los pasajeros aéreos. Por otro lado, como parte del procesamiento y análisis de los datos, algunas variables fueron recodificadas para evitar duplicaciones de respuestas. Además, se ajustaron las variables de gasto para controlar el impacto de valores inusuales o extremos, minimizando posibles sesgos en las estimaciones del gasto de visitantes. Similarmente, la variable días de estadía fue ajustada con el mismo objetivo.[3]
Para propósitos del análisis, se considera un "visitante" a un viajero que realiza un viaje a un destino principal fuera de su entorno habitual, por menos de un año, con cualquier propósito principal (negocios, ocio u otro motivo personal) distinto de ser empleado por una entidad

[2] Bethlehem, J. (2009). *Applied survey methods: A statistical perspective*. John Wiley & Sons.

[3] El ajuste de las variables de gasto se realizó mediante un proceso estadístico conocido como 'winsorización', que consiste en limitar el rango de valores extremos para mitigar el impacto de observaciones atípicas en los resultados. En este análisis, los valores superiores al percentil 99 fueron ajustados para reducir sesgos. Adicionalmente, en el caso de los gastos en casinos, se aplicó una segunda ronda de winsorización debido a la presencia de valores atípicos significativamente elevados. Para la variable de días de estadía, se utilizó un umbral basado en el rango intercuartílico en lugar de un percentil.

residente en el lugar visitado. Un visitante se clasifica como turista (o visitante que pernocta) si su viaje incluye una estadía de una noche, o como excursionista si no pernocta.[4] Por tanto, el término "visitante" incluye todos los viajeros no-residentes que se hospedan en hoteles, paradores, apartamentos alquilados, casas de familiares y/o amigos, casa propia, casa de huéspedes, entre otros. Según los resultados de la Encuesta del Viajero, el 49% de los pasajeros aéreos son visitantes, 46% son residentes y un 5% son pasajeros haciendo escala de vuelos. Como se discutirá en este informe, muchas de las personas que nos visitan se identifican como puertorriqueñas. Para propósitos de este análisis, un visitante se considera puertorriqueño si expresó a través de sus respuestas al cuestionario que se identifica como una persona de ascendencia puertorriqueña o que visita Puerto Rico porque es su lugar de origen. Esta definición fue operacionalizada creando una variable dicótoma que toma el valor de 1 si la persona se identificó como de ascendencia puertorriqueña y/o mencionó que visita Puerto Rico porque es su lugar de origen. Esto nos permitió comparar tendencias entre los visitantes que son puertorriqueños residiendo en otra jurisdicción de los Estados Unidos y otros visitantes.

Finalmente, para las estimaciones del gasto de visitantes, los resultados de la encuesta fueron extrapolados utilizando datos reales, para el mismo periodo, de pasajeros del BTS y de excursionistas de cruceros en tránsito provistos por la Compañía de Turismo de Puerto Rico. Se utilizaron los resultados ponderados de la encuesta para estimar la proporción de pasajeros que, al salir de Puerto Rico, cumplían con nuestra definición de "visitante". Este porcentaje se aplicó luego al número total de pasajeros reportado por el BTS para estimar el número de visitantes. Por otro lado, las diferentes categorías de gasto se sumaron para calcular el gasto total por grupo de viaje, y este total fue dividido entre el número de personas en cada grupo para obtener un valor promedio de gasto por visitante.

Los cuestionarios en español e inglés que sirvieron de base para la Encuesta de Viajeros fueron adaptados tomando en cuenta necesidades de datos expresadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico, Discover Puerto Rico, el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio, la Junta de Planificación de Puerto Rico y la compañía Aerostar Airport Holdings, LLC. Esta adaptación permitió obtener información muy útil para propósitos de mercadeo, planificación y medición de las estrategias de promoción, sin comprometer los objetivos de recopilar estadísticas económicas vitales del estudio.

[4] Naciones Unidas (2008) "Recomendaciones sobre Estadísticas del Turismo", Departamento de Información Económica y Social y Análisis de Políticas, División de Estadística.

Limitaciones

Uno de los aspectos más importantes para considerar es que no es aconsejable realizar comparaciones con cifras de gastos contenidas en ediciones anteriores del "Perfil del Visitante". Primeramente, para que dichas comparaciones sean válidas, sería necesario ajustar los datos a los cambios en los niveles de precios. Sin embargo, la mayor limitación es que los informes anteriores reportaban el gasto total de los visitantes encuestados en la Encuesta del Viajero. En última instancia, el valor de interés es la estimación del gasto total de los visitantes, no solo los encuestados. Por esta razón, como se discutió en la sección anterior, los hallazgos en esta edición del Perfil del Visitante se complementaron con los datos reales de flujo de pasajeros provistos por el BTS para generar una estimación del gasto total de los visitantes en Puerto Rico durante el período analizado. Esto significa que las cifras presentadas en este informe son significativamente mayores que las de los informes anteriores y, por tanto, no son comparables. Para llevar a cabo un ejercicio comparativo a través de informes, sería necesario utilizar los resultados anteriores de la Encuesta del Viajero y los datos históricos de BTS para construir estimados de gastos comparables, para luego ajustarlos por inflación. Aunque estos análisis son importantes, van más allá de los objetivos y los límites establecidos para esta edición del Perfil del Visitante.

Otro aspecto relevante es que el cuestionario recopila información sobre cuántos viajeros son menores de 16 años; no obstante, no proporciona una desagregación detallada sobre la distribución de edades o características específicas de estos menores. Por tanto, la Encuesta del Viajero no brinda información suficiente para realizar un análisis detallado de las características de los menores de edad que visitan Puerto Rico.

Finalmente, esta es la primera Encuesta del Viajero realizada tras la pandemia. Es posible que las tendencias observadas aún no reflejen las condiciones típicas, lo cual dificulta la interpretación de los datos. Esto resalta la importancia de continuar realizando la Encuesta del Viajero de forma regular para poder seguir las tendencias de manera más precisa.

Propósito del viaje y el Sexo

Según los datos de la Encuesta de Viajeros 2023-2024, las mujeres representan una mayoría notable de los visitantes, con un 59% del total, en comparación con el 40% de hombres y el 1% de otros. Este dato puede reflejar tendencias observadas globalmente en el periodo pospandémico, donde mujeres, especialmente aquellas mayores de 40 años han mostrado una creciente participación en el sector del turismo de aventura. Eso es parte de un fenómeno más amplio en el que las mujeres están impulsando el crecimiento en los viajes.[5] Como se

[5] Washington Post. (2024, January 16). The new face of global adventure travel: Women over 40. The Washington Post. URL: https://www.washingtonpost.com/business/2024/01/16/women-adventure-travel.

puede observar en la **Tabla 1**, el propósito principal de viaje es "Vacaciones", que constituye el 36% del total de visitantes. Las mujeres que nos visitan para vacacionar representan el 21% del total de visitantes, mientras que los hombres que nos visitan para vacacionar representan el 15%. El segundo motivo más común es "Visitar amigos o familiares", con un 32% en total.

Tabla 1

Distribución porcentual de visitantes según el propósito del viaje y sexo
Año Fiscal 2023-2024

Propósito del viaje	Mujeres	Hombres	Otro	Total
Vacaciones	21.2%	14.6%	0.4%	36.2%
Visitar amigos o familiares	19.1%	12.4%	0.3%	31.7%
Negocios o profesional	2.7%	4.4%	0.1%	7.2%
Funeral	2.7%	1.6%	0.1%	4.3%
Celebrar cumpleaños	3.0%	1.1%	0.0%	4.1%
Asuntos personales	2.3%	1.7%	0.0%	4.0%
Emergencia familiar	2.2%	1.0%	0.0%	3.1%
Celebrar boda	1.2%	0.7%	0.0%	1.8%
Otro	4.4%	3.0%	0.1%	7.5%
Total	**58.8%**	**40.3%**	**0.9%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Similarmente, las mujeres que nos visitan con este propósito representan el 19% del total de visitantes, frente al 12% en el caso de los hombres. El viaje por "Negocios o profesional" solo representa el 7% del total. En este caso, los hombres que nos visitan por motivos de negocios representan el 4% del total de visitantes, y 3% en el caso de las mujeres. Esto podría reflejar una tendencia de los hombres a viajar más por razones laborales. Otros motivos como "Funeral", "Celebrar cumpleaños" y "Asuntos personales" tienen porcentajes menores.

En la **Tabla 2** se observa cómo los visitantes se distribuyen según el tipo de acompañante (si alguno) con el que realizaron su viaje, diferenciando entre mujeres, hombres y otros.

Tabla 2

Distribución porcentual de visitantes según tipo de acompañante y sexo
Año Fiscal 2023-2024

Tipo de Acompañante	Mujeres	Hombres	Otro	Total
Solo	24.6%	20.1%	0.5%	45.1%
Familia	19.4%	8.8%	0.2%	28.3%
Pareja	11.6%	9.6%	0.2%	21.4%
Parte de un grupo de amigos	3.0%	1.4%	0.1%	4.4%
Otros	0.2%	0.4%	0.0%	0.6%
Total	**58.8%**	**40.3%**	**0.9%**	**100.0%**

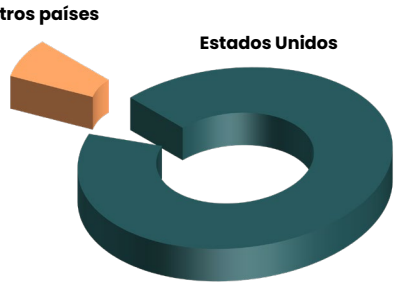
Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

El 45% de los visitantes viajaron solos, con una mayor representación de mujeres (25%) en comparación con hombres (20%). Sin embargo, si se ajusta según la proporción de hombres y mujeres en la muestra, el 50% de los hombres visitantes viajaron solos, en comparación con el 42% de las mujeres visitantes. Esto revela que, aunque más mujeres visitantes reportaron viajar solas en términos absolutos, los hombres que nos visitan son más propensos a viajar solos. En cuanto a los viajes en familia, el 28% de los visitantes indicaron que viajaron con familiares, con más representación de mujeres (19%) que hombres (9%). El 33% de las mujeres visitantes viajaron con su familia, en comparación con 22% en el caso de los hombres. Por otro lado, visitantes acompañados por su pareja representan el próximo grupo más frecuente, con un 21% del total de visitantes. Proporcionalmente, se observa que los hombres que nos visitan son ligeramente más propensos (24%) a viajar acompañados por su pareja relativo a las mujeres (20%).

Lugar de Procedencia

La **Gráfica 1** revela que la mayoría de los visitantes provienen de los Estados Unidos, representando el 93% del total, mientras que solo el 7% son de otros países. Este predominio sugiere una fuerte dependencia del mercado turístico estadounidense, lo cual no es sorprendente debido a la relación geopolítica que facilita el viaje sin necesidad de pasaporte.

Gráfica 1
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN EL LUGAR DE PROCEDENCIA ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024

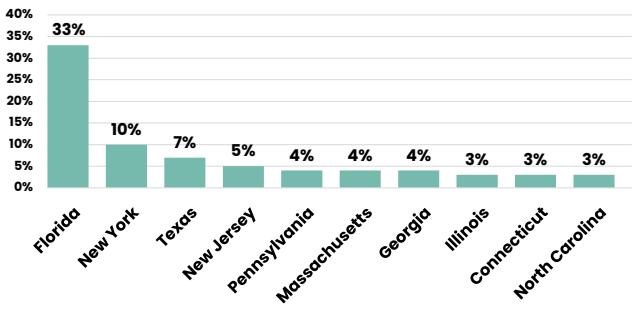


Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

La **Gráfica 2** muestra la distribución porcentual de visitantes según jurisdicción de procedencia de los Estados Unidos. Florida encabeza la lista con un 33%, seguida por New York con un 10% y Texas con un 7%. Estados como New Jersey, Pennsylvania, Massachusetts, Georgia, Illinois, Connecticut y North Carolina contribuyen con porcentajes que oscilan entre el 3% y el 5%. El 22% restante proviene de otros estados.

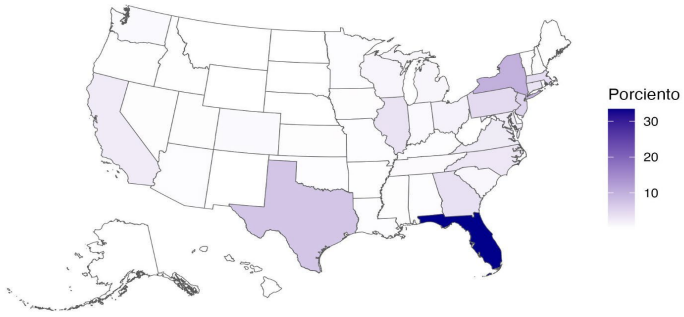
Gráfica 2
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN JURISDICCIÓN DE PROCEDENCIA DE LOS ESTADOS UNIDOS ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes mostrados no suman 100% debido a que solo se presenta una selección de datos.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Ilustración 1
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN JURISDICCIÓN DE PROCEDENCIA DE LOS ESTADOS UNIDOS
ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Datos ponderados.
Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

La **Ilustración 1** muestra estos resultados mediante un mapa coroplético.

Dentro del 7% de visitantes que no provienen de Estados Unidos, los países más reportados fueron República Dominicana, Colombia, las Islas Vírgenes de Estados Unidos, Canadá, México, España, Chile, Costa Rica, Panamá y el Reino Unido. Aunque la asignación óptima de Neyman asegura una muestra representativa a nivel general, un tamaño de muestra reducido para un subgrupo limitaría la precisión de las estimaciones para estos. Este es precisamente el caso de visitantes internacionales, donde se recogieron solo 842 observaciones. Además, se observaron problemas de no respuesta que se concentraron en ciertos periodos del año, lo cual introduce un sesgo adicional al análisis. Esto es particularmente relevante en el caso de viajeros estacionales, cuyos patrones de gasto pueden diferir significativamente a través del año. Al no captar uniformemente la respuesta de estos subgrupos durante todo el año, los datos obtenidos podrían no reflejar con precisión sus comportamientos o proporciones reales.

Edad y Sexo

En los datos de la **Tabla 3** se aprecia que, con relación a la edad de nuestros visitantes, los grupos de edades de mayor proporción son los de 45-49 años y 50-54 años, ambos con un 11% del total. Le siguen de cerca los grupos de 55-59 años, también con un 11%, y 40-44 años con un 10%. Al examinar los datos de la Tabla 3 también se observa que las mujeres en edades adultas entre los 40 y 59 años representan el perfil de visitante más frecuente (25% de los visitantes).

Tabla 3
Distribución porcentual de visitantes según grupo de edad y sexo
Año Fiscal 2023-2024

Grupo de Edad	Mujeres	Hombres	Otro	Total
16-19	0.9%	0.6%	0.1%	1.6%
20-24	3.9%	2.8%	0.1%	6.9%
25-29	5.5%	3.9%	0.1%	9.4%
30-34	5.7%	3.8%	0.1%	9.6%
35-39	5.0%	3.4%	0.1%	8.5%
40-44	5.7%	4.1%	0.1%	9.8%
45-49	6.8%	4.5%	0.0%	11.3%
50-54	6.5%	4.6%	0.1%	11.1%
55-59	6.4%	4.3%	0.1%	10.7%
60-64	5.3%	3.3%	0.0%	8.6%
65-69	3.6%	2.5%	0.1%	6.2%
70-74	2.0%	1.5%	0.1%	3.6%
75-79	1.1%	0.8%	0.0%	1.9%
80+	0.5%	0.2%	0.0%	0.7%
Total	**58.8%**	**40.3%**	**0.9%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Aunque este grupo no constituye la mayoría absoluta de los visitantes, sí es el más numeroso cuando se comparan los distintos segmentos de edad y sexo. Como se mencionó anteriormente, esto coincide con tendencias que actualmente se observan globalmente donde las mujeres mayores de 40 años forman una parte importante del crecimiento de viajes en esta fase de la recuperación pospandémica.

Visitantes puertorriqueños

Como se observa en la **Gráfica 3**, un 63% de los visitantes entrevistados respondieron ser puertorriqueños que residen en otras jurisdicciones. Esto coincide con lo discutido anteriormente sobre las jurisdicciones estadounidenses de procedencia con mayor porcentaje de visitantes, como Florida y Nueva York, ya que estas albergan grandes comunidades puertorriqueñas. Agrupando los visitantes según grupos de edad, sexo y si son puertorriqueños se observa que las mujeres puertorriqueñas entre los 40 y 59 años de edad representan el perfil de visitante que más frecuentó Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024. En otras palabras, aunque las mujeres puertorriqueñas entre los 40 y 59 años de edad no representan la mayoría absoluta de los visitantes, sí constituyen el perfil más común entre los distintos tipos de visitantes. La mayoría de las mujeres puertorriqueñas nos visitan para vacacionar o para visitar familiares y amistades (36% y 33% respectivamente).

Gráfica 3
PORCENTAJE DE VISITANTES QUE SON PUERTORRIQUEÑOS RESIDIENDO EN OTRAS JURISDICCIONES
ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.
Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Educación, Ocupación e Ingresos

La **Tabla 4** muestra la distribución de visitantes a Puerto Rico según su nivel educativo y si la persona era un puertorriqueño residiendo en otra jurisdicción durante el Año Fiscal 2023-2024. Un dato sobresaliente es que la mayoría de los visitantes tiene un alto nivel educativo, destacando que cerca de un tercio (34%) cuenta con un

Tabla 4
Distribución porcentual de visitantes según nivel educativo, por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Nivel educativo	Visitantes puertorriqueños	Otros visitantes	Total
Menos de cuarto año de escuela superior	2.8%	0.6%	3.4%
Diploma de cuarto año de escuela superior	14.0%	5.6%	19.6%
Por lo menos 1 año de universidad o estudios técnicos	16.6%	7.2%	23.8%
Grado de Bachillerato	19.6%	14.2%	33.8%
Grado de Maestría	7.3%	6.6%	13.9%
Grado profesional (JD, MD, DDS, DVM, etc.)	0.8%	1.1%	1.9%
Grado Doctoral o estudios postdoctorales)	1.6%	1.6%	3.2%
Otro	0.1%	0.2%	0.3%
Total	**62.9%**	**37.1%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

grado de bachillerato. Esta cifra es notablemente alta en ambos grupos de visitantes. Incorporando niveles educativos avanzados, como maestrías y doctorados, el 53% de los visitantes contaban con bachillerato o un grado superior.

La **Tabla 5** muestra la distribución de los visitantes a Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024, según su ocupación y si la persona era un puertorriqueño residiendo en otra jurisdicción. Los datos revelan que los grupos más numerosos de visitantes se concentran en ocupaciones profesionales o técnicas, representando un 35% del total. El sector administrativo, de oficina o ventas también cuenta con una presencia considerable, con un 14% del total de visitantes, donde los visitantes puertorriqueños también predominan.

Tabla 5

Distribución porcentual de visitantes según ocupación por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Ocupación	Visitantes puertorriqueños	Otros visitantes	Total
Profesional o Técnico	19.7%	15.2%	34.9%
Otro	9.2%	5.2%	14.4%
Administrativo, de oficina o Ventas	8.6%	5.5%	14.1%
Artesano, Mecánico o Trabajador de fábrica	6.2%	1.9%	8.1%
Retirado	6.4%	1.6%	8.0%
Gerente o ejecutivo	4.3%	3.7%	8.0%
Trabaja para el gobierno o militar	3.7%	1.6%	5.3%
Amo(a) de casa	3.1%	0.7%	3.8%
Estudiante	1.5%	1.6%	3.1%
Trabajo religioso/pastor/ministro	0.2%	0.1%	0.3%
Total	**62.9%**	**37.1%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

La **Tabla 6** revela la distribución de los visitantes según su nivel de ingreso y si la persona era un puertorriqueño residiendo en otra jurisdicción, durante el Año Fiscal 2023-2024. Los datos indican una predominancia de visitantes con ingresos medios y altos. En el caso de los visitantes puertorriqueños, la mayoría gana $60,000 dólares o más. En el caso de los otros visitantes, la mayoría de estos tienen un ingreso de $80,000 dólares o más.

Tabla 6

Distribución porcentual de visitantes según nivel de ingreso, por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Nivel de Ingresos	Visitantes puertorriqueños	Otros visitantes	Total
Menos de $20,000	5.1%	2.4%	7.5%
$20,000 – $39,999	7.7%	2.7%	10.5%
$40,000 – $59,999	9.1%	4.2%	13.3%
$60,000 – $79,999	9.3%	4.4%	13.7%
$80,000 – $99,999	7.5%	4.3%	11.8%
$100,000 – $149,999	7.9%	5.6%	13.5%
$150,000 – $199,999	4.5%	3.8%	8.3%
$200,000 o más	4.1%	4.3%	8.4%
Rehusó	7.8%	5.4%	13.1%
Total	**62.9%**	**37.1%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Alojamiento

Según los datos de la **Tabla 7**, se observa la distribución porcentual del tipo de alojamiento en el que los visitantes pernoctaron la mayor parte de su estadía, diferenciando entre visitantes puertorriqueños y otros. El 47% del total de visitantes se hospedó mayormente en la residencia privada de un amigo o familiar. Desglosado por grupos, el 41% corresponde a visitantes puertorriqueños y el 7% a otros visitantes. Esto refleja que los visitantes puertorriqueños prefieren alojarse con familiares o amigos durante su estadía. Los hoteles o resorts fueron seleccionados por el 22% del total de visitantes. De ese porcentaje, el 16% son otros visitantes y el 6% son visitantes puertorriqueños. Los alquileres de corto plazo representan el 20% del total, con los otros visitantes siendo el grupo que mayormente utiliza este tipo de alojamiento.

Tabla 7

Tipo de alojamiento en donde visitante pernoctó la mayor parte de su estadía, por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Alojamiento	Otros visitantes	Visitantes puertorriqueños	Total
Residencia privada de un amigo o familiar	6.8%	40.7%	47.4%
Hotel o resort	16.1%	6.1%	22.2%
Alquiler de corto plazo (reservado a través de Airbnb, VRBO, etc.)	12.2%	8.0%	20.1%
Propia casa	0.5%	7.0%	7.5%
Condominio / casa de vacaciones que no es alquiler de vivienda privada	0.4%	0.5%	0.9%
Otro	0.6%	0.3%	0.8%
Parador o "guest house"	0.5%	0.3%	0.8%
Base militar	0.0%	0.1%	0.1%
Barco / yate	0.1%	0.0%	0.1%
Sitio de camping	0.0%	0.0%	0.0%
Total	**37.1%**	**62.9%**	**100.0%**

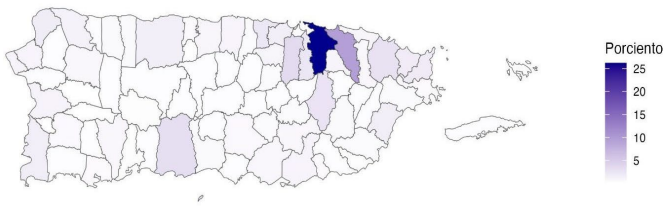
Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Lugares visitados y Actividades realizadas

Como se observa en la **Ilustración 2**, el municipio de San Juan fue el lugar principal de estadía del mayor número de visitantes, con un 26% del total. A este municipio le siguen Carolina (10%), Bayamón (4%), Ponce (3%), Río Grande (3%) y Caguas (3%). Estos valores se detallan en el Anejo 1, donde se puede observar además que los visitantes quienes respondieron ser puertorriqueños viviendo en otras jurisdicciones representan la mayor parte de los visitantes de todos los municipios con la excepción de tres: Río Grande (48% del total de visitantes), Carolina (47% del total de visitantes) y San Juan (29% del total de visitantes). Generalmente, los visitantes puertorriqueños muestran

Ilustración 2
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN MUNICIPIO DE ESTADÍA ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

una mayor dispersión en sus municipios de estadía, mientras que los demás visitantes se suelen concentrar en los municipios de San Juan, Carolina y Río Grande.

En la **Tabla 8** se presentan las preferencias de los visitantes a Puerto Rico en cuanto a las regiones turísticas que visitaron durante el Año Fiscal 2023-2024, desglosados por visitantes puertorriqueños que residen en otras jurisdicciones y otros visitantes. Las regiones turísticas de la Compañía de Turismo de Puerto Rico se pueden observar en la **Ilustración 3.**

Tabla 8

Porcentaje de visitantes que visitaron regiones turísticas durante su visita por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

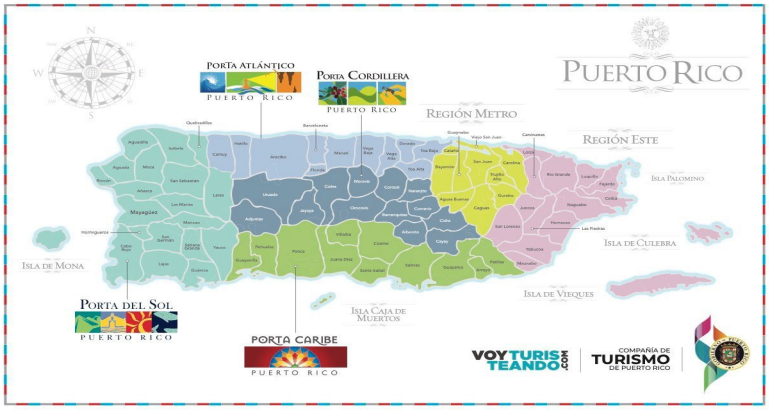
Región	Porcentaje de visitantes puertorriqueños que visitaron región	Porcentaje de otros visitantes que visitaron región	Porcentaje de visitantes (total) que visitaron región
Metro	59.6%	75.5%	65.5%
Porta Este	28.0%	34.8%	30.6%
Porta del Sol	35.2%	15.8%	28.0%
Porta Atlántico	26.6%	10.8%	28.0%
Porta Caribe	25.4%	10.7%	19.9%
Porta Cordillera	20.1%	5.0%	14.5%

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Los valores no son aditivos y no suman al 100%.

Como se observa en la **Tabla 8**, la región Metro fue la más visitada en general, con un 66% de los visitantes informando que exploraron esta área. Esta región es particularmente popular entre los visitantes que no son puertorriqueños (76%), mientras que el 60% de los visitantes puertorriqueños informaron que la visitaron. Es notable que las regiones de Porta del Sol, conocida por su turismo de playa, y Porta Cordillera, famosa por sus paisajes montañosos, mostraron valores relativamente bajos de visitas. Solo el 28% del total de visitantes informó visitar Porta del Sol, y en el caso de Porta Cordillera, un 15%. De manera similar, solo el 20% del total de visitantes informaron visitar Porta Caribe.

Ilustración 3
REGIONES TURÍSTICAS DE LA COMPAÑÍA DE TURISMO DE PUERTO RICO ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Los datos de la **Tabla 9** muestran las preferencias de actividades de los visitantes a Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024, diferenciando entre aquellos visitantes que se identificaron como puertorriqueños residiendo en otras jurisdicciones y otros visitantes. Las salidas nocturnas, como conciertos, restaurantes, bares y pubs, fueron la categoría de actividades más popular, con un 87% de los visitantes informando participar de esta. Un 84% de los visitantes puertorriqueños participaron de salidas nocturnas, relativo a un 92% en el caso de los demás visitantes.

Tabla 9

Porcentaje de visitantes que realizaron tipos de actividades durante su visita, por tipo de visitante Año Fiscal 2023-Año Fiscal 2023-2024

Actividades	Porcentaje de otros visitantes que realizaron la actividad	Porcentaje de visitantes puertorriqueños que realizaron la actividad	Porcentaje de visitantes totales que realizaron la actividad
Salidas a conciertos, restaurantes, bares, pubs, entre otra vida nocturna	91.5%	83.8%	86.6%
Playas & actividades acuáticas	78.5%	58.6%	66.0%
Compras	60.8%	68.5%	65.6%
Caminé por el área	72.5%	58.1%	63.5%
Visitas a museos y lugares históricos	57.5%	29.6%	39.9%
Ecoturismo	25.2%	11.8%	16.8%
Visitas a casinos	11.3%	6.7%	8.4%
Golf	1.5%	0.5%	0.8%

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Los valores no son aditivos y no suman al 100%.

La siguiente categoría de actividades más realizadas fue “Playas y actividades acuáticas” (66% del total de visitantes). Se puede observar que los visitantes puertorriqueños mostraron una menor participación (59%) en comparación con otros visitantes (79%).

La tercera actividad más realizada fue ir de compras (66% del total de visitantes). Se observa que un porcentaje mayor de visitantes puertorriqueños (69%) reportaron ir de compras durante su visita, en contraste con el 61% de otros visitantes. La mayor brecha entre el comportamiento del visitante puertorriqueño y los demás visitantes se observa en la categoría de “Visitas a museos y lugares históricos”. Solo el 30% de los visitantes puertorriqueños realizó esta actividad, frente al 58% de otros visitantes. Otras actividades como el ecoturismo (17%), las visitas a casinos (8%) y el golf (1%) tuvieron una participación baja en general de los visitantes totales.

Satisfacción con su visita y Tráfico por aeropuerto

La **Tabla 10** detalla la distribución de visitantes según el aeropuerto que utilizaron y su nivel de satisfacción con el mismo durante el Año Fiscal 2023-2024. La satisfacción general con el Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín es alta, ya que la mayoría de los visitantes se sienten "muy satisfechos" y "satisfechos". Los niveles de satisfacción en los aeropuertos Rafael Hernández en Aguadilla y Mercedita en Ponce siguen un patrón similar. El porcentaje de insatisfacción en los tres aeropuertos es bajo. Solo un 4% de los visitantes reportó estar "insatisfecho" o "muy insatisfecho". Esto sugiere que, aunque la mayoría de los visitantes utilizan el aeropuerto de San Juan, el nivel de satisfacción general con la infraestructura aeroportuaria de Puerto Rico es positivo en términos generales.

Tabla 10

Distribución porcentual de visitantes según aeropuerto y nivel de satisfacción con aeropuerto en Año Fiscal 2023-Año Fiscal 2023-2024

Nivel de Satisfacción	Muy satisfecho	Satisfecho	Neutral	Insatisfecho	Muy insatisfecho	Total
Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín	40.8%	42.5%	5.7%	2.5%	0.7%	92.1%
Aeropuerto Internacional Rafael Hernández	2.1%	2.4%	0.9%	0.1%	0.1%	5.6%
Aeropuerto Internacional Mercedita	0.9%	1.1%	0.2%	0.2%	0.0%	2.3%
Total	**43.8%**	**45.9%**	**6.8%**	**2.8%**	**0.8%**	**100.0%**

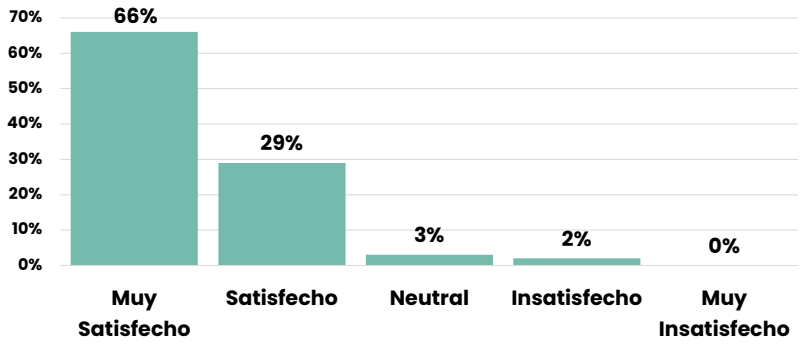
Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Las **Gráficas 4 y 5** proporcionan información de la satisfacción general de los visitantes con su experiencia en Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024, así como su disposición a regresar. Según la Gráfica 5, un notable 66% de los visitantes se mostró "muy satisfecho" con su visita, mientras que un 29% expresó estar "satisfecho." Solo un 5% de los visitantes reportó estar "neutral" o "insatisfecho" con su experiencia, y ningún visitante reportó estar "muy insatisfecho," lo que indica un

Gráfica 4

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN JURISDICCIÓN DE PROCEDENCIA DE LOS ESTADOS UNIDOS ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



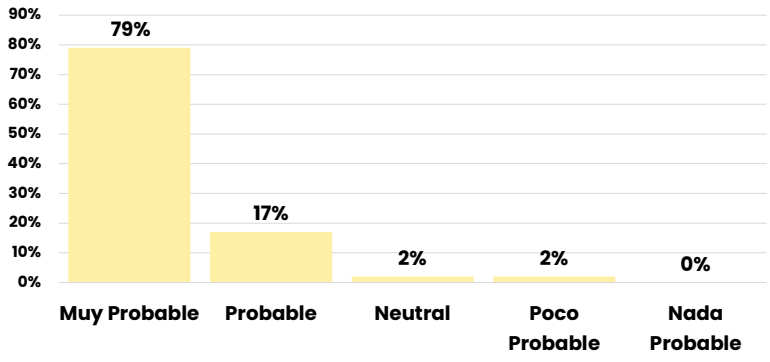
Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

nivel notablemente alto de satisfacción general. Por otro lado, la Gráfica 6 refleja un panorama igualmente positivo respecto a la intención de los visitantes de regresar. Un 79% de los visitantes afirmó que es "muy probable" que vuelvan a Puerto Rico, y un 17% señaló que es "probable." Solo un 4% de los visitantes indicó una posibilidad "neutral" o "poco probable" de regresar, y ninguno indicó que no volvería.

Gráfica 5

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN LA PROBABILIDAD DE REGRESAR A PUERTO RICO ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Gastos de visitantes aéreos

La **Tabla 11** destaca el gasto total promedio por visitante en Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024, desglosado por si son o no visitantes puertorriqueños. El gasto total promedio de visitantes que no son puertorriqueños es de alrededor de $900 dólares. En contraste, los visitantes puertorriqueños provenientes presentan el gasto promedio más bajo, con $670. No obstante, el hallazgo es de esperar considerando que esta población tiene gastos totales menores ya que tiene gastos mucho más bajos en la categoría de alojamiento, al poder pernoctar en casas de familiares o amistades, o incluso casa propia.

Tabla 11

Promedio de gastos totales por tipo de visitante Año Fiscal 2023-2024	
Tipo de Visitante	**Gasto total promedio**
Visitantes no-puertorriqueños	$933
Visitantes puertorriqueños	$670

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

La **Tabla 12** presenta el promedio de días de estadía por visitante en Puerto Rico desglosado por si son visitantes puertorriqueños. Los visitantes puertorriqueños tienen la mayor duración promedio de estadía, alcanzando los 9 días. Los visitantes que no son puertorriqueños permanecen en promedio solo 6 días. Esta última cifra es ligeramente superior a lo anticipado a base de otras estadísticas del sector monitoreadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico. Sin embargo, es importante considerar que todas las estimaciones incluyen un margen de error, y es posible que el valor promedio de 6 días esté en el extremo superior de dicho margen. Por otro lado, en la **Tabla 13** se observa que los visitantes que pernoctan en alquileres de corto plazo son más propensos a realizar actividades durante su estadía.

Tabla 12

Promedio de días de estadía por tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Tipo de Visitante	Días de estadía en Puerto Rico
Visitantes no-puertorriqueños	6
Visitantes puertorriqueños	9
Todos los visitantes	**8**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Tabla 13

Porcentaje de visitantes que realizaron tipos de actividades durante su visita por tipo de alojamiento
Año Fiscal 2023-2024

Actividades	Porcentaje de visitantes pernoctando en hoteles	Porcentaje de visitantes pernoctando en alquileres a corto plazo	Porcentaje de visitantes pernoctando en casa de familiares o amistades
Salidas a conciertos, restaurantes, bares, pubs, entre otra vida nocturna	90.3%	95.5%	82.3%
Playas & actividades acuáticas	71.1%	88.6%	55.8%
Compras	57.1%	68.9%	67.6%
Caminé por el área	68.2%	76.7%	57.2%
Visitas a museos y lugares históricos	50.3%	62.1%	28.6%
Ecoturismo	19.4%	31.0%	10.5%
Visitas a casinos	16.7%	8.3%	4.7%
Golf	1.3%	1.3%	0.4%

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

Los valores no son aditivos y no suman al 100%.

La **Tabla 14** muestra el gasto total de los visitantes en Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024, desglosado por trimestres. El gasto promedio por visitante varió a lo largo del año, con

el trimestre de enero a marzo mostrando el mayor gasto promedio ($825) y el mayor número de visitantes (917,202), lo que resultó en un gasto total de $756.4 millones, el más alto del año. Esto destaca el atractivo de Puerto Rico durante los meses de invierno, cuando visitantes buscan escapar de climas más fríos o compartir durante el receso de fin de año con familia o amistades. En contraste, el gasto promedio más bajo por visitante se registró en el cuarto trimestre (abril-junio) con $654, aunque el número de visitantes fue alto (878,884), resultando en un gasto total de $574.5 millones.

Tabla 14

Gastos totales de visitantes
Año Fiscal 2023-2024

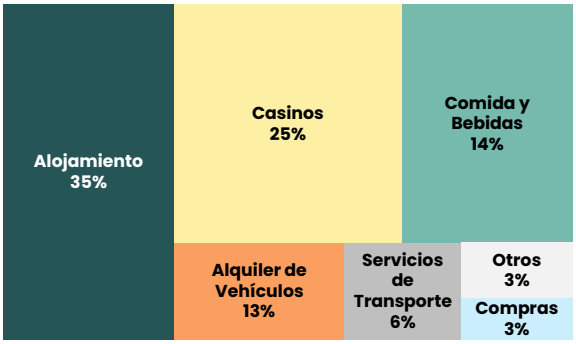
Trimestre	Gasto promedio por visitante	Estimado de visitantes	Gasto total
I – Jul - Sep	$778	840,391	$654,135,624
II - Oct - Dic	$822	683,097	$561,681,840
III - Ene - Mar	$825	917,202	$756,396,365
IV - Abr - Jun	$654	878,884	$574,515,205
Total	**$768**	**3,319,573**	**$2,546,729,034**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad promedio por visita y el Estimado de visitantes puede no coincidir exactamente con los valores presentados en la columna de Gasto total.

El gasto total de todos los visitantes a través del Año Fiscal 2023-2024 alcanzó los $2,546 millones, y el gasto de los visitantes puertorriqueños representó el 52% de este total. El gasto promedio por visitante fue $768 dólares. Incorporando los pasajeros de cruceros en tránsito, los cuales se discutirán en una próxima sección, el gasto total de visitantes y excursionistas se eleva ligeramente a $2.6 mil millones de dólares. En total, estos gastos representan aproximadamente un 3% del Producto Bruto de Puerto Rico.[6] Esto no constituye un estimado de impacto económico total. Para realizar un análisis del impacto económico total, sería necesario desarrollar una "cuenta satélite" de la economía del visitante, que permita analizar este sector en el contexto de las principales estadísticas macroeconómicas de Puerto Rico.

[6] El dato más reciente del Producto Bruto de Puerto Rico corresponde al estimado preliminar del Año Fiscal 20222023, según reportado en el Apéndice Económico 2023 de la Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gráfica 6
DISTRIBUCIÓN DEL GASTO TOTAL DE VISITANTES POR CATEGORÍA ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los porcentajes pueden no sumar 100% debido a redondeo.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

La **Gráfica 6** ilustra cómo se distribuyeron los gastos totales de los visitantes durante el Año Fiscal 2023-2024, desglosando este gasto de aproximadamente $2.5 mil millones de dólares en diferentes categorías. Como se puede observar, el alojamiento representó la mayor parte del gasto, con un 32%.

A este le sigue el gasto en casinos, lo cual es notable considerando que, como vimos en la Tabla 6, relativamente pocos visitantes (8%) informaron haber visitado casinos. Sin embargo, tras un análisis de lo que los entrevistados informaron de gastos, se encontró que el 41% de los visitantes reportaron haber gastado al menos $1 dólar en casinos. Como se explicó en la metodología, las variables de gasto fueron transformadas para reducir el sesgo causado por valores atípicos o extremos. Este proceso ya había ajustado los datos eliminando el impacto de aquellos participantes que informaron gastar más de $4,000 dólares en casinos durante su visita. En la distribución resultante, se identificó que $1,500 era el umbral a partir del cual se consideraba que un gasto era extremo, según la metodología del rango intercuartílico.[7]

De ese 41% de visitantes que informaron gastos en casinos, el 38% fueron visitantes puertorriqueños y 62% otros visitantes. Por otro lado, de este 41% de visitantes con gastos en casinos, el 20% reportó gastos totales en dicha actividad por encima de $1,500 dólares. En cambio, de este grupo de visitantes con gastos en casinos por encima de $1,500 dólares, el 31% fueron visitantes puertorriqueños y 69% otros visitantes. El 8% del total de visitantes entrevistados informó gastar más de $1,500 dólares en casinos durante su estadía. Aunque la cifra aparenta ser alta, la cercanía con el valor informado en la Tabla 6 nos sugiere la posibilidad de que solo aquellos visitantes con gastos notablemente altos en casinos mencionan esta actividad como una realizada durante su visita. No obstante, para evitar que valores inusuales reportados en gastos en casinos sesguen el análisis de gastos de los visitantes, se implementó una segunda ronda de ajuste por valores extremos, según descrito en la sección metodológica de este informe. Se estimó el gasto en casinos como un 25% del

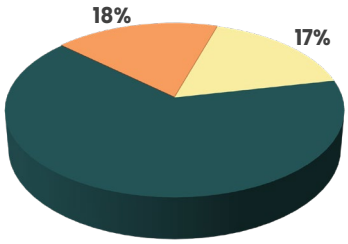
[7] El rango intercuartílico (IQR, por sus siglas en inglés) es una medida estadística utilizada para describir la dispersión de los datos. Se calcula como la diferencia entre el tercer cuartil (Q3), que representa el valor bajo el cual se encuentra el 75% de los datos, y el primer cuartil (Q1), que marca el valor bajo el cual se encuentra el 25% de los datos. Esta metodología es particularmente útil para identificar valores atípicos, ya que considera extremos aquellos valores que se encuentran por encima de Q3 + 1.5 veces el IQR o por debajo de Q1 - 1.5 veces el IQR.

gasto total luego de este ajuste. Aun este valor luce inusualmente alto, y debido a las limitaciones de muestreo, debería interpretarse con cautela.

Pasajeros de cruceros y Excursionistas

La **Tabla 15 y la Gráfica 7** resumen información sobre los pasajeros de cruceros en tránsito que visitaron Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024. Con un total de 1,178,417 pasajeros, el gasto promedio por excursionista fue de $69.74. Asumiendo que un 87% de los pasajeros de cruceros en tránsito desembarcan, esto implica un gasto total de cerca de $72 millones.[8] La Gráfica 8 muestra la duración de las excursiones de los pasajeros de cruceros. La mayoría de los excursionistas (65%) realiza excursiones de entre 5 y 10 horas. Un 18% de los excursionistas pasa menos de 5 horas, mientras que solo el 17% supera las 10 horas de estancia.

Gráfica 7
EXCURSIONISTAS DE CRUCEROS SEGÚN DURACIÓN DE EXCURSIÓN ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Los datos presentados no fueron ponderados junto a los datos de pasajeros aéreos debido a limitaciones metodológicas relacionadas con diferencias en las muestras obtenidas en los muelles en relación con los aeropuertos.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Tabla 15

Pasajeros de cruceros en tránsito y gastos de excursionistas Año Fiscal 2023-2024	
Pasajeros de cruceros en tránsito	1,178,417
Gasto promedio por excursionista	$69.74
Gasto total aproximado	$71,499,037

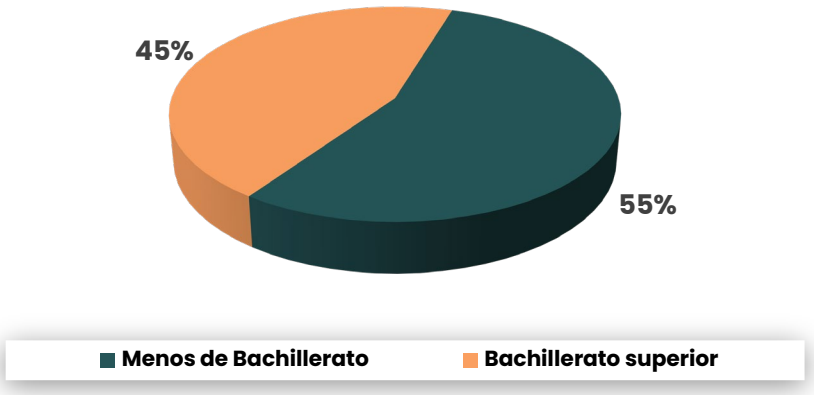
Nota: En el caso de pasajeros de cruceros en tránsito y gasto promedio por excursionista, estas cifras no son producto de la Encuesta del Viajero, sino que fueron provistas por la Compañía de Turismo basándose en un estudio del Florida-Caribbean Cruise Association.

[8] El dato sobre el porcentaje de pasajeros de cruceros en tránsito que desembarcan, al igual que la información sobre pasajeros de cruceros en tránsito y gasto promedio por excursionista, no son producto de la Encuesta del Viajero. Estos fueron provistos por la Compañía de Turismo basándose en un estudio del Florida-Caribbean Cruise Association.

La **Gráfica 8,** la **Tabla 16** y la **Tabla 17** ofrecen una vista general de los excursionistas de cruceros que visitaron Puerto Rico durante el Año Fiscal 2023-2024. En términos de educación, más de la mitad de los excursionistas (55%) no tienen un grado de bachillerato, mientras que el 45% posee un título de bachillerato o superior, lo que refleja patrones distintos a los de los visitantes aéreos. Aunque el excursionista de crucero refleja patrones de ingresos superiores al del visitante aéreo, un alto número de estos se rehusó a informar su ingreso. Tomando en consideración además los problemas con la representatividad de la muestra de excursionistas discutidos en la sección de metodología, en general los hallazgos de este grupo de viajeros deben ser tomados con cautela. En cuanto a la distribución por edad y sexo (Tabla 16), se observa que los grupos de edad más representados entre los excursionistas son aquellos de 55 a 59 años (17%) y de 65 a 69 años (15%). Similar al caso de los visitantes aéreos, las mujeres constituyeron el 60% de los excursionistas en el Año Fiscal 2023-2024.

Gráfica 8

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE EXCURSIONISTAS SEGÚN GRADO ACADÉMICO MÁS ALTO ADQUIRIDO ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Los datos presentados no fueron ponderados junto a los datos de pasajeros aéreos debido a limitaciones metodológicas relacionadas con diferencias en las muestras obtenidas en los muelles en relación con los aeropuertos.

Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Tabla 16

Distribución porcentual de excursionistas según grupo de edad y sexo
Año Fiscal 2023-2024

Grupos de Edad	Mujeres	Hombres	Otro	Total
20-24	1.5%	1.5%	0.0%	3.0%
25-29	0.5%	1.0%	0.0%	1.5%
30-34	2.5%	3.0%	0.0%	5.5%
35-39	4.0%	6.0%	0.0%	10.0%
40-44	4.5%	1.0%	0.0%	5.5%
45-49	8.5%	2.5%	0.0%	10.9%
50-54	6.5%	3.5%	0.5%	10.4%
55-59	9.5%	7.5%	0.0%	16.9%
60-64	7.5%	3.5%	0.0%	10.9%
65-69	9.5%	5.0%	0.0%	14.4%
70-74	3.0%	3.5%	0.5%	7.0%
75-79	2.5%	1.0%	0.0%	3.5%
80+	0.5%	0.0%	0.0%	0.5%
Total	**60.2%**	**38.8%**	**1.0%**	**100.0%**

Nota: Los datos presentados no fueron ponderados junto a los datos de pasajeros aéreos debido a limitaciones metodológicas relacionadas con diferencias en las muestras obtenidas en los muelles en relación con los aeropuertos.

Tabla 17

Distribución porcentual de excursionistas según nivel de ingreso
Año Fiscal 2023-2024

Nivel de Ingreso	Porcentaje de Visitantes
Menos de $20,000	3.5%
$20,000 – $39,999	4.5%
$40,000 – $59,999	8.0%
$60,000 – $79,999	13.4%
$80,000 – $99,999	14.4%
$100,000 – $149,999	16.9%
$150,000 – $199,999	12.4%
$200,000 o más	9.5%
Rehusó	17.4%
Total	**100%**

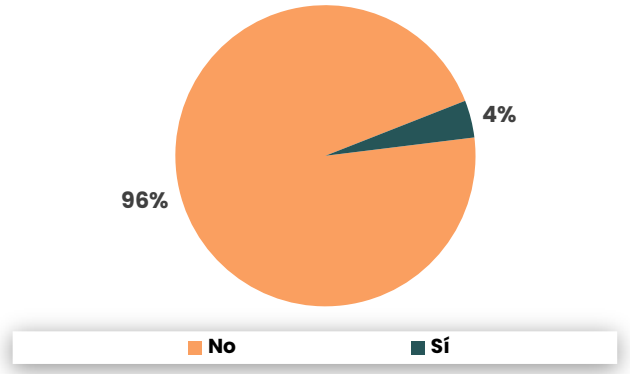
Nota: Los datos presentados no fueron ponderados junto a los datos de pasajeros obtenidas en los muelles en relación con los aeropuertos.

Visitantes viajando como parte de un paquete turístico

En versiones anteriores del "Perfil del Visitante", se ponía énfasis en analizar las tendencias de los viajeros que llegaban como parte de un paquete turístico en comparación con aquellos que no lo hacían. Sin embargo, como podemos observar en la **Gráfica 9**, un porcentaje muy reducido de personas viaja con paquetes en el presente. Por esta razón, no se incluyó un análisis desglosado según esta modalidad de viaje en la versión actual del "Perfil del Visitante". Este cambio refleja un ajuste en el enfoque basado en la realidad actual de los patrones de viaje.

Gráfica 9

DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE VISITANTES SEGÚN SU RESPUESTA A LA PREGUNTA SOBRE SI SU VIAJE FUE PARTE DE UN PAQUETE TURÍSTICO ENCUESTA DE VIAJEROS, AÑO FISCAL 2023-2024



Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.
Fuente: Instituto de Estadísticas y Compañía de Turismo, Encuesta de Viajeros .

Género y Orientación Sexual

En esta edición de la Encuesta del Viajero se incluyeron opciones adicionales en la pregunta sobre género y se incorporó una pregunta adicional sobre orientación sexual. Esto genera múltiples combinaciones de género y orientación sexual en las que se pueden agrupar las personas que nos visitaron. El 87% de éstas respondió ser hombre o mujer heterosexual. Como se observa en la **Tabla 18**, el restante está compuesto de diversos casos. El 5% de las personas que nos visitaron se identificaron como lesbiana, homosexual, bisexual, o transgénero.

Tabla 18

Visitantes según género y orientación sexual
Año Fiscal 2023-2024

Género - Orientación Sexual	Porcentaje de los visitantes que no son hombres o mujeres heterosexuales	Porcentaje del total de visitantes
Mujer - Me niego a contestar	29.2%	3.8%
Hombre - Me niego a contestar	16.2%	2.1%
Hombre - Homosexual	12.1%	1.6%
Mujer - Bisexual	12.0%	1.6%
Mujer Lesbiana	10.4%	1.4%
Mujer - No sé	4.6%	0.6%
Hombre - Bisexual	4.2%	0.6%
Mujer - Algo distinto	2.7%	0.4%
Me niego a contestar	2.6%	0.3%
Hombre - No sé	2.2%	0.3%
Hombre transgénero (de mujer a hombre) - Heterosexual	1.4%	0.2%
Hombre - Algo distinto	0.9%	0.1%
Me niego a contestar - Heterosexual	0.6%	0.1%
Mujer transgénero (de hombre a mujer) - Heterosexual	0.4%	0.1%
Ni hombre ni mujer exclusivamente - Bisexual	0.4%	0.1%
Total	**100.0%**	**13.1%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra. Los valores no son aditivos y no suman al 100%.

Conclusión

Entre los principales hallazgos, se determinó que el 93% de los visitantes provenían de otras jurisdicciones de los Estados Unidos, y un 63% eran puertorriqueños residentes en otras jurisdicciones. Las mujeres representaron una mayoría de los visitantes, con un 59%, destacándose las mujeres puertorriqueñas de entre 40 y 59 años como el perfil más frecuente.

El tipo de alojamiento más común de las personas que nos visitan son residencias privadas de amistades o familiares. A este tipo de alojamiento, le siguen "hoteles o resorts", y luego alquileres a corto plazo como los más utilizados. Generalmente, los visitantes puertorriqueños muestran una mayor dispersión en sus municipios de estadía, mientras que los demás visitantes se suelen alojar en los municipios de San Juan, Carolina y Río Grande. Similarmente, los municipios del área metropolitana y el área este de Puerto Rico fueron los más visitados.

Otros datos sobresalientes incluyen que la mayoría de los visitantes tiene un alto nivel educativo, destacando que el 53% de estos contaban con bachillerato o un grado superior. Los datos sugieren que los visitantes suelen tener ingresos medios y altos. En el caso de los visitantes puertorriqueños, la mayoría gana $60,000 dólares o más. En el caso de los otros visitantes, la mayoría gana $80,000 dólares o más.

El gasto total de todos los visitantes a través del Año Fiscal 2023-2024 alcanzó los $2,546 millones, y el gasto de los visitantes puertorriqueños representó el 52% de este total. Aunque los visitantes puertorriqueños reportaron un gasto total promedio menor, representan el grupo más grande y, además, un mayor porcentaje de estos informó haber ido de compras durante su estadía (69%, en comparación con el 61% de los visitantes no puertorriqueños). Incorporando los excursionistas de cruceros en tránsito, el gasto total se eleva ligeramente a $2.6 mil millones, representando aproximadamente un 3% del Producto Bruto de Puerto Rico.

Es importante aclarar que esta cifra representa únicamente el gasto directo de los visitantes, y no debe confundirse con una estimación del impacto económico total. Debido al efecto multiplicador, el impacto económico es sin duda mayor. De igual forma, el 3% mencionado tiene el propósito de ilustrar la magnitud del gasto en comparación con el tamaño de la economía, pero no constituye una medida del aporte directo de la economía del visitante al Producto Bruto. Para realizar un análisis del impacto económico total, sería necesario desarrollar lo que se conoce como una "cuenta satélite" de la economía del visitante, que permita analizar este sector en el contexto de las principales estadísticas macroeconómicas de Puerto Rico.

Finalmente, a continuación, se incluye una exploración de potenciales implicaciones de política pública que surgen de este análisis.

Posibles implicaciones de política pública

Los resultados de la Encuesta del Viajero para el Año Fiscal 2023-2024 ofrecen una serie de hallazgos que podrían informar el diseño de políticas públicas para aumentar el impacto de la economía del visitante en Puerto Rico. A continuación, se presentan algunas implicaciones que podrían ser consideradas:

1. **Promoción del turismo cultural, de raíces y ecoturismo:** Los datos del Perfil del Visitante muestran que la mayoría de los visitantes a Puerto Rico son puertorriqueños que residen en otras jurisdicciones, y la mayor parte del gasto total en la economía del visitante proviene de este grupo. Aunque los visitantes puertorriqueños reportaron un gasto total promedio menor, representan el grupo más grande y, además, un mayor porcentaje de estos informó haber ido de compras durante su estadía (69%, en comparación con el 61% de los visitantes no puertorriqueños). Se encontró que más del 50% reporta ingresos anuales de más de $60,000. Este hecho subraya la importancia de crear estrategias que mejoren la experiencia de estos visitantes para incrementar su gasto. Una vía clave para lograr esto es aprovechar las oportunidades que ofrece el turismo cultural y de raíces. Dado el interés de los visitantes puertorriqueños en reconectar con sus raíces familiares y culturales, se podrían desarrollar iniciativas que resalten aspectos históricos y culturales de Puerto Rico para incentivar un mayor gasto en actividades recreativas y culturales. La mayor propensión para ir de compras relativo a los visitantes no puertorriqueños además sugiere que existe una oportunidad para promover productos locales y experiencias de compra que respondan a sus intereses. Por otro lado, fomentar actividades como el ecoturismo y las visitas a museos y lugares históricos en regiones como Porta del Sol, Porta Cordillera y Porta Caribe, podría diversificar la oferta turística de Puerto Rico y distribuir de manera más equitativa los beneficios de la economía del visitante, como se discutirá en el próximo punto. Estas zonas ofrecen un gran potencial para atraer más personas interesadas en la naturaleza, el turismo sostenible, la cultura y la historia. Finalmente, cabe destacar nuevamente que el perfil más frecuente entre los visitantes es el de una mujer puertorriqueña de 40 a 59 años. Explorar cómo captar mejor a este grupo demográfico clave a través de estrategias centradas en el turismo cultural, de raíces, ecoturismo y las compras, podría maximizar el impacto económico de la economía del visitante en Puerto Rico.

2. **Desarrollo inclusivo del turismo en regiones más distantes del área metropolitana:** Los hallazgos ponen de relieve la necesidad de promover destinos fuera de la zona metropolitana de San Juan. Las regiones más distantes de San Juan, además de estar subrepresentadas en la distribución de beneficios de la economía del visitante, tienen las tasas de pobreza más altas de Puerto Rico. Por

tanto, quizás se beneficiarían de un incremento del número de visitantes, lo cual podría ayudar a impulsar sus economías locales. Como se mencionó en el punto anterior, fomentar actividades de ecoturismo o visitas a museos o lugares históricos en estas áreas podría atraer tanto a visitantes puertorriqueños como a otros visitantes. Se debe también considerar promover el uso de los aeropuertos Rafael Hernández en Aguadilla y Mercedita en Ponce. La promoción de estas áreas, con un enfoque en sus activos naturales, podría hacer la distribución de los beneficios de la economía del visitante uno más equitativo, y además contribuir al desarrollo sostenible de estas regiones.

3. **Impacto del alojamiento en la economía local**: La mayor parte de los gastos de los visitantes están destinados a alojamiento. Por tanto, la competencia en el mercado de hospedería es un factor crucial para determinar cómo los ingresos generados por la economía del visitante se distribuyen a través de la economía local. La evidencia muestra que gran parte de los visitantes, especialmente aquellos que no son puertorriqueños, se hospedan en hoteles y alquileres a corto plazo. Si bien esto impulsa el sector turístico, existe el riesgo de fuga de riqueza si una parte significativa de los alojamientos está en manos de propietarios no residentes. Incentivar formas de alojamiento en manos de propietarios locales y que fomenten la reinversión de estos ingresos en Puerto Rico, podría aumentar el impacto económico directo en las comunidades locales, promoviendo un crecimiento más equitativo y sostenible del sector turístico.

4. **Revisión metodológica y optimización de la Encuesta del Viajero**: El panorama dinámico que se anticipa a nivel global para la economía del visitante[9] subraya la importancia de monitorear y analizar estos patrones de manera continua y consistente. Para garantizar la continuidad de este análisis, sería recomendable revisar la metodología de recolección de datos utilizada en la Encuesta del Viajero. La metodología de muestreo seleccionada ha demostrado ser compleja y costosa. En lugar de este enfoque, se podría explorar la implementación de una metodología utilizando conglomerados más amplios, lo cual permitiría una recolección de datos más eficiente sin comprometer la precisión de los resultados. Además, se puede explorar la coordinación con aerolíneas para facilitar la recopilación de datos mediante una encuesta en línea que los visitantes puedan completar desde sus teléfonos móviles antes de la salida, utilizando un código QR o un enlace proporcionado a bordo. Este enfoque no solo podría reducir costos, sino también aumentar la tasa de respuesta, mejorando la representatividad de los datos recopilados.

[9] 2024 travel outlook. (2024). Deloitte. URL: https://www2.deloitte.com/us/en/pages/consumerbusiness/articles/travel-hospitality-industry-outlook.html.

Anejo 1

Distribución porcentual de visitantes por municipio de estadía y tipo de visitante
Año Fiscal 2023-2024

Municipio	Otros visitantes	Visitantes puertorriqueños	Total
San Juan	18.6%	7.7%	26.2%
Carolina	5.0%	4.6%	9.5%
Bayamón	0.6%	3.0%	3.6%
Ponce	0.7%	2.5%	3.2%
Río Grande	1.5%	1.4%	2.9%
Caguas	0.4%	2.3%	2.7%
Guaynabo	0.6%	1.8%	2.4%
Dorado	1.0%	1.4%	2.3%
Fajardo	0.9%	1.1%	1.9%
Luquillo	0.9%	1.0%	1.9%
Aguadilla	0.4%	1.4%	1.8%
Cabo Rojo	0.4%	1.3%	1.7%
Humacao	0.5%	1.2%	1.7%
Arecibo	0.3%	1.3%	1.6%
Toa Baja	0.2%	1.4%	1.6%
Isabela	0.2%	1.1%	1.3%
Mayagüez	0.3%	0.9%	1.2%
Toa Alta	0.1%	1.1%	1.1%
Rincón	0.5%	0.6%	1.1%
Guayama	0.1%	1.0%	1.1%
Aguada	0.1%	0.9%	1.1%
Vega Baja	0.1%	0.9%	1.1%
Trujillo	0.1%	0.9%	1.0%
Manatí	0.3%	0.7%	0.9%
Loíza	0.5%	0.4%	0.9%
Cayey	0.1%	0.8%	0.9%
Canóvanas	0.2%	0.7%	0.8%
San Sebastián	0.1%	0.7%	0.8%
Salinas	0.1%	0.7%	0.8%
Yauco	0.0%	0.8%	0.8%
Coamo	0.1%	0.7%	0.7%
Camuy	0.1%	0.6%	0.7%
Juana Díaz	0.0%	0.6%	0.7%
Hatillo	0.1%	0.6%	0.7%
San Lorenza	0.1%	0.6%	0.7%
San Germán	0.0%	0.6%	0.6%
Yabucoa	0.1%	0.5%	0.6%
Aibonito	0.0%	0.5%	0.6%
Cidra	0.1%	0.5%	0.5%
Naranjito	0.0%	0.5%	0.5%
Vega Alta	0.1%	0.4%	0.5%
Naguabo	0.0%	0.5%	0.5%
Arroyo	0.0%	0.5%	0.5%
Guánica	0.1%	0.4%	0.5%
Otros municipios con porcentajes totales menores al 0.5%	1.6%	10.3%	11.9%
Total	**36.9%**	**63.1%**	**100.0%**

Nota: Todos los datos presentados han sido ponderados para reflejar correctamente la representatividad de la muestra.

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES

DEFINICIONES DE CONCEPTOS DE LAS CUENTAS SOCIALES

Ahorro personal

Es la diferencia entre los ingresos corrientes recibidos por las personas y sus gastos corrientes. En otras palabras, es el saldo en la cuenta de las personas.

Aportaciones a fondos de seguridad social

Consiste en los pagos hechos por los empleados y los patronos a sistemas de seguros y bienestar social, tales como: Seguro Social federal o seguro de la vejez y para sobrevivientes, los sistemas de retiro y pensiones del gobierno, el Fondo del Seguro del Estado, los sistemas de seguros por desempleo, seguros por servicios de salud, el Fondo del Seguro de Chóferes. La aportación del patrono se incluye en los suplementos a sueldos y jornales.

Balanza de pagos

Es un sistema de cuentas donde se registran las transacciones que se realizan entre los residentes de un país y los del resto del mundo. Este registro se rige por las reglas del crédito y débito, con entradas de compra y venta de mercaderías y servicios, y de inversiones financieras.

Bonificaciones

Se refiere a la gratificación que reciben los empleados que no forma parte de la paga regular pero que está sujeta a los descuentos de nómina.

Cambio en inventarios

Se refiere a las variaciones entre los niveles de las existencias (inventarios) a principio y final de un periodo. El cambio en los inventarios para todos los sectores de la actividad industrial se incluye en la inversión interna bruta que forma parte del producto bruto.

Coeficiente de apertura de la economía

Se mide a base de la proporción que representa el comercio exterior del producto bruto interno.

Comercio exterior

En su concepto más amplio, se refiere a las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercaderías y servicios que hace un país con el resto del mundo. Específicamente, se refiere a las exportaciones e importaciones de mercaderías.

Comisiones

Tipo de pago que generalmente se estima a base de un por ciento del valor de las ventas realizadas. Si son recibidas por una persona que no es empresa, se consideran parte de sus salarios.

Compensación a empleados

Representa el componente más importante del ingreso neto. Incluye todas las remuneraciones en efectivo y en especie, que reciben los empleados en pago de servicios prestados. Así, es la suma de los sueldos y jornales y de los suplementos a sueldos y jornales.

Compras

Se refiere a desembolsos realizados por los sectores económicos a cambio de obtener las mercaderías o servicios necesarios. En el producto bruto equivale a la suma de las compras finales de todos los sectores económicos, ya sean para consumir o para invertir.

Compras de mercaderías y servicios a no residentes

Se refiere a las importaciones de bienes y servicios adquiridos del resto del mundo.

Compras del gobierno estatal y de los municipios

Las compras del gobierno se clasifican en dos grupos: gastos de consumo y desembolsos capitalizables. Los gastos de consumo se subdividen, a su vez, en compras de servicios personales, que envuelven pagos a factores de producción en forma de salarios y jornales y sus suplementos, y compras de mercaderías y otros servicios no personales. Los desembolsos capitalizables incluyen la inversión en construcción y las compras de maquinaria y equipo. Véase gastos de consumo del gobierno.

Compras del gobierno federal

Se refiere a los gastos que tiene el gobierno federal en Puerto Rico, el cual se trata como un gobierno extranjero. Incluye los salarios pagados a los empleados federales en Puerto Rico, y también a miembros de las Fuerzas Armadas, sin considerar si son puertorriqueños o de origen continental. Incluye, además, todas las compras de bienes y servicios del gobierno federal en Puerto Rico. Todos los gastos del gobierno de Estados Unidos en la Isla se consideran gastos corrientes. Por consiguiente, las escuelas, bases militares, carreteras y otras construcciones federales en Puerto Rico se consideran compras de consumo por parte del Resto del Mundo y no forman parte de la inversión de capital interna. Véase gobierno federal.

Compras finales de las empresas

Las compras finales de las empresas consisten sólo de aquellos bienes usados para la formación de capital, esto es, que no se consideran como gastos corrientes a cargarse contra la producción, sino que van a contribuir a aumentar la capacidad productiva en períodos futuros. Las inversiones de capital incluyen las obras de construcción y las compras de maquinaria y equipo. No obstante, el cambio en los inventarios se considera como parte de la formación de capital.

Compras finales de las personas

Las compras finales de los consumidores consisten en todos los gastos de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso y no para revender. Incluyen bienes duraderos como automóviles, muebles y efectos eléctricos; bienes no duraderos, como ropa y alimentos.

Contribuciones

Consiste en los impuestos que pagan las personas y los negocios al gobierno. Se clasifican como contribuciones directas cuando son sobre los ingresos de las personas o de los ingresos de las corporaciones. Indirectas son los impuestos que pagan los negocios y se cargan a los gastos de operaciones.

Contribuciones personales

Consiste en los impuestos que pagan las personas directa o indirectamente al gobierno, por concepto de ingresos o propiedades y que no pueden cargarse a los gastos de operación de sus negocios. Incluye la contribución sobre ingresos, los pagos de multas, licencias, derechos, etc.

Contribuciones indirectas

Consiste en aquellas contribuciones pagadas por los negocios, excluyendo contribución sobre ingresos, que se cargan a los gastos de operación de estos, tales como: arbitrios, contribución sobre la propiedad inmueble, franquicias, licencias comerciales, etc. Hay contribuciones indirectas pagadas al gobierno del E.L.A. y otras pagadas al gobierno federal.

Contribuciones retenidas en el origen

Pago de contribuciones por adelantado que se deduce del dinero a pagar al contribuyente.

Costos de distribución

Se refiere a los gastos de transportación (fletes, seguros y cargos por desembarco) y la ganancia bruta de la industria de comercio. Por lo tanto, representa la diferencia entre el precio del comprador y el precio del productor. Véase precio del productor.

Cuentas incobrables

Estimado de cuentas por cobrar que de acuerdo con la experiencia no son pagadas. En las cuentas nacionales, sólo se consideran las de empresas individuales, y sociedades. Por lo tanto, constituyen uno de los ajustes a la ganancia o pérdida de esas empresas.

Cuentas nacionales o sociales

Es un sistema de contabilidad económico donde se registran las transacciones de desembolsos e ingresos (débitos y créditos) de un territorio nacional. El sistema de cuentas sociales de Puerto Rico se compone de cinco cuentas, donde se consideran las transacciones monetarias e imputadas y las transferencias (no de capital), efectuadas durante el transcurso de la actividad productiva para el período de un año. Las cuentas son las siguientes:

I Ingreso neto y producto bruto
II Ingresos y gastos de las personas
III Ingresos y gastos de los gobiernos estatal y municipales
IV Transacciones con el resto del mundo
V Ahorro e inversión

Cuenta corriente

Consiste en las ventas netas al resto del mundo, de las transferencias unilaterales netas y el interés neto del gobierno central y los municipios.

Cuenta de capital

Registra los movimientos de fondos que han ocurrido como consecuencia de las transacciones de la cuenta corriente.

Deflación

Procedimiento que elimina el efecto de los cambios en los precios mediante la aplicación de índices de precios desarrollados con los precios de un año o periodo base.

Demanda interna

Se refiere a las compras de mercancías y servicios que hacen los residentes del país, que son las personas, el gobierno y las empresas. Esas compras se identifican como gastos de consumo de las personas, gastos de consumo del gobierno, cambio en los inventarios, inversión en maquinaria y equipo e inversión en construcción.

Depreciación

Representa la parte del costo de bienes de capital que se carga a los gastos durante el proceso productivo del año corriente.

Derechos de pasaporte

Cargo que cobra el gobierno de un país para la emisión de pasaportes. En el caso de Puerto Rico, los pagos se hacen al gobierno federal a través del Departamento de Estado.

Discrepancia estadística

Se refiere a la diferencia que surge al estimar una variable a través de distintas fuentes de información. Ejemplo es la discrepancia que surge al preparar el producto bruto, donde se contabiliza la producción económica a precios de mercado en el crédito (lado derecho) y en el débito (lado izquierdo), los cargos a esa producción.

Dividendos

Representan aquella parte de las ganancias de las corporaciones que es distribuida a los accionistas. Los dividendos se clasifican según la persona o sector que recibe el ingreso, a saber:

Dividendos pagados a residentes de Puerto Rico

Estos dividendos pueden provenir de corporaciones establecidas en Puerto Rico (locales o extranjeras), como de corporaciones del resto del mundo.

Dividendos pagados a no residentes

Se refiere a los dividendos que pagan las corporaciones establecidas en Puerto Rico a residentes del resto del mundo.

Ecuación estocástica o de conducta

Se refiere a la ecuación que describe la conducta de una variable cuyo valor no puede ser controlado o determinado de antemano en una fase previa a la observación de la realidad. La característica principal de la variable que describe la ecuación estocástica es que adopta diferentes valores con probabilidad no igual a uno. Se les llama ecuaciones de conducta porque describen la trayectoria o patrón de conducta de variables como la inversión fija, el empleo total y otros (Véase modelo econométrico).

Empresas públicas

Son corporaciones del gobierno, cuyas operaciones cubren la mayor parte de sus gastos, con los ingresos procedentes de su producción. Por lo tanto, se tratan como una empresa privada y se clasifican en el sector industrial que les corresponde de acuerdo con la función que desempeñan.

Exportaciones de mercaderías y servicios

Son todas las ventas de mercaderías y servicios de los residentes de un país a los del resto del mundo.

Exportaciones a otros no residentes

Se refiere a las ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al exterior, excepto las que se incluyen en las compras del gobierno federal. El ingreso recibido (rendimiento) sobre las inversiones de los puertorriqueños en el exterior se considera como una venta de servicios.

Exportación de capital

Ocurre cuando aumentan los activos de residentes de Puerto Rico en el resto del mundo, así como cuando disminuyen sus pasivos.

Factores de producción

Son los recursos, o elementos básicos utilizados en la producción de bienes y servicios. Los factores de producción se clasifican en tres categorías: tierra, capital y trabajo. A su vez, los pagos a estos factores se definen como: renta, intereses, ganancias y compensación a empleados.

Ganancia de las empresas

Se refiere a la ganancia que reciben las empresas incorporadas y las personas en calidad de empresarios individuales, la que se incluye en el ingreso neto, luego de varios ajustes y antes de deducir el pago de contribuciones directas.

En el caso de Puerto Rico, las empresas públicas se incluyen en el sector de las empresas. La ganancia es el segundo componente en orden de importancia del ingreso neto.

Ganancia bruta

Se refiere a la diferencia entre las ventas o ingresos y el costo de ventas. En el caso de los seguros, es la diferencia entre las primas devengadas y los beneficios y reclamaciones pagadas.

Ganancia neta

Representa la diferencia entre las ventas o ingresos y todos los costos directos e indirectos.

Ganancia neta ajustada

Se refiere a la ganancia que se estima para ser incluida en el cómputo del ingreso neto y valor añadido. A la ganancia neta se le suman o restan ingresos o gastos, que no están asociados con el propósito para el cual la empresa fue establecida, o no pertenecen a ese año de contabilidad. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia sin distribuir de las corporaciones

Incluye la ganancia que retienen las empresas incorporadas después de deducir el pago de dividendos.

Ganancia de empresas no incorporadas

Se refiere a la ganancia monetaria o en especie de las personas en su calidad de empresarios individuales y de sociedades. La ganancia de las empresas no incorporadas, en su totalidad pasa del ingreso neto al ingreso personal. Véase ganancia de las empresas.

Ganancia de las personas por arrendamiento

Consisten en las ganancias monetarias de individuos por el arrendamiento de la propiedad inmueble y de las imputadas a las personas que ocupan sus propias viviendas. Esta ganancia se atribuye a las personas que no están organizadas como negocio de bienes raíces.

Ganancia de las inversiones directas del resto del mundo

Se refiere a las ganancias obtenidas por empresas del exterior operando en Puerto Rico. Esas ganancias se registran en la partida de rendimientos pagados al capital del exterior en Puerto Rico.

Gastos de consumo personal

Reflejan el valor en el mercado de las compras finales de las personas e instituciones sin fines de lucro en mercaderías y servicios para su propio uso. También incluye el valor de los alimentos, ropa, vivienda y otros artículos o servicios recibidos por ellos en especie. Los gastos de consumo de las personas se clasifican en bienes duraderos, no duraderos y servicios.

Gastos de capital

Se refiere a todos los costos incurridos durante un año determinado, que se podrían no llevar a las cuentas de activos fijos de los establecimientos informantes y que son del tipo para los cuales normalmente se mantienen cuentas de depreciación. Estos desembolsos cubren la adquisición, la construcción y las alteraciones mayores de los edificios propios de los establecimientos informantes y de otras estructuras, ya fuesen comprados, construidos bajo contrato o construidos por la fuerza de trabajo del establecimiento informante; y la adquisición de maquinaria y equipo.

Gastos de consumo del gobierno

Incluye las compras netas (compras totales - ventas) del gobierno del E.L.A. y los municipios, en bienes y servicios, tales como, compensación a empleados, compra de materiales, etc. Véase compras del gobierno estatal y de los municipios.

Gobierno federal

Se trata como si fuera un gobierno extranjero y se considera dentro del sector económico resto del mundo, a pesar de que tiene oficinas establecidas en Puerto Rico. Por lo tanto, sus gastos se consideran como ventas de bienes y servicios de Puerto Rico al resto del mundo. Véase compras del gobierno federal.

Importaciones ajustadas

Este concepto se aplica a las importaciones que se registran en la balanza de pagos (también en el caso de las exportaciones). Se refiere al valor que resulta, luego de aplicar el valor de varias partidas de ajustes a las estadísticas de comercio exterior informados por el Negociado del Censo federal. Las partidas que se suman (+) 0 restan (-) son las siguientes: mercancía sin registrar (+), paquetes postales (+), exportaciones (-), artículos para exhibir, como pinturas y antigüedades (-), arbitrios sobre embarques de ron y tabaco (+), y otros.

Importaciones CIF (Freight, Insurance Landing Charges)

Es el valor de las importaciones después de añadirle los costos de traerla a Puerto Rico (acarreo) que incluye fletes, seguros y otros cargos de desembarco.

Importaciones FOB (Free on Board)

Se refiere al valor de las importaciones antes de añadirle los cargos de acarreo. Quiere decir, libre a bordo.

Imputación

Se refiere al valor estimado para actividades en que no media intercambio monetario, pero que se consideran son de cierta importancia económica.

Existen ciertas excepciones a la regla general de considerar en las estimaciones de ingreso y producto, solamente aquellas transacciones en que medie intercambio monetario o se incurra en una obligación por parte de quien recibe el artículo o servicios. En Puerto Rico, como en otros países que siguen sistemas de aceptación internacional, se imputa un valor por las siguientes actividades:

- los alimentos producidos y consumidos en la finca;
- la renta imputada a las viviendas ocupadas por los dueños u otras personas que las ocupan gratuitamente;
- intereses atribuidos a los poseedores de depósitos bancarios en exceso de la cantidad que realmente reciben y;
- salarios en especie a los empleados de algunas industrias.

Estas imputaciones tienen el propósito de incluir actividades de cierta importancia que son semejantes a las que suelen realizar las empresas. Sin embargo, no hay una lógica absoluta en la selección de las imputaciones a considerarse. En países subdesarrollados, donde el autoservicio es un factor económico importante, suele que resulte apropiado estimar e incluir varios servicios desempeñados por las personas para ellas mismas o para sus familiares, tales como: la construcción de casas, la confección de vestidos, los servicios que prestan las dueñas de casa, etcétera.

Incentivos

Es la ayuda que da el gobierno, mayormente a las industrias manufactureras, a fin de motivarlas a producir algún bien. Puede haber, o no, una transacción monetaria.

Ingreso neto

Es la medida de producción en términos de los pagos hechos a los factores de producción, en la forma de compensación a empleados, ganancias de las empresas, ganancias de individuos por arrendamiento e interés neto. Véase ingreso neto interno e ingreso neto nacional.

Ingreso personal

Representa el ingreso monetario y en especie recibido por las personas e instituciones sin fines de lucro procedente de todas las fuentes. O sea, es el ingreso que reciben las personas, por participar en la producción económica, más otros ingresos no relacionados con la producción, como son los donativos, pensiones, becas, etcétera.

Ingreso personal disponible

Es el ingreso con que cuentan las personas, luego de deducir las contribuciones personales. En otras palabras, es la parte del ingreso personal sobre el cual las personas pueden ejercer su criterio, entre cuanto gastar y cuanto ahorrar.

Ingreso neto interno

Representa el total de pagos a factores de producción generados dentro de las fronteras geográficas de Puerto Rico, tanto por residentes como por no residentes.

Ingreso neto nacional

Se refiere al total de pagos a los factores de producción residentes de un país, independientemente de donde se genere dicho pago. Es decir, incluye el ingreso neto recibido de la inversión puertorriqueña en el exterior y los salarios devengados por puertorriqueños empleados en labores agrícolas en los Estados Unidos durante ciertos meses del año. Excluye el ingreso devengado por no residentes por inversiones en Puerto Rico y por concepto de salarios.

Ingresos procedentes de la propiedad

Representan los ingresos por concepto de:

- ganancia de las empresas no incorporadas
- ganancias de las empresas incorporadas
- ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior
- ganancias de las personas por arrendamiento
- intereses

Interés

Ingreso monetario e imputado, pagado o recibido por depósitos bancarios, bonos, préstamos, seguros de vida, fondos de pensiones, etc. Por lo tanto, el total de intereses recibidos por los cuatro sectores económicos es igual al total de intereses pagados por estos.

Interés neto

Comprende todos los intereses monetarios e imputados pagados menos los recibidos por las empresas por su participación en la actividad productiva. El interés neto de las empresas y el del resto del mundo equivale a su vez al interés neto recibido por los individuos y el gobierno. Los intereses pagados par la deuda pública (gobierno estatal y los municipios) y las deudas de los consumidores no se consideran en el ingreso neto ya que el pago de estos intereses se origina en actividades no productivas.

Interés monetario

Es el que realmente reciben los sectores económicos principales, que son las personas, los negocios, el gobierno y el resto del mundo.

Interés imputado

Representa el total de intereses recibidos más los dividendos menos los intereses pagados por los bancos comerciales, las asociaciones de ahorro y prestamos, las cooperativas y las compañías de seguros de vida. O sea, se refiere al ingreso que reciben las instituciones financieras (del dinero que invierten de sus depositantes) en exceso de los intereses que pagan a los depositantes.

Importaciones de mercaderías y servicios

Son las compras de bienes y servicios que hacen los residentes de un país a los del resto del mundo. Véase compras de mercaderías y servicios a no residentes.

Importaciones competitivas

Importaciones de bienes y servicios iguales a los que se producen localmente, o pueden ser intercambiables con la producción local y, por lo tanto, pueden ser obtenidos de ambas fuentes de abastecimiento.

Importaciones no competitivas o suplementarias

Aquellas importaciones de bienes y servicios que no se producen localmente, o si se producen, la cantidad es insignificante.

Importación de capital

Ocurre cuando hay transacciones con no residentes que conllevan una disminución de activos y/o aumentos de pasivos.

Indicador económico

Es un dato cuantitativo económico o social, que sirve de marco de referencia para determinar el comportamiento o tendencias de una o más variables económicas, con las que el mismo puede compararse o relacionarse.

Inversión

Se refiere a los desembolsos capitalizables realizados por las unidades productivas.

Inversión directa

Se refiere a empresas que el control del capital le corresponde a no residentes. Hay control, en estas situaciones:

- cuando el 50 por ciento o más del capital en acciones comunes con derecho al voto está en manos de no residentes.

- cuando el 25 por ciento o más de ese capital está en manos de una sola empresa o individuo del exterior.

Inversión interna bruta de capital

Incluye la inversión interna bruta de capital fijo y el cambio en inventarios de las empresas. Es el tercer componente de la demanda interna de bienes y servicios.

Inversión interna bruta total

Consiste en los desembolsos en construcción y las compras de maquinaria y equipo de las empresas, privadas y públicas, y del gobierno central y los municipios.

Inversión en construcción

Se refiere al valor de la construcción nueva realizada por las empresas privadas y los gobiernos estatal y municipal.

Inversión en maquinaria y equipo

Se refiere a compras de maquinaria y equipo (bienes finales) realizadas por las empresas privadas, el gobierno estatal y los municipios, que constituyen bienes de capital, ya que no se consideran gastos corrientes a cargarse contra la producción.

Ingresos por arrendamiento

Consisten en los ingresos monetarios e imputados recibidos para las personas por el arrendamiento de la propiedad inmueble. No incluye la ganancia por arrendamiento recibida por las corporaciones y sociedades, porque esta se incluye en la ganancia neta de la industria en la cual la sociedad o la corporación está operando. Véase ganancia de las personas por arrendamiento.

Índice de precios

Estadística que se utiliza para medir la disminución o aumento relativo en los precios con respecto a un año base. Véase deflación.

Índice implícito

Resultado que se obtiene al dividir las series a precios corrientes por las mismas series a precios constantes. Es implícito porque está incluido dentro de los valores que se están midiendo. Cuando el Índice implícito se obtiene para un total de partidas, el mismo esta influido par las partidas con mayor peso.

Insumo-producto

Representa un sistema de contabilidad económica basado en el balanceo del abastecimiento y el uso de la producción económica, el cual permite medir en detalle los efectos en cada una de las industrias a través de las interrelaciones industriales. Por lo tanto, es un sistema donde se presenta la producción de todas las industrias; como esta es distribuida y los costos que se incurren para llevar a cabo esa producción.

Insumos

Se refiere a todos los costos directos e indirectos que requiere una industria para llevar a cabo su producción, Incluye el valor añadido más el consumo intermedio, o lo que es lo mismo, todos los costos que forman parte de un producto al este ser elaborado.

Insumos primarios

Incluye la compensación a empleados, la depreciación y la ganancia.

Inventarios

Representa los niveles de existencia, al principio y al final de un periodo dado, de la materia prima, artículos en proceso y productos terminados. El cambio en inventario incluye las variaciones de esas existencias de final de año respecto a las que había a principios del año. Véase cambios en inventarios.

Matriz

Conjunto de números algebraicos colocados en líneas horizontales y verticales y dispuestos en forma de rectángulo. Las matrices representan cada transacción mediante un solo asiento, lo cual permite deducir la naturaleza de esta por su posición.

Matriz de capital

Consiste en una tabla en la cual se presenta en las filas el desglose del acervo de capital fijo (edificios, maquinaria y equipo, muebles, etc.) y en las columnas aparecen las diferentes industrias de la economía como usuarias del acervo de capital existente.

De esta manera podemos examinar el tipo de capital que usa una industria, o las industrias que utilizan un determinado tipo de capital.

Método corriente de mercaderías

Es el método que se utiliza en Puerto Rico para estimar la mayor parte de los gastos de consumo de las personas en artículos y la maquinaria y equipo. Consiste en establecer un valor a las mercaderías, a precios del usuario final, partiendo del valor de las importaciones, a precios del puerto de embarque, y del valor de la producción local, a precios de fábrica.

Modelo econométrico

Se trata de un instrumento de análisis económico cuantitativo que consiste en un conjunto de ecuaciones que describen la conducta de diversas variables macroeconómicas claves, y de ecuaciones definicionales (que cuadran por definición) cuya solución matemática permite examinar el estudio actual y las perspectivas futuras de la economía. A la estructura del modelo (es decir, el conjunto de ecuaciones de conducta y definiciones) se le alimentan los valores de un conjunto seleccionado de variables exógenos (que se hallan fuera de la estructura del modelo) con miras a obtener soluciones, las cuales pueden referirse a cualquier tiempo histórico predeterminado.

Una variante peculiar del modelo econométrico de la Junta de Planificación es que incluye la matriz de Insumo-Producto integrada con el sistema convencional de cuentas nacionales, lo que le da mayor riqueza analítica a los resultados que se obtienen del mismo.

Multiplicadores

Es un concepto técnico de la macroeconomía. Se refiere a una cantidad matemática que describe el impacto de un cambio en una variable macroeconómica determinada (Ej. La inversión fija, los gastos del gobierno, el nivel de tributación, el consumo total, etc.), sobre el gasto total o el ingreso de la economía. La idea es que el cambio que ocurre en el ingreso o la producción total de la economía es un determinado múltiplo del cambio que ocurre en uno de los componentes del producto total. También se preparan multiplicadores industriales para producción, empleo y nómina.

Movimiento de pasajeros

Se refiere a las llegadas y salidas de pasajeros entre Puerto Rico y el exterior.

Otros beneficios marginales u otras compensaciones a empleados

Se refiere a aquellos beneficios otorgados a los empleados y que no representan salarios, bonificaciones, comisiones, o que hayan sido estipulados por ley; pero que se consideran parte de la compensación a empleados, como, por ejemplo: seguros de vida, seguros médicos, etc. Estos beneficios también se incluyen en los suplementos a sueldos y jornales.

Producción

Se define como producción de una industria la suma de todos sus gastos, más su ganancia correspondiente a la elaboración o producción de una mercadería o servicio en un año dado. O lo que es lo mismo, la suma de sus ventas o ingresos más el cambio en inventarios de artículos en proceso y terminados. También, como la suma de insumos intermedios más valor añadido.

Producción local o interna

Se refiere a la producción de mercaderías y servicios de un país, sin incluir la que proviene del resto del mundo. O sea, es la producción realizada dentro de las fronteras geográficas del país bajo consideración.

Producción económica

Se entiende por producción económica toda actividad que crea o agrega valor, quedando considerada en este amplio sentido el suministro de bienes y servicios. Sin embargo, hay que distinguir lo más claramente posible, la producción económica de la producción no económica.

Un criterio básico para decidir si una transacción en particular se debe considerar producción económica, es si la persona que recibe el servicio o el artículo hace algún pago o incurre en una obligación hacia la persona que da el servicio o artículo. El trabajo doméstico es un ejemplo típico. Se considera producción económica sólo cuando la persona que lo efectúa recibe remuneración por sus servicios y no se incluye cuando lo realiza el ama de casa u otro miembro de la familia. De igual manera, una afeitada en una barbería se considera producción económica, mientras que cuando se realiza por la misma persona no lo es. Véase imputación.

Productividad

Representa la relación existente entre la producción ajustada por cambios en los precios, y los recursos productivos empleados (Producción/Recursos =Productividad).

Productos intermedios

Son sinónimo de consumo intermedio y se refiere a las compras de mercaderías y servicios que forman parte de los costos de producción de una industria. Véase insumos.

Productos finales

Se refiere a las mercaderías o servicios que son obtenidos por personas, instituciones sin fines de lucro, las agencias regulares de gobierno y los municipios, para su uso, y los bienes adquiridos por las empresas que forman parte de la maquinaria y equipo utilizados en la producción. Puede definirse también como aquel producto que no se revende. Por el contrario, un producto intermedio se revende, ya sea en su misma forma o como parte de otro artículo o servicio. Véase compras finales de empresas y compras finales de personas.

Producto bruto

Es una medida del valor en el mercado de las mercancías y servicios producidos en la economía, antes de deducirle los cargos por depreciación y neto de los pagos a los factores de producción. Incluye los gastos de consumo de las personas y del gobierno, la inversión interna bruta de capital y las exportaciones netas en bienes y servicios.

Producto neto

Representa el valor en el mercado de los bienes y servicios producidos en una economía, después de deducirle los cargos por depreciación.

Producto bruto interno

Es el valor de la producción de mercancías y servicios que se genera en Puerto Rico tanto por residentes como por no residentes. Por lo tanto, no incluye los pagos a factores de producción que reciben del resto del mundo los residentes de Puerto Rico, incluye que se desembolsan a los residentes del exterior. Producto bruto interno es igual al valor añadido. Véase ingreso neto interno.

Producto bruto nacional

Es la medida de producción generada por los residentes de Puerto Rico, tanto dentro del área geográfica como en el exterior. Por lo tanto, al producto bruto interno se le suma los pagos del exterior a residentes de Puerto Rico, y se le resta los pagos a no residentes para llegar al concepto de producto bruto nacional. Véase ingreso neto nacional.

Partidas de reconciliación entre el ingreso neto y el producto bruto

Son los cargos contra la producción y que forman parte del valor del producto bruto, pero no constituyen pagos a los factores de producción. Estos cargos, conocidos como las partidas de reconciliación, son los siguientes: depreciación o reservas para el consumo de capital fijo (+), contribuciones indirectas (+), subsidios o subvenciones (-) y pagos de transferencia de las empresas (+). Véase valor añadido.

Producto bruto al costo de los factores

Representa el total de pagos a los factores de producción más la depreciación.

Precio del productor

Se refiere al precio del producto puesto en fábrica, el cual todavía no tiene incluido los costos de distribución. Véase costos de distribución.

Precio del comprador

Es el precio final o valor en el mercado que paga el comprador, o sea, el precio del producto puesto en fábricas más sus costos de distribución.

Residentes

Se consideran residentes de un país, personas o entidades jurídicas radicadas en un territorio por un año o más y que su residencia oficial y actividades de interés, están en ese territorio.

En Puerto Rico se consideran residentes los miembros de las fuerzas armadas destacados en Puerto Rico y los trabajadores temporeros (puertorriqueños) en fincas de Estados Unidos. A su vez, se consideran no residentes los consulados, el gobierno federal y los puertorriqueños sirviendo en las fuerzas armadas en el exterior.

Rentas

En Puerto Rico, este término se refiere a los ingresos recibidos por arrendamiento, a diferencia de otros países en los cuales lo usan para definir los ingresos por todos los conceptos.

Regalías

Consiste en aquellos ingresos por conceptos tales como derechos de autor y de marcas registradas (*trade marks*).

Sectores económicos

En Puerto Rico se usan cuatro sectores económicos, los cuales se conocen como: 1) las empresas, 2) las personas o unidades familiares, 3) el gobierno y 4) el resto del mundo. El uso de cuatro sectores no impide, sin embargo, subdivisiones adicionales.

Sector de las empresas

Incluye todas las firmas, entidades o personas que se dedican principalmente a la producción de bienes y servicios para la venta con fines de lucro o, por lo menos, con fines de cubrir una parte sustancial del costo de la producción. Este sector incluye las empresas incorporadas (sociedades de capital), sociedades tales como dueños de establecimientos comerciales, abogados, doctores, etc. Incluye, además, todas las unidades familiares e instituciones sin fines de lucro en su calidad de propietarios de viviendas, independientemente de si ocupan o no sus propiedades. En Puerto Rico se consideran en este sector las empresas públicas que se dedican a negocios cuyas operaciones tienden a cubrir la mayor parte de sus gastos con los ingresos procedentes de su producción. Ejemplo de éstos son: la Autoridad de Energía Eléctrica, Autoridad de Teléfonos, Autoridad de Acueductos y Alcantarillados.

Sector de las personas o unidades familiares

Incluye todos los individuos que son residentes de Puerto Rico y las organizaciones privadas con fines no pecuniarios que sirven a los individuos; tales como: iglesias, clubes privados e instituciones benéficas.

De las definiciones de los dos primeros sectores se desprende que hay individuos participantes en las transacciones económicas, tanto en la capacidad productiva (empresarios) como en capacidad de consumidores.

Sector del gobierno

Incluye en Puerto el gobierno estatal, los gobiernos municipales y todos los fondos de pensiones, retiro y seguridad social operados por esos gobiernos. Además, incluye el Fondo del Seguro del Estado y el Fondo por Desempleo que son sistemas de compensación para empleados. Este sector, juntamente con las empresas y las personas, constituyen el grupo de sectores de la economía local.

Sector resto del mundo

Incluye las transacciones de ventas (exportaciones) y (importaciones) compras de mercancías y servicios con no residentes, así como el movimiento de fondos por otras transacciones para el exterior.

Subsidios

Consiste en ayuda en efectivo o productos, que hace el gobierno (estatal o federal) a los negocios para cubrir parte del costo de las operaciones de los mismos, cuando se trata de la producción de un bien o servicio de gran necesidad para los consumidores.

Sueldos y jornales

Se refiere a las remuneraciones en efectivo y en especie que devengan los empleados, las cuales incluyen: sueldos, jornales, comisiones, propinas y bonificaciones sin deducir los pagos de impuestos o las aportaciones a los fondos de seguridad social, o sea, el pago bruto.

Suplementos a sueldos y jornales

Comprende las remuneraciones que reciben los empleados que no se consideran sueldos y jornales. Incluye las aportaciones de los patronos a fondos de seguridad social públicos y privados; tales como: fondos de retiro, seguros contra accidentes, enfermedades, etc. Véase aportaciones a fondos de seguridad social, bonificaciones y otros beneficios marginales.

Salarios en especie

Comprende el valor de aquellas remuneraciones a empleados, en productos como ropa, comida, etc., que reciben los empleados.

Servicios bancarios imputados

Se refiere a uno de los componentes principales de la producción de la banca y que se computa sumando los intereses y dividendos recibidos (por concepto de los depósitos) menos los intereses pagados. El compute es el mismo que para el interés imputado. O sea, los servicios bancarios imputados son la partida compensatoria a la imputación de intereses pagados por el sector bancario a los otros sectores.

Transferencias

Consiste en el ingreso monetario o en especie recibido por los diferentes sectores económicos sin que medie el rendimiento de ningún servicio. Incluye regalos, beneficios y pensiones pagadas por los programas de seguridad social, donativos, becas, etc. Las transferencias a personas se desglosan de acuerdo con el sector que efectúa el pago, en los siguientes grupos:

1. Gobiernos estatal y municipales
2. Gobierno federal
3. Empresas
4. Otros no residentes

Transferencias devengadas

Beneficios que se reciben como derecho adquirido por haber prestado servicios y/o haber contribuido a fondos de seguridad social (S.S., medicare, pensiones a veteranos).

Transferencias otorgadas

Beneficios que se reciben como una donación ya que no hubo aportación de parte del recipiente (Ej. Programa Asistencia Nutricional (PAN).

Transferencias unilaterales

Este concepto se usa básicamente en la balanza de pagos. Así, se define en la misma forma que las transferencias para propósitos del valor añadido y el ingreso personal.

Términos de intercambio

Se refiere a la proporción o razón que resulta al dividir los precios de exportación entre los de exportaciones, lo que se mide en Puerto Rico a base de sus respectivos índices de deflación.

Transferencias de capital

Se refiere a las transferencias de dinero de un sector a otro a cambio de una acción, una promesa de pago o cualquier otra reclamación. Estas transacciones de capital no se consideran parte de la producción y, por tanto, en Puerto Rico se excluyen de ésta.

Transferencias ínter industriales

Se refiere a las ventas ficticias del producto secundario a la industria en el cual éste es primario; de esta manera el producto secundario pasa a ser primario. Esto es un término que se usa en la matriz de Insumo-Producto.

Transacciones desconocidas

La diferencia que surge al reconciliar la cuenta corriente y la cuenta de capital de la Balanza de Pagos.

Valor añadido o valor agregado

Son los cargos contra la producción de artículos y servicios, los cuales incluyen: la compensación a empleados, las ganancias de las empresas, el interés neto pagado, el consumo de capital (depreciación, etc.), las contribuciones indirectas, los pagos de transferencia de las empresas y los subsidios que se restan al calcular el total. Mide la diferencia entre el valor de los materiales que una empresa compra y el valor del producto (final o intermedio) que esta vende. Véase partidas de reconciliación.

Variables endógenas

Son las variables originadas dentro del sistema o modelo.

Variables exógenas

Son las variables originadas fuera del sistema o modelo.

Variables estocásticas

Son variables endógenas de comportamiento.

Ventas netas al resto del mundo

Corresponde al saldo o balance en las transacciones de ventas (exportaciones) y compras (importaciones) de mercancías y servicios con el resto del mundo. Esta partida es la que añadida a la demanda interna de bienes y servicios resulta en el concepto de producto bruto. Véase definiciones para producto bruto nacional e interno.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

TABLA DE CONTENIDO

Tabla		Página
1	SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL, Y PER CAPITA	A-1
2	PRODUCTO BRUTO	A-4
3	PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 2017	A-6
4	ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-8
5	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10
6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 2017	A-12
7	ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14
8	INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16
9	PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18
10	INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20
11	DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22
12	INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24
13	INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26
14	RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-29
15	INGRESO PERSONAL	A-30
16	ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33
17	DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34

TABLE OF CONTENTS

Table		Page
1	SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2	GROSS PRODUCT	A-4
3	GROSS PRODUCT IN CONSTANT 2017 DOLLARS	A-6
4	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-8
5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAYOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAYOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10	NET INCOME BY MAYOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11	FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13	GROSS FARM INCOME	A-26
14	RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-29
15	PERSONAL INCOME	A-30
16	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33
17	CONSUMERS' DEBT	A-34

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tabla		Página
18	BALANZA DE PAGOS	A-36
19	NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-40
20	GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-41
21	TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-42
22	APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-45
23	EXPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN)	A-47
24	IMPORTACIONES DE MERCANCÍA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMÉRICA DEL NORTE (SCIAN)	A-48
25	BALANCE COMERCIAL	A-50
26	CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA	A-52
27	RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-53
28	INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-56
29	DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-59
30	ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS EN PUERTO RICO	A-60
31	ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-62
32	ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS Y MÁS	A-65
33	NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-68
34	NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-69

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Table		Page
18	BALANCE OF PAYMENTS	A-36
19	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-40
20	NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-41
21	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-42
22	FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-45
23	EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
24	IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-48
25	TRADE BALANCE	A-50
26	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-52
27	PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-53
28	PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-56
29	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-59
30	EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-60
31	SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-62
32	EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER	A-65
33	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAYORA-68 INDUSTRIAL SECTOR	A-68
34	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-69

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Gráfica	Página
TASA DE INFLACIÓN	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3
INGRESO PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3
ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3
PRODUCTO BRUTO	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17
PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19
INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL	A-28
INGRESO PERSONAL	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Graph	Page
INFLATION RATE	A-3
PERSONAL PER CAPITA INCOME IN CONSTANT PRICES	A-3
AVERAGE FAMILY INCOME IN CURRENT PRICES	A-3
GENERAL CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
GROSS PRODUCT	A-5
GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
GROSS PRODUCT INGREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
IMPLICIT PRICE DEFLACTORS INCREASE FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONALINCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALUE OF THE CONSTRUCTION ACTIVITY	A-17
GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
GROSS FARM INCOME	A-27
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME	A-28
PERSONAL INCOME	A-31
PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Gráfica	Página
RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-35
BALANZA DE PAGOS	A-38
NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES	A-39
TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, A INDIVIDUOS	A-44
BALANCE COMERCIAL	A-49
CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADAS	A-51
RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-55
DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58
TASAS DE NACIMIENTOS Y TASA DE MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES	A-61
POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1RO DE JULIO	A-61
TASA DE DESEMPLEO	A-63
TASA DE PARTICIPACIÓN	A-64
EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE	A-66
GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE	A-67
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE	A-67

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Graph	Page
RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-35
BALANCE OF PAYMENTS	A-38
NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, TO INDIVIDUALS	A-44
TRADE BALANCE	A-49
ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-51
GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-55
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-61
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1ST OF JULY	A-61
UNEMPLOYMENT RATE	A-63
PARTICIPATION RATE	A-64
TOTAL EMPLOYMENT SEASONALLY ADJUSTED	A-66
LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSED	A-67
NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED	A-67

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tasas de Crecimiento		Página
	INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-69
1	PRODUCTO BRUTO	A-74
2	PRODUCTO BRUTO PER CÁPITA	A-75
3	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-76
4	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA	A-76
5	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-77
6	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-77
7	GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-78
8	GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-78
9	INVERSION INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-79
10	INVERSION EN CONSTRUCCIÓN	A-79
11	INVERSION EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-80
12	INVERSION EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-80
13	PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-81

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Rates of Growth		Page
	INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-69
1	GROSS PRODUCT	A-74
2	PER CAPITA GROSS PRODUCT	A-75
3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-76
4	PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-76
5	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-77
6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON-DURABLE GOODS	A-77
7	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-78
8	GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-78
9	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-79
10	CONSTRUCTION INVESTMENT	A-79
11	PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-80
12	MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-80
13	GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-81

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

Tasas de Crecimiento		Página
14	PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CAPITA	A-81
15	INGRESO PERSONAL	A-82
16	INGRESO PERSONAL PER CAPITA	A-82
17	INGRESO PERSONAL DISPONIBLE	A-83
18	INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA	A-83
19	INGRESO NETO	A-84
20	INGRESO NETO PER CÁPITA	A-84
21	INDICE IMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONA EL PRODUCTO BRUTO	A-85
22	INDICE IMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-85
23	EMPLEO	A-86
24	DESEMPLEO	A-86
25	POBLACIÓN	A-87
26	DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-87

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Rates of Growth		Page
14	PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-81
15	PERSONAL INCOME	A-82
16	PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-82
17	DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-84
18	DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-84
19	NET INCOME	A-85
20	PER CAPITA NET INCOME	A-85
21	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-86
22	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPEDIATURES	A-86
23	EMPLOYMENT	A-87
24	UNEMPLOYMENT	A-87
25	POPULATION	A-88
26	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-88

Tablas y Gráficas

Tables and Graphs

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Total a precios corrientes (En millones de dólares)											**Total in current dollars (In millions of dollars)**
Producto bruto	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,928.7	85,627.2	Gross product
Ingreso neto	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,823.9	68,179.2	Net income
Ingreso personal	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	94,332.0	97,069.5	Personal income
Ingreso personal disponible	61,237.8	61,359.0	62,655.9	69,668.8	65,125.6	71,707.2	77,880.3	93,790.6	91,064.0	94,052.7	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	91,255.2	95,626.3	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,426.6	113,843.7	118,375.0	125,841.5	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,574.5	18,316.6	Gross domestic fixed investment
Total a precios constantes de 2017 (En millones de dólares)											**Total at constant 2017 dollars (In millions of dollars)**
Producto bruto	72,509.5	71,350.0	69,049.5	66,116.5	67,521.5	65,431.9	66,345.3	68,041.2	68,424.9	69,869.4	Gross product
Ingreso personal (1)	64,205.7	64,049.0	64,863.0	70,740.9	65,951.1	71,792.9	78,522.4	91,524.4	85,537.9	85,987.8	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	61,669.5	61,791.5	62,655.9	68,571.7	63,413.4	69,686.3	75,832.8	88,512.0	82,574.6	83,315.4	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	62,079.6	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	82,748.0	84,709.3	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	107,882.1	106,518.8	103,445.5	98,933.8	100,591.4	96,385.8	96,757.1	99,618.3	100,114.5	103,344.9	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	8,910.0	8,389.1	8,256.1	15,258.9	15,502.7	10,167.8	12,169.4	13,082.6	13,379.1	14,294.2	Gross domestic fixed investment
Per cápita a precios corrientes (En dólares)											**Per capita at current dollars (In dollars)**
Producto bruto	19,864	20,345	20,514	20,743	22,156	21,730	22,420	24,265	25,507	26,725	Gross product
Ingreso neto	15,980	16,335	16,127	16,588	17,416	17,608	17,857	19,314	20,493	21,279	Net income
Ingreso personal	18,195	18,489	19,270	22,054	21,206	22,818	24,646	29,924	29,369	30,296	Personal income
Ingreso personal disponible	17,477	17,837	18,614	21,377	20,390	22,148	23,802	28,939	28,351	29,355	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	17,591	17,727	18,554	19,993	21,527	20,222	24,405	26,966	28,411	29,846	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	29,502	30,330	30,732	30,978	32,914	31,854	32,526	35,126	36,854	39,276	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 2017 (En dólares)											**Per capita at constant 2017 dollars (In dollars)**
Producto bruto	20,693	20,741	20,514	20,287	21,140	20,210	20,277	20,994	21,303	21,807	Gross product
Ingreso personal	18,324	18,619	19,270	21,706	20,648	22,175	23,998	28,240	26,631	26,838	Personal income
Ingreso personal disponible	17,600	17,963	18,614	21,041	19,854	21,524	23,176	27,310	25,708	26,004	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	17,717	17,847	18,554	19,673	20,959	19,643	23,752	25,448	25,762	26,439	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	30,788	30,965	30,732	30,357	31,494	29,771	29,571	30,737	31,169	32,255	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	1.2	0.6	(1.3)	(2.1)	4.7	(0.6)	4.3	7.2	4.2	4.5	At current prices
A precios constantes	(0.8)	(1.6)	(3.2)	(4.2)	2.1	(3.1)	1.4	2.6	0.6	2.1	At constant prices
Ingreso personal promedio por familia (2) (En dólares)											Average personal income per family (2) (At dollars)
A precios corrientes	52,766	51,769	53,956	59,545	57,256	60,923	66,544	80,795	76,359	78,770	At current dollars
A precios constantes de 2017	53,138	52,133	53,956	58,607	55,751	59,206	64,795	76,248	69,241	69,779	At constant 2017 dollars
Número promedio de personas por familia	2.9	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7	2.6	2.6	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	24,767.8	24,346.8	24,286.9	23,813.1	24,069.0	23,716.2	24,320.7	27,539.1	30,076.6	31,770.0	Salaries and wages (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	977	989	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	110,422	107,704	105,234	102,204	101,097	96,968	93,125	89,424	89,789	90,336	Productivity (In dollars) (4)
Índice de Precios al consumidor para todas las familias (5)	116.4	116.2	116.9	118.8	119.4	119.4	119.6	125.2	131.9	135.1	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	(0.3)	(0.2)	0.6	1.6	0.5	0.0	0.2	4.6	5.4	2.4	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,473	3,407	3,325	3,193	3,194	3,282	3,263	3,220	3,204	3,203	Population (In thousands of persons) (6)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
(2) El número de hogares aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por hogar. Para propósitos del censo de población, un hogar incluye todas las personas que ocupan una unidad de vivienda (como una casa o apartamento) como su lugar habitual de residencia.
(3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
(4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.
(5) Dic. 2006=100.
(6) Negociado del Censo de E.E.U.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2024 (NST-EST2023-ALLDATA).
Datos obtenidos de https://www.census.gov.
Publicación de datos en diciembre de 2024.

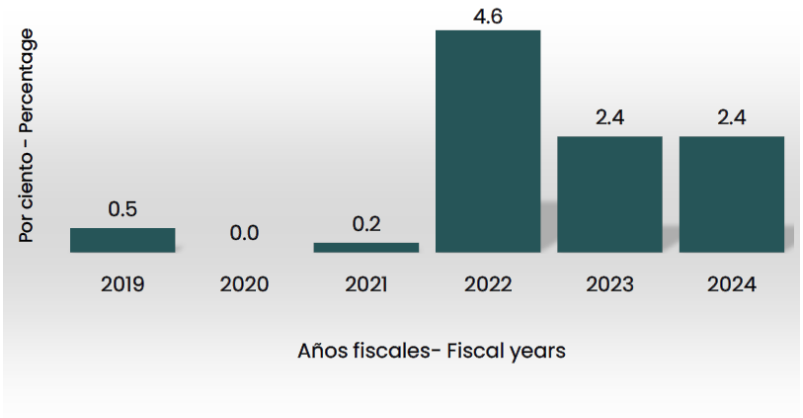
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
(2) The number of households used here represents the division of the total population by the average number of persons per household. For the purpose of the population census, a household includes all the people who occupy a housing unit (such as a house or apartment) as their usual place of residence.
(3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
(4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
(5) Dec. 2006=100.
(6) U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2020 to July 1, 2024 (NST-EST2023-ALLDATA).
Data gathered from https://www.census.gov.
Data release on December, 2024.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

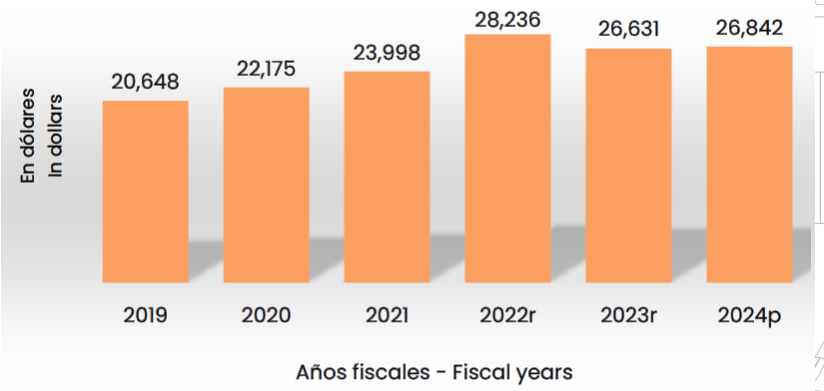
TASA DE INFLACIÓN
INFLATION RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of living Division.

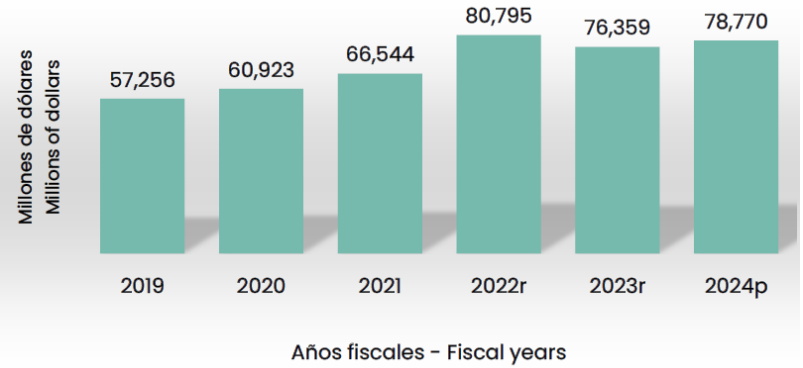
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES
PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

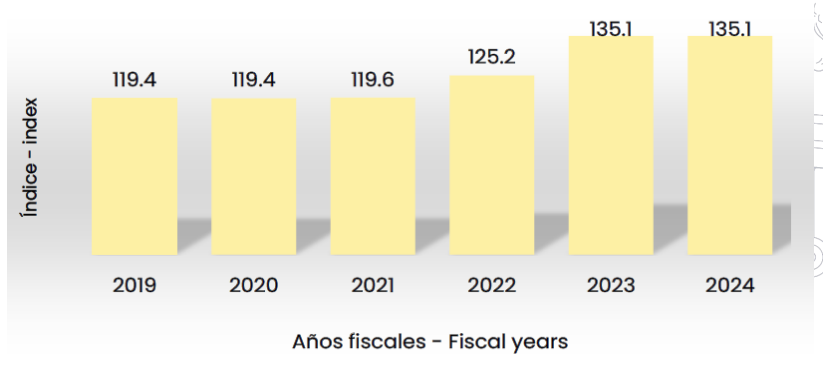
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES
AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICE GENERAL DE PRECIOS AL CONSUMIDOR
PARA TODAS LAS FAMILIAS
CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, División de Coste de Vida.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Cost of living Division.

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
PRODUCTO BRUTO	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,928.7	85,627.2	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	91,255.2	95,626.3	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,658.8	5,774.9	5,970.3	6,556.7	8,205.9	6,324.9	9,621.6	10,820.5	11,138.5	10,500.6	Durable goods
Artículos no duraderos	24,663.2	23,776.7	24,639.3	26,438.8	26,750.8	27,056.8	36,890.3	41,928.7	43,788.6	47,124.1	Nondurable goods
Servicios	31,318.4	31,427.9	31,844.1	32,161.6	33,802.1	32,087.9	33,340.6	34,647.1	36,328.1	38,001.5	Services
Gastos de consumo del gobierno	9,100.3	8,603.7	9,057.5	8,052.6	8,381.2	7,713.0	7,825.4	9,153.1	9,961.6	10,330.5	Government consumption expenditures
Central (1)	6,348.1	5,794.6	6,258.9	5,504.6	5,903.9	5,254.2	5,339.4	6,583.9	7,274.3	7,504.0	Central (1)
Municipios	2,752.1	2,809.1	2,798.6	2,548.0	2,477.3	2,458.9	2,486.0	2,569.3	2,687.4	2,826.5	Municipios
Inversión interna bruta, total	8,888.8	8,425.5	8,062.7	15,478.3	16,135.5	11,221.6	12,098.5	16,866.2	17,030.4	18,599.2	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	84.5	121.2	(193.5)	(142.1)	40.0	515.2	(1,201.5)	1,513.2	455.9	282.6	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,574.5	18,316.6	Gross domestic fixed investment
Construcción	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	5,101.3	5,617.1	6,006.2	7,140.6	Construction
Empresas privadas	1,854.8	1,788.2	1,634.6	2,389.1	3,167.6	1,077.7	3,245.4	4,177.7	3,977.3	4,324.3	Private enterprises
Empresas públicas	858.4	502.1	412.7	5,405.8	3,725.4	2,254.9	1,504.9	1,055.0	1,576.9	2,164.8	Public enterprises
Gobierno	585.5	436.0	375.8	270.5	352.5	389.8	350.9	384.4	452.1	651.5	Government
Central (1)	345.0	297.7	270.0	203.1	286.3	311.2	273.4	285.9	317.5	450.1	Central (1)
Municipios	240.5	138.2	105.7	67.4	66.3	78.6	77.5	98.5	134.6	201.4	Municipios
Maquinaria y equipo	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,198.7	9,736.0	10,568.3	11,176.0	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,282.9	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,943.2	9,437.6	10,193.3	10,660.8	Private enterprises
Empresas públicas	49.8	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	36.5	50.5	77.1	96.3	Public enterprises
Gobierno	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	297.8	418.9	Government
Central (1)	124.6	123.1	124.5	92.9	122.5	121.7	177.9	205.6	253.6	371.4	Central (1)
Municipios	48.3	47.6	47.1	42.2	40.6	41.0	41.0	42.2	44.2	47.5	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(10,027.6)	(8,023.5)	(10,524.4)	(21,086.8)	(22,510.4)	(14,051.0)	(26,419.1)	(34,773.6)	(36,318.6)	(38,928.8)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	77,873.9	80,811.7	80,326.5	76,717.8	77,703.9	73,830.7	67,347.9	69,751.4	74,561.1	75,178.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,972.5	2,006.1	2,101.7	2,268.0	2,165.4	1,988.3	1,825.1	2,001.3	2,200.5	2,469.3	Federal government
Otros no residentes	75,901.4	78,805.7	78,224.8	74,449.8	75,538.5	71,842.4	65,522.9	67,750.2	72,360.6	72,708.8	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	87,901.5	88,835.2	90,850.9	97,804.6	100,214.3	87,881.8	93,767.1	104,525.0	110,879.7	114,106.9	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	267.9	241.7	263.7	271.2	292.9	289.8	265.1	293.6	320.0	361.6	Federal government
Otros no residentes	87,633.6	88,593.5	90,587.2	97,533.3	99,921.4	87,592.0	93,502.0	104,231.4	110,559.6	113,745.2	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

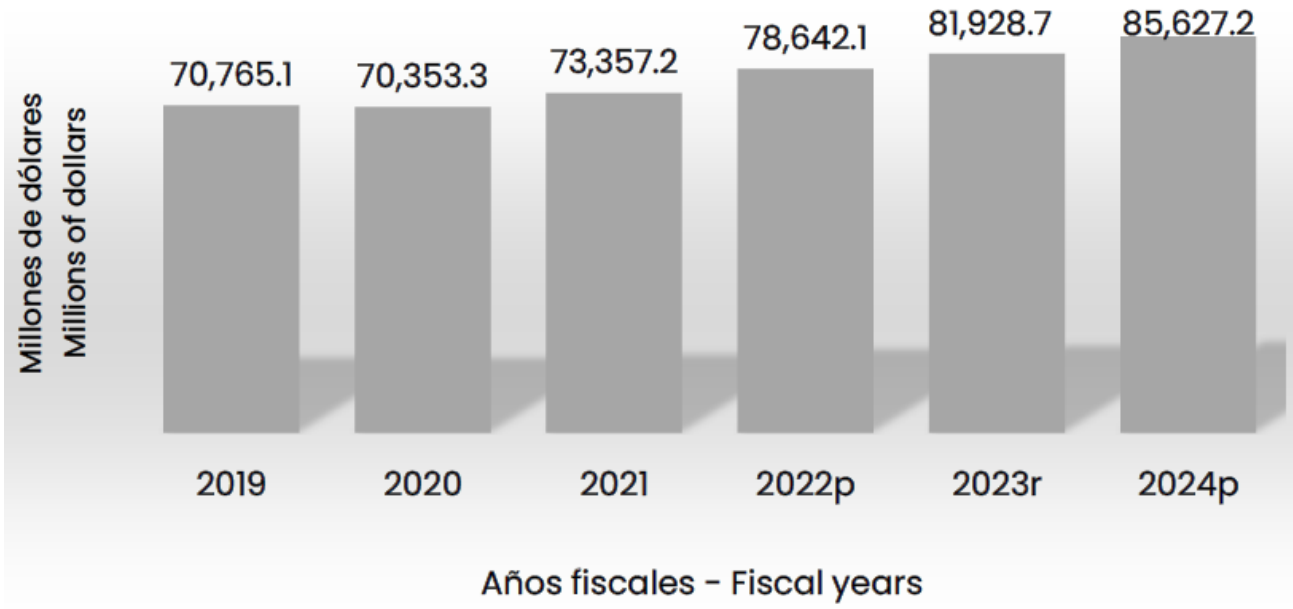
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

PRODUCTO BRUTO
GROSS PRODUCT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 2017: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 2017 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
PRODUCTO BRUTO	72,509.5	71,350.0	69,049.5	66,116.5	67,521.5	65,431.9	66,345.3	68,041.3	68,424.9	69,869.4	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	62,079.6	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	82,748.0	84,709.3	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,782.9	5,770.0	5,970.3	6,363.8	7,785.0	6,156.3	9,389.8	10,128.2	9,938.5	9,159.9	Durable goods
Artículos no duraderos	24,261.7	23,698.6	24,639.3	26,108.2	26,661.2	26,983.1	36,424.1	40,088.8	39,897.7	41,862.1	Nondurable goods
Servicios	32,035.0	31,924.2	31,844.1	31,641.8	32,497.7	30,458.1	31,902.4	32,260.5	32,911.7	33,687.3	Services
Gastos de consumo del gobierno	9,151.1	8,707.7	9,057.5	8,856.2	9,453.4	9,353.1	9,631.0	9,618.1	9,658.5	9,944.8	Government consumption expenditure
Central (1)	6,310.0	5,858.2	6,258.9	6,186.9	6,707.7	6,688.3	6,923.7	6,866.0	6,884.6	7,183.9	Central (1)
Municipios	2,841.1	2,849.5	2,798.6	2,669.4	2,745.7	2,664.8	2,707.3	2,752.2	2,773.9	2,760.9	Municipios
Inversión interna bruta, total	11,718.8	7,937.7	8,062.7	7,106.9	12,988.4	(2,698.1)	8,163.1	13,001.2	10,204.0	2,188.6	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	2,808.7	(451.4)	(193.5)	(8,151.9)	(2,514.3)	(12,866.0)	(4,006.2)	(81.4)	(3,175.2)	(12,105.6)	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	8,910.0	8,389.1	8,256.1	15,258.9	15,502.7	10,167.8	12,169.4	13,082.6	13,379.1	14,294.2	Gross domestic fixed investment
Construcción	3,353.0	2,785.0	2,423.0	7,784.5	6,818.2	3,423.4	4,369.0	4,427.9	4,594.0	5,379.0	Construction
Empresas privadas	1,885.0	1,826.6	1,634.6	2,306.1	2,979.9	991.4	2,778.6	3,292.1	3,043.0	3,258.7	Private enterprises
Empresas públicas	873.0	513.2	412.7	5,217.4	3,506.7	2,073.4	1,289.9	832.9	1,205.1	1,629.4	Public enterprises
Gobierno	595.0	445.3	375.8	261.1	331.6	358.6	300.5	302.9	345.9	491.0	Government
Central (1)	350.6	304.1	270.0	196.0	269.3	286.3	234.1	225.3	242.9	339.2	Central (1)
Municipios	244.4	141.2	105.7	65.0	62.4	72.3	66.4	77.6	103.0	151.8	Municipios
Maquinaria y equipo	5,557.0	5,604.1	5,833.1	7,474.3	8,684.5	6,744.4	7,800.4	8,654.7	8,785.1	8,915.2	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,332.3	5,390.4	5,612.7	7,295.6	8,480.9	6,535.6	7,557.3	8,389.5	8,473.4	8,504.4	Private enterprises
Empresas públicas	50.3	42.2	48.9	45.0	43.6	51.8	34.8	44.9	64.1	76.8	Public enterprises
Gobierno	174.5	171.6	171.6	133.7	160.0	157.1	208.3	220.3	247.6	334.1	Government
Central (1)	125.8	123.7	124.5	91.9	120.2	117.5	169.3	182.8	210.8	296.2	Central (1)
Municipios	48.7	47.9	47.1	41.8	39.8	39.6	39.0	37.5	36.7	37.9	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(10,440.0)	(6,688.3)	(10,524.4)	(13,960.5)	(21,864.2)	(4,820.6)	(29,165.1)	(37,055.6)	(34,185.6)	(26,973.4)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	82,128.2	84,677.1	80,326.5	106,716.4	93,675.7	91,639.3	84,999.5	85,706.6	95,459.8	100,797.1	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	2,073.9	2,071.5	2,101.7	2,207.3	2,135.7	1,867.3	1,740.2	1,888.6	1,995.3	2,187.4	Federal government
Otros no residentes	80,054.3	82,605.5	78,224.8	104,509.1	91,540.1	89,772.0	83,259.2	83,818.0	93,464.5	98,609.6	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	92,568.2	91,365.4	90,850.9	120,676.8	115,539.9	96,459.9	114,164.6	122,762.2	129,645.4	127,770.5	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	281.7	249.6	263.7	264.0	288.9	272.2	252.7	277.0	290.1	320.3	Federal government
Otros no residentes	92,286.6	91,115.9	90,587.2	120,412.8	115,251.0	96,187.7	113,911.8	122,485.3	129,355.2	127,450.2	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

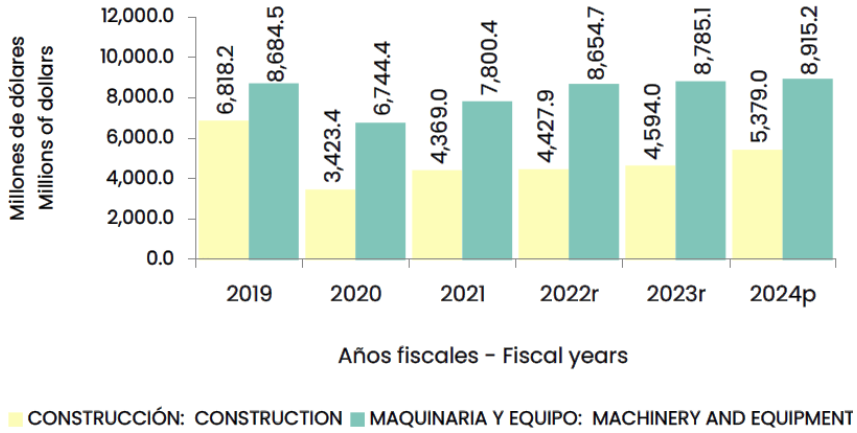
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

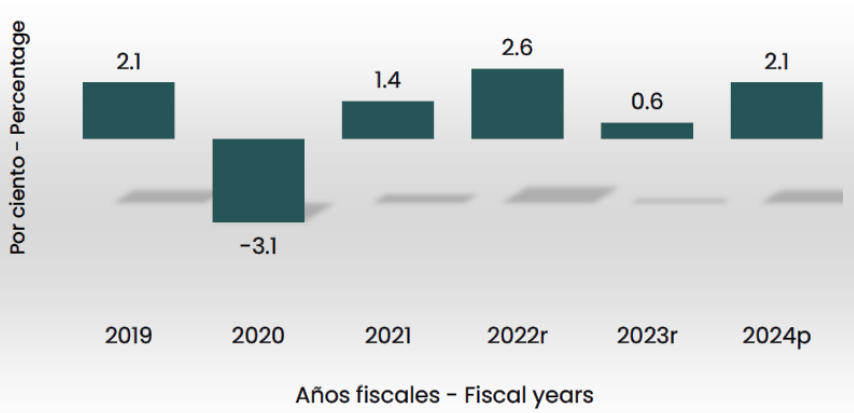
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL
GROSS PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 2017 = 100.0)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
PRODUCTO BRUTO	96.0	98.1	100.0	102.2	104.8	107.5	110.6	115.6	119.7	122.6	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	99.3	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.3	112.9	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	97.9	100.1	100.0	103.0	105.4	102.7	102.5	106.8	112.1	114.6	Durable goods
Artículos no duraderos	101.7	100.3	100.0	101.3	100.3	100.3	101.3	104.6	109.8	112.6	Nondurable goods
Servicios	97.8	98.4	100.0	101.6	104.0	105.4	104.5	107.4	110.4	112.8	Services
Gastos de consumo del gobierno	100.6	98.9	100.0	89.0	88.0	78.6	77.1	95.2	103.1	103.9	Government consumption expenditures
Central (1)	96.9	98.6	100.0	95.5	90.2	92.3	91.8	95.9	105.7	104.5	Central (1)
Municipios	99.4	98.8	100.0	90.9	88.7	82.5	81.3	93.4	96.9	102.4	Municipios
Inversión interna bruta, total	75.9	106.1	100.0	217.8	124.2	(415.9)	148.2	129.7	166.9	849.8	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	98.8	99.0	100.0	102.4	103.8	105.3	109.3	117.4	123.9	128.1	Gross domestic fixed investment
Construcción	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Construction
Empresas privadas	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Private enterprises
Empresas públicas	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Public enterprises
Gobierno	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Government
Central (1)	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Central (1)
Municipios	98.4	97.9	100.0	103.6	106.3	108.7	116.8	126.9	130.7	132.7	Municipios
Maquinaria y equipo	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Machinery and equipment
Empresas privadas	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Private enterprises
Empresas públicas	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Public enterprises
Gobierno	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Government
Central (1)	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Central (1)
Municipios	99.1	99.5	100.0	101.1	101.9	103.6	105.1	112.5	120.3	125.4	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	96.1	120.0	100.0	151.0	103.0	291.5	90.6	93.8	106.2	144.3	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	94.8	95.4	100.0	71.9	82.9	80.6	79.2	81.4	78.1	74.6	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	99.3	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.3	112.9	Federal government
Otros no residentes	94.8	95.4	100.0	71.2	82.5	80.0	78.7	80.8	77.4	73.7	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	95.1	97.3	100.0	79.3	83.4	84.4	79.8	85.1	85.5	89.3	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	99.3	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.3	112.9	Federal government
Otros no residentes	95.0	97.2	100.0	81.0	86.7	91.1	82.1	85.1	85.5	89.2	Other nonresidents

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

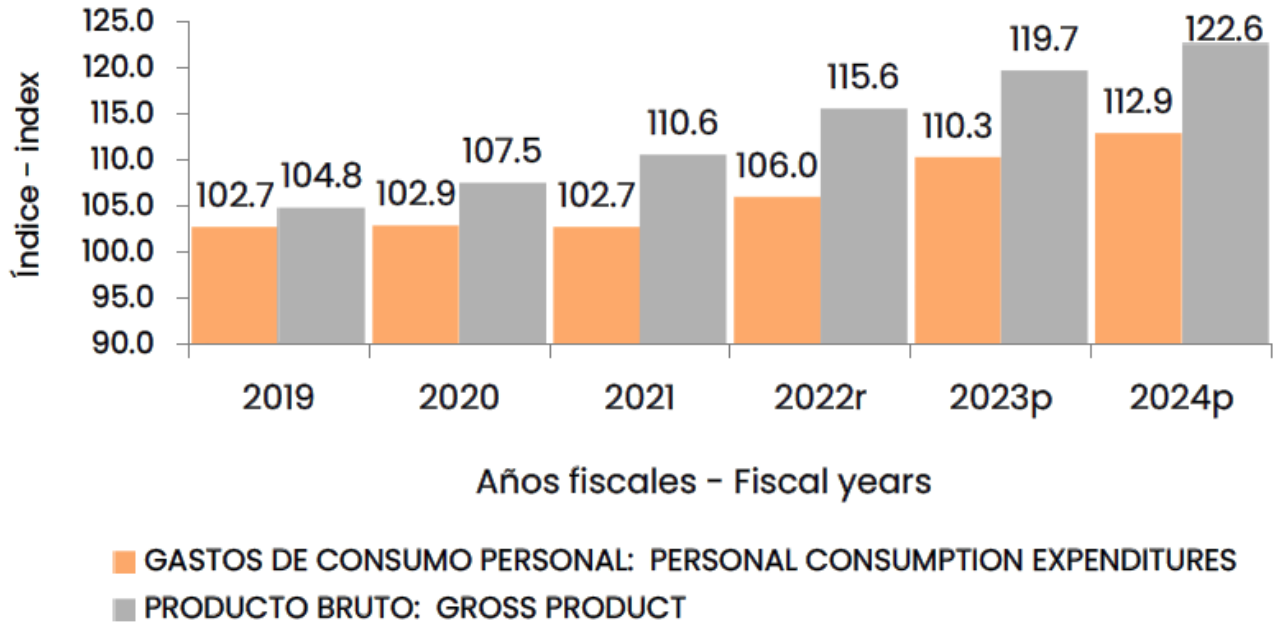
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	61,640.5	60,979.4	62,453.8	65,157.1	68,758.8	65,469.6	79,852.5	87,396.3	91,255.2	95,626.3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	9,401.0	8,811.2	9,067.8	9,351.5	9,622.1	9,685.6	9,883.5	11,626.7	11,903.2	11,581.5	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,877.0	1,753.1	1,806.0	1,909.5	2,000.8	1,780.3	2,202.2	2,268.2	2,107.8	2,046.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	3,203.0	2,856.8	2,376.7	2,483.7	2,753.7	2,448.3	3,094.2	3,159.8	3,357.7	3,335.9	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,627.9	1,498.7	1,513.4	1,153.1	1,013.9	940.7	906.1	1,311.1	1,452.3	1,515.5	Personal care
Vivienda	10,663.3	11,098.7	11,566.1	12,029.4	12,503.9	9,252.9	9,462.8	9,860.0	10,699.0	11,437.0	Housing
Funcionamiento del hogar	7,666.9	7,746.0	7,730.5	8,046.7	8,709.3	8,469.2	10,197.2	12,019.5	12,275.9	12,613.5	Household operations
Servicios médicos y funerarios	12,482.1	13,256.4	14,108.2	14,996.5	15,578.2	17,526.2	26,258.5	29,470.3	31,686.3	35,599.1	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,556.2	2,496.6	2,403.2	2,363.7	2,671.5	3,524.1	3,939.9	2,244.0	2,477.2	2,408.8	Business services
Transportación	6,595.9	6,159.6	6,408.5	7,025.2	7,861.6	6,379.1	7,908.0	9,686.5	10,204.7	10,084.9	Transportation
Recreación	5,268.6	5,381.8	5,483.7	5,366.7	5,795.6	4,976.3	5,131.7	6,161.3	6,480.5	6,699.6	Recreation
Educación	1,996.5	1,943.9	1,944.1	1,920.6	1,951.3	1,869.8	1,847.8	1,963.8	2,113.3	2,236.2	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	334.4	16.3	16.3	15.8	16.0	16.3	16.3	16.3	18.6	20.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	939.4	936.7	949.5	831.5	923.4	745.3	763.1	1,026.0	1,185.7	1,272.5	Foreign travel
Compras misceláneas	853.3	997.2	947.8	966.0	969.2	776.1	1,027.7	1,150.1	674.3	786.3	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	65,465.5	64,952.9	66,321.8	68,460.0	72,370.5	68,390.3	82,639.0	91,963.5	96,636.5	101,637.7	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,381.3	6,011.4	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

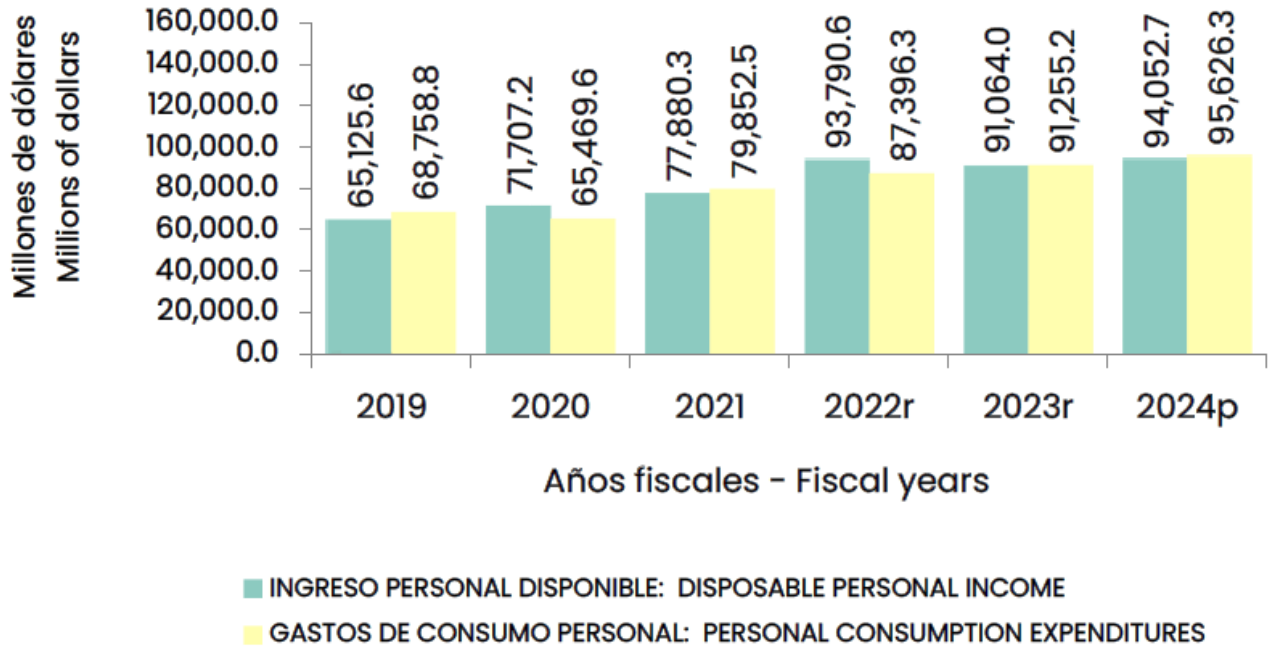
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 2017: AÑOS FISCALES
TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 2017 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	62,079.6	61,392.9	62,453.8	64,113.8	66,943.9	63,597.5	77,716.3	82,477.5	82,748.0	84,709.3	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	9,179.4	8,631.9	9,067.8	9,488.5	10,143.1	10,153.2	10,317.4	11,261.2	10,266.6	9,607.2	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	2,005.8	1,782.1	1,806.0	1,759.5	1,829.7	1,612.0	1,980.0	2,011.0	1,771.2	1,646.3	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	3,179.9	2,788.9	2,376.7	2,529.7	2,817.7	2,577.2	3,227.8	3,264.4	3,407.4	3,336.1	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,713.9	1,505.8	1,513.4	1,167.6	1,020.5	941.5	908.6	1,251.5	1,315.9	1,309.5	Personal care
Vivienda	11,519.0	11,525.4	11,566.1	11,599.8	11,635.8	8,307.0	8,305.6	8,349.4	8,387.8	8,427.1	Housing
Funcionamiento del hogar	7,287.4	7,723.5	7,730.5	7,966.0	8,628.6	8,320.1	9,997.9	11,428.3	11,248.4	11,512.8	Household operations
Servicios médicos y funerarios	12,982.2	13,528.7	14,108.2	14,925.1	15,306.4	17,011.7	25,346.4	28,184.6	30,025.0	33,059.1	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,624.4	2,512.5	2,403.2	2,437.3	2,747.9	3,634.4	4,054.2	2,241.7	2,493.3	2,393.1	Business services
Transportación	6,053.5	6,197.1	6,408.5	6,489.2	7,014.5	5,887.2	7,480.4	8,872.8	8,787.2	8,291.2	Transportation
Recreación	5,180.4	5,125.1	5,483.7	5,290.7	5,506.8	4,615.9	4,817.4	5,380.8	5,517.2	5,454.4	Recreation
Educación	2,056.5	1,981.1	1,944.1	1,913.2	1,830.9	1,727.6	1,702.9	1,746.1	1,789.4	1,840.8	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	335.7	16.4	16.3	15.5	15.7	16.0	16.0	15.2	16.5	17.4	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,004.2	1,007.8	949.5	847.2	1,014.8	957.9	1,196.1	1,153.2	1,250.3	1,576.9	Foreign travel
Compras misceláneas	856.6	1,002.9	947.8	950.7	948.9	759.6	1,004.1	1,073.9	597.3	680.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	65,978.8	65,329.2	66,321.8	67,380.1	70,461.2	66,521.5	80,354.8	86,234.2	86,873.4	89,152.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,899.2	3,936.4	3,868.0	3,266.3	3,517.3	2,924.1	2,638.5	3756.7	4125.4	4442.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

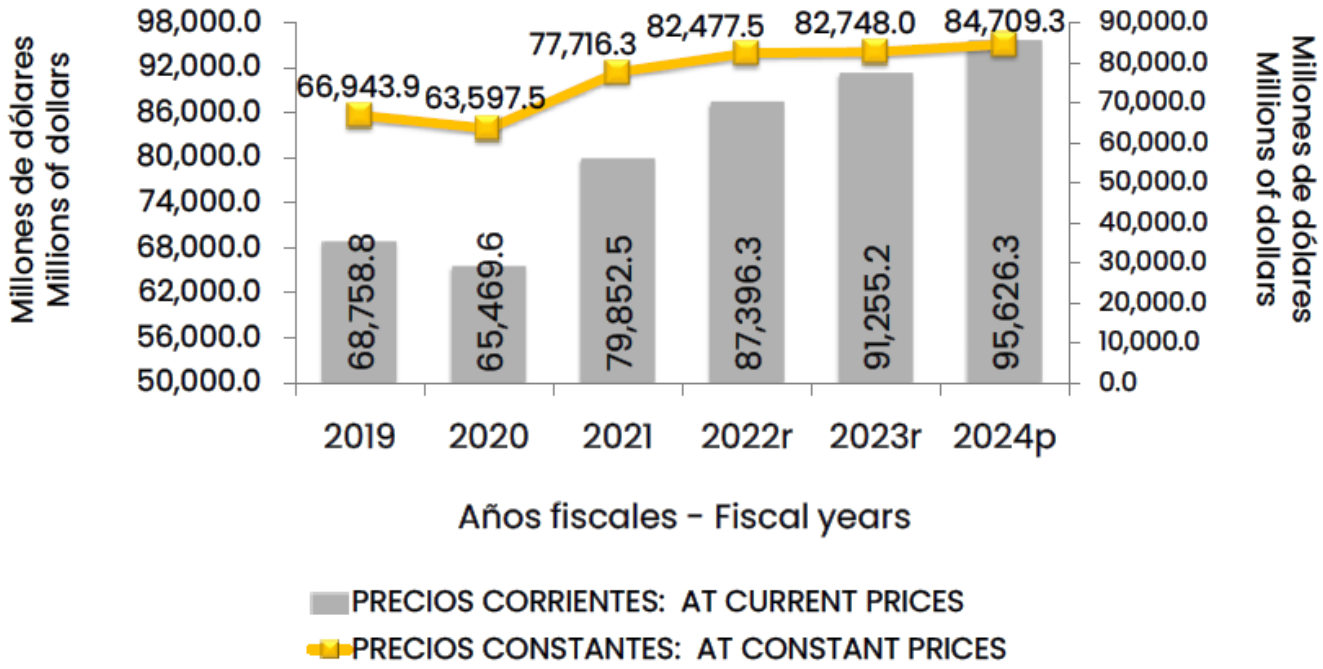
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 2017=100)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	99.3	99.3	100.0	101.6	102.7	102.9	102.7	106.0	110.3	112.9	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	102.4	102.1	100.0	98.6	94.9	95.4	95.8	103.2	115.9	120.6	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	93.6	98.4	100.0	108.5	109.4	110.4	111.2	112.8	119.0	124.3	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	100.7	102.4	100.0	98.2	97.7	95.0	95.9	96.8	98.5	100.0	Clothing and accessories
Cuidado personal	95.0	99.5	100.0	98.8	99.4	99.9	99.7	104.8	110.4	115.7	Personal care
Vivienda	92.6	96.3	100.0	103.7	107.5	111.4	113.9	118.1	127.6	135.7	Housing
Funcionamiento del hogar	105.2	100.3	100.0	101.0	100.9	101.8	102.0	105.2	109.1	109.6	Household operations
Servicios médicos y funerarios	96.1	98.0	100.0	100.5	101.8	103.0	103.6	104.6	105.5	107.7	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	97.4	99.4	100.0	97.0	97.2	97.0	97.2	100.1	99.4	100.7	Business services
Transportación	109.0	99.4	100.0	108.3	112.1	108.4	105.7	109.2	116.1	121.6	Transportation
Recreación	101.7	105.0	100.0	101.4	105.2	107.8	106.5	114.5	117.5	122.8	Recreation
Educación	97.1	98.1	100.0	100.4	106.6	108.2	108.5	112.5	118.1	121.5	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	99.6	99.4	100.0	101.6	102.1	102.1	102.3	107.1	112.9	116.3	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	93.5	92.9	100.0	98.1	91.0	77.8	63.8	89.0	94.8	80.7	Foreign travel
Compras misceláneas	99.6	99.4	100.0	101.6	102.1	102.2	102.3	107.1	112.9	115.6	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	99.2	99.4	100.0	101.6	102.7	102.8	102.8	106.6	111.2	114.0	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	98.1	100.9	100.0	101.1	102.7	99.9	105.6	121.6	130.4	135.3	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

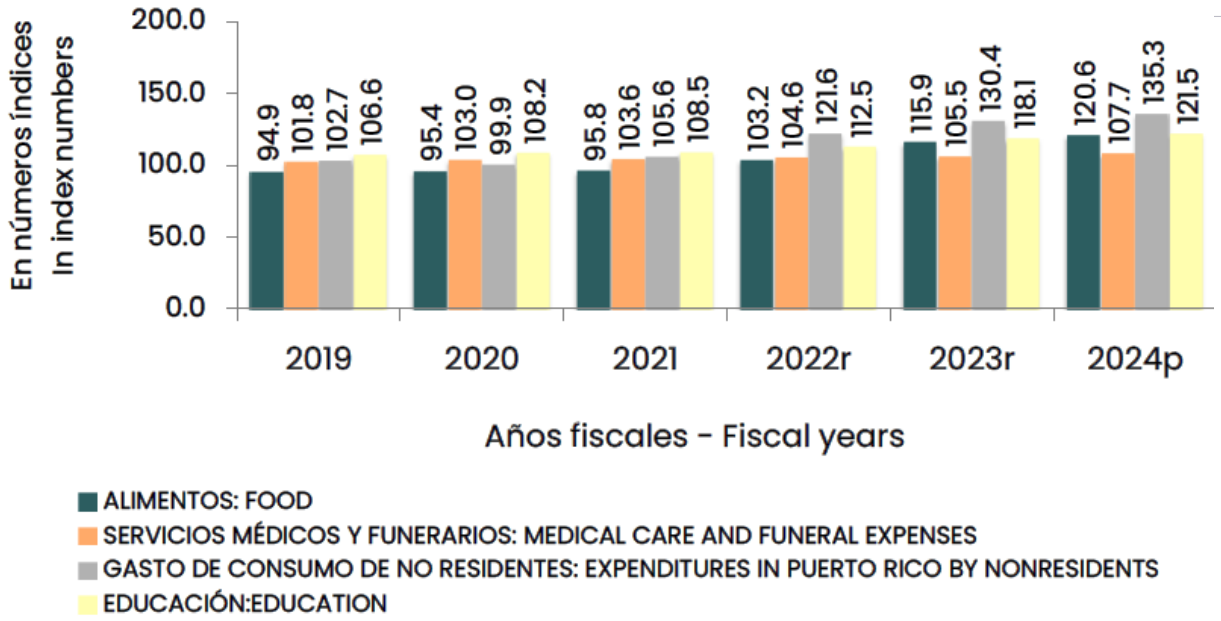
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INDICES IMPLICITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT
(En números índices - In Index numbers: 2017 = 100



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,620.3	16,095.5	10,706.5	13,300.0	15,353.1	16,574.5	18,316.6	TOTAL
Construcción	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,065.4	7,245.5	3,722.4	5,101.3	5,617.1	6,006.2	7,140.6	Construction
Vivienda	608.1	609.8	503.1	486.9	532.5	490.1	693.8	946.8	903.7	980.5	Housing
Privada	571.4	575.2	480.4	468.8	506.3	477.6	683.6	939.4	898.7	968.4	Private
Pública	36.7	34.6	22.7	18.1	26.3	12.5	10.3	7.5	5.1	12.1	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	2,105.1	1,680.5	1,544.1	7,308.0	3,941.3	2,306.5	4,056.5	4,285.9	4,650.4	5,508.6	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	1,283.4	1,213.0	933.0	1,920.3	2,661.3	1,879.7	2,561.9	3,238.3	3,078.6	3,355.9	Private enterprises
Empresas públicas	821.7	467.5	611.1	5,387.7	1,280.0	426.8	1,494.6	1,047.6	1,571.8	2,152.7	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	585.5	436.0	375.8	270.5	2,771.4	925.8	350.9	384.4	452.1	651.5	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	345.0	297.7	270.0	203.1	2,322.8	847.2	273.4	285.9	317.5	450.1	Central government
Gobiernos municipales	240.5	138.2	105.7	67.4	448.6	78.6	77.5	98.5	134.6	201.4	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,555.0	8,850.0	6,984.1	8,198.7	9,736.0	10,568.3	11,176.0	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,282.9	5,365.3	5,612.7	7,374.3	8,642.5	6,767.7	7,943.2	9,437.6	10,193.3	10,660.8	Private enterprises
Empresas públicas	49.8	41.9	48.9	45.5	44.4	53.6	36.5	50.5	77.1	96.3	Public enterprises
Gobierno (2)	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	162.7	219.0	247.9	297.8	418.9	Government (2)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinerías.
(2) Gobierno central y municipios.

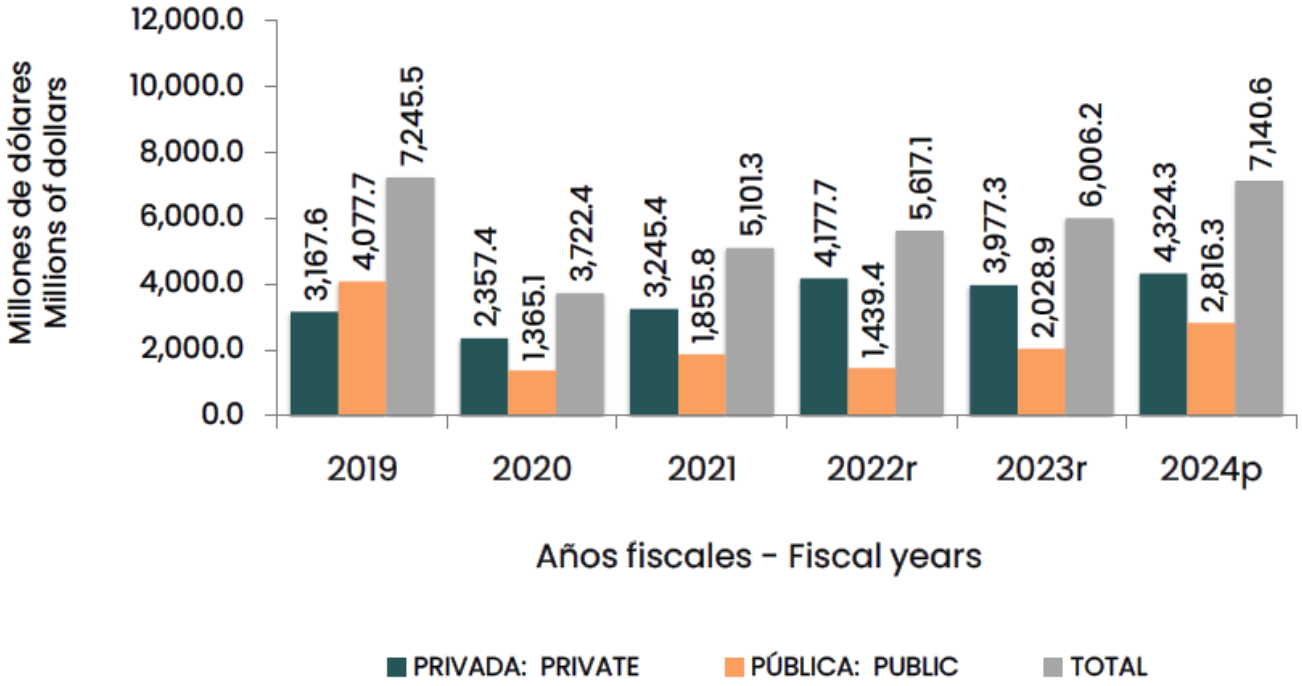
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries.
(2) Central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN
CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
PRODUCTO BRUTO	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,928.7	85,627.2	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,446.4)	(40,214.2)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,207.1	1,331.9	1,454.2	1,644.5	Federal government
Otros no residentes	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,276.5)	(36,533.5)	(37,900.6)	(41,858.7)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,958.1	105,126.4	103,130.9	106,426.6	113,843.7	118,375.0	125,841.5	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	854.9	840.6	846.9	714.7	717.3	681.7	716.3	755.9	825.1	872.7	Agriculture
Minería	26.2	26.0	29.6	40.0	38.8	40.8	51.9	55.6	58.7	63.0	Mining
Utilidades	2,104.6	1,936.2	2,168.9	1,972.6	2,256.4	1,616.0	1,988.4	2,337.4	2,502.9	2,671.9	Utilities
Construcción	1,007.3	863.9	795.5	1,236.7	1,071.7	970.4	1,112.4	1,453.7	1,815.1	2,001.2	Construction
Manufactura	49,519.6	50,543.7	48,966.1	47,891.8	50,084.0	49,265.1	50,571.9	51,052.6	51,609.3	55,632.2	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,793.5	2,780.6	2,665.0	2,690.8	2,748.7	2,706.2	3,123.0	3,381.9	3,560.7	3,799.5	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,908.2	5,073.8	5,452.0	5,594.1	5,732.1	5,618.1	6,351.4	7,203.4	7,763.8	8,241.9	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	1,026.6	1,088.7	1,173.1	1,209.0	1,383.0	1,517.7	1,785.4	1,683.1	1,769.9	1,853.0	Transportation and Warehousing
Informática	2,699.0	2,959.4	1,984.8	1,762.2	1,703.4	1,983.5	2,526.0	3,221.8	3,260.3	3,385.4	Information
Finanzas y Seguros	4,617.1	4,494.9	4,371.0	4,034.2	3,908.6	4,661.6	3,205.2	3,435.4	3,617.4	3,838.8	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	15,301.4	15,757.2	15,987.4	16,555.3	17,046.0	17,320.5	17,281.4	18,020.0	18,526.3	19,735.4	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,924.7	2,064.1	2,183.6	2,303.6	2,522.8	2,837.2	3,067.7	3,526.1	3,996.4	4,319.3	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	82.5	95.0	94.7	104.7	100.8	104.1	86.5	103.3	81.8	86.7	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,786.6	1,737.5	1,818.5	2,040.1	1,989.1	1,855.4	1,952.8	2,299.6	2,497.4	2,501.0	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	644.8	628.7	586.0	548.0	546.6	508.1	518.5	550.8	611.8	666.6	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,828.4	3,835.8	3,893.9	3,790.5	3,994.6	4,124.8	4,574.9	4,898.2	5,243.9	5,459.8	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	134.8	144.7	152.1	109.5	125.1	186.5	206.7	237.8	290.4	329.2	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	2,057.1	2,121.4	2,143.6	2,069.5	2,133.2	1,952.2	1,957.8	2,439.3	2,717.9	3,079.3	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	423.3	426.2	429.2	405.3	438.0	447.7	499.8	566.0	612.6	651.1	Other Services
Gobierno	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	7,151.9	6,908.1	Government
Central (1)	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	5,049.7	5,786.8	5,461.4	Central (1)
Municipios	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	1,365.1	1,446.7	Municipios
Discrepancia estadística	371.2	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	(280.4)	263.2	(138.1)	(254.5)	Statistical discrepancy

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

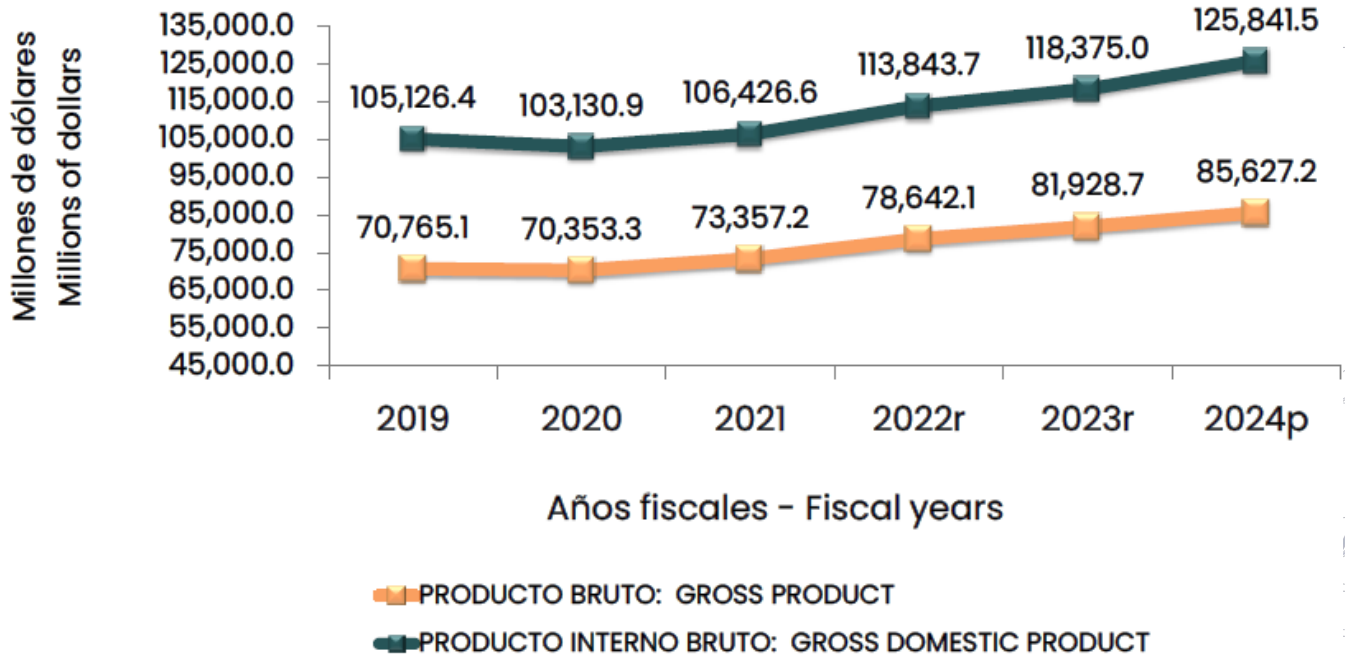
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
( ) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO
GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
INGRESO NETO	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,823.9	68,179.2	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,446.4)	(40,214.2)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,458.0	1,306.6	1,330.2	1,207.1	1,331.9	1,454.2	1,644.5	Federal government
Otros no residentes	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,815.0)	(35,667.9)	(34,107.8)	(34,276.5)	(36,533.5)	(37,900.6)	(41,858.7)	Other nonresidents
INGRESO INTERNO NETO	89,768.1	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	91,495.9	97,798.2	102,270.3	108,393.4	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	859.7	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	718.9	759.7	829.4	877.1	Agriculture
Minería	20.2	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	46.2	46.8	49.5	53.1	Mining
Utilidades	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,288.8	1,674.6	2,061.2	2,231.8	Utilities
Construcción	850.3	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	996.9	1,300.2	1,641.5	1,813.5	Construction
Manufactura	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,184.5	50,477.1	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,720.1	2,912.7	3,079.8	3,292.6	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,665.4	6,451.8	6,993.5	7,435.0	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	758.1	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	838.6	921.7	963.2	1,002.9	Transportation and Warehousing
Informática	1,340.1	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	1,161.4	1,490.9	1,525.3	1,591.3	Information
Finanzas y Seguros	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	2,390.2	2,816.4	2,859.5	3,006.3	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamieto	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	12,780.6	13,429.3	13,692.1	14,553.0	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,804.2	3,221.2	3,669.2	3,966.9	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	71.8	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	71.7	95.4	75.0	79.5	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,811.5	2,140.9	2,329.0	2,324.9	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	488.9	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	427.4	450.7	507.2	554.4	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	4,023.5	4,298.6	4,616.4	4,803.3	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	105.1	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	106.1	182.7	223.4	252.1	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,587.8	2,036.7	2,289.4	2,611.5	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	365.7	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	426.2	485.3	529.3	559.1	Other Services
Gobierno	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	7,151.9	6,908.1	Government
Central (1)	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,597.0	4,037.8	3,857.8	5,049.7	5,786.8	5,461.4	Central (1)
Municipios	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,396.9	1,264.0	1,270.8	1,271.4	1,309.1	1,365.1	1,446.7	Municipios

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

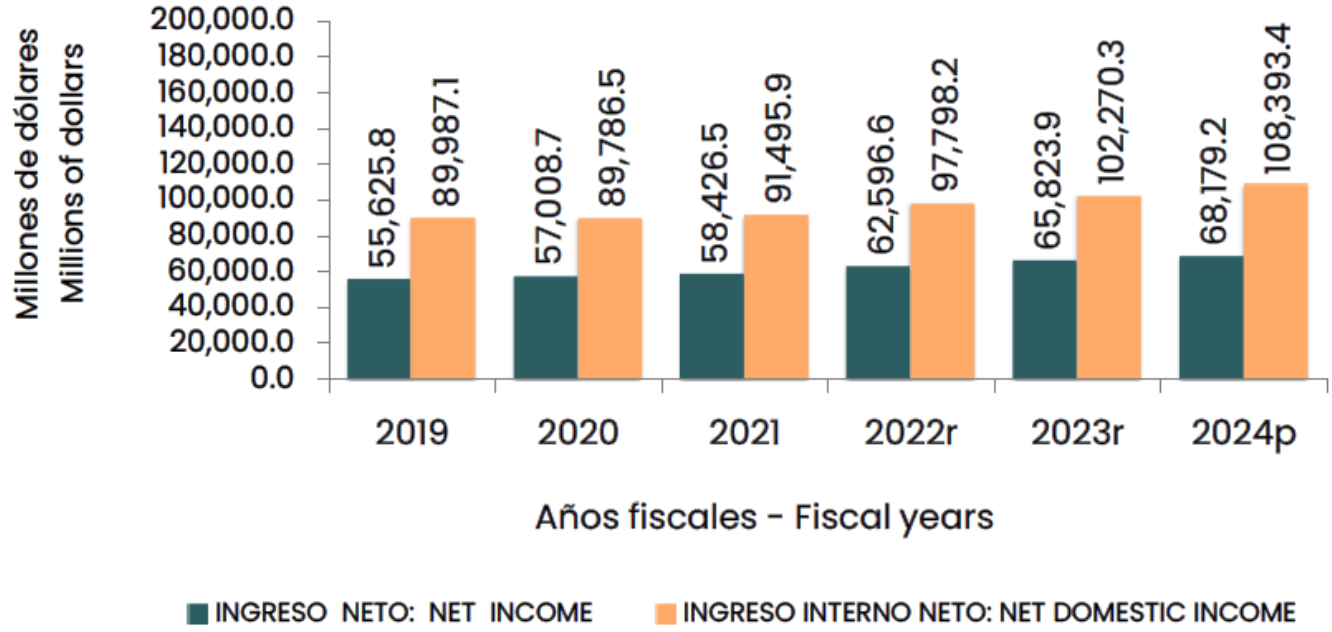
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
( ) Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO
NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
INGRESO NETO	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.7	58,426.5	62,596.6	65,823.9	68,179.2	NET INCOME
Compensación a empleados	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	28,794.8	31,689.7	34,485.0	36,023.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	27,120.7	27,620.5	25,800.0	26,367.2	27,954.8	29,745.0	29,631.7	30,906.9	31,338.9	32,155.6	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,357.0)	(34,361.3)	(32,777.6)	(33,069.3)	(35,201.6)	(36,446.4)	(40,214.2)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,183.6	1,284.0	1,381.7	1,571.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(34,973.4)	(35,572.6)	(35,675.8)	(34,599.7)	(35,533.9)	(33,979.9)	(34,253.0)	(36,485.6)	(37,828.1)	(41,785.7)	Proprietors' income
INGRESO INTERNO NETO	89,768.1	90,543.9	88,679.6	87,417.9	89,987.1	89,786.5	91,495.9	97,798.2	102,270.3	108,393.4	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	27,674.0	27,350.8	27,203.8	26,451.0	26,498.4	26,061.6	27,611.2	30,405.7	33,103.3	34,452.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	62,094.1	63,193.1	61,475.8	60,966.9	63,488.7	63,724.9	63,884.7	67,392.5	69,167.0	73,941.3	Proprietors' income
Agricultura	859.7	845.8	850.5	718.2	720.9	684.8	718.9	759.7	829.4	877.1	Agriculture
Compensación a empleados	150.9	148.9	150.4	132.0	132.4	130.5	136.8	148.9	162.5	163.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	708.8	696.8	700.1	586.2	588.4	554.3	582.1	610.9	666.9	714.0	Proprietors' income
Minería	20.2	18.9	23.4	34.2	34.3	37.8	46.2	46.8	49.5	53.1	Mining
Compensación a empleados	23.8	22.2	22.4	23.3	24.8	24.2	31.9	29.5	30.6	31.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(3.6)	(3.4)	1.0	10.9	9.5	13.7	14.3	17.3	18.9	21.5	Proprietors' income
Utilidades	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,230.8	1,566.7	916.5	1,288.8	1,674.6	2,061.2	2,231.8	Utilities
Compensación a empleados	891.7	893.5	784.7	765.0	726.0	725.1	757.1	590.0	677.4	744.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	544.7	370.4	655.5	465.8	840.7	191.4	531.8	1,084.6	1,383.8	1,487.7	Proprietors' income
Construcción	850.3	750.3	703.2	1,139.3	968.8	872.9	996.9	1,300.2	1,641.5	1,813.5	Construction
Compensación a empleados	676.5	604.5	573.8	793.0	756.2	688.4	772.3	886.4	1,027.6	1,132.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	173.8	145.9	129.4	346.3	212.6	184.5	224.7	413.8	613.9	681.4	Proprietors' income
Manufactura	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,184.5	50,477.1	Manufacturing
Compensación a empleados	3,530.2	3,406.4	3,376.2	3,293.3	3,364.0	3,342.0	3,528.7	3,716.4	3,979.7	4,221.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	42,362.4	43,233.2	41,743.0	40,811.4	42,820.2	42,282.7	42,972.2	43,007.3	43,204.8	46,255.3	Proprietors' income
Comercio al por mayor	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,313.2	2,342.1	2,333.4	2,720.1	2,912.7	3,079.8	3,292.6	Wholesalers Trade
Compensación a empleados	1,468.6	1,431.7	1,410.4	1,422.4	1,493.2	1,536.6	1,851.9	1,932.3	2,044.6	2,182.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	769.4	883.7	905.4	890.8	848.9	796.7	868.2	980.4	1,035.1	1,110.0	Proprietors' income
Comercio al detal	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,836.0	4,970.9	4,965.4	5,665.4	6,451.8	6,993.5	7,435.0	Retail Trade
Compensación a empleados	2,666.1	2,647.3	2,699.3	2,631.8	2,759.2	2,671.3	3,135.1	3,423.8	3,551.5	3,668.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,593.5	1,725.5	1,997.9	2,204.2	2,211.8	2,294.1	2,530.2	3,028.0	3,441.9	3,766.1	Proprietors' income
Transportación y Almacenamiento	758.1	752.0	735.0	746.1	878.3	833.6	838.6	921.7	963.2	1,002.9	Transportation and Warehousing
Compensación a empleados	615.3	570.8	572.1	600.1	603.8	603.7	621.7	690.3	739.5	762.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	142.8	181.2	163.0	146.0	274.5	229.9	216.9	231.4	223.7	240.9	Proprietors' income
Informática	1,340.1	1,371.2	502.5	594.4	571.3	918.4	1,161.4	1,490.9	1,525.3	1,591.3	Information
Compensación a empleados	791.4	787.2	777.6	748.4	730.0	718.0	747.4	767.8	789.1	815.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	548.7	584.0	(275.2)	(154.0)	(158.6)	200.4	414.1	723.1	736.2	775.7	Proprietors' income

(Continúa - Continue)

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Finanzas y Seguros	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,739.1	2,620.5	3,392.5	2,390.2	2,816.4	2,859.5	3,006.3	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,661.0	1,666.8	1,688.6	1,679.9	1,795.8	2,015.4	2,123.5	2,031.2	2,142.3	2,355.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,412.6	1,340.8	1,319.0	1,059.2	824.7	1,377.1	266.8	785.1	717.2	650.6	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,774.4	12,965.4	13,372.5	12,780.6	13,429.3	13,692.1	14,553.0	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	658.4	624.0	605.3	626.1	623.8	653.8	678.8	710.4	722.5	764.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	11,592.0	11,735.7	11,737.3	12,148.3	12,341.6	12,718.7	12,101.8	12,718.9	12,969.6	13,788.5	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,125.3	2,313.6	2,617.0	2,804.2	3,221.2	3,669.2	3,966.9	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,348.2	1,408.2	1,460.5	1,544.5	1,671.8	1,770.0	1,947.6	2,125.7	2,408.4	2,590.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	469.9	527.5	564.6	580.8	641.8	847.1	856.6	1,095.5	1,260.8	1,376.4	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	71.8	81.4	79.7	86.5	79.7	83.6	71.7	95.4	75.0	79.5	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	37.6	46.2	40.3	48.4	52.1	56.5	65.2	86.4	68.2	72.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	34.1	35.2	39.5	38.1	27.6	27.1	6.5	9.0	6.8	7.4	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,845.7	1,801.5	1,712.0	1,811.5	2,140.9	2,329.0	2,324.9	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,518.3	1,499.7	1,503.8	1,615.5	1,572.1	1,460.0	1,544.4	1,780.7	1,947.3	1,927.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	94.0	59.6	126.7	230.2	229.4	252.0	267.2	360.2	381.8	397.1	Proprietors' income
Servicios Educativos	488.9	479.3	453.3	429.3	436.2	419.2	427.4	450.7	507.2	554.4	Educational Services
Compensación a empleados	408.5	405.0	386.4	366.6	377.2	368.5	378.5	407.4	452.8	497.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	80.4	74.3	66.9	62.7	59.0	50.7	48.9	43.3	54.4	56.8	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,263.4	3,458.4	3,606.8	4,023.5	4,298.6	4,616.4	4,803.3	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	2,383.1	2,375.2	2,387.9	2,313.4	2,365.2	2,455.7	2,609.1	2,759.2	2,994.8	3,098.9	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	937.0	929.3	964.4	949.9	1,093.2	1,151.1	1,414.5	1,539.4	1,621.6	1,704.4	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	105.1	112.3	124.0	91.5	104.1	106.9	106.1	182.7	223.4	252.1	Art, Entretainment and Recreation
Compensación a empleados	73.4	80.3	87.3	78.1	85.0	90.3	87.0	108.1	136.4	159.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	31.7	32.0	36.6	13.3	19.1	16.6	19.1	74.5	87.0	92.7	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,659.0	1,738.0	1,595.8	1,587.8	2,036.7	2,289.4	2,611.5	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	1,200.5	1,190.9	1,193.5	1,133.2	1,192.4	1,113.4	1,111.1	1,450.1	1,636.5	1,892.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	542.6	582.6	544.9	525.9	545.6	482.4	476.8	586.6	652.9	719.4	Proprietors' income
Otros Servicios	365.7	364.6	364.1	343.9	371.2	383.9	426.2	485.3	529.3	559.1	Other Services
Compensación a empleados	306.5	306.0	308.2	292.9	312.6	329.5	354.2	402.2	439.7	463.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	59.2	58.6	55.9	51.0	58.6	54.4	72.1	83.1	89.6	95.2	Proprietors' income
Gobierno (2)	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	7,151.9	6,908.1	Government (2)
Compensación a empleados	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	7,151.9	6,908.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.
(2) Incluye gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.
(2) Includes Commonwealth central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	45,892.5	46,639.6	45,119.1	44,104.7	46,184.1	45,624.7	46,500.9	46,723.7	47,184.5	50,477.1	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	1,087.3	1,137.9	774.5	783.1	812.4	850.9	1,054.6	1,228.4	1,317.3	1,529.6	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	1,228.2	1,083.4	775.4	700.2	110.6	127.3	113.4	115.1	150.5	156.8	Beverage and tobacco products
Productos textiles	12.4	9.9	4.4	5.8	9.6	7.8	9.3	9.5	10.0	10.1	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	116.2	136.7	124.9	91.1	139.7	152.2	193.8	180.6	199.0	237.5	Apparel and related products
Artículos de madera	12.7	8.2	3.3	11.5	10.7	12.8	22.4	21.3	21.5	26.8	Wood products
Impresos y publicaciones	62.2	65.5	50.2	54.8	64.4	69.8	63.2	72.7	85.4	96.1	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	29,825.5	29,941.0	29,050.0	28,438.0	29,731.0	30,990.4	30,743.0	32,094.0	35,573.9	38,426.1	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	85.2	106.6	114.5	117.2	101.7	73.0	96.9	79.0	88.2	99.7	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	44.5	31.4	12.1	36.8	34.3	37.7	47.8	51.6	57.3	62.0	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	58.4	62.6	48.8	46.6	55.6	66.2	63.8	58.6	71.9	67.5	Plastics and rubber products
Primarios de metal	53.6	29.2	12.4	33.6	39.2	37.9	46.7	63.5	68.2	71.8	Primary metal
Productos fabricados de metal	135.1	117.9	95.5	114.9	129.7	137.1	151.8	188.0	189.6	193.0	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	167.9	128.5	127.0	135.6	165.7	193.6	257.2	316.5	364.4	364.1	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	9,780.4	10,154.9	10,802.7	10,596.1	11,355.4	9,677.0	10,386.8	9,205.8	5,286.6	5,090.2	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	690.5	683.1	639.5	638.0	814.1	732.6	684.4	760.9	842.1	837.6	Electrical equipment, aplliance and component
Equipo de transportación	81.6	70.3	69.3	73.2	96.1	64.9	81.4	81.4	96.7	106.2	Transportation equipment
Productos de papel	39.0	43.2	45.7	44.9	48.6	49.1	52.3	54.6	57.8	60.4	Paper and allied products
Productos de cuero	16.6	23.4	31.4	31.0	31.6	28.4	18.8	19.0	16.5	15.8	Leather products
Muebles y otros relacionados	29.1	27.8	18.3	27.3	24.8	24.9	35.1	29.5	33.8	36.2	Furniture and related products
Otra manufactura	2,366.1	2,778.2	2,319.2	2,124.8	2,408.9	2,291.2	2,378.2	2,093.6	2,653.6	2,989.8	Other manufacturing

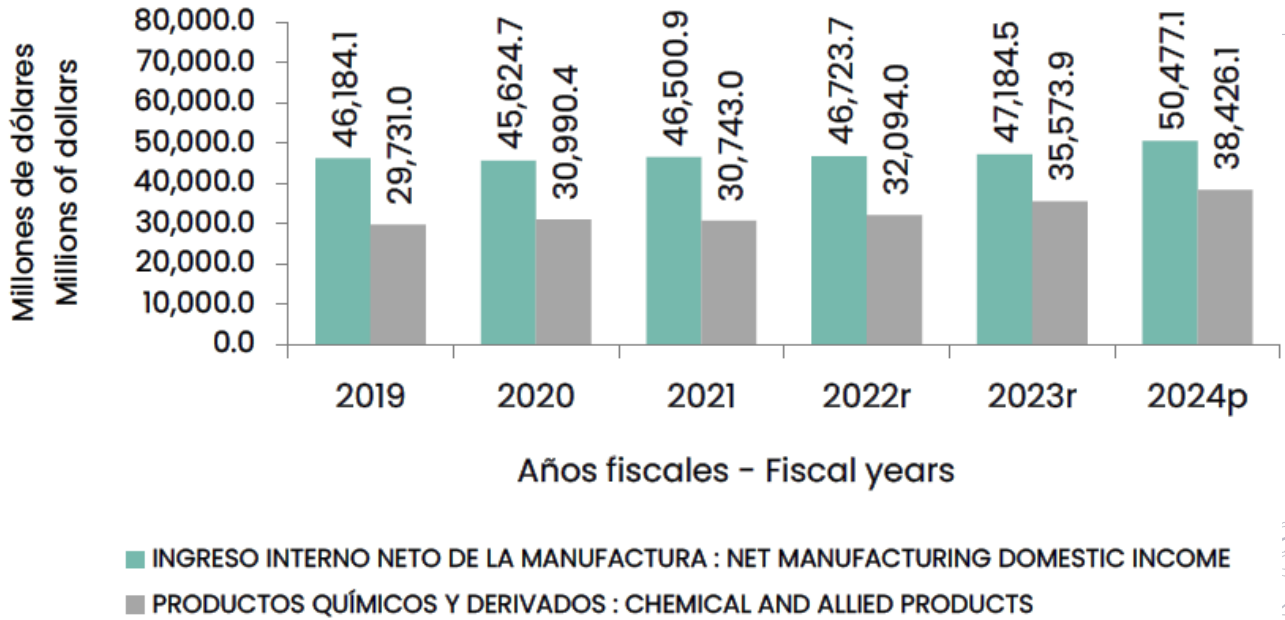
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA
NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023p	
INGRESO BRUTO	929.7	862.2	896.6	869.6	661.3	841.7	819.6	911.3	914.7	941.3	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	26.4	16.3	14.6	19.7	10.9	3.7	10.5	8.0	15.2	10.1	Traditional crops
Café	26.3	15.5	14.3	19.7	10.7	3.6	10.4	7.9	15.0	9.9	Coffee
Arroz*	0.1	0.8	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Rice*
Azúcar y mieles	0	0.0	0.0	0.0	0.2	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	Sugar and molasses
Productos pecuarios	400.1	424.9	425.5	397.1	313.3	323.6	351.9	377.1	391.2	402.2	Livestock products
Leche	214	215.1	214.3	201.4	178.8	183.1	178.6	190.4	179.2	196.8	Milk
Huevos	19.3	17.2	15.6	14.6	8.4	13.1	13.0	18.1	23.9	30.6	Eggs
Carne de res	29.2	29.8	31.4	22.0	25.9	24.2	27.7	28.0	31.0	26.4	Beef
Carne de cerdo	18.9	15.9	16.0	14.8	16.3	17.6	14.2	14.4	22.1	21.0	Pork
Aves	81.9	87.0	87.7	84.0	50.2	50.8	85.3	93.4	97.9	92.3	Poultry
Cabros y otras carnes	0.8	1.0	0.9	1.0	0.5	0.5	0.7	0.7	0.9	1.0	Goats and other meats
Otros	35.9	58.8	59.6	59.4	33.2	34.2	32.3	32.1	36.3	34.1	Others
Cambio en inventario de animales	71.4	(14.3)	3.2	7.9	5.5	(1.2)	6.7	4.7	2.8	2.3	Change in livestock inventory
Legumbres	0.4	0.6	0.3	0.4	0.0	0.2	0.3	0.4	0.1	0.0	Legumes
Frutas	32	52.0	54.0	55.2	26.3	30.4	53.0	64.4	61.8	95.0	Fruits
Vegetales farináceos	109.6	98.7	90.8	113.2	37.6	69.6	96.5	101.2	95.6	90.2	Starchy vegetables
Otros vegetales	50.2	46.3	37.3	55.3	31.8	30.1	36.9	41.5	31.7	36.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	39.3	27.1	35.2	35.2	22.6	32.3	29.5	27.5	30.0	30.6	Ornamental plants
Otros productos	200.3	210.7	235.7	185.6	213.3	353.0	234.3	286.5	286.3	274.7	Other products

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.

* Para el 2014, la tabla incluye información de arroz no incluida anteriormente.
Para el 2024, la información no está disponible.

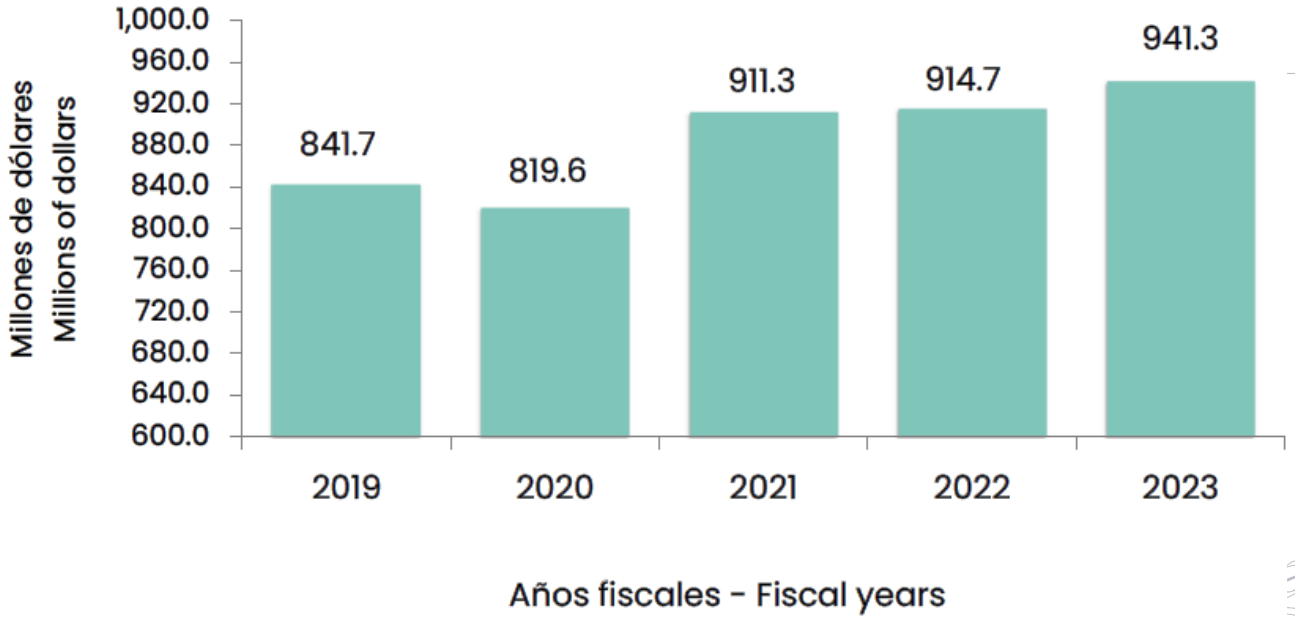
Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
( ) Negative figures.

* For 2014, the table includes rice information, not previously included.
For 2024, the information is not available.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
GROSS FARM INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
PRODUCTO BRUTO	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,601.1	70,765.1	70,353.3	73,357.2	78,642.1	81,928.7	85,627.2	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	7,135.6	6,979.7	6,659.8	6,673.8	6,769.5	7,099.5	7,299.9	7,478.3	7,715.5	8,756.3	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	62,466.5	63,005.4	62,389.7	60,927.3	63,995.6	63,253.7	66,057.4	71,163.8	74,213.2	76,870.9	Equals: Net product
Más: Subsidios	801.9	825.1	650.0	620.8	723.2	634.6	651.0	582.5	650.2	668.1	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	5,332.6	6,462.2	6,839.8	6,609.2	7,104.9	6,195.8	7,645.9	8,017.4	8,137.4	8,500.8	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,040.2	1,113.6	Business transfers
Discrepancia estadística	371.2	(317.7)	528.7	(457.4)	725.1	(575.3)	(280.4)	263.2	(138.1)	(254.5)	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	55,994.6	56,192.4	54,283.5	54,060.9	55,625.8	57,008.8	58,426.5	62,596.6	65,823.9	68,179.2	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	5,741.5	5,636.8	5,967.7	6,219.2	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,977.0	2,177.6	2,354.8	2,498.3	Employees
Patronos	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	3,764.5	3,459.3	3,612.9	3,720.9	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	12,468.3	12,914.6	10,057.2	4,494.5	6,544.8	12,176.1	11,585.8	10,895.1	9,426.4	9,050.3	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	1,843.5	1,663.6	1,602.9	1,775.7	2,491.8	2,072.2	2,144.2	2,608.1	2,954.2	3,349.7	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(1,217.0)	(1,234.9)	(1,076.9)	(1,164.6)	250.5	(927.9)	(1,174.7)	(755.8)	(252.4)	(189.3)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	171.6	130.3	403.9	(288.1)	(98.8)	(38.6)	(189.6)	(67.5)	115.7	327.8	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	37,479.7	37,306.6	37,716.8	44,424.2	41,684.2	38,943.9	40,319.4	44,279.9	47,612.3	49,421.5	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia	24,243.7	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,236.5	54,518.0	46,393.2	47,364.2	Plus: Transfer payments
Gobierno	22,230.4	22,403.3	23,573.4	24,995.4	24,516.1	33,977.3	39,673.9	52,985.6	44,660.1	45,469.7	Government
Central y municipios	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,180.6	7,495.2	6,906.4	7,517.2	Central and municipios
Federal	16,399.0	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,423.8	45,468.4	37,676.3	37,935.0	Federal
Estatales de E.E.U.U.	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	U.S. state governments
Empresas	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,040.2	1,113.6	Business
Remesas personales	427.6	444.3	455.9	467.7	488.4	516.0	543.5	575.6	605.5	689.4	Private remittances
Otros no residentes	15.7	16.7	19.5	329.4	251.3	220.0	102.9	87.8	87.4	91.5	Other nonresidents
Interés pagado	2,032.9	1,936.1	1,709.8	320.6	(471.0)	(1,041.2)	(913.3)	(1,815.2)	326.5	283.9	Interest paid
Gobierno (1)	508.9	642.4	490.0	(801.0)	(1,624.3)	(2,138.9)	(1,955.5)	(2,851.0)	(694.2)	(704.8)	Government (1)
Personas	1,524.0	1,293.6	1,219.7	1,121.5	1,153.3	1,097.7	1,042.2	1,035.8	1,020.7	988.6	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	94,332.0	97,069.5	EQUALS: PERSONAL INCOME

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
( ) Cifras negativas.

(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

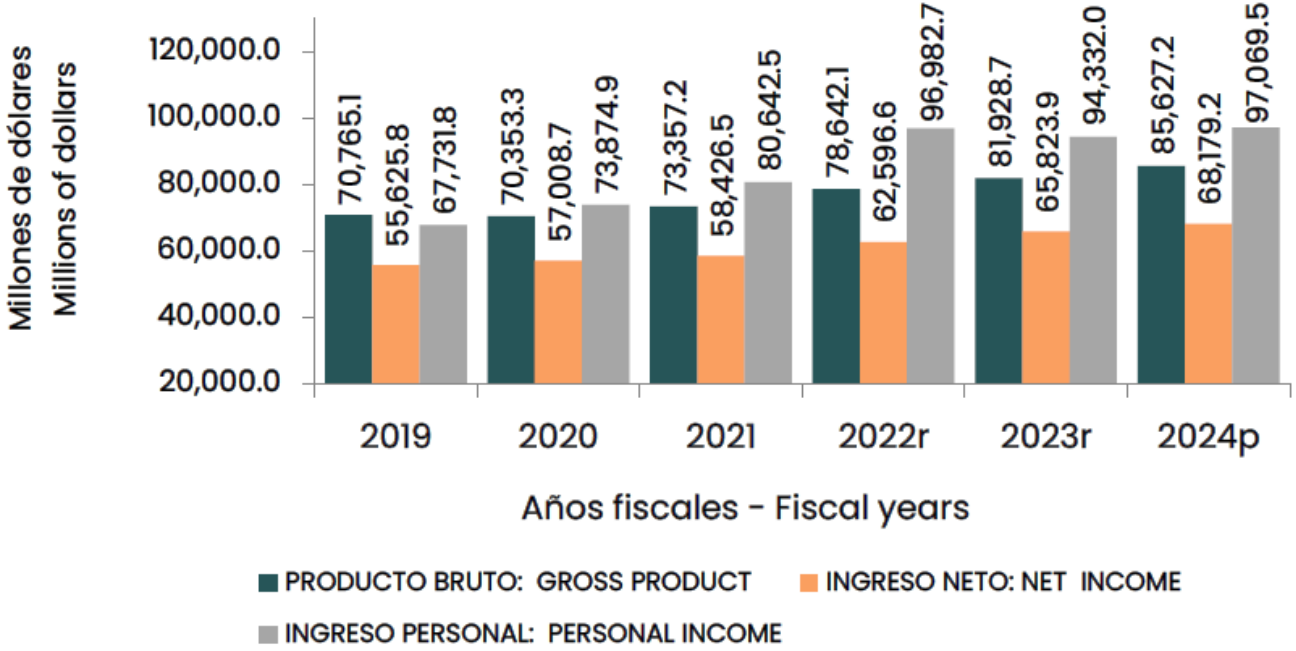
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
( ) Negative figures.

(1) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
INGRESO PERSONAL	63,756.3	63,600.7	64,863.0	71,872.8	67,731.8	73,874.9	80,642.5	96,982.7	94,332.0	97,069.5	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,693.7	27,671.0	27,263.8	28,794.8	31,689.7	34,485.0	36,023.6	Employees' compensation
Empresas, personas e instituciones sin fines de lucro	20,410.0	20,114.7	20,028.6	20,107.9	20,637.3	20,752.9	22,482.0	24,046.9	25,951.4	27,544.0	Business, household and nonprofit institutions
Gobierno	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.0	5,861.1	5,308.6	5,129.1	6,358.8	7,151.9	6,908.1	Government
Resto del mundo	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,242.8	1,172.6	1,202.3	1,183.6	1,284.0	1,381.7	1,571.5	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.2	4,753.4	4,783.1	5,741.5	5,636.8	5,967.7	6,219.2	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,095.0	2,041.8	2,012.8	1,977.0	2,177.6	2,354.8	2,498.3	Employees
Patronos	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,711.7	2,770.3	3,764.5	3,459.3	3,612.9	3,720.9	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	15,887.2	16,083.0	16,522.6	21,870.2	18,295.4	15,421.8	16,352.6	16,411.8	19,421.6	19,901.0	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	3,120.5	3,139.7	3,479.6	3,618.7	3,859.6	3,966.3	4,292.9	5,037.8	5,929.4	6,574.9	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	223.5	232.0	239.7	256.7	254.7	308.6	330.0	333.0	333.1	333.3	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	6.9	7.4	9.3	169.2	126.7	128.5	136.9	141.5	144.6	145.4	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	9,346.8	9,480.7	9,386.1	9,570.7	9,615.3	9,863.4	9,420.1	9,760.5	9,942.2	10,416.8	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	3,189.5	3,223.2	3,408.0	8,254.9	4,439.1	1,155.0	2,172.7	1,139.1	3,072.2	2,430.5	Personal interest income
Pagos de transferencia	24,243.7	24,358.0	25,436.4	27,128.0	26,518.8	35,972.3	41,236.5	54,518.0	46,393.2	47,364.2	Transfer payments
Gobierno central y municipios	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,688.6	6,460.8	7,180.6	7,495.2	6,906.4	7,517.2	Central government and municipios
Gobierno federal	16,399.0	16,464.2	17,759.1	18,770.5	18,805.1	27,499.3	32,423.8	45,468.4	37,676.3	37,935.0	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	U.S. state governments
Empresas	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,335.4	1,263.0	1,259.0	916.3	869.1	1,040.2	1,113.6	Business
Otros no residentes	443.3	461.1	475.4	797.2	739.7	736.0	646.3	663.3	692.8	780.9	Other nonresidents

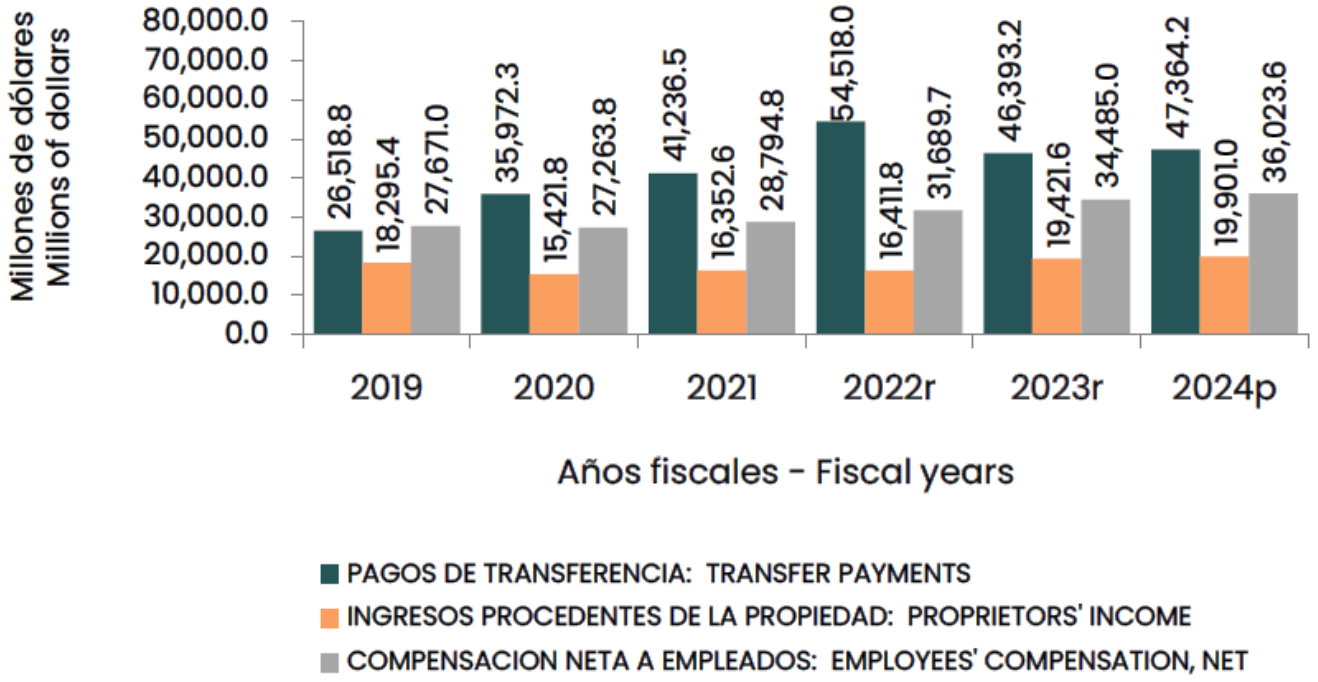
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

INGRESO PERSONAL
PERSONAL INCOME



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	2023r	2024p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	46,016.7	46,901.2	47,943.8	49,570.0	50,148.5	44,278.9	47,038.2	47,459.1	47,729.4	48,062.8	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales	20,643.0	21,426.5	22,268.1	24,421.3	24,239.8	29,116.1	31,138.6	31,461.9	31,505.6	31,386.8	Deposits in commercial banks
Ahorro en bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,116.7	2,211.2	2,300.8	2,381.3	2,404.0	2,437.7	2,514.5	2,589.4	2,652.7	2,705.7	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	8,620.7	8,489.0	8,532.4	8,800.5	8,761.1	9,708.0	11,231.5	11,450.2	11,601.0	12,010.0	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	619.9	645.8	665.1	697.2	712.3	782.9	915.9	975.3	1,028.4	1,057.6	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	12,695.8	12,862.8	12,963.8	12,106.3	12,916.0	1,165.2	212.9	0.0	0.0	0.0	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,320.6	1,265.9	1,213.5	1,163.3	1,115.2	1,069.0	1024.8	982.4	941.7	902.8	Reserves in life insurance companies

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

El balance pendiente de las Reservas en el fondo de pensiones públicas se mostrará hasta el año fiscal 2021, debido a la aprobación de la Ley 106-2017 y la ratificación del Plan de Ajuste de Deuda (PAD) después del 12 de octubre de 2022.

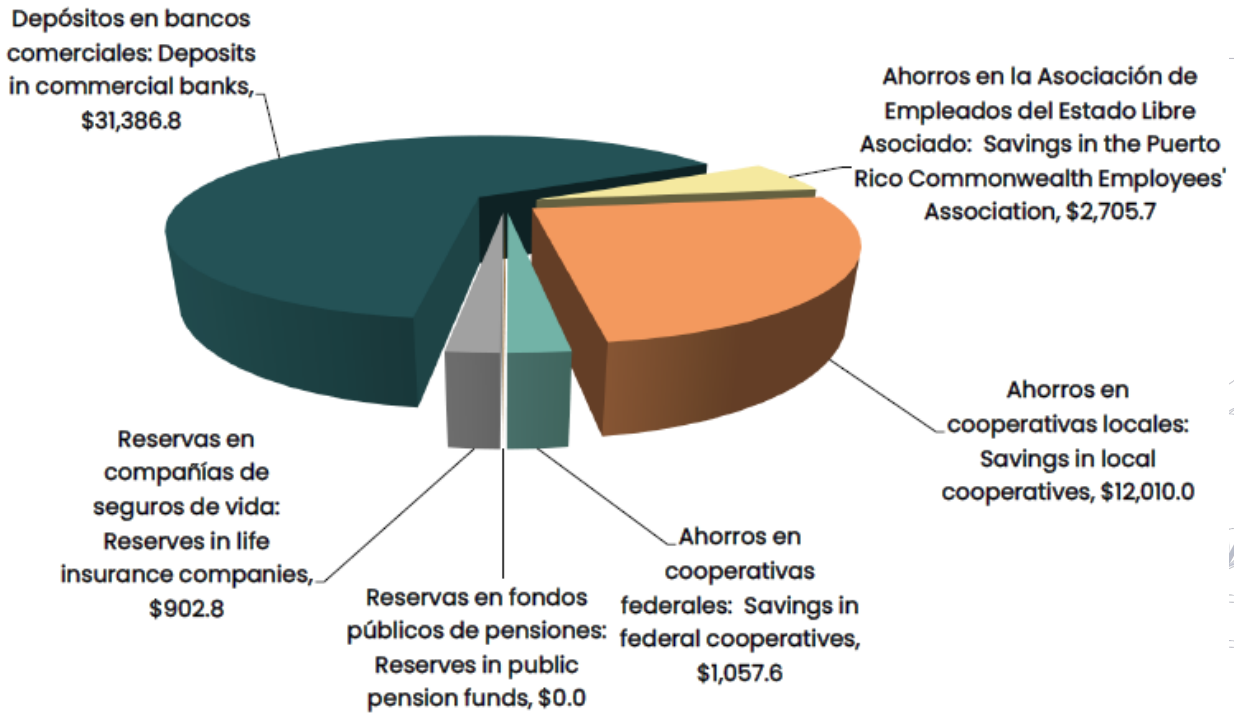
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

The outstanding balance of Reserves in public pension fund will show through fiscal 2021, because the approval of Act 106- 2017 and Debt Adjustment Plan's (DAP) confirmation after October 12, 2022.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2024p
PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2024p



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020r	2021r	2022r	2023r	2024p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	24,305.9	22,878.9	21,712.9	23,911.9	22,673.6	22,775.2	24,170.2	26,937.4	29,107.6	30,721.6	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales	6,173.2	5,706.3	5,463.7	5,523.5	5,776.2	5,620.0	5,737.4	6,532.1	7,505.3	8,253.8	Commercial banks
Compañías de préstamos personales pequeños	402.5	378.4	313.1	320.1	335.7	313.5	246.4	242.6	253.7	258.0	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,478.5	1,528.6	1,589.7	1,623.5	1,567.0	1,509.0	1,401.2	1,351.5	1,346.6	1,344.8	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	426.6	444.8	474.0	536.3	552.7	535.6	558.1	728.9	819.5	814.0	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,627.0	4,683.9	4,753.7	4,768.7	5,062.6	5,128.5	5,401.3	5,925.1	6,724.7	7,278.9	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	956.1	878.4	754.3	647.2	475.0	242.9	73.7	58.6	42.5	39.7	Pension public funds
Compañías de seguros	199.8	213.2	200.7	190.4	179.1	180.4	200.9	212.0	236.3	255.3	Insurance companies
Compañías de venta condicional	8,667.5	7,603.2	6,669.6	8,744.2	7,115.2	7,562.7	8,823.8	10,090.8	10,292.6	10,498.5	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido	940.8	977.5	1,015.6	1,055.1	1,096.3	1,139.0	1,183.3	1,229.4	1,277.3	1,327.1	Revolving credit cards and deferred installments (1)
"Student Loan Marketing Association"	433.8	464.7	478.5	502.7	513.9	525.5	545.3	566.4	609.0	651.6	Student Loan Marketing Association

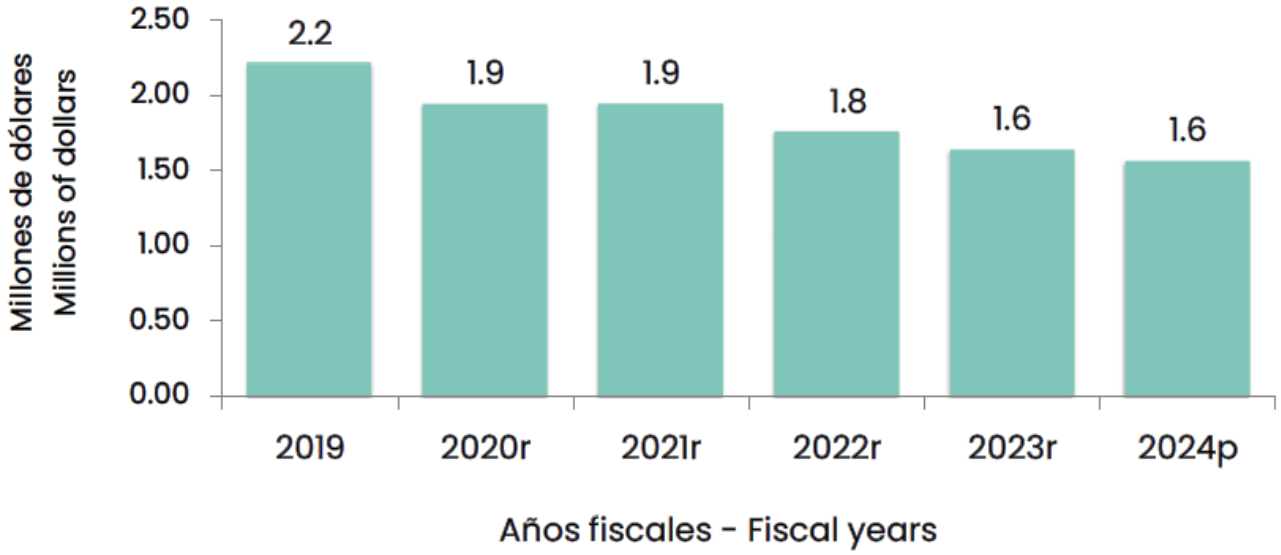
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES
RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Cuenta corriente	7,516.8	9,514.9	8,140.2	(4,565.4)	(4,857.6)	14,325.8	6,993.3	14,232.3	8,645.9	6,175.5	Current account
Crédito	99,683.5	102,573.9	103,221.3	98,522.0	101,623.0	108,787.2	108,444.6	127,916.0	126,634.3	127,695.3	Credit
Débito	92,166.6	93,059.0	95,081.1	103,087.4	106,480.6	94,461.4	101,451.3	113,683.8	117,988.5	121,519.8	Debit
Bienes y servicios	24,016.5	26,597.5	24,212.0	12,043.9	11,521.1	18,517.7	6,054.2	(449.1)	(388.1)	829.2	Goods and services
Crédito	76,185.5	79,090.6	78,333.8	68,413.9	70,929.9	69,903.6	62,431.0	64,936.9	69,255.2	70,058.3	Credit
Débito	52,169.1	52,493.1	54,121.8	56,370.0	59,408.7	51,385.9	56,376.9	65,386.0	69,643.3	69,229.1	Debit
Bienes	22,144.1	24,565.4	22,244.6	12,452.7	12,065.9	19,250.7	13,169.5	6,029.3	5,689.4	5,927.5	Goods
Crédito	70,666.1	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	57,609.9	58,066.4	61,618.0	61,823.6	Credit
Débito	48,522.0	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	55,928.5	55,896.1	Debit
Mercancías generales según la BP: Crédito	70,666.1	73,336.9	72,611.4	63,003.7	64,911.3	64,600.1	57,609.9	58,066.4	61,618.0	61,823.6	General merchandise on a BOP basis: Credit
Mercancías generales: exportaciones	70,661.2	73,332.5	72,608.8	63,002.7	64,908.6	64,600.1	57,609.8	58,066.2	61,617.7	61,823.4	General merchandise: exports
De las cuales: Reexportación	(235.7)	(219.0)	(131.6)	(189.7)	(112.3)	(70.8)	(104.8)	(135.9)	(175.0)	(155.4)	Of which: Re-exports
Oro no monetario	5.0	4.4	2.5	1.0	2.7	0.0	0.2	0.2	0.2	0.2	Nonmonetary gold
Mercancías generales según la BP: Débito	48,522.0	48,771.6	50,366.8	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	55,928.5	55,896.1	General merchandise on a BOP basis: Debit
Mercancías generales: importaciones	48,520.2	48,769.7	50,365.4	50,549.4	52,841.7	45,346.5	44,436.8	52,034.3	55,926.0	55,806.1	General merchandise: imports
Oro no monetario	1.8	1.9	1.4	1.6	3.7	2.9	3.6	2.7	2.5	90.0	Nonmonetary gold
Servicios	1,872.3	2,032.1	1,967.4	(408.8)	(544.8)	(733.0)	(7,115.3)	(6,478.4)	(6,077.5)	(5,098.3)	Services
Crédito	5,519.4	5,753.6	5,722.4	5,410.2	6,018.5	5,303.5	4,821.1	6,870.5	7,637.3	8,234.7	Credit
Débito	3,647.1	3,721.5	3,755.0	5,819.0	6,563.4	6,036.5	11,936.4	13,348.9	13,714.8	13,333.0	Debit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Credit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Debit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Crédito	12.9	28.8	33.8	19.7	16.4	12.1	18.5	(9.6)	(10.8)	(23.9)	Maintenance and repair services n.i.e.: Credit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Débito	5.4	10.5	21.3	19.7	12.4	11.4	13.6	6.8	4.3	3.7	Maintenance and repair services n.i.e.: Debit
Transporte: Crédito	472.2	470.0	527.3	465.2	527.0	406.3	111.9	118.0	112.7	119.4	Transport: Credit
Transporte: Débito	1,821.6	1,849.2	1,918.7	2,078.6	2,311.4	2,399.5	2,616.1	3,895.2	4,344.9	3,835.2	Transport: Debit
Viajes: Crédito	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,381.3	6,011.4	Travel: Credit
Viajes: Débito	665.7	719.9	709.5	582.3	714.5	622.9	619.0	881.7	994.7	1,051.6	Travel: Debit
Construcción: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.4	0.2	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	Construction: Credit
Construcción: Débito	0.0	0.0	0.0	83.7	105.3	72.1	65.9	99.4	105.3	107.9	Construction: Debit
Servicios de seguros y pensiones: Crédito	45.8	47.6	48.4	4.7	44.5	58.9	67.7	75.0	79.9	83.2	Insurance and pension services: Credit
Servicios de seguros y pensiones: Débito	521.1	564.6	532.3	952.7	1,081.9	906.3	795.9	1,037.3	1,125.8	1,251.1	Insurance and pension services: Debit
Servicios financieros: Crédito	336.3	390.2	346.8	228.2	314.7	532.8	426.7	656.8	501.0	357.8	Financial services: Credit
Servicios financieros: Débito	6.0	5.1	5.1	228.2	314.7	530.4	426.7	656.8	501.0	357.8	Financial services: Debit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Crédito	0.0	0.0	0.0	65.7	64.1	66.0	72.0	73.1	76.1	79.5	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Credit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Débito	0.0	0.0	0.0	1,336.0	1,517.6	955.1	6,811.8	6,156.5	6,068.5	6,109.9	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Debit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Crédito	9.4	8.8	10.2	29.4	30.3	27.2	29.2	29.6	30.8	32.3	Telecommunications, computer, and information services: Credit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Débito	7.8	7.7	7.9	91.8	89.0	117.7	103.8	97.5	91.8	95.4	Telecommunications, computer, and information services: Debit
Otros servicios empresariales: Crédito	52.8	56.4	72.3	487.6	555.6	623.6	690.9	691.3	720.3	750.5	Other business services: Credit
Otros servicios empresariales: Débito	329.7	300.9	277.7	170.5	119.2	125.5	212.0	216.9	149.6	152.3	Other business services: Debit
Servicios personales, culturales y recreativos: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Personal, cultural, and recreational services: Credit
Servicios personales, culturales y recreativos: Débito	25.1	23.7	21.2	5.1	6.5	6.0	4.7	5.4	6.5	6.9	Personal, cultural, and recreational services: Debit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Crédito	765.0	778.4	815.6	806.4	854.1	655.7	617.6	669.0	745.8	824.2	Government goods and services n.i.e.: Credit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Débito	264.8	239.9	261.4	270.4	290.9	289.5	266.9	295.4	322.5	361.3	Government goods and services n.i.e.: Debit

(Continúa - Continue)

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Ingreso primario	(37,454.0)	(37,978.6)	(38,267.5)	(42,219.1)	(41,551.5)	(37,764.2)	(39,323.1)	(42,259.9)	(41,689.1)	(45,949.3)	Primary income
Crédito	2,340.6	2,369.4	2,427.6	4,278.7	5,294.0	4,949.3	5,481.2	5,789.2	6,429.8	6,075.8	Credit
Débito	39,794.6	40,348.0	40,695.1	46,497.9	46,845.5	42,713.4	44,804.3	48,049.1	48,118.9	52,025.0	Debit
Remuneración de empleados: Crédito	1,307.4	1,327.8	1,402.8	1,947.0	1,913.2	1,951.7	1,989.4	2,395.6	2,613.6	2,854.0	Compensation of employees: Credit
Remuneración de empleados: Débito	79.1	72.3	82.7	425.6	256.9	213.4	281.0	446.0	650.8	665.6	Compensation of employees: Debit
Renta de la inversión: Crédito	655.9	644.6	665.5	1,968.6	2,840.3	2,683.9	3,127.3	3,020.5	3,408.5	2,805.2	Investment income: Credit
Inversión directa	12.5	12.7	21.3	297.7	672.4	689.9	736.3	730.6	776.0	829.4	Direct investment
Inversión de cartera	643.4	632.0	644.2	1,670.9	2,167.9	1,994.0	2,391.0	2,290.0	2,632.5	1,975.8	Portfolio investment
Renta de la inversión: Débito	35,872.6	36,388.5	36,560.1	41,999.7	42,241.8	38,307.1	39,334.1	42,118.2	41,616.4	45,127.1	Investment income: Debit
Inversión directa	32,774.9	33,392.0	34,793.5	40,186.3	39,750.1	35,035.1	36,063.8	37,618.9	39,092.0	42,530.6	Direct investment
Inversión de cartera	3,097.7	2,996.5	1,766.5	1,813.5	2,491.7	3,272.1	3,270.3	4,499.3	2,524.4	2,596.5	Portfolio investment
Otro ingreso primario: Crédito	377.4	397.0	359.3	363.0	540.6	313.7	364.5	373.1	407.7	416.6	Other primary income: Credit
Otro ingreso primario: Débito	3,843.0	3,887.2	4,052.3	4,072.5	4,346.8	4,192.9	5,189.2	5,485.0	5,851.7	6,232.4	Other primary income: Debit
Ingreso secundario	20,954.4	20,896.0	22,195.7	25,609.9	25,172.8	33,572.2	40,262.2	56,941.3	50,723.0	51,295.6	Secondary income
Crédito	21,157.3	21,113.9	22,459.9	25,829.4	25,399.1	33,934.3	40,532.3	57,189.9	50,949.3	51,561.2	Credit
Débito	202.9	217.9	264.2	219.5	226.3	362.1	270.1	248.6	226.2	265.6	Debit
Gobierno general: Crédito	3,850.9	3,746.0	3,690.0	5,701.4	5,319.0	5,163.9	6,785.8	10,381.8	11,954.8	12,156.3	General government: Credit
Gobierno general: Débito	79.1	86.2	83.9	115.9	127.3	274.2	176.9	155.5	142.2	176.2	General government: Debit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Crédito	17,306.4	17,367.9	18,769.9	20,128.0	20,080.1	28,770.4	33,746.5	46,808.1	38,994.5	39,404.9	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Credit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Débito	123.8	131.6	180.3	103.7	99.0	87.9	93.3	93.1	84.0	89.4	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Debit
Cuenta de capital (1)	0.0	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	308.8	297.7	243.2	Capital account (1)
Crédito	0.0	0.0	0.0	5,153.6	2,978.7	819.4	825.6	308.8	297.7	243.2	Credit
Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Debit
Cuenta financiera	2,352.7	102.1	9,544.0	357.7	(2,129.8)	15,358.7	7,461.3	14,307.4	9,281.9	6,269.7	Financial account
Adquisición neta de activos financieros	630.9	1,078.8	3,695.3	194.7	1,105.6	(8,241.3)	(9,911.6)	(3,958.2)	(993.4)	(466.7)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(1,721.8)	976.7	(5,848.7)	(163.0)	3,235.3	(23,600.1)	(17,372.9)	(18,265.6)	(10,275.3)	(6,736.4)	Net incurrence of liabilities
Inversión directa	(3,306.2)	(610.9)	(4,387.9)	(8,060.4)	(9,022.8)	23,855.7	21,463.0	(19,008.4)	5,138.2	7,038.2	Direct investment
Adquisición neta de activos financieros	(400.6)	606.7	(883.9)	1,056.9	(777.1)	(2,536.2)	455.9	(1,597.8)	256.7	178.2	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	2,905.6	1,217.6	3,504.0	9,117.3	8,245.8	(26,391.9)	(21,007.0)	17,410.6	(4,881.5)	(6,860.0)	Net incurrence of liabilities
Inversión de cartera	5,223.5	763.6	9,380.6	8,667.8	7,365.7	(2,604.1)	(14,048.3)	33,593.3	542.4	(548.7)	Portfolio investment
Adquisición neta de activos financieros	1,267.0	558.2	1,696.1	(830.3)	2,135.9	(4,574.6)	(10,196.4)	(2,420.5)	(1,142.6)	(527.0)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(3,956.5)	(205.4)	(7,684.4)	(9,498.1)	(5,229.8)	(1,970.4)	3,851.9	(36,013.8)	(1,685.0)	21.6	Net incurrence of liabilities
Derivados financieros (distintos de reservas) y opciones de compra de acciones por parte de empleados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Financial derivatives (other than reserves) and employee stock options
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net incurrence of liabilities
Otra inversión	435.4	(50.6)	4,551.3	(249.7)	(472.6)	(5,892.8)	46.7	(277.6)	3,601.3	(219.8)	Other investment
Adquisición neta de activos financieros	(235.4)	(86.0)	2,883.1	(31.9)	(253.2)	(1,130.6)	(171.1)	60.1	(107.5)	(117.9)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	(670.9)	(35.4)	(1,668.2)	217.8	219.4	4,762.2	(217.8)	337.7	(3,708.8)	102.0	Net incurrence of liabilities
Activos de reserva	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Reserve assets
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Errores y omisiones netos	(5,164.2)	(9,412.8)	1,403.8	(230.5)	(250.9)	213.5	(357.6)	(233.6)	338.4	(149.0)	Net errors and omissions
Partida informativa: saldo de las transacciones en artículos y servicios											Memorandum Item: balance on goods and services transactions
(Ventas netas al resto del mundo)	(9,965.9)	(7,945.1)	(10,435.9)	(21,086.8)	(22,510.4)	(14,051.0)	(26,419.1)	(34,773.6)	(36,318.6)	(38,928.8)	(Net sales to the rest of the world)

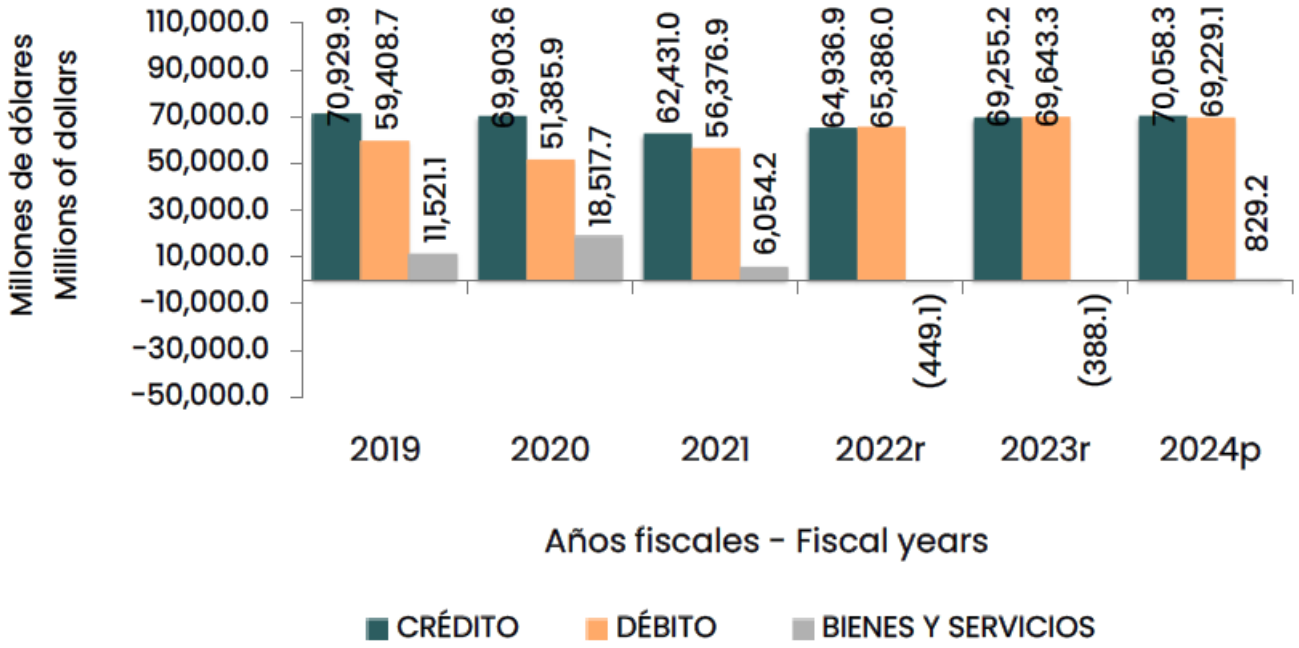
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
n.i.o.p - No incluidos en otra parte.
ISFLSH - Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.
(1) Incluye los estimados de transferencias de capital para transacciones que incluyen: adquisición de activos, fijos, cancelación de obligaciones de deuda y reclamaciones de indemnización de seguros no de vida.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
n.i.e. - Not included elsewhere.
NPISH - Nonprofit institutions serving households.
(1) Includes the capital transfer estimates for transactions including: the acquisition of fixed assets, debt obligation cancellation, and nonlife insurance claims.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

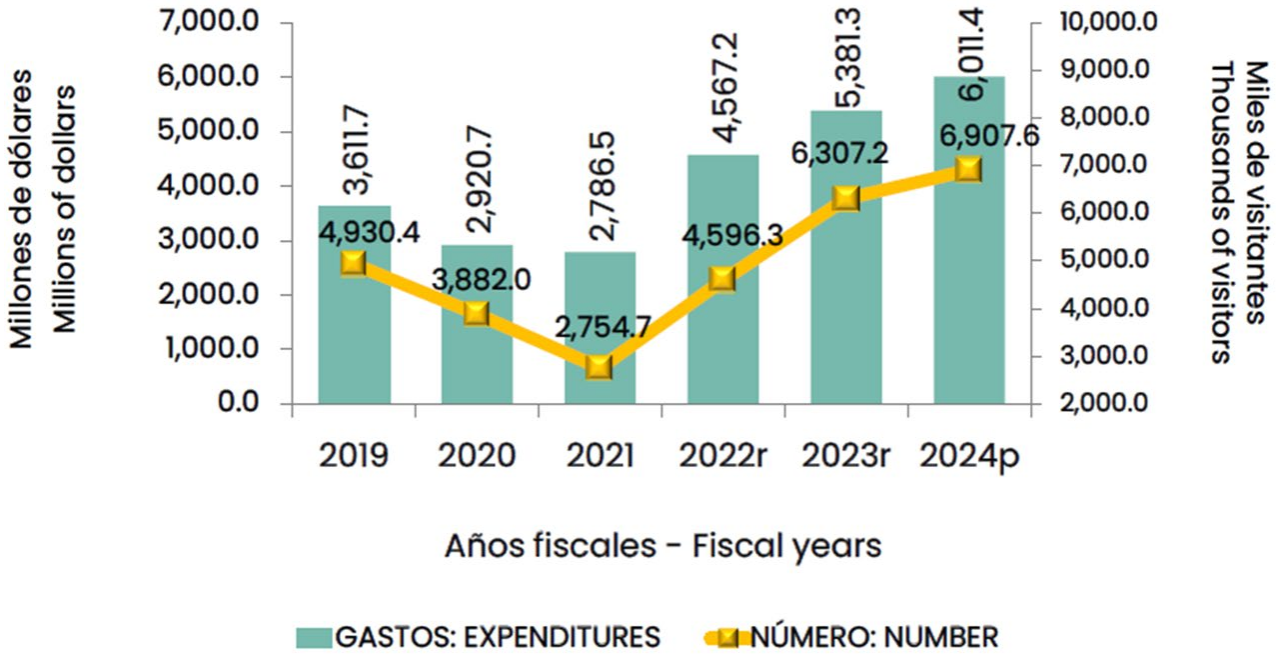
BALANZA DE PAGOS
BALANCE OF PAYMENTS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES
NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Número de visitantes, total (En miles)	5,051.1	5,002.4	4926.8	4,259.8	4,930.4	3,882.0	2,754.7	4,596.3	6,307.2	6,907.6	Number of visitors, total (In thousands)
Turistas	3,541.8	3,735.7	3,513.1	3,068.2	3,179.8	2,617.4	2,754.7	4,231.9	5,046.2	5,551.2	Tourists
En hoteles (1)	1,737.2	1,795.6	1,816.5	1,178.3	1,496.6	1,196.1	1,166.8	1,785.1	1,822.0	1,929.2	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,804.5	1,940.2	1696.5	1,889.9	1,683.2	1,421.3	1,587.9	2,446.9	3,224.3	3,622.0	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,509.3	1,266.7	1413.7	1,191.6	1,750.6	1,264.6	-	364.4	1,261.0	1,356.3	Excursionists (3)
Gastos de visitantes, total (Viajes: Crédito)	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	2,920.7	2,786.5	4,567.2	5,381.3	6,011.4	Visitors' expenditures, total (Travel: Credit)
Turistas	3,597.3	3,782.4	3,652.8	3,117.9	3,338.8	2,722.5	2,786.5	4,507.4	5,170.4	5,779.0	Tourists
En hoteles (1)	2,047.8	2,117.9	2,167.8	1,433.7	1,833.2	1,448.7	1,379.9	2,063.2	2,184.1	2,361.0	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,549.5	1,664.5	1485	1,684.2	1,505.6	1,273.7	1,406.6	2,444.2	2,986.3	3,418.1	In other places (2)
Excursionistas (3)	227.8	191.1	215.2	185.0	272.9	198.2	-	59.9	210.9	232.4	Excursionists (3)
Número y gastos de Turistas											Number and expenditures of Tourists
Estados Unidos											United States
Número de turistas	3,064.1	3,241.8	3,048.4	2,667.4	2,838.0	2,372.7	2,696.1	3,933.6	4,631.5	5,115.4	Number of tourists
Gastos	3,112.4	3,282.3	3169.7	2,710.6	2,980.0	2,468.0	2,727.2	4,189.6	4,745.4	5,325.4	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	472.9	488.4	459.2	395.5	337.0	240.4	55.9	293.3	405.2	418.4	Number of tourists
Gastos	479.9	494.5	477.5	401.9	353.8	250.0	56.6	312.3	415.2	435.5	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	4.9	5.5	5.4	5.4	4.8	4.3	2.7	5.1	9.6	17.4	Number of tourists
Gastos	5.0	5.6	5.7	5.4	5.0	4.5	2.7	5.5	9.8	18.1	Expenditures

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
(1) Visitantes en hoteles, resorts, cásas de huéspedes, condo-hoteles, paradores y otros alojamientos.
(2) Visitantes en residencias de familiares y amigos, alquileres a corto plazo y otros.
(3) Visitantes en barcos cruceros.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
(1) Visitors in hotels, resorts, guest houses, condo-hotels, paradores, and other lodgings.
(2) Visitors at residences of family and friends, short-term rentals and others.
(3) Visitors on cruise ships.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	1,704.6	1,764.4	1,838.0	1,952.6	1,929.6	2,019.5	1,868.9	2,060.6	2,224.6	2,540.3	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	899.5	928.0	971.6	848.7	1,018.2	1,065.7	990.6	1,087.4	1,173.9	1,340.5	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	501.8	517.7	542.0	393.1	568.0	594.5	547.5	606.6	654.9	747.8	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	397.7	410.3	429.6	455.6	450.2	471.2	443.1	480.8	519.0	592.7	Department of Defense
Otras agencias	805.1	836.4	866.4	1,103.9	911.4	953.8	878.3	973.2	1,050.7	1,199.8	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	2.9	2.9	3.0	3.3	3.2	3.3	3.1	3.4	3.7	4.2	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	43.0	46.5	46.4	49.2	48.7	50.9	46.9	52.0	56.6	63.9	General Services Administration
Departamento de Agricultura	50.1	51.7	54.1	57.4	56.7	59.3	54.6	60.5	65.3	74.6	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	16.2	16.7	17.5	18.6	18.3	19.2	17.7	19.6	21.1	24.1	Department of Commerce
Departamento de Justicia	105.5	108.8	113.9	120.8	119.4	124.9	115.1	127.5	137.6	157.0	Department of Justice
Departamento de lo Interior	12.0	12.4	13.0	13.8	13.6	14.3	13.1	14.5	15.7	17.9	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	72.6	78.5	78.4	83.2	82.2	86.1	79.2	87.8	94.8	108.1	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	221.5	228.5	239.2	253.8	250.8	242.4	241.7	267.7	289.1	330.1	Departament of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	49.5	51.0	53.4	38.8	56.0	58.6	54.0	59.7	64.5	73.7	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(2.5)	(2.6)	(2.7)	(1.0)	(2.8)	(2.9)	(2.7)	(3.0)	(3.2)	(3.7)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	35.4	36.6	38.3	40.6	38.7	42.0	38.7	42.8	46.2	52.7	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	8.8	9.0	9.5	10.0	10.0	10.4	9.6	10.6	11.4	13.0	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	106.9	110.3	115.5	103.1	121.0	126.7	116.7	129.2	139.3	159.3	Postal Service
Otras agencias	83.2	86.0	86.9	312.3	95.6	118.6	90.7	101.0	108.6	124.9	Other agencies

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Total de recibos	18,017.0	18,077.0	19,321.5	20,325.5	20,743.3	30,201.4	33,980.4	47,619.6	39,966.4	40,507.9	Total receipts
Gobierno federal, total	17,091.2	17,147.5	18,533.7	19,582.1	19,625.8	28,281.6	33,401.2	46,443.6	38,619.8	38,918.9	Federal government, total
Transferencias a individuos	16,863.1	16,906.8	18,294.5	19,330.8	19,340.4	28,034.5	33,100.2	46,144.7	38,301.7	38,624.0	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	1,416.3	1,229.5	1,762.0	1,390.4	1,297.3	1,589.6	1,408.6	1,772.4	1,500.4	1,337.6	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	4,466.6	4,511.4	5,429.6	5,239.4	5,298.1	6,500.6	6,381.4	7,933.5	7,458.2	7,540.2	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	7,718.3	7,820.2	7,875.0	8,621.5	7,568.5	9,256.8	8,613.3	9,841.8	10,785.9	11,654.5	Social Security benefits
Becas	788.7	780.3	666.2	861.6	833.5	797.3	648.4	680.8	728.2	771.1	Scholarships
Pensiones del sistema federal de retiro	141.4	142.8	147.6	152.4	148.5	147.4	130.0	129.9	200.3	209.5	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	216.3	208.4	276.6	568.3	1,023.7	360.3	764.0	1,178.5	2,353.4	2,838.6	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,846.2	1,907.5	1,893.8	2,282.1	2,728.2	2,831.0	2,920.5	3,810.6	3,335.9	3,174.3	Nutritional Assistance
Rehabilitación de vivienda	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	922.0	946.5	963.7	970.5	Housing rehabilitation
Ayuda para familias en áreas de desastre	9.1	4.0	2.0	142.1	42.5	90.7	303.3	731.8	3,152.4	1,230.4	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	36.1	31.5	43.5	46.4	190.3	434.2	39.6	33.1	150.6	238.7	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	11.0	11.1	11.7	11.7	13.6	0.0	28.4	72.6	137.9	275.9	Cancellation of loans
Otros (2)	188.0	237.7	189.7	-7.8	174.6	6,026.6	11,862.6	19,013.2	7,534.8	8,382.7	Others (2)
Subsidios a industrias	228.1	240.7	239.2	251.2	285.4	247.1	301.0	298.9	318.1	295.0	Subsidies to industries
Sector gubernamental	227.6	240.2	238.8	251.2	285.4	247.1	301.0	298.9	318.1	295.0	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.5	0.5	0.5	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	17.2	69.5	22.0	77.5	17.4	U.S. state governments
Otros no residentes	892.3	895.6	757.4	713.4	1,095.2	1,902.6	509.8	1,154.0	1,269.1	1,571.6	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Total de pagos	3,960.7	4,019.2	4,319.9	4,295.4	4,576.4	4,557.7	5,381.6	5,736.4	6,081.6	6,498.9	Total Payments
Gobierno federal, total	3,844.2	3,888.5	4,053.8	4,072.8	4,348.3	4,193.7	5,189.4	5,486.9	5,853.5	6,231.2	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,983.7	1,976.2	2,082.5	2,097.8	2,145.2	2,144.4	2,249.4	2,685.7	2,798.2	2,996.6	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	3.5	4.0	3.5	3.3	3.3	2.7	2.8	2.8	3.6	0.9	Passport fees
Aportación al Medicare	464.1	442.6	535.5	560.3	535.2	535.2	676.4	676.4	625.4	689.0	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,516.1	1,529.6	1,543.6	1,534.2	1,606.7	1,606.4	1,570.2	2,006.5	2,169.1	2,306.7	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	101.8	103.6	116.1	110.9	121.5	130.3	124.6	173.9	193.8	219.2	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,371.4	1,383.1	1,382.4	1,380.1	1,437.9	1,429.4	1,399.5	1,784.8	1,920.8	2,026.1	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	41.1	41.1	43.0	41.1	45.1	44.8	44.3	45.7	52.4	59.3	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	133.2	137.2	142.7	113.7	216.3	233.1	214.6	216.6	233.0	187.1	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	247.9	282.6	322.1	364.1	418.6	463.7	539.5	615.0	690.1	778.7	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,479.3	1,492.5	1,506.5	1,497.2	1,568.2	1,352.5	2,185.8	1,969.5	2,132.1	2,268.8	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	101.8	103.6	116.3	111.1	121.8	127.4	117.4	130.0	141.7	160.2	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,336.4	1,347.8	1,347.2	1,344.9	1,401.3	1,180.3	2,024.2	1,793.8	1,938.0	2,049.3	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	41.1	41.1	43.1	41.1	45.1	44.8	44.3	45.7	52.4	59.2	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	2.3	2.8	2.0	3.0	1.8	1.9	2.7	0.9	1.9	2.1	U.S. state governments
Otros no residentes	114.3	127.9	264.2	136.3	141.5	362.1	189.5	248.6	226.2	265.6	Other nonresidents
Balance neto, total	14,056.2	14,057.8	15,001.5	16,113.3	16,251.8	25,643.7	28,598.8	41,883.2	33,884.8	34,009.0	Net balance, total
Gobierno federal	13,247.0	13,259.0	14,479.9	15,509.3	15,277.5	24,087.9	28,211.8	40,956.7	32,766.3	32,687.7	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	31.2	31.1	28.4	27.0	20.5	15.3	66.8	21.1	75.6	15.3	U.S. state governments
Otros no residentes	778.0	767.7	493.2	577.1	953.8	1,540.5	320.3	905.4	1,042.9	1,306.0	Other nonresidents

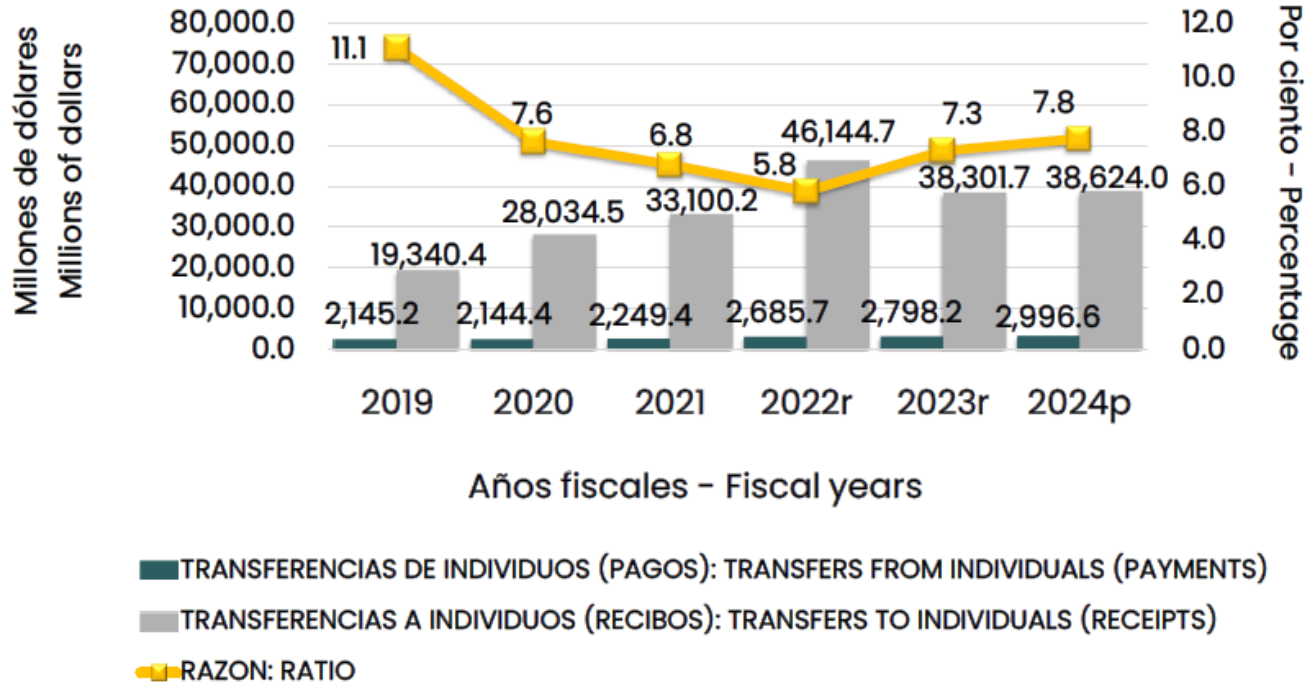
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
a/ Menos de $50,000.
(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas .
(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastres y pandemia.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
a/ Less than $50,000.
(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.
(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and others, including, but not limited to, housing rehabilitation programs, and disasters and pandemic recovery funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS
TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Total	3,090.2	2,989.6	3,041.8	5,666.7	7,356.8	5,599.4	7,273.1	10,561.0	11,986.0	11,956.2	Total
Gobierno central	2452.8	2372.6	2368.7	2615.1	4160.1	4507.7	4575.0	6885.2	8674.1	8788.4	Central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (1)	124.8	127.0	130.0	197.2	132.6	297.5	207.4	193.6	396.6	203.0	Highway and Transportation Authority (1)
Departamento de Agricultura	0.5	1.1	1.1	d/	0.6	1.6	0.1	1.9	3.0	6.7	Department of Agriculture
Departamento de Corrección y Rehabilitación	a/	a/	a/	a/	a/	2.2	4.9	2.5	3.2	2.8	Department of Corrections and Rehabilitation
Departamento de Desarrollo Económico y Comercio	a/	a/	a/	a/	a/	0.7	84.7	139.9	126.4	123.5	Department of Economic Development and Commerce
Departamento de Educación	996.6	820.1	722.2	613.0	789.6	1229.2	734.6	1240.2	1603.0	2714.1	Department of Education
Incluyendo:											Including:
Comedores Escolares	19.4	14.5	11.5	13.2	9.7	159.6	10.4	13.6	14.8	8.8	School Lunch Program
Educación Especial	b/	b/	b/	b/	b/	131.9	41.5	73.6	91.4	174.3	Special Education
Departamento de Justicia	7.2	5.4	1.7	13.3	16.0	1.0	32.2	48.7	22.1	20.8	Department of Justice
Departamento de la Familia	130.9	158.5	126.8	171.1	176.7	301.0	213.6	138.4	179.8	156.1	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	0.7	0.4	0.9	0.3	0.1	1132.6	0.9	4.5	10.9	12.8	Department of Housing
Incluyendo:											Including:
CDBG	b/	b/	b/	b/	b/	887.1	0.6	0.4	6.1	8.1	CDBG
Departamento de Recreación y Deportes	2.7	2.7	2.7	3.7	0.0	0.0	0.0	0.8	6.5	7.4	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	8.0	5.9	6.6	4.1	7.7	57.3	1.4	26.4	45.0	35.0	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	829.5	827.8	1164.5	1378.5	2728.5	985.3	1350.2	2930.9	4073.4	3004.2	Department of Health
Departamento de Seguridad Pública	a/	a/	a/	a/	a/	36.1	2.2	25.5	38.5	40.6	Department of Public Security
Manejo de Emergencias y Administración de Desastres	b/	b/	b/	b/	b/	5.0	d/	14.9	20.8	32.7	Agency for Emergency and Disaster Management
Negociado de la Policía	6.4	7.5	5.9	2.6	1.8	30.6	2.2	10.6	17.7	7.6	Police Bureau
Negociado del Cuerpo de Bomberos	b/	b/	b/	b/	b/	0.3	d/	0.0	0.0	0.3	Firefighters' Corps Bureau
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.6	0.3	0.2	d/	0.2	34.7	0.2	23.0	10.7	26.5	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	21.1	28.1	27.2	17.2	33.9	125.9	22.5	31.5	51.8	29.0	Department of Labor and Human Resources
Universidad de Puerto Rico (1)	29.7	86.4	65.6	51.5	97.7	183.7	111.1	281.1	326.1	372.3	University of Puerto Rico (1)
Otras agencias	294.1	301.4	113.3	162.6	174.7	118.9	1808.8	1796.3	1777.1	2012.8	Other agencies

(Continúa - Continue)

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Empresas públicas	139.2	171.3	229.5	211.2	156.2	72.6	548.4	407.7	786.7	888.4	Public enterprises
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	89.1	60.0	0.4	20.6	0.3	11.7	36.6	38.8	52.3	77.0	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	1.0	0.0	0.0	5.1	9.2	0.0	348.8	89.8	455.0	459.7	Electric Power Authority
Autoridad de los Puertos	40.6	98.9	190.9	0.3	b/	22.2	10.1	157.2	140.5	194.3	Ports Authority
Autoridad de Transporte Integrado	a/	a/	a/	a/	a/	26.4	24.0	22.7	29.3	20.9	Integrated Transportation Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	7.0	6.3	10.8	165.4	138.6	2.8	37.3	18.8	16.2	38.3	Metropolitan Bus Authority
Compañía de Comercio y Exportación	a/	a/	a/	a/	a/	5.7	6.7	0.0	0.0	0.0	Trade and Export Company
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.2	0.3	0.5	16.8	5.0	0.3	0.0	0.0	0.0	0.0	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	0.6	0.1	18.2	2.8	3.1	3.5	18.3	5.5	5.3	7.1	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	0.7	0.7	8.8	0.0	0.0	0.0	5.7	10.3	12.0	9.3	Agricultural Extension Service
Otras empresas	d/	5.0	0.0	0.2	0.0	0.0	60.9	64.6	76.1	81.8	Other enterprises
Municipios	243.5	268.7	294.6	457.4	398.0	540.2	597.0	692.1	623.0	976.1	Municipios
Incluyendo:											Including:
Fondos COVID	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	493.9	166.9	52.0	50.0	50.0	COVID funds
Fondos manejo de emergencias y desastres	c/	c/	c/	c/	c/	0.0	235.6	105.0	85.5	296.0	Emergency and disaster management funds
Otros programas	0.3	7.7	2.5	149.8	80.8	46.3	194.4	535.1	487.5	630.1	Other programs
Fondos COVID (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	8.8	332.6	676.2	218.0	76.6	COVID funds (2)
Fondos manejo de emergencias y desastres (2)	11.9	6.1	9.8	2219.9	2552.1	470.0	1220.2	1598.7	1537.2	1074.8	Emergency and disaster management funds (2)
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	282.1	166.4	146.3	127.3	149.8	e/	e/	301.1	147.0	151.9	Unemployment Insurance Trust Fund
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	56.9	10.1	0.4	b/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.
a/ Fondos incluidos en los totales de otras agencias o de otras empresas públicas.
b/ Fondos incluidos en el total para la agencia o empresa pública correspondiente.
c/ Fondos incluidos en el total de los municipios.
d/ Menos de $50,000.
e/ Incluido en las transferencias a individuos.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.
(2) Aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.
a/ Funds included in the other agencies' totals or in the other public enterprises' totals.
b/ Funds included in the totals for the corresponding agency or public enterprise.
c/ Funds included in the municipios totals.
d/ Less than $50,000.
e/ Included in transfers to individuals.

(1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.
(2) Additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 23 - EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2015	2016	2017r	2018r	2019r	2020r	2021	2022r	2023r	2024p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	69,463.1	71,740.0	71,091.6	60,528.3	63,684.4	62,237.4	57,910.2	59,711.7	63,563.4	65,368.2	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	51.6	54.8	54.0	26.9	55.1	47.1	39.0	42.9	39.2	36.7	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	14.2	19.2	18.0	19.2	12.5	10.4	14.7	18.4	22.6	21.1	Mining
31-33	Manufactura	68,796.4	71,025.3	70,382.8	59,900.6	63,070.7	61,720.8	57,339.0	59,023.3	61,221.9	63,055.7	Manufacturing
311	Alimentos	2,867.3	3,067.9	2,783.2	1,337.2	711.4	789.4	790.7	870.0	929.0	962.7	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	198.0	263.0	236.0	252.8	282.4	319.0	381.5	382.8	258.1	272.7	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	65.9	57.7	47.7	65.6	79.1	29.4	47.6	33.8	27.0	18.6	Textiles
315	Ropa	78.0	71.6	50.7	53.5	63.8	72.8	57.3	23.4	30.3	33.4	Apparel
316	Cuero y productos afines	71.0	94.1	110.8	78.4	83.3	72.9	73.3	74.0	59.1	79.8	Leather and allied products
321	Productos de madera	22.3	21.9	15.0	36.0	24.3	14.8	18.0	23.4	17.4	24.0	Wood products
322	Papel	23.2	16.5	12.0	12.0	14.5	20.4	24.1	20.7	26.1	16.1	Paper
323	Imprenta	8.7	11.2	52.4	25.2	17.7	16.3	16.1	19.6	23.4	40.0	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	541.4	459.1	469.0	452.8	514.2	331.6	329.1	379.0	330.5	370.7	Petroleum and coal products
325	Químicos	53,474.0	55,466.7	55,311.0	46,352.5	49,365.4	49,304.8	45,597.3	46,493.3	47,765.5	49,394.1	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	48,875.2	50,960.1	51,668.7	44,095.8	47,176.4	47,959.4	44,660.3	45,417.1	46,590.4	48,327.5	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	191.8	182.8	192.8	242.1	281.7	258.5	306.1	398.9	367.2	269.5	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	51.0	39.2	24.8	19.6	26.0	25.0	31.9	29.6	21.7	26.5	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	147.6	170.3	41.6	65.3	68.1	89.1	82.6	101.9	58.1	97.3	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	82.2	99.1	103.5	96.9	110.1	98.1	102.5	158.3	147.5	153.7	Fabricated metal products
333	Maquinaria	960.5	1,133.5	990.9	1,021.8	1,208.2	1,024.5	1,127.7	1,278.0	1,391.0	927.8	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	1,674.4	1,493.5	1,440.6	1,704.6	1,747.0	1,384.5	1,183.1	1,281.0	1,541.2	1,666.7	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	348.9	158.5	51.9	56.8	55.7	57.5	74.2	42.0	71.9	91.0	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,162.4	1,262.4	1,565.1	1,616.7	1,564.2	1,523.0	1,644.8	1,674.9	1,895.6	1,840.0	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	243.3	202.5	318.3	349.5	252.1	249.4	292.4	426.3	457.3	705.6	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	35.5	35.9	33.8	3.7	6.7	8.2	8.5	7.0	10.9	13.2	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	6,898.2	6,876.4	6,583.6	6,114.5	6,650.5	6,089.3	5,224.2	5,347.4	5,865.0	6,143.3	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	6,851.6	6,816.3	6,507.7	5,989.3	6,516.3	6,004.9	5,134.9	5,230.8	5,749.2	6,023.8	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	600.9	640.8	636.8	581.6	546.1	459.1	517.5	627.1	2,279.7	2,254.7	Other sectors (1)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2015	2016r	2017r	2018r	2019r	2020r	2021	2022r	2023r	2024p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS,TOTAL	43,092.8	43,316.3	45,938.0	46,488.4	49,401.6	44,513.0	45,053.6	52,149.6	56,889.2	53,898.4	RECORDED IMPORTS,TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	566.3	559.2	580.5	615.2	679.1	653.0	784.7	868.7	889.8	858.5	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	867.0	623.1	624.4	519.5	821.2	635.6	850.7	1,014.8	993.8	1,046.2	Mining
31-33	Manufactura	40,238.6	40,787.4	43,181.2	43,788.1	46,359.0	41,773.7	41,579.8	48,110.5	51,703.9	48,754.7	Manufacturing
311	Alimentos	3,447.4	3,194.6	3,172.4	3,339.1	3,259.9	3,459.0	3,813.7	4,326.4	4,575.1	4,574.3	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	496.9	435.7	464.1	523.7	490.7	495.3	637.8	755.0	698.7	697.9	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	271.2	259.3	269.6	313.3	346.2	362.6	398.7	393.8	414.6	402.0	Textiles
315	Ropa	513.9	482.4	438.5	457.1	464.2	348.0	547.0	552.3	527.2	508.7	Apparel
316	Cuero y productos afines	260.4	254.9	245.1	240.7	252.4	207.2	275.3	319.7	353.1	346.8	Leather and allied products
321	Productos de madera	96.3	79.5	67.2	138.8	104.3	66.0	112.6	126.2	118.4	100.2	Wood products
322	Papel	481.8	424.4	401.6	392.1	418.5	429.0	420.7	504.6	560.4	518.4	Paper
323	Imprenta	102.6	91.3	84.6	72.3	125.0	79.4	56.1	73.8	75.9	74.5	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	3,825.9	2,620.0	2,504.7	3,409.4	3,220.9	2,862.1	2,214.0	4,046.0	4,320.3	4,330.5	Petroleum and coal products
325	Químicos	19,237.1	22,258.3	24,142.7	22,442.7	23,896.6	21,912.6	18,969.5	20,763.1	22,691.7	20,733.2	Chemicals
3251	Químicos básicos	3,914.3	4,515.0	5,457.0	5,508.8	3,902.0	4,581.7	3,507.2	5,234.2	5,956.5	2,545.9	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	14,190.8	16,748.5	17,772.9	15,910.5	18,985.0	16,391.4	14,323.5	14,214.9	15,264.3	16,805.3	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	946.3	984.7	960.5	1,104.0	1,116.6	1,064.8	1,195.1	1,328.5	1,353.2	1,285.8	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	214.2	189.7	174.4	201.5	237.9	202.0	265.3	303.4	283.7	273.3	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	555.1	336.7	319.8	449.3	494.8	340.7	468.1	571.3	593.8	514.6	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	431.6	426.8	402.0	473.6	521.4	464.2	581.4	729.2	815.7	744.4	Fabricated metal products
333	Maquinaria	958.5	931.2	1,001.6	1,238.5	1,274.2	1,056.3	1,355.1	1,456.5	1,578.7	1,682.0	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,371.8	2,059.5	1,925.9	2,039.7	2,203.6	2,030.8	2,678.3	2,534.4	2,838.2	2,729.7	Computer and electronic products
3341	Computadoras de equipos informáticos y periféricos.	355.6	276.1	237.8	243.6	303.1	295.4	542.4	388.3	411.1	397.0	Computer and Peripheral Equipment Manufacturing
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,289.0	1,149.2	1,057.8	1,664.4	1,409.2	1,280.9	1,651.1	1,893.1	2,285.8	2,145.6	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	2,715.6	2,584.8	3,489.2	3,163.4	4,175.4	3,002.8	3,476.0	4,784.3	4,911.5	4,603.7	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	1,535.1	1,742.3	1,875.6	2,140.3	2,683.0	1,835.5	3,415.2	4,729.9	4,870.8	4,486.9	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	281.6	263.5	245.6	273.5	360.9	263.2	420.9	435.2	394.8	374.8	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,741.3	1,761.0	1,814.1	1,851.0	1,986.3	1,846.8	2,043.1	2,213.8	2,313.1	2,114.4	Miscellaneous manufacturing
	Otros sectores (1)	1,420.9	1,346.6	1,551.8	1,565.6	1,542.3	1,450.7	1,838.4	2,155.6	3,301.7	3,239.0	Other sectors (1)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

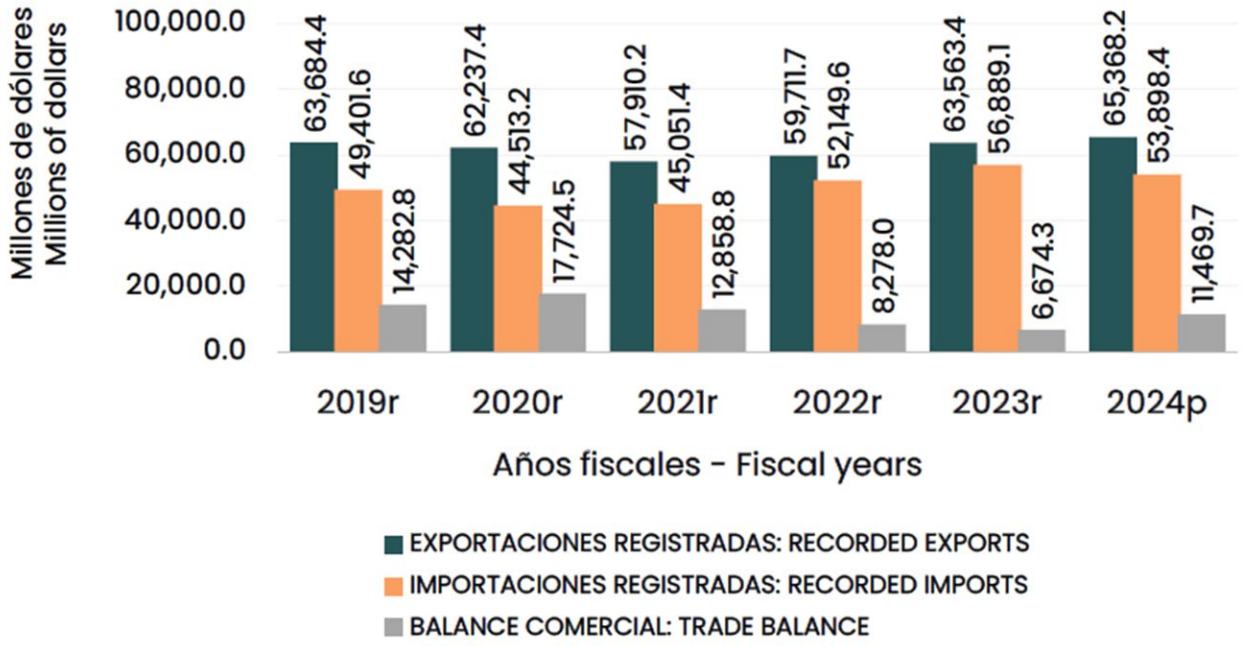
r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

BALANCE COMERCIAL
TRADE BALANCE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016r	2017r	2018r	2019r	2020r	2021r	2022r	2023r	2024p	
Exportaciones registradas, total	69,463.1	71,740.0	71,091.6	60,528.3	63,684.4	62,237.4	57,910.2	59,711.7	63,563.4	65,368.2	Recorded exports, total
Estados Unidos	51,433.1	54,592.5	55,257.1	48,479.9	48,236.2	47,266.3	45,086.9	44,620.9	45,669.0	47,435.4	United States
Países extranjeros	17,749.6	16,803.7	15,539.4	11,833.7	15,172.7	14,734.2	12,612.9	14,769.1	17,481.0	17,540.1	Foreign countries
Islas Vírgenes	280.5	343.8	295.0	214.7	275.5	236.9	210.4	321.8	413.4	392.6	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	43,092.8	43,316.3	45,938.0	46,488.4	49,401.6	44,513.2	45,051.4	52,149.6	56,889.1	53,898.4	Recorded imports, total
Estados Unidos	22,333.7	24,076.1	24,589.0	25,104.3	24,661.1	22,642.5	25,434.4	27,951.4	32,052.5	32,346.8	United States
Países extranjeros	20,744.0	19,238.9	21,113.1	21,212.8	24,625.2	21,739.6	19,482.3	23,834.2	24,297.4	21,373.4	Foreign countries
Islas Vírgenes	15.1	1.3	236.0	171.3	115.3	131.0	134.7	364.0	539.2	178.2	Virgin Islands
Balance comercial	26,370.3	28,423.7	25,153.6	14,039.9	14,282.8	17,724.5	12,858.8	8,278.0	6,674.3	11,469.7	Trade balance
Estados Unidos	29,099.4	30,516.4	30,668.2	23,375.6	23,575.1	24,623.8	19,652.5	16,669.5	13,616.5	15,088.6	United States
Países extranjeros	(2,994.4)	(2,435.2)	(5,573.6)	(9,379.1)	(9,452.5)	(7,005.2)	6,869.4	(8,349.2)	(6,816.4)	(3,833.3)	Foreign countries
Islas Vírgenes	265.4	342.5	59.0	43.4	160.2	105.9	75.7	(42.3)	(125.8)	214.4	Virgin Islands

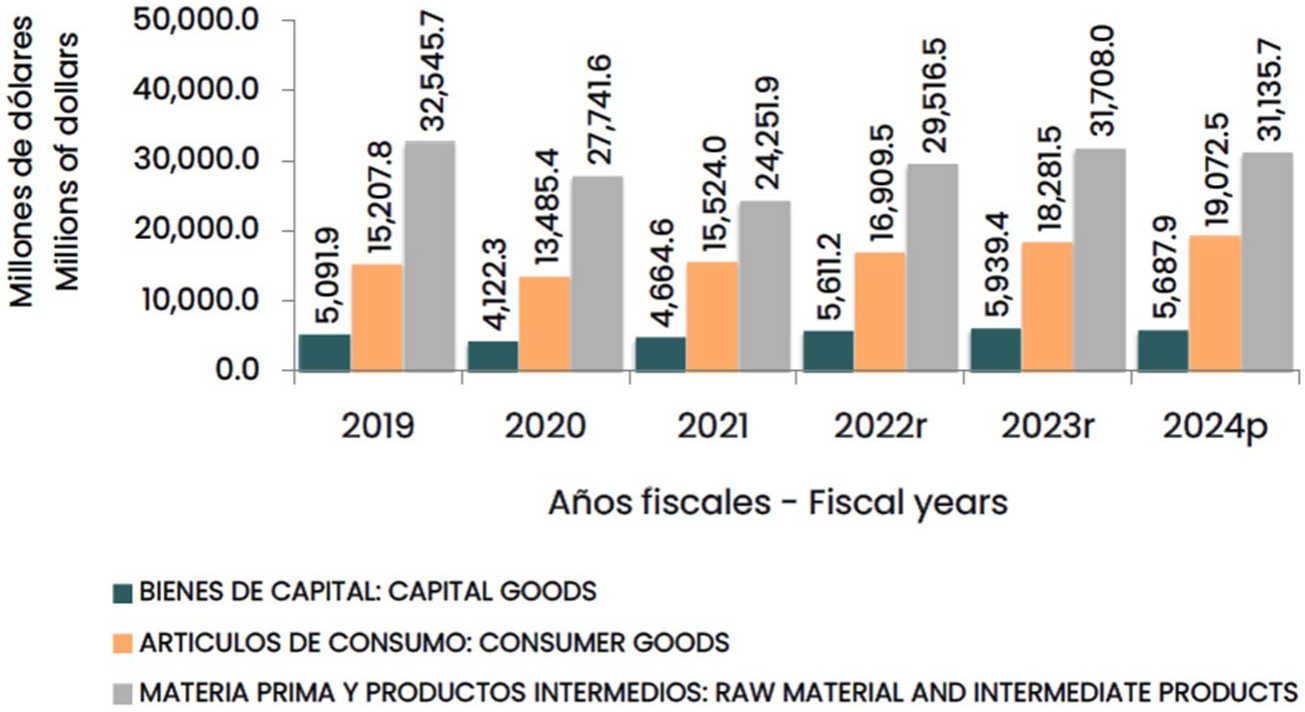
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA
ECONOMIC CLASSIFICATION OF MERCHANDISE ADJUSTED IMPORTS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA *: AÑOS FISCALES
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS *: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	48,381.8	48,382.7	49,892.0	50,551.0	52,845.4	45,349.4	44,440.5	52,037.1	55,928.5	55,896.1	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	11,333.6	11,034.4	12,564.3	13,839.6	15,207.8	13,485.4	15,524.0	16,909.5	18,281.5	19,072.5	Consumer goods
Duraderos	2,698.2	2,797.5	3,011.8	3,262.8	3,960.4	3,075.0	4,551.5	4,934.4	5,201.2	4,931.4	Durables
Automóviles	1,205.4	1,371.8	1,523.7	1,673.8	2,233.5	1,642.9	2,497.7	2,679.4	2,820.5	2,727.6	Automobiles
Enseres eléctricos	370.6	344.2	358.6	457.3	449.6	340.5	592.0	525.6	593.4	502.7	Electrical appliances
Otros	1,029.6	987.1	1,039.1	1,131.8	1,277.3	1,091.7	1,461.7	1,729.2	1,786.9	1,701.0	Others
No duraderos	8,635.4	8,236.8	9,552.4	10,576.8	11,247.4	10,410.4	10,972.5	11,975.1	13,080.4	14,141.2	Nondurables
Alimentos	3,481.6	3,227.4	3,286.3	3,539.9	3,450.3	3,615.5	4,109.5	4,640.3	4,782.1	4,809.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	388.2	340.5	360.8	366.4	376.8	374.0	500.2	591.4	545.5	542.8	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	4,859.9	4,765.7	5,905.2	6,670.5	7,420.3	6,420.9	6,362.8	6,743.4	7,752.8	8,789.0	Others
Bienes de capital	3,925.4	3,484.6	4,233.0	4,521.7	5,091.9	4,122.3	4,664.6	5,611.2	5,939.4	5,687.9	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	33,121.2	33,861.5	33,185.3	32,189.6	32,545.7	27,741.6	24,251.9	29,516.5	31,708.0	31,135.7	Raw material and intermediate products

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 27 -PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	15,481.7	15,905.3	16,164.1	15,857.8	21,683.8	23,921.2	21,316.8	22,784.2	21,923.8	25,321.1	TOTAL
De fuentes estatales	10,008.4	10,334.6	10,363.9	10,141.7	12,331.5	10,232.0	12,083.8	14,575.7	13,736.2	14,557.7	From Commonwealth sources
Contributivas	8,596.8	9,005.5	9,108.4	9,135.9	11,040.8	9,157.0	11,164.4	12,324.2	12,070.6	12,706.3	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	93.7	207.2	106.3	99.1	49.0	7.5	2.7	0.2	102.6	161.4	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	6,977.1	7,391.2	Income tax, total
Individuos	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	2,883.3	2,615.5	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	3,359.6	3,713.6	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	784.1	808.8	673.4	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	662.4	985.0	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	10.5	11.2	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10%	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	61.3	65.9	10% dividends tax
Contribución sobre herencias y donaciones	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	1.1	1.2	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	2,800.0	2,613.7	2,922.1	2,853.1	3,172.3	2,994.2	3,185.5	3,057.9	2,036.4	1,977.8	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	291.7	280.0	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	55.0	51.0	Distilled spirits
Cerveza	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	171.8	166.1	Beer
Otras	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	64.9	62.9	Others
Otros artículos, total	2,541.9	2,349.0	2,657.8	2,588.9	2,897.7	2,760.0	2,919.5	2,774.8	1,744.8	1,697.8	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	3.2	3.0	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	92.9	589.6	Petroleum products
Productos de tabaco	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	155.5	114.1	91.3	82.7	67.0	Tobacco products
Vehículos de motor	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	652.2	705.1	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	741.8	134.2	Foreign (Act 154)
Otros	126.4	97.8	100.0	108.3	189.9	372.4	439.9	454.2	175.2	201.9	Others
Impuesto sobre Ventas y Uso	629.5	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	2,778.3	2,979.2	Sales and use Tax
Licencias	88.8	108.6	114.3	123.2	132.6	122.8	90.1	145.2	175.1	195.5	Licenses
Vehículos de motor	38.2	57.8	58.4	71.5	75.1	68.1	52.4	80.7	107.8	128.6	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	5.5	7.1	5.7	5.0	5.3	3.7	1.6	1.1	0.6	4.1	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines and others
Otras licencias	45.1	43.5	50.2	46.7	52.2	51.0	36.0	63.4	66.7	62.9	Others licences

(Continúa - Continue)

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 27 -PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
No contributivas	1,411.5	1,329.1	1,255.5	1,005.8	1,290.7	1,075.0	919.4	2,251.6	1,665.6	1,851.4	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	20.2	50.9	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	22.3	25.7	Traditional lottery
Lotería electrónica	93.6	77.2	53.6	39.9	86.4	17.7	82.0	93.0	103.3	125.3	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	171.7	56.3	39.0	37.4	124.5	92.0	59.3	69.2	54.2	50.6	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	1,126.0	1,144.7	1,141.0	928.5	1,079.8	965.3	757.2	1,981.8	1,485.8	1,649.8	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds
De otras fuentes	5,473.3	5,570.7	5,800.2	5,716.0	9,352.3	13,689.2	9,233.0	8,208.5	8,187.6	10,763.3	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	5,281.8	5,371.0	5,617.8	5,488.8	9,122.2	13,437.9	8,954.1	7,926.9	8,016.4	10,551.8	Federal grants
Gestiones Administrativas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures

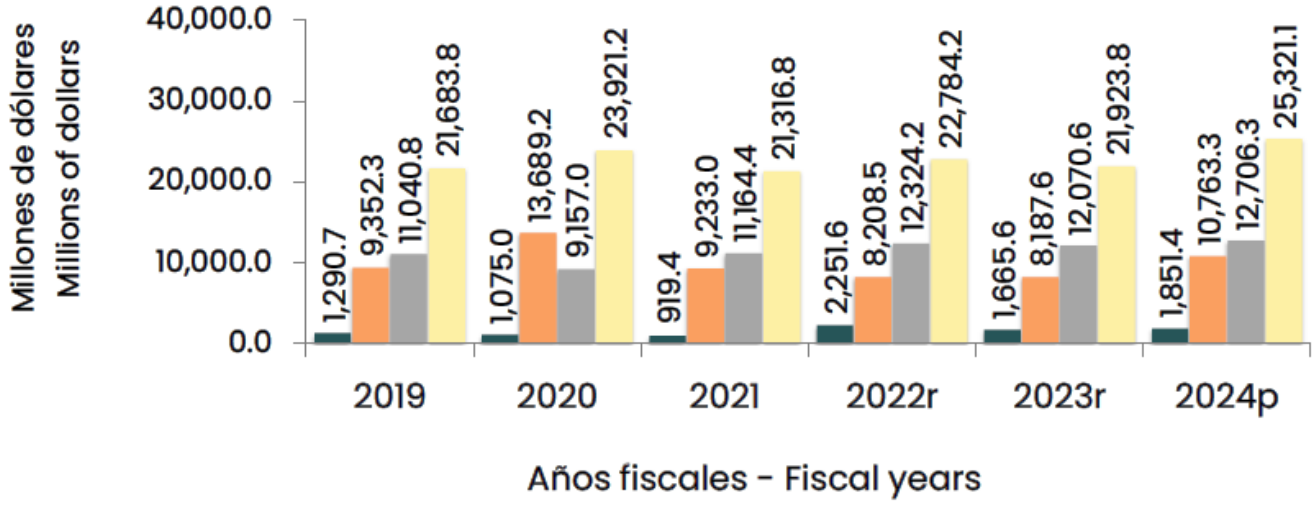
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO
PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.
Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	8,960.9	9,175.3	9,334.9	9,313.2	11,375.9	9,288.5	11,668.1	12,801.1	12,597.6	13,362.0	TOTAL
De fuentes estatales	8,769.4	8,975.7	9,152.5	9,086.0	11,145.8	9,037.3	11,389.2	12,519.4	12,426.5	13,150.5	From Commonwealth sources
Contributivas	8,425.0	8,710.7	8,906.2	8,928.8	10,875.6	8,879.3	11,081.3	12,043.9	11,968.2	12,642.1	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	21.4	11.3	8.6	4.0	5.2	7.5	2.7	0.2	102.6	161.4	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	4,396.6	5,387.2	6,433.9	6,977.1	7,391.2	Income tax, total
Individuos	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	1,851.6	2,342.8	2,806.0	2,883.3	2,615.5	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	2,112.6	2,618.3	3,072.9	3,359.6	3,713.6	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	784.1	808.8	673.3	637.5	630.0	379.3	367.1	492.5	662.4	985.0	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	9.2	11.5	7.0	10.5	11.2	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10%	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	43.9	47.5	55.5	61.3	65.9	10% Dividends Tax
Contribución sobre herencias y donaciones	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	1.1	0.6	1.2	1.1	1.2	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	626.3	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	1,634.9	2,498.4	2,685.8	2,778.3	2,979.2	Sales and use tax
Arbitrios, total	2,773.0	2,604.3	2,912.7	2,844.9	3,163.1	2,821.7	3,178.9	2,914.1	2,023.2	1,973.9	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	234.2	266.0	283.1	291.7	280.0	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	37.4	45.1	54.0	55.0	51.0	Distilled spirits
Cerveza	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	173.9	191.0	198.7	171.8	166.1	Beer
Otras	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	22.9	29.9	30.4	64.9	62.9	Others
Otros artículos, total	2,514.8	2,339.7	2,648.4	2,580.7	2,888.5	2,587.5	2,912.9	2,631.0	1,731.6	1,693.9	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	1,848.1	1,753.2	1,578.8	741.8	134.2	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	3.2	3.3	3.3	2.8	4.7	2.3	0.6	0.6	92.9	589.6	Petroleum products
Productos de tabaco	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	88.8	114.1	91.3	82.7	67.0	Tobacco products
Vehículos de motor	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	381.7	611.7	649.9	652.2	705.1	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	99.3	88.2	90.7	100.1	180.7	266.5	433.3	310.4	162.0	198.0	Others
Licencias	19.6	19.0	19.0	19.4	20.4	17.6	13.5	8.8	85.9	135.2	Licenses
Vehículos de motor	2.3	2.2	2.3	2.2	2.3	1.5	1.2	0.4	75.4	124.4	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	17.2	16.7	16.7	17.2	18.1	16.1	12.3	8.4	10.5	10.8	Alcoholic beverages and others

(Continúa - Continue)

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO: AÑOS FISCALES (Cont.)
TABLE 28 - PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
No contributivas	344.4	264.9	246.3	157.2	270.2	158.0	307.9	475.5	458.3	508.4	Non-tax revenues
Lotería tradicional	20.2	50.8	21.9	0.0	0.0	0.0	20.9	107.6	22.3	25.7	Traditional lottery
Lotería electrónica	93.6	77.2	53.6	39.8	86.4	17.7	82.0	93.0	103.3	125.3	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	230.6	136.9	170.7	117.4	183.7	140.2	205.0	274.9	332.7	357.4	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (1)
De otras fuentes	191.5	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	251.3	278.9	281.6	171.1	211.5	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures

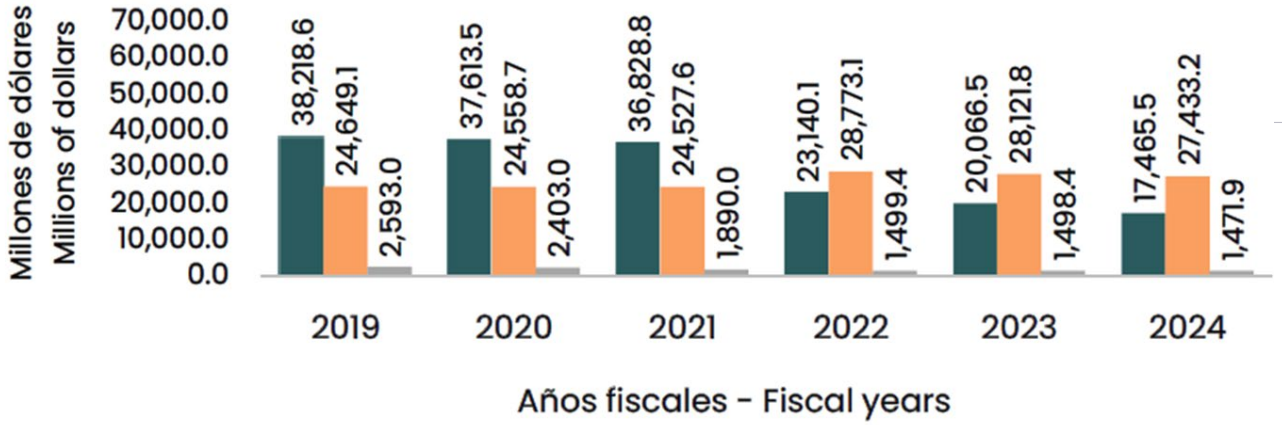
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO*
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO



EMPRESAS PÚBLICAS: PUBLIC ENTERPRISES GOBIERNO CENTRAL: CENTRAL GOVERNMENT MUNICIPIOS

*Para los años fiscales 2022 en adelante, consiste de los bonos de obligación general ("GOs") y los Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs"), establecidos bajo el Plan de Ajuste de la Deuda del Estado Libre Asociado del 15 de marzo de 2022. Incluye también, los bonos restructurados COFINA, con fecha de efectividad del 12 de febrero de 2019.

*La data arriba presentada NO ES FINAL y NO HA SIDO AUDITADA por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso ES SÓLAMENTE DE REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente:Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico(AAFAF).
Source:The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisoty Authority(AAFAF).

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO *
TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30*
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL	74,910.2	65,460.6	64,575.2	63,245.3	53,412.6	49,686.7	45,370.6	TOTAL
Empresas públicas	40,830.9	38,218.6	37,613.5	36,826.8	23,140.1	20,066.5	17,455.5	Public enterprises
Gobierno central	30,656.3	24,649.1	24,558.7	24,527.6	28,773.1	28,121.8	27,433.2	Central government
Municipios	3,423.0	2,593.0	2,403.0	1,890.0	1,499.4	1,498.4	1,471.9	Municipios

(1): Para los años fiscales 2022 en adelante, consiste de los bonos de obligación general ("GOs") y los Instrumentos de Valor Contingente ("CVIs"), establecidos bajo el Plan de Ajuste de la Deuda del Estado Libre Asociado del 15 de marzo de 2022. Incluye también, los bonos restructurados COFINA, con fecha de efectividad del 12 de febrero de 2019.

Los datos arriba presentados NO ES FINAL y NO HA SIDO AUDITADO por los asesores financieros y asesores legales del Gobierno de Puerto Rico. Ciertos balances presentados no reconcilian con las reclamaciones legales y / o balances legales. La información arriba presentada y su potencial uso ES SÓLAMENTE DE REFERENCIA Y NO SE PUEDE UTILIZAR PARA CUALQUIER TIPO DE DETERMINACIÓN DE POLÍTICA PÚBLICA, ANÁLISIS FINANCIERO Y PARA NINGÚN TIPO DE ACUERDO O RESOLUCIÓN LEGAL / TRANSACCIONAL.

The data presented above IS NOT FINAL and HAS NOT BEEN AUDITED by the financial advisors and legal advisors of the Government of Puerto Rico. Certain balances presented do not reconcile with legal claims and/or legal balances. The information presented above and its potential use IT IS FOR REFERENCE ONLY AND CANNOT BE USED FOR ANY TYPE OF PUBLIC POLICY DETERMINATION, ANALYSIS FINANCIAL AND FOR ANY TYPE OF LEGAL / TRANSACTIONAL AGREEMENT OR RESOLUTION.

Fuente: Autoridad de Asesoría Financiera de Puerto Rico (AAFAF).

Source: The Puerto Rico Fiscal Agency and Financial Advisory Authority (AAFAF).

TABLA 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHOLICAS: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEARS
(En miles de gallons - In thousands of gallons)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r (e)	2024p (e)	
Espiritus Destilados - G.M. (1)											Distilled spirits - W.G. (1)
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	768	920	859	854	1,013	901	1,221	1,483	1,490	1,378	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espiritus Destilados - G.M. (1)	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	588	575	493	396	443	361	471	464	441	442	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar [d]	-	-	-	-	-	-	-	$ 2.00	$ 20.00	$ 55.00	Distilled spirits not derived from sugar cane [d]
Arbitrio Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	-	-	-	-	-	-	-	$ 12.09	$ 12.09	$ 12.09	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	1,534	1,336	1,231	1,169	1,155	329	217	300	287	276	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con 40% de alcohol por volumen [d]	26	26	28	30	29	5	8	11	11	8	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con 40% de alcohol por volumen	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	$12.09	Excise tax artisanal production with 40% alcohol by volume
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	13	10	12	14	29	95	101	111	126	116	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
Total Galones	2,929	2,867	2,623	2,463	2,669	1,691	2,018	2,370	2,375	2,275	Total Gallons
Vinos - G.M.											Wine - W.G.
Sidras y vinos	1,307	1,479	1,481	1,374	1,570	1,406	1,849	1,878	1,951	1,802	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	28	35	2	2	2	2	1	2	-	2	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	1,038	925	810	783	699	712	768	703	677	592	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	1,336	1,152	839	503	492	265	286	229	210	183	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	168	208	231	213	262	254	417	484	483	475	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	2	5	1	1	-	-	-	-	-	-	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	-	-	-	1	1	-	-	-	-	-	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitro Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	$ 5.85	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Total Galones	3,879	3,804	3,364	2,877	3,028	2,639	3,321	3,296	3,321	3,054	Total Gallons
Cervezas - G.M.											Beer - W.G.
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	9,158	8,994	9,226	8,799	9,498	2,837	3,380	8,703	10,030	8,681	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$ 2.55	$2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	1,670	1,120	330	671	993	1,489	454	1,054	1,001	1,031	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	510	819	980	1,000	1,000	525	457	996	1,056	1,048	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	-	1,000	1,001	1,012	1,007	882	348	1,014	1,069	1,042	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	6,784	7,482	7,742	7,298	6,524	2,779	1,275	5,337	4,168	4,621	Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-13,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	33,742	31,634	31,024	32,180	33,472	28,272	34,824	37,702	35,225	31,113	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
Cerveza envase 5 galones o más en exceso de 31 millones de galones [d]	0	-	5	11	7	6	7	25	28	22	Beer in 5-gallon container
Arbitrio Cerveza envase 5 galones o más en exceso de 31 millones de galones	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	Excise tax Beer in 5-gallon container
Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol	-	9	-	-	-	-	-	-	-	-	Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Arbitrio Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol	-	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	$ 4.12	Excise tax Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Total Galones	51,864	51,049	50,308	50,971	52,501	36,790	40,745	54,831	52,577	47,558	Total Gallons

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

a/- Menos de 50,000
(d) A partir de 2022 mediante reglamento se considera nueva categoría "artesanal".
(e) Ponderación de ingresos pendientes de clasificación.
(1) G.M.- Galones medida.

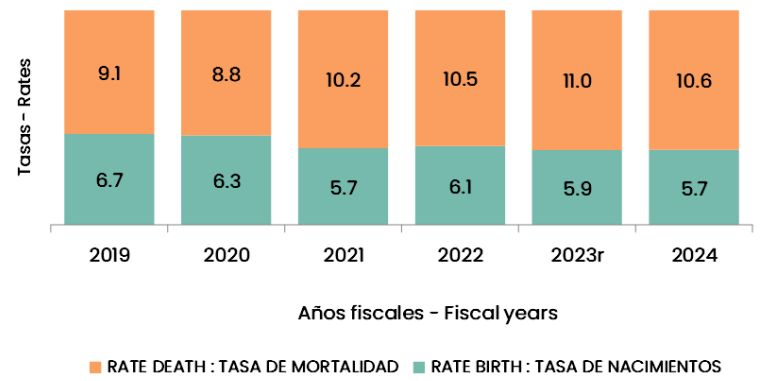
Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

r - Revised figures.
p - Preliminary figures.

a/- Less than 50,000
(d) Starting in 2022, through regulations, it is considered a new "artisanal" category.
(e) Weighting of income pending classification.
(1) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury of Puerto Rico.

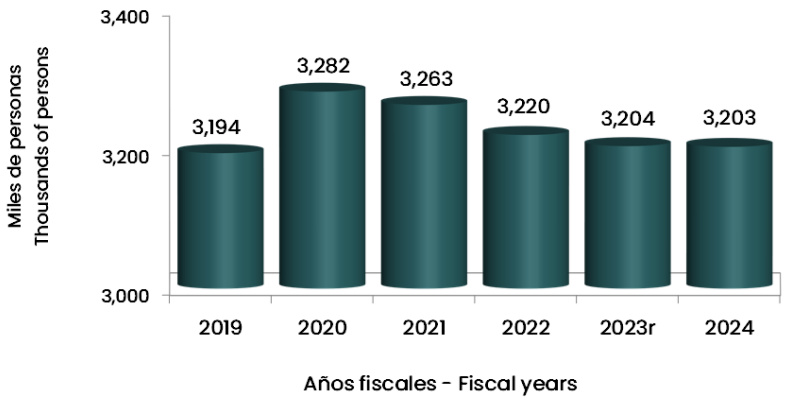
TASA DE NACIMIENTOS Y TASA DE MORTALIDAD
POR CADA 1,000 HABITANTES
RATE BIRTH AND RATE DEATH PER 1,000 POPULATION



r- Cifra revisada
r- Revised figure

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.
Source: U.S. Census Bureau.

POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1ro DE JULIO
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1st OF JULY



r- Cifra revisada
r- Revised figure

Fuente: Oficina del Censo de EE. UU.
Source: U.S. Census Bureau.

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023r	2024	
Población al 1ro de julio (en miles)	3,473	3,407	3,325	3,193	3,194	3,282	3,263	3,220	3,204	3,203	Population as of July 1st (in thousands)
Nacimientos (en miles)	33	30	26	22	22	19	19	20	19	18	Births (In thousands)
Defunciones (en miles)	30	28	29	31	29	27	33	34	35	34	Deaths (In thousands)
Tasa de Nacimientos por cada 1,000 habitantes	9.4	8.8	7.8	6.8	6.7	6.3	5.7	6.1	5.9	5.7	Rate Births per 1,000 population
Tasa de Defunciones por cada 1,000 habitantes	8.5	8.3	8.7	9.4	9.1	8.8	10.2	10.5	11.0	10.6	Rate Deaths per 1,000 population
Tasa de Cambio Natural por cada 1,000 habitantes	0.9	0.5	-1.0	-2.6	-2.4	-2.5	-4.5	-4.5	-5.1	-4.9	Rate Natural Change rate per 1,000 population

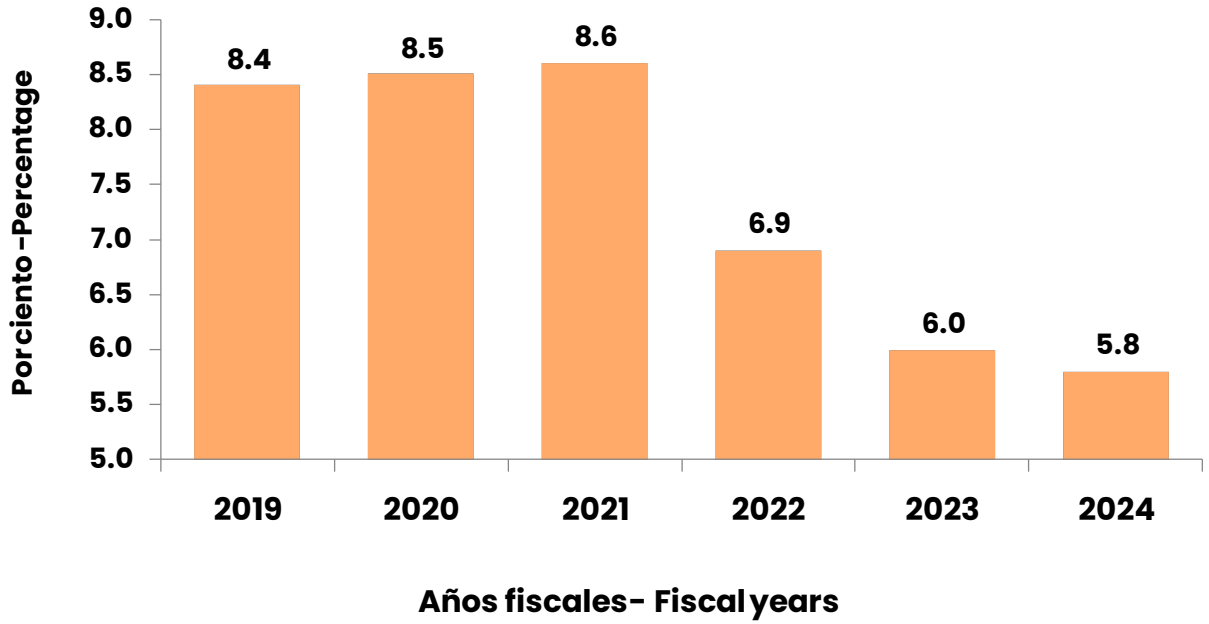
r - Cifras revisadas.

Fuente: Negociado del Censo de E.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2020 a 1 de julio de 2024 (NST-EST2024-ALLDATA).
Datos obtenidos de https://www.census.gov.
Publicación de datos en diciembre de 2024.

r - Revised figures.

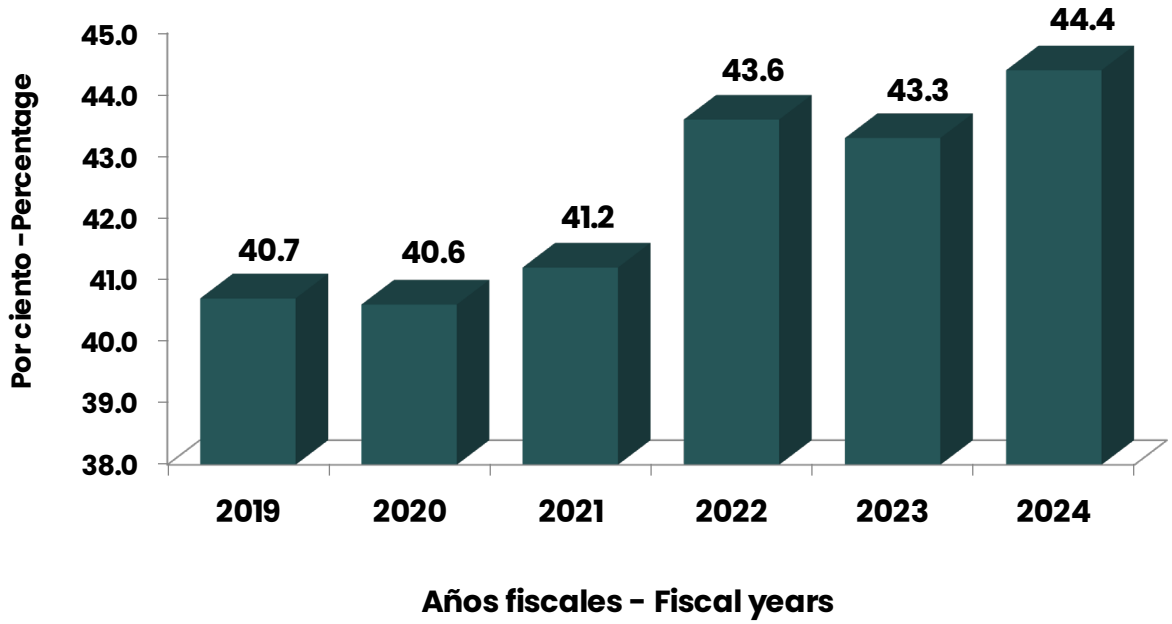
Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2020 to July 1, 2024 (NST-EST2024-ALLDATA).
Data gathered from https://www.census.gov.
Data release on december, 2024.

TASA DE DESEMPLEO
UNEMPLOYMENT RATE



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TASA DE PARTICIPACIÓN
PARTICIPATION RATES



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES
TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
Personas de 16 años y más 1/	2,829	2,799	2,765	2,703	2,668	2,681	2,754	2,746	2,731	2,740	Persons 16 years and over 1/
Grupo trabajador 2/	1,121	1,122	1,111	1,080	1,087	1,086	1,136	1,196	1,186	1,214	Labor force 2/
Empleados 2/	977	990	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	Employed 2/
Desempleados 2/	144	132	128	111	92	92	97	82	71	70	Unemployed 2/
Tasa de participación 1/	39.6	40.1	40.2	40.1	40.7	40.6	41.2	43.6	43.4	44.4	Participation rate 1/
Tasa de desempleo 2/	12.8	11.8	11.5	10.3	8.4	8.5	8.6	6.9	6.0	5.8	Unemployment rate 2/

r- Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2025).
1/- Cifras Sin Ajuste Estacional
2/- Cifras Ajustadas Estacionalmente. El dato de septiembre 2017 fue interpolado por el Negociado Federal de Estadísticas.

Nota: Las cifras de los años 2015 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.

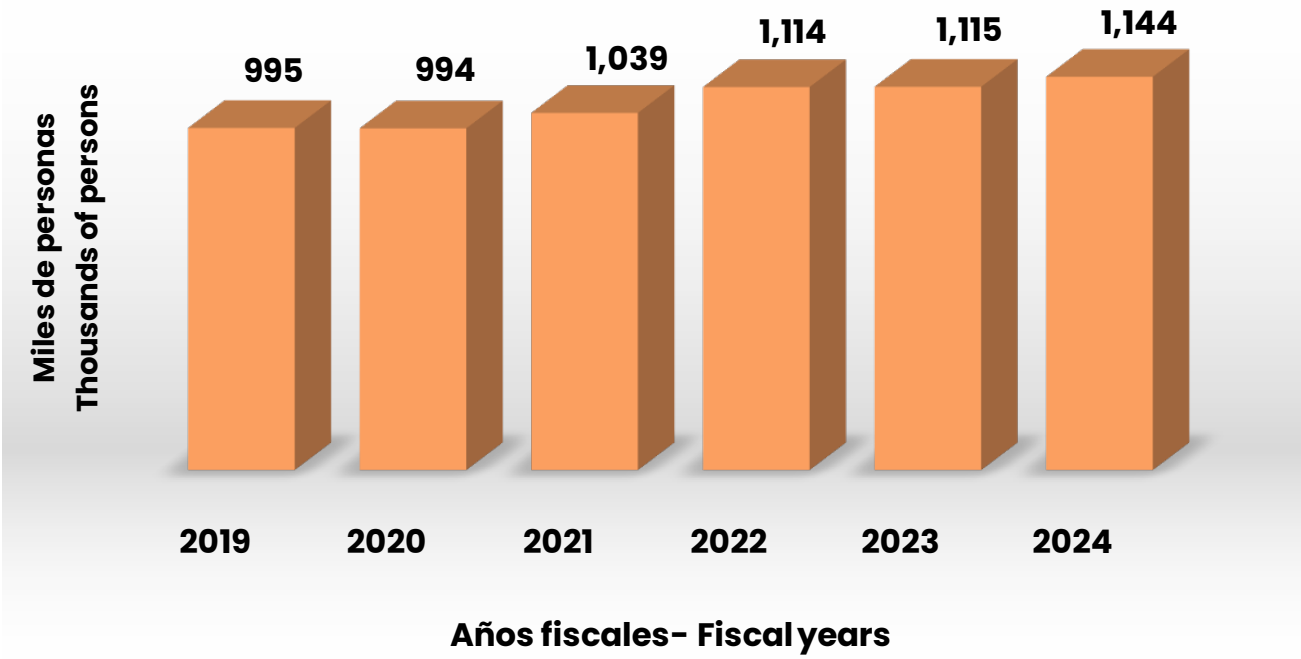
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2025).
1/- Not Seasonal Adjustment
2/- Seasonal Adjustment. The data for September 2017 was interpolated by the US Bureau of Labor Statistics.

Note: The figures for years 2015 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

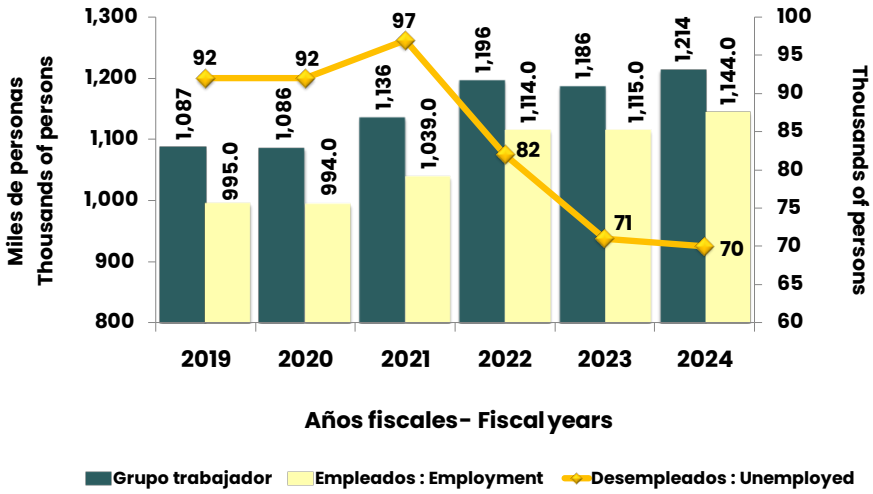
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE : ENCUESTA DE VIVIENDA
TOTAL EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED : HOUSEHOLD SURVEY



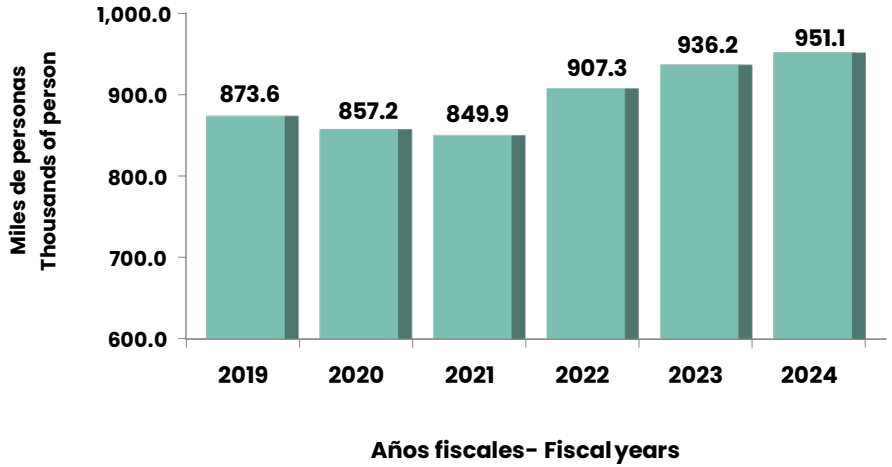
Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE
LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSTED



Fuente: Departamentodel Trabajoy Recursos Humanos,Negociadode Estadísticasdel Trabajo Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE
NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED



Fuente: Departamentodel Trabajoy Recursos Humanos,Negociadode Estadísticasdel Trabajo Encuesta de Establecimientos
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey.

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES [1/]
TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS [1/]
(En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022r	2023r	2024p	
TOTAL [2/]	977	990	983	968	995	994	1,039	1,114	1,115	1,144	TOTAL [2/]
Agricultura, silvicultura y pesca	16	16	18	16	14	16	15	16	17	16	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	81	84	79	88	100	101	102	99	100	112	Manufacturing
Minería	a/	a/	a/	a/	a/	a/	-	a/	a/	a/	Mining
Construcción	36	33	32	38	48	47	54	58	55	61	Construction
Comercio	237	235	228	237	244	235	247	281	275	275	Trade
Al por mayor	23	23	20	23	19	16	24	27	23	21	Wholesale
Al detal	214	212	208	214	225	218	223	254	251	254	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	34	43	42	37	30	36	37	38	40	43	Finance, insurance, and real estate
Transportación	18	17	14	19	23	20	21	23	24	21	Transportation
Comunicación	14	16	16	13	16	12	15	19	17	14	Communication
Otros servicios públicos	12	10	7	8	11	9	11	11	12	11	Other public utilities
Servicios	330	347	348	324	333	350	362	393	400	411	Services
Administración Pública [3/]	197	188	197	191	175	169	175	176	176	181	Public Administration [3/]

r - Cifras revisadas de acuerdo a los Nuevos Controles Poblacionales (Febrero 2025).
a/ Menos de 2,000.
1/- Cifras por Sectores Económicos Sin Ajuste Estacional
2/- Empleo Total Ajustado Estacionalmente
3/- No Incluye Empleo en Corporaciones Públicas y Servicios Médicos

Nota: Las cifras de los años 2015 al 2019 utilizan controles poblacionales a base del Censo 2010.
Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r - Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2025).
a/ Less than 2,000.
1/- Not Seasonal Adjustment by Economics Sector
2/- Seasonal Adjustment Total Employment Data
3/- Not include public corporations employment and medical services employment

Note: The figures for years 2015 to 2019 use population controls based on 2010 Census.

Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

TABLA 34 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	
Total No Agrícola	905.4	895.8	890.2	857.2	873.6	857.2	849.9	907.3	936.2	951.1	Total Non Farm
Minería, Tala y Construcción	26.8	24.0	22.2	23.7	27.3	26.5	28.2	31.7	34.5	36.5	Mining, Logging & Construction
Minería y Tala	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	0.6	0.6	0.6	Mining & Logging
Construcción	26.3	23.5	21.7	23.3	26.8	26.0	27.6	31.1	33.9	35.9	Construction
Manufactura	74.9	73.9	73.0	70.7	73.7	74.2	75.7	80.2	82.9	84.5	Manufacturing
Comercio, Transportación y Utilidades	174.4	174.0	174.0	164.9	172.9	167.2	170.1	182.1	185.4	189.0	Trade, Transportation & Utilities
Comercio al por mayor	30.4	29.7	29.5	28.8	29.9	30.0	30.6	32.5	33.0	33.5	Wholesale trade
Comercio al detal	129.2	128.9	128.6	120.2	125.7	119.9	123.0	129.6	130.7	131.9	Retail trade
Transportación, Almacenaje y Utilidades	14.8	15.4	15.9	15.9	17.4	17.3	16.5	20.1	21.8	23.6	Transportation, Warehouse and Utilities
Información	19.9	18.6	17.6	17.1	16.6	17.1	14.9	16.4	15.4	14.2	Information
Finanzas	42.5	42.2	42.6	41.7	43.1	44.0	43.8	45.9	47.9	49.0	Financial Industries
Servicios Profesionales y Comerciales	112.8	113.3	115.7	119.5	123.9	120.4	122.4	136.3	141.5	139.1	Professional and Business Services
Servicios Educativos y de Salud	123.2	122.6	122.4	115.9	117.6	116.7	112.1	118.8	122.6	124.7	Educational and Health Services
Recreación y Alojamiento	80.5	81.0	81.0	74.6	77.0	73.9	69.8	83.1	90.1	95.3	Leisure and Hospitality
Otros Servicios	17.9	17.4	17.8	17.2	17.7	17.2	17.0	18.4	18.9	19.1	Other Services
Gobierno	232.5	228.9	223.9	212.0	204.0	200.0	196.2	194.5	197.1	199.7	Government
Gobierno Federal	14.0	14.3	14.6	15.5	16.4	18.0	18.7	18.2	19.4	20.2	Federal Government
Gobierno Estatal	163.6	159.3	154.2	145.8	138.2	132.4	128.2	127.3	127.7	127.8	State Government
Gobierno Municipal	55.0	55.3	55.2	50.8	49.4	49.6	49.3	48.9	50.0	51.7	Local Government

Nota: Las cifras fueron revisadas y ajustadas estacionalmente (Febrero 2025).
Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Note: Figures revised and seasonally adjusted (February 2025).
Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non Farm Employment).

Tasas de Crecimiento

Growth Rates

INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL

Esta sección del Apéndice Estadístico del Informe Económico a la Gobernadora y a la Asamblea Legislativa 2024 incluye cuadros con las tasas de crecimiento para los años fiscales 2015 al 2024 correspondientes a las siguientes variables económicas:

1. Producto bruto
2. Producto bruto per cápita
3. Gastos de consumo personal
4. Gastos de consumo personal per cápita
5. Gastos de consumo personal de bienes duraderos
6. Gastos de consumo personal de bienes no duraderos
7. Gastos de consumo personal de servicios
8. Gastos de consumo del gobierno
9. Inversión interna bruta de capital fijo
10. Inversión en construcción
11. Inversión en construcción de vivienda privada
12. Inversión en maquinaria y equipo
13. Producto interno bruto
14. Producto interno bruto per cápita
15. Ingreso personal
16. Ingreso personal per cápita
17. Ingreso personal disponible
18. Ingreso personal disponible per cápita
19. Ingreso neto
20. Ingreso neto per cápita
21. Índices implícitos de precios para deflacionar el producto bruto
22. Índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal
23. Empleo
24. Desempleo
25. Población
26. Deuda pública bruta de Puerto Rico

Los cuadros para estas variables se presentan a precios corrientes y constantes. Cada uno de éstos contiene las tasas de crecimiento anual que relacionan dos años. Los cuadros están divididos por una línea diagonal. Las tasas de crecimiento a precios corrientes se presentan en la parte inferior de la línea y las tasas de crecimiento a precios constantes en la parte superior. El cuadro se lee igual que el sistema de coordenadas cartesianas. Tanto en el eje de las abscisas (eje horizontal) como en el de las ordenadas (eje vertical) aparecen los años. En el punto o celda de intersección de dos años dados aparece la tasa de crecimiento para el periodo.

- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento de una variable a precios corrientes entre dos años dados, se busca primeramente en el eje vertical el año más reciente de los dos años que desea comparar, luego busca en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año a comprar y encuentre el dato de intersección de ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento monetario durante el periodo.

- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento a precios constantes del mismo periodo, se busca primeramente en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año más reciente, luego busca en el eje vertical el año a comprar y encuentre el dato de intersección de

ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento real durante el periodo.

La ventaja de este ordenamiento es que permite comparar directamente, entre dos años dados, la tasa de crecimiento monetario con la tasa de crecimiento real de una determinada variable macroeconómica.

INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES

This section of the Statistical Appendix of the Economic Report to the Governor and to the Legislative Assembly y 2024 includes tables for growth rates of fiscal years 2015 through 2024, corresponding to the following economic variables:

1. Gross Product
2. Per Capita Gross Product
3. Personal Consumption Expenditures
4. Per Capita Personal Consumption Expenditures
5. Durable Goods Personal Consumption Expenditures
6. Non-Durable Goods Personal Consumption Expenditures
7. Personal Consumption Expenditures of Services
8. Government Consumption Expenditures
9. Gross Fixed Domestic Investment
10. Construction Investment
11. Private Housing Construction Investment
12. Machinery and Equipment Investment
13. Gross Domestic Product
14. Per Capita Gross Domestic Product
15. Personal Income
16. Personal Per Capita Income
17. Disposable Personal Income
18. Per Capita Disposable Personal Income
19. Net Income
20. Per Capita Net Income
21. Implicit Price Deflators for Gross Product
22. Implicit Price Deflators for Personal Consumption Expenditures
23. Employment
24. Unemployment
25. Population
26. Gross Public Debt of Puerto Rico

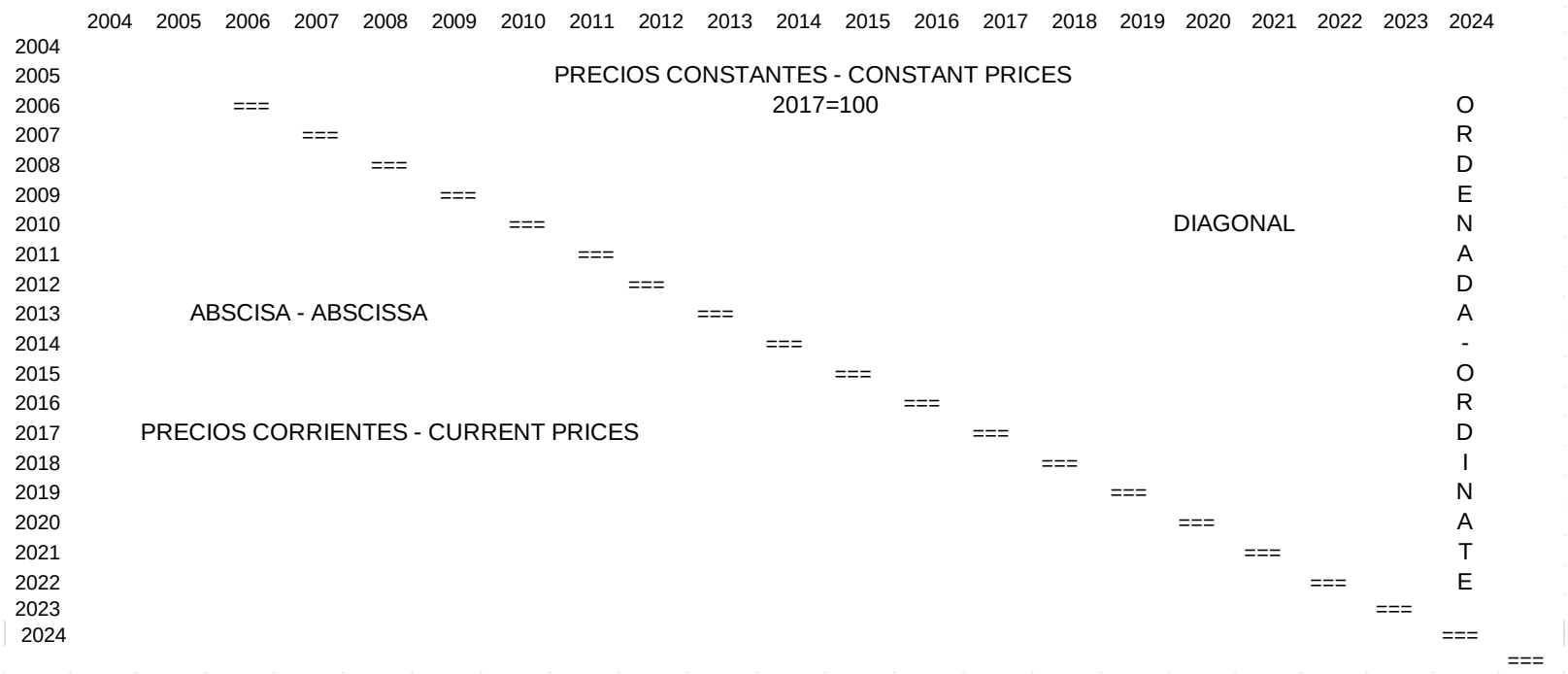
The tables presented for these variables show current and constant prices. Each one of these contains annual growth rates and allows relating two years. A diagonal line divides the tables, growth rates at current prices are below the line and the growth rates at constant prices are over the line. To read the table does so as in a Cartesian plane, where the years appear at both the abscissas axis (horizontal axis) as well as that of the ordinate's axis (vertical axis). At the intersection point or cell for two given years, the growth rate for such period appears.

- If you are interested in obtaining a variable's growth rate at current prices between two given years, first look at the vertical axis for the most recent year of the two years to be compared, next, find the other year in the horizontal axis (at the top of the table) and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the nominal growth rate during such period.

- If you are interested in obtaining the constant growth rate for the same variable, first look at the horizontal axis (at the top of the table) for the most recent year, of the two years to be compared, next, find the other year at the vertical axis, and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the real growth rate during such period.

The advantage of this layout is that it permits a direct comparison, between two years of the nominal growth rate with the real growth rate of a determined macroeconomic variable.

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL
ANNUAL GROWTH RATES



1

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO
GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	1.9	1.1	0.2	-0.7	-1.4	-1.7	-1.8	-1.5	-1.3	-1.4	-1.3	-1.3	-1.5	-1.7	-1.4	-1.5	-1.4	-1.2	-1.1	-0.9
P C	2005	5.9	===	0.3	-0.6	-1.5	-2.1	-2.5	-2.3	-1.9	-1.7	-1.7	-1.6	-1.6	-1.8	-2.0	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-1.2	-1.1
R U	2006	5.7	5.5	===	-1.5	-2.4	-2.9	-3.1	-2.9	-2.3	-2.0	-2.0	-1.8	-1.8	-1.9	-2.1	-1.8	-1.9	-1.7	-1.4	-1.3	-1.1
E R	2007	5.4	5.1	4.8	===	-3.3	-3.7	-3.7	-3.2	-2.5	-2.1	-2.0	-1.9	-1.9	-2.0	-2.2	-1.8	-1.9	-1.7	-1.4	-1.3	-1.1
C R	2008	4.9	4.6	4.1	3.4	===	-4.0	-3.9	-3.2	-2.3	-1.8	-1.8	-1.7	-1.7	-1.8	-2.1	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-1.2	-1.0
I E	2009	4.2	3.8	3.2	2.4	1.5	===	-3.7	-2.8	-1.7	-1.3	-1.4	-1.3	-1.3	-1.6	-1.9	-1.5	-1.6	-1.4	-1.1	-1.0	-0.8
O N	2010	3.7	3.2	2.7	2.0	1.3	1.1	===	-1.8	-0.6	-0.5	-0.8	-0.8	-0.9	-1.3	-1.6	-1.2	-1.4	-1.2	-0.9	-0.8	-0.5
S T	2011	3.5	3.1	2.6	2.0	1.6	1.6	2.2	===	0.5	0.2	-0.4	-0.5	-0.8	-1.2	-1.6	-1.2	-1.4	-1.1	-0.8	-0.7	-0.5
	2012	3.5	3.1	2.8	2.3	2.1	2.3	2.9	3.6	===	-0.2	-0.9	-0.9	-1.1	-1.5	-2.0	-1.4	-1.6	-1.3	-0.9	-0.8	-0.5
C P	2013	3.2	2.9	2.5	2.2	1.9	2.0	2.4	2.4	1.3	===	-1.7	-1.3	-1.4	-1.8	-2.3	-1.6	-1.8	-1.4	-1.0	-0.8	-0.6
O R	2014	2.9	2.5	2.2	1.8	1.6	1.6	1.7	1.5	0.5	-0.2	===	-0.8	-1.2	-1.9	-2.5	-1.6	-1.8	-1.4	-0.9	-0.7	-0.5
R I	2015	2.7	2.4	2.1	1.7	1.5	1.5	1.6	1.4	0.7	0.5	1.2	===	-1.6	-2.4	-3.0	-1.8	-2.0	-1.5	-0.9	-0.7	-0.4
R C	2016	2.5	2.2	1.9	1.6	1.4	1.4	1.4	1.3	0.7	0.5	0.9	0.6	===	-3.2	-3.7	-1.8	-2.1	-1.4	-0.8	-0.6	-0.3
I E	2017	2.2	1.9	1.6	1.3	1.1	1.0	1.0	0.8	0.3	0.0	0.1	-0.4	-1.3	===	-4.2	-1.1	-1.8	-1.0	-0.3	-0.2	0.2
E S	2018	1.9	1.6	1.3	1.0	0.8	0.7	0.6	0.4	-0.1	-0.4	-0.4	-1.0	-1.7	-2.1	===	2.1	-0.5	0.1	0.7	0.7	0.9
N	2019	2.1	1.8	1.6	1.3	1.1	1.1	1.1	0.9	0.6	0.4	0.6	0.4	0.4	1.2	4.7	===	-3.1	-0.9	0.3	0.3	0.7
T	2020	1.9	1.7	1.4	1.1	1.0	0.9	0.9	0.8	0.4	0.3	0.4	0.2	0.1	0.6	2.0	-0.6	===	1.4	2.0	1.5	1.7
E	2021	2.1	1.8	1.6	1.4	1.2	1.2	1.2	1.1	0.8	0.8	0.9	0.9	0.9	1.5	2.8	1.8	4.3	===	2.6	1.6	1.7
S	2022	2.3	2.1	1.9	1.7	1.6	1.6	1.7	1.6	1.5	1.5	1.7	1.8	2.0	2.6	3.9	3.6	5.7	7.2	===	0.6	1.3
	2023	2.4	2.3	2.1	1.9	1.8	1.8	1.9	1.9	1.7	1.7	2.0	2.1	2.3	2.9	3.9	3.7	5.2	5.7	4.2	===	2.1
	2024	2.5	2.4	2.2	2.1	2.0	2.0	2.1	2.1	1.9	2.0	2.2	2.3	2.6	3.1	4.0	3.9	5.0	5.3	4.3	4.5	===

2

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	2.0	1.3	0.5	-0.3	-1.0	-1.3	-1.3	-0.9	-0.7	-0.7	-0.5	-0.5	-0.5	-0.6	-0.2	-0.5	-0.5	-0.2	-0.1	0.0
PC	2005	5.9	===	0.6	-0.2	-1.1	-1.7	-2.0	-1.8	-1.3	-1.0	-0.9	-0.8	-0.7	-0.7	-0.7	-0.4	-0.7	-0.6	-0.4	-0.3	-0.1
RU	2006	5.8	5.8	===	-1.0	-1.9	-2.4	-2.6	-2.3	-1.6	-1.3	-1.1	-0.9	-0.8	-0.8	-0.9	-0.5	-0.8	-0.7	-0.4	-0.3	-0.2
ER	2007	5.7	5.6	5.3	===	-2.8	-3.1	-3.1	-2.7	-1.8	-1.3	-1.2	-0.9	-0.8	-0.8	-0.8	-0.4	-0.7	-0.7	-0.4	-0.3	-0.1
CR	2008	5.3	5.0	4.7	4.0	===	-3.5	-3.3	-2.6	-1.5	-1.0	-0.9	-0.6	-0.5	-0.6	-0.6	-0.2	-0.6	-0.5	-0.2	-0.1	0.0
IE	2009	4.6	4.3	3.8	3.0	2.0	===	-3.2	-2.2	-0.8	-0.4	-0.4	-0.2	-0.1	-0.2	-0.3	0.1	-0.3	-0.2	0.0	0.1	0.3
ON	2010	4.1	3.7	3.2	2.5	1.8	1.6	===	-1.2	0.4	0.6	0.4	0.5	0.4	0.2	0.0	0.5	0.0	0.0	0.3	0.4	0.5
ST	2011	3.9	3.6	3.2	2.6	2.2	2.2	2.9	===	1.9	1.5	0.9	0.9	0.7	0.4	0.2	0.7	0.1	0.1	0.4	0.5	0.7
	2012	4.1	3.8	3.5	3.1	2.9	3.2	3.9	5.0	===	1.0	0.4	0.5	0.5	0.1	-0.1	0.5	-0.1	-0.1	0.3	0.4	0.6
CP	2013	3.9	3.6	3.3	3.0	2.8	3.0	3.4	3.7	2.5	===	-0.3	0.3	0.3	-0.1	-0.3	0.4	-0.3	-0.2	0.2	0.3	0.5
OR	2014	3.6	3.4	3.1	2.7	2.5	2.6	2.9	2.9	1.8	1.2	===	0.9	0.6	0.0	-0.3	0.6	-0.2	-0.2	0.3	0.4	0.6
RI	2015	3.5	3.3	3.0	2.8	2.6	2.7	2.9	2.9	2.2	2.0	2.9	===	0.2	-0.4	-0.7	0.5	-0.5	-0.3	0.2	0.4	0.6
RC	2016	3.4	3.2	3.0	2.7	2.6	2.6	2.8	2.8	2.2	2.2	2.7	2.4	===	-1.1	-1.1	0.6	-0.6	-0.5	0.2	0.4	0.6
IE	2017	3.2	3.0	2.8	2.5	2.4	2.4	2.5	2.5	2.0	1.8	2.0	1.6	0.8	===	-1.1	1.5	-0.5	-0.3	0.5	0.6	0.9
ES	2018	3.1	2.9	2.6	2.4	2.2	2.3	2.3	2.3	1.8	1.7	1.8	1.5	1.0	1.1	===	4.2	-0.2	0.0	0.9	1.0	1.2
N	2019	3.3	3.2	3.0	2.8	2.6	2.7	2.8	2.8	2.5	2.5	2.8	2.8	2.9	3.9	6.8	===	-4.4	-2.1	-0.2	0.2	0.6
T	2020	3.0	2.8	2.6	2.4	2.3	2.3	2.3	2.3	2.0	1.9	2.0	1.8	1.7	1.9	2.4	-1.9	===	0.3	1.9	1.8	1.9
E	2021	3.0	2.8	2.6	2.4	2.3	2.4	2.4	2.4	2.1	2.0	2.2	2.0	2.0	2.2	2.6	0.6	3.2	===	3.5	2.5	2.5
S	2022	3.3	3.1	3.0	2.8	2.7	2.8	2.9	2.9	2.7	2.7	2.9	2.9	3.0	3.4	4.0	3.1	5.7	8.2	===	1.5	1.9
	2023	3.4	3.2	3.1	3.0	2.9	3.0	3.1	3.1	2.9	2.9	3.1	3.2	3.3	3.7	4.2	3.6	5.5	6.7	5.1	===	2.4
	2024	3.5	3.3	3.2	3.1	3.0	3.1	3.2	3.2	3.1	3.1	3.3	3.4	3.5	3.9	4.3	3.8	5.3	6.0	4.9	4.8	===

3

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	2.7	1.7	1.6	0.8	0.0	0.3	0.4	0.7	0.8	0.4	0.1	0.0	0.2	0.3	0.6	0.2	1.4	1.7	1.6	1.6
PC	2005	6.3	===	0.8	1.0	0.2	-0.6	-0.2	0.1	0.4	0.6	0.2	-0.1	-0.2	-0.1	0.2	0.5	0.1	1.3	1.6	1.5	1.6
RU	2006	6.5	6.6	===	1.3	-0.1	-1.1	-0.4	-0.1	0.3	0.5	0.1	-0.2	-0.3	-0.1	0.1	0.4	0.0	1.4	1.7	1.6	1.6
ER	2007	5.6	5.2	3.9	===	-1.5	-2.2	-1.0	-0.4	0.2	0.4	-0.1	-0.4	-0.5	-0.3	0.0	0.4	-0.1	1.4	1.7	1.6	1.6
CR	2008	5.4	5.0	4.3	4.7	===	-3.0	-0.8	0.0	0.6	0.8	0.1	-0.3	-0.4	-0.1	0.1	0.5	0.1	1.6	1.9	1.8	1.8
IE	2009	4.5	4.0	3.2	2.9	1.0	===	1.4	1.5	1.8	1.8	0.8	0.2	0.0	0.2	0.5	0.9	0.3	2.0	2.3	2.2	2.2
ON	2010	4.2	3.8	3.2	2.9	2.0	3.0	===	1.5	2.0	1.9	0.6	0.0	-0.2	0.1	0.4	0.8	0.2	2.0	2.4	2.2	2.2
ST	2011	4.0	3.6	3.0	2.8	2.2	2.7	2.4	===	2.4	2.1	0.3	-0.4	-0.6	-0.2	0.2	0.7	0.1	2.1	2.5	2.3	2.3
	2012	4.1	3.7	3.3	3.2	2.8	3.4	3.6	4.7	===	1.7	-0.7	-1.3	-1.3	-0.7	-0.1	0.5	-0.2	2.1	2.5	2.3	2.3
CP	2013	3.9	3.6	3.2	3.1	2.7	3.2	3.2	3.7	2.6	===	-3.1	-2.8	-2.3	-1.3	-0.5	0.3	-0.5	2.1	2.5	2.3	2.3
OR	2014	3.4	3.1	2.7	2.5	2.1	2.3	2.2	2.1	0.8	-0.9	===	-2.6	-1.9	-0.7	0.1	1.0	0.0	2.9	3.3	2.9	2.9
RI	2015	3.1	2.7	2.3	2.1	1.8	1.9	1.7	1.5	0.4	-0.7	-0.4	===	-1.1	0.3	1.1	1.9	0.5	3.8	4.1	3.7	3.5
RC	2016	2.7	2.4	2.0	1.8	1.4	1.5	1.2	1.0	0.0	-0.8	-0.7	-1.1	===	1.7	2.2	2.9	0.9	4.8	5.0	4.4	4.1
IE	2017	2.7	2.4	2.0	1.8	1.5	1.6	1.4	1.2	0.5	0.0	0.3	0.7	2.4	===	2.7	3.5	0.6	5.6	5.7	4.8	4.5
ES	2018	2.8	2.5	2.2	2.1	1.8	1.9	1.7	1.6	1.1	0.8	1.3	1.9	3.4	4.3	===	4.4	-0.4	6.6	6.5	5.2	4.8
N	2019	3.0	2.7	2.5	2.3	2.1	2.2	2.1	2.1	1.7	1.6	2.1	2.8	4.1	4.9	5.5	===	-5.0	7.7	7.2	5.4	4.8
T	2020	2.5	2.2	1.9	1.8	1.5	1.6	1.4	1.3	0.9	0.7	0.9	1.2	1.8	1.6	0.2	-4.8	===	22.2	13.9	9.2	7.4
E	2021	3.5	3.4	3.1	3.1	3.0	3.1	3.1	3.2	3.1	3.1	3.7	4.4	5.5	6.3	7.0	7.8	22.0	===	6.1	3.2	2.9
S	2022	3.9	3.7	3.5	3.5	3.4	3.6	3.7	3.8	3.7	3.8	4.4	5.1	6.2	7.0	7.6	8.3	15.5	9.4	===	0.3	1.3
	2023	3.9	3.7	3.6	3.6	3.5	3.7	3.7	3.8	3.7	3.9	4.4	5.0	5.9	6.5	7.0	7.3	11.7	6.9	4.4	===	2.4
	2024	3.9	3.8	3.7	3.6	3.6	3.7	3.8	3.9	3.8	3.9	4.4	5.0	5.8	6.3	6.6	6.8	9.9	6.2	4.6	4.8	===

4

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	2.7	1.9	1.9	1.2	0.4	0.7	0.9	1.3	1.4	1.1	0.9	0.9	1.1	1.5	1.8	1.3	2.4	2.6	2.5	2.5
PC	2005	6.4	===	1.1	1.4	0.7	-0.1	0.3	0.6	1.0	1.3	0.9	0.8	0.8	1.0	1.4	1.8	1.2	2.3	2.6	2.5	2.5
RU	2006	6.6	6.9	===	1.8	0.5	-0.5	0.1	0.5	1.0	1.3	0.9	0.7	0.7	1.0	1.4	1.8	1.2	2.4	2.7	2.6	2.6
ER	2007	5.9	5.6	4.4	===	-0.9	-1.7	-0.5	0.2	0.9	1.2	0.8	0.6	0.6	0.9	1.4	1.8	1.2	2.5	2.8	2.7	2.7
CR	2008	5.7	5.5	4.9	5.3	===	-2.5	-0.3	0.5	1.3	1.7	1.1	0.8	0.8	1.1	1.6	2.1	1.3	2.7	3.0	2.9	2.9
IE	2009	4.9	4.5	3.8	3.5	1.6	===	2.0	2.1	2.6	2.7	1.8	1.3	1.3	1.6	2.1	2.5	1.7	3.2	3.5	3.3	3.3
ON	2010	4.7	4.3	3.7	3.5	2.6	3.6	===	2.2	3.0	3.0	1.8	1.2	1.1	1.5	2.1	2.6	1.7	3.3	3.6	3.4	3.3
ST	2011	4.4	4.1	3.6	3.4	2.7	3.3	3.1	===	3.8	3.4	1.6	1.0	0.9	1.4	2.1	2.6	1.6	3.4	3.7	3.5	3.4
	2012	4.7	4.4	4.0	3.9	3.6	4.3	4.6	6.2	===	2.9	0.6	0.1	0.2	1.0	1.8	2.5	1.3	3.3	3.7	3.5	3.4
CP	2013	4.6	4.3	4.0	3.9	3.6	4.1	4.3	5.0	3.8	===	-1.7	-1.3	-0.6	0.5	1.6	2.4	1.1	3.4	3.8	3.5	3.5
OR	2014	4.1	3.9	3.5	3.4	3.1	3.4	3.4	3.5	2.1	0.5	===	-0.9	-0.1	1.2	2.4	3.2	1.6	4.1	4.5	4.1	4.0
RI	2015	3.9	3.6	3.3	3.1	2.8	3.0	2.9	2.9	1.8	0.9	1.3	===	0.7	2.3	3.6	4.3	2.1	5.0	5.3	4.8	4.5
RC	2016	3.6	3.4	3.0	2.9	2.6	2.7	2.6	2.5	1.6	0.8	1.0	0.8	===	4.0	5.0	5.5	2.4	5.9	6.1	5.4	5.0
IE	2017	3.7	3.5	3.2	3.1	2.8	3.0	2.9	2.8	2.2	1.8	2.2	2.7	4.7	===	6.0	6.3	1.9	6.4	6.5	5.6	5.2
ES	2018	4.0	3.8	3.6	3.5	3.3	3.5	3.5	3.5	3.1	3.0	3.6	4.4	6.2	7.8	===	6.5	-0.1	6.5	6.6	5.5	5.1
N	2019	4.2	4.1	3.9	3.8	3.7	3.9	3.9	4.0	3.7	3.7	4.4	5.2	6.7	7.7	7.7	===	-6.3	6.5	6.7	5.3	4.8
T	2020	3.6	3.4	3.1	3.0	2.8	2.9	2.9	2.9	2.5	2.3	2.6	2.8	3.3	2.9	0.6	-6.1	===	20.9	13.8	9.5	7.7
E	2021	4.5	4.4	4.2	4.2	4.1	4.3	4.4	4.5	4.3	4.4	5.0	5.6	6.6	7.1	6.9	6.5	20.7	===	7.1	4.1	3.6
S	2022	4.8	4.7	4.6	4.6	4.6	4.8	4.9	5.0	4.9	5.1	5.7	6.3	7.2	7.8	7.8	7.8	15.5	10.5	===	1.2	1.9
	2023	4.8	4.8	4.6	4.7	4.6	4.8	4.9	5.1	5.0	5.1	5.6	6.2	7.0	7.4	7.3	7.2	12.0	7.9	5.4	===	2.6
	2024	4.9	4.8	4.7	4.7	4.6	4.8	4.9	5.1	5.0	5.1	5.6	6.0	6.7	7.0	6.9	6.8	10.2	6.9	5.2	5.1	===

5

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
PCR	2004	===	13.4	8.4	5.4	2.8	1.7	1.3	1.9	2.3	2.5	1.0	1.2	1.1	1.3	1.7	2.9	1.2	3.7	3.9	3.6	3.0
PCR	2005	11.6	===	3.7	1.7	-0.5	-1.0	-1.0	0.1	0.8	1.2	-0.3	0.1	0.1	0.3	0.8	2.2	0.5	3.1	3.4	3.1	2.5
PCR	2006	7.6	3.7	===	-0.3	-2.5	-2.5	-2.1	-0.6	0.3	0.8	-0.8	-0.3	-0.3	0.0	0.6	2.1	0.3	3.1	3.4	3.1	2.4
PCR	2007	3.7	-0.1	-3.7	===	-4.6	-3.5	-2.7	-0.7	0.4	1.0	-0.9	-0.3	-0.3	0.1	0.7	2.3	0.3	3.4	3.6	3.3	2.6
PCR	2008	2.2	-0.8	-2.9	-2.1	===	-2.5	-1.8	0.7	1.7	2.2	-0.2	0.3	0.3	0.6	1.2	3.0	0.7	4.0	4.3	3.8	3.1
PCR	2009	0.4	-2.2	-4.1	-4.3	-6.5	===	-1.1	2.3	3.2	3.4	0.2	0.8	0.7	1.0	1.6	3.5	1.0	4.5	4.8	4.3	3.4
PCR	2010	0.9	-1.2	-2.3	-1.9	-1.8	3.1	===	5.9	5.4	4.9	0.6	1.2	1.0	1.3	2.0	4.1	1.2	5.1	5.3	4.7	3.8
PCR	2011	1.5	0.0	-0.8	0.0	0.7	4.4	5.8	===	5.0	4.5	-1.1	0.1	0.0	0.6	1.4	3.8	0.7	5.0	5.3	4.6	3.6
PCR	2012	2.3	1.0	0.6	1.5	2.4	5.5	6.7	7.6	===	3.9	-4.1	-1.5	-1.2	-0.3	0.8	3.7	0.2	5.0	5.3	4.6	3.5
PCR	2013	2.7	1.7	1.4	2.3	3.1	5.7	6.6	7.0	6.4	===	-11.5	-4.1	-2.8	-1.3	0.2	3.6	-0.3	5.1	5.4	4.7	3.5
PCR	2014	1.4	0.3	-0.1	0.4	0.8	2.3	2.1	0.9	-2.3	-10.2	===	3.9	1.8	2.4	3.4	6.9	1.7	7.8	7.8	6.6	5.1
PCR	2015	0.9	-0.1	-0.5	-0.1	0.2	1.4	1.1	-0.1	-2.5	-6.7	-3.0	===	-0.2	1.6	3.2	7.7	1.3	8.4	8.3	7.0	5.2
PCR	2016	1.0	0.1	-0.2	0.2	0.5	1.5	1.2	0.3	-1.4	-3.8	-0.5	2.1	===	3.5	5.0	10.5	1.6	10.2	9.8	8.1	5.9
PCR	2017	1.2	0.4	0.1	0.5	0.8	1.7	1.5	0.8	-0.5	-2.1	0.8	2.7	3.4	===	6.6	14.2	1.0	12.0	11.1	8.9	6.3
PCR	2018	1.8	1.1	0.9	1.3	1.7	2.6	2.5	2.1	1.2	0.2	3.0	5.0	6.6	9.8	===	22.3	-1.6	13.8	12.3	9.3	6.3
PCR	2019	3.2	2.6	2.6	3.1	3.6	4.7	4.8	4.7	4.3	4.0	7.1	9.7	12.4	17.2	25.2	===	-20.9	9.8	9.2	6.3	3.3
PCR	2020	1.4	0.7	0.5	0.8	1.1	1.8	1.7	1.2	0.4	-0.4	1.4	2.3	2.3	1.9	-1.8	-22.9	===	52.5	28.3	17.3	10.4
PCR	2021	3.8	3.3	3.3	3.8	4.3	5.3	5.4	5.4	5.2	5.0	7.4	9.2	10.7	12.7	13.6	8.3	52.1	===	7.9	2.9	-0.8
PCR	2022	4.3	3.9	3.9	4.4	4.9	5.8	6.0	6.0	5.9	5.8	8.0	9.7	11.0	12.6	13.3	9.7	30.8	12.5	===	-1.9	-4.9
PCR	2023	4.2	3.8	3.8	4.3	4.7	5.6	5.8	5.8	5.6	5.5	7.4	8.8	9.8	11.0	11.2	7.9	20.8	7.6	2.9	===	-7.8
PCR	2024	3.7	3.3	3.3	3.7	4.0	4.8	4.9	4.8	4.6	4.5	6.1	7.1	7.8	8.4	8.2	5.1	13.5	3.0	-1.5	-5.7	===

6

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
PCR	2004	===	13.4	8.4	5.4	2.8	1.7	1.3	1.9	2.3	2.5	1.0	1.2	1.1	1.3	1.7	2.9	1.2	3.7	3.9	3.6	3.0
PCR	2005	11.6	===	3.7	1.7	-0.5	-1.0	-1.0	0.1	0.8	1.2	-0.3	0.1	0.1	0.3	0.8	2.2	0.5	3.1	3.4	3.1	2.5
PCR	2006	7.6	3.7	===	-0.3	-2.5	-2.5	-2.1	-0.6	0.3	0.8	-0.8	-0.3	-0.3	0.0	0.6	2.1	0.3	3.1	3.4	3.1	2.4
PCR	2007	3.7	-0.1	-3.7	===	-4.6	-3.5	-2.7	-0.7	0.4	1.0	-0.9	-0.3	-0.3	0.1	0.7	2.3	0.3	3.4	3.6	3.3	2.6
PCR	2008	2.2	-0.8	-2.9	-2.1	===	-2.5	-1.8	0.7	1.7	2.2	-0.2	0.3	0.3	0.6	1.2	3.0	0.7	4.0	4.3	3.8	3.1
PCR	2009	0.4	-2.2	-4.1	-4.3	-6.5	===	-1.1	2.3	3.2	3.4	0.2	0.8	0.7	1.0	1.6	3.5	1.0	4.5	4.8	4.3	3.4
PCR	2010	0.9	-1.2	-2.3	-1.9	-1.8	3.1	===	5.9	5.4	4.9	0.6	1.2	1.0	1.3	2.0	4.1	1.2	5.1	5.3	4.7	3.8
PCR	2011	1.5	0.0	-0.8	0.0	0.7	4.4	5.8	===	5.0	4.5	-1.1	0.1	0.0	0.6	1.4	3.8	0.7	5.0	5.3	4.6	3.6
PCR	2012	2.3	1.0	0.6	1.5	2.4	5.5	6.7	7.6	===	3.9	-4.1	-1.5	-1.2	-0.3	0.8	3.7	0.2	5.0	5.3	4.6	3.5
PCR	2013	2.7	1.7	1.4	2.3	3.1	5.7	6.6	7.0	6.4	===	-11.5	-4.1	-2.8	-1.3	0.2	3.6	-0.3	5.1	5.4	4.7	3.5
PCR	2014	1.4	0.3	-0.1	0.4	0.8	2.3	2.1	0.9	-2.3	-10.2	===	3.9	1.8	2.4	3.4	6.9	1.7	7.8	7.8	6.6	5.1
PCR	2015	0.9	-0.1	-0.5	-0.1	0.2	1.4	1.1	-0.1	-2.5	-6.7	-3.0	===	-0.2	1.6	3.2	7.7	1.3	8.4	8.3	7.0	5.2
PCR	2016	1.0	0.1	-0.2	0.2	0.5	1.5	1.2	0.3	-1.4	-3.8	-0.5	2.1	===	3.5	5.0	10.5	1.6	10.2	9.8	8.1	5.9
PCR	2017	1.2	0.4	0.1	0.5	0.8	1.7	1.5	0.8	-0.5	-2.1	0.8	2.7	3.4	===	6.6	14.2	1.0	12.0	11.1	8.9	6.3
PCR	2018	1.8	1.1	0.9	1.3	1.7	2.6	2.5	2.1	1.2	0.2	3.0	5.0	6.6	9.8	===	22.3	-1.6	13.8	12.3	9.3	6.3
PCR	2019	3.2	2.6	2.6	3.1	3.6	4.7	4.8	4.7	4.3	4.0	7.1	9.7	12.4	17.2	25.2	===	-20.9	9.8	9.2	6.3	3.3
PCR	2020	1.4	0.7	0.5	0.8	1.1	1.8	1.7	1.2	0.4	-0.4	1.4	2.3	2.3	1.9	-1.8	-22.9	===	52.5	28.3	17.3	10.4
PCR	2021	3.8	3.3	3.3	3.8	4.3	5.3	5.4	5.4	5.2	5.0	7.4	9.2	10.7	12.7	13.6	8.3	52.1	===	7.9	2.9	-0.8
PCR	2022	4.3	3.9	3.9	4.4	4.9	5.8	6.0	6.0	5.9	5.8	8.0	9.7	11.0	12.6	13.3	9.7	30.8	12.5	===	-1.9	-4.9
PCR	2023	4.2	3.8	3.8	4.3	4.7	5.6	5.8	5.8	5.6	5.5	7.4	8.8	9.8	11.0	11.2	7.9	20.8	7.6	2.9	===	-7.8
PCR	2024	3.7	3.3	3.3	3.7	4.0	4.8	4.9	4.8	4.6	4.5	6.1	7.1	7.8	8.4	8.2	5.1	13.5	3.0	-1.5	-5.7	===

7

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	-1.6	-2.3	-1.6	-1.2	-1.2	-3.8	-1.6	-1.3	-1.1	-0.6	-0.9	-0.8	-0.8	-0.8	-0.5	-0.9	-0.6	-0.5	-0.4	-0.2
P C	2005	4.5	===	-2.9	-1.6	-1.1	-1.1	-4.2	-1.6	-1.3	-1.0	-0.5	-0.8	-0.8	-0.7	-0.7	-0.5	-0.9	-0.5	-0.4	-0.3	-0.2
R U	2006	5.1	5.8	===	-0.2	-0.1	-0.5	-4.5	-1.4	-1.0	-0.8	-0.1	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5	-0.3	-0.7	-0.4	-0.3	-0.1	0.0
E R	2007	4.7	4.8	3.8	===	-0.1	-0.6	-5.9	-1.7	-1.1	-0.8	-0.1	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.3	-0.8	-0.4	-0.3	-0.1	0.0
C R	2008	4.8	4.9	4.5	5.2	===	-1.1	-8.7	-2.2	-1.4	-1.0	-0.1	-0.7	-0.6	-0.6	-0.6	-0.3	-0.8	-0.4	-0.3	-0.1	0.0
I E	2009	4.3	4.3	3.8	3.8	2.4	===	-15.7	-2.7	-1.5	-1.0	0.1	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.2	-0.8	-0.3	-0.2	-0.1	0.1
O N	2010	3.9	3.8	3.3	3.2	2.1	1.9	===	12.3	6.5	4.5	4.5	2.7	2.2	1.9	1.5	1.7	0.8	1.2	1.2	1.3	1.3
S T	2011	3.5	3.4	2.9	2.7	1.8	1.5	1.2	===	1.0	0.8	2.0	0.5	0.3	0.2	0.1	0.4	-0.3	0.1	0.2	0.4	0.5
	2012	3.6	3.5	3.1	2.9	2.4	2.4	2.6	4.1	===	0.6	2.4	0.3	0.1	0.1	-0.1	0.3	-0.5	0.1	0.2	0.3	0.5
C P	2013	3.4	3.2	2.9	2.7	2.2	2.2	2.3	2.9	1.7	===	4.3	0.1	0.0	-0.1	-0.2	0.3	-0.7	0.0	0.1	0.3	0.5
O R	2014	3.3	3.2	2.9	2.8	2.4	2.4	2.5	2.9	2.3	3.0	===	-3.8	-2.1	-1.5	-1.3	-0.5	-1.5	-0.6	-0.4	-0.1	0.1
R I	2015	3.0	2.9	2.5	2.4	2.0	1.9	1.9	2.1	1.4	1.3	-0.3	===	-0.3	-0.3	-0.4	0.4	-1.0	-0.1	0.1	0.3	0.6
R C	2016	2.8	2.6	2.3	2.1	1.8	1.7	1.6	1.7	1.2	1.0	0.0	0.3	===	-0.3	-0.4	0.6	-1.2	0.0	0.2	0.4	0.7
I E	2017	2.7	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.7	1.2	1.1	0.5	0.8	1.3	===	-0.6	1.0	-1.5	0.0	0.3	0.6	0.8
E S	2018	2.5	2.4	2.1	2.0	1.7	1.6	1.5	1.6	1.2	1.1	0.6	0.9	1.2	1.0	===	2.7	-1.9	0.3	0.5	0.8	1.0
N	2019	2.7	2.6	2.3	2.2	2.0	1.9	1.9	2.0	1.7	1.7	1.5	1.9	2.5	3.0	5.1	===	-6.3	-0.9	-0.2	0.3	0.7
T	2020	2.2	2.1	1.8	1.6	1.4	1.3	1.2	1.2	0.8	0.7	0.4	0.5	0.5	0.3	-0.1	-5.1	===	4.7	2.9	2.6	2.6
E	2021	2.3	2.2	1.9	1.8	1.5	1.5	1.4	1.5	1.2	1.1	0.9	1.0	1.2	1.2	1.2	-0.7	3.9	===	1.1	1.6	1.8
S	2022	2.4	2.3	2.1	1.9	1.7	1.7	1.6	1.7	1.5	1.4	1.2	1.5	1.6	1.7	1.9	0.8	3.9	3.9	===	2.0	2.2
	2023	2.5	2.4	2.2	2.1	1.9	1.9	1.9	1.9	1.8	1.8	1.6	1.9	2.1	2.2	2.5	1.8	4.2	4.4	4.9	===	2.4
	2024	2.6	2.5	2.4	2.3	2.1	2.1	2.1	2.1	2.0	2.0	1.9	2.2	2.4	2.6	2.8	2.4	4.3	4.5	4.7	4.6	===

8

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO
GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	3.7	1.6	0.8	-0.7	0.0	-0.6	-0.8	-0.6	-0.7	0.0	-1.0	-1.3	-0.9	-1.0	-0.5	-0.6	-0.4	-0.3	-0.3	-0.1
P C	2005	10.6	===	-0.4	-0.6	-2.1	-1.0	-1.4	-1.6	-1.2	-1.3	-0.4	-1.5	-1.8	-1.3	-1.4	-0.8	-0.8	-0.6	-0.6	-0.5	-0.3
R U	2006	6.5	2.6	===	-0.9	-2.9	-1.1	-1.7	-1.8	-1.3	-1.4	-0.3	-1.6	-1.9	-1.4	-1.5	-0.9	-0.9	-0.6	-0.6	-0.5	-0.3
E R	2007	4.9	2.2	1.8	===	-4.9	-1.3	-2.0	-2.0	-1.4	-1.5	-0.3	-1.7	-2.0	-1.4	-1.5	-0.9	-0.9	-0.6	-0.6	-0.5	-0.3
C R	2008	3.7	1.5	0.9	0.1	===	2.4	-0.5	-1.0	-0.5	-0.8	0.5	-1.2	-1.7	-1.1	-1.2	-0.5	-0.5	-0.3	-0.3	-0.2	0.0
I E	2009	4.1	2.5	2.4	2.8	5.5	===	-3.3	-2.7	-1.4	-1.6	0.1	-1.8	-2.3	-1.5	-1.6	-0.8	-0.8	-0.5	-0.5	-0.4	-0.2
O N	2010	3.0	1.5	1.2	1.0	1.5	-2.3	===	-2.1	-0.4	-1.0	1.0	-1.5	-2.1	-1.2	-1.4	-0.5	-0.5	-0.2	-0.2	-0.2	0.1
S T	2011	2.1	0.7	0.3	0.0	0.0	-2.7	-3.1	===	1.3	-0.4	2.1	-1.4	-2.1	-1.1	-1.2	-0.3	-0.4	0.0	0.0	0.0	0.2
	2012	2.2	1.0	0.7	0.5	0.7	-0.9	-0.2	2.7	===	-2.1	2.5	-2.2	-2.9	-1.5	-1.7	-0.5	-0.6	-0.2	-0.2	-0.1	0.1
C P	2013	1.7	0.6	0.4	0.1	0.1	-1.2	-0.8	0.4	-1.9	===	7.3	-2.3	-3.1	-1.4	-1.6	-0.2	-0.3	0.1	0.0	0.1	0.3
O R	2014	1.9	1.0	0.8	0.7	0.8	-0.1	0.4	1.6	1.1	4.2	===	-11.0	-8.0	-4.1	-3.7	-1.7	-1.6	-0.9	-0.8	-0.7	-0.3
R I	2015	0.0	-1.0	-1.4	-1.8	-2.0	-3.3	-3.4	-3.5	-5.5	-7.3	-17.5	===	-4.8	-0.5	-1.1	0.8	0.4	0.9	0.7	0.7	0.9
R C	2016	-0.5	-1.4	-1.8	-2.2	-2.5	-3.6	-3.8	-3.9	-5.5	-6.7	-11.7	-5.5	===	4.0	0.8	2.8	1.8	2.0	1.7	1.5	1.7
I E	2017	0.0	-0.9	-1.2	-1.5	-1.6	-2.5	-2.5	-2.4	-3.4	-3.8	-6.4	-0.2	5.3	===	-2.2	2.2	1.1	1.5	1.2	1.1	1.3
E S	2018	-0.9	-1.7	-2.1	-2.4	-2.6	-3.5	-3.6	-3.7	-4.8	-5.3	-7.6	-4.0	-3.3	-11.1	===	6.7	2.8	2.8	2.1	1.7	2.0
N	2019	-0.5	-1.3	-1.6	-1.9	-2.0	-2.8	-2.8	-2.8	-3.6	-3.8	-5.3	-2.0	-0.9	-3.8	4.1	===	-1.1	0.9	0.6	0.5	1.0
T	2020	-1.0	-1.8	-2.1	-2.4	-2.6	-3.3	-3.3	-3.4	-4.1	-4.4	-5.8	-3.3	-2.7	-5.2	-2.1	-8.0	===	3.0	1.4	1.1	1.5
E	2021	-0.9	-1.6	-1.8	-2.1	-2.2	-2.9	-2.9	-2.9	-3.5	-3.7	-4.8	-2.5	-1.9	-3.6	-0.9	-3.4	1.5	===	-0.1	0.1	1.1
S	2022	0.0	-0.6	-0.8	-0.9	-1.0	-1.5	-1.4	-1.2	-1.6	-1.6	-2.3	0.1	1.0	0.2	3.3	3.0	8.9	17.0	===	0.4	1.7
	2023	0.5	-0.1	-0.2	-0.3	-0.4	-0.8	-0.6	-0.4	-0.7	-0.6	-1.1	1.1	2.1	1.6	4.3	4.4	8.9	12.8	8.8	===	3.0
	2024	0.6	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.5	-0.3	-0.1	-0.4	-0.2	-0.7	1.4	2.3	1.9	4.2	4.3	7.6	9.7	6.2	3.7	===

9

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

PORCIENTOS / PERCENTAGES	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===	-4.3	-2.5	-2.5	-4.2	-6.0	-6.0	-3.9	-2.8	-3.4	-3.7	-3.7	-3.9	-3.7	0.9	0.9	-1.8	-0.6	-0.2	-0.1	0.3
2005	-0.5	===	-0.7	-1.6	-4.2	-6.4	-6.4	-3.9	-2.6	-3.3	-3.6	-3.7	-3.9	-3.7	1.3	1.3	-1.6	-0.4	0.1	0.2	0.5
2006	-0.5	-0.6	===	-2.5	-6.0	-8.2	-7.8	-4.5	-3.0	-3.6	-3.9	-4.0	-4.2	-3.9	1.4	1.5	-1.7	-0.4	0.1	0.2	0.6
2007	-0.8	-1.0	-1.3	===	-9.3	-10.9	-9.5	-5.0	-3.0	-3.8	-4.1	-4.2	-4.4	-4.1	1.8	1.8	-1.6	-0.2	0.3	0.4	0.8
2008	-2.1	-2.7	-3.7	-6.0	===	-12.5	-9.5	-3.5	-1.4	-2.7	-3.3	-3.4	-3.7	-3.5	3.0	2.9	-0.9	0.5	1.0	1.1	1.4
2009	-4.1	-5.0	-6.4	-8.9	-11.6	===	-6.4	1.3	2.6	-0.1	-1.3	-1.8	-2.4	-2.3	4.9	4.5	0.2	1.7	2.1	2.1	2.5
2010	-4.8	-5.6	-6.8	-8.6	-9.9	-8.0	===	9.6	7.4	2.1	0.0	-0.9	-1.7	-1.7	6.4	5.8	0.9	2.5	2.9	2.8	3.1
2011	-3.1	-3.5	-4.1	-4.8	-4.3	-0.5	7.7	===	5.2	-1.4	-3.0	-3.3	-3.8	-3.5	5.9	5.4	0.0	1.8	2.3	2.3	2.6
2012	-1.8	-2.0	-2.2	-2.4	-1.4	2.2	7.8	7.8	===	-7.7	-6.9	-6.0	-6.0	-5.1	6.0	5.4	-0.7	1.4	2.0	2.0	2.4
2013	-2.3	-2.6	-2.8	-3.1	-2.5	-0.1	2.7	0.4	-6.6	===	-6.1	-5.2	-5.4	-4.5	9.0	7.7	0.4	2.6	3.1	3.0	3.4
2014	-2.8	-3.0	-3.3	-3.6	-3.2	-1.4	0.3	-2.0	-6.6	-6.6	===	-4.3	-5.1	-3.9	13.1	10.7	1.5	3.9	4.3	4.1	4.4
2015	-2.7	-3.0	-3.2	-3.5	-3.1	-1.6	-0.3	-2.2	-5.3	-4.6	-2.5	===	-5.8	-3.7	19.6	14.9	2.7	5.3	5.6	5.2	5.4
2016	-3.0	-3.2	-3.5	-3.7	-3.4	-2.2	-1.2	-2.9	-5.4	-5.0	-4.1	-5.7	===	-1.6	34.9	22.7	4.9	7.7	7.7	6.9	6.9
2017	-2.8	-3.0	-3.2	-3.4	-3.1	-2.0	-1.1	-2.5	-4.4	-3.9	-2.9	-3.2	-0.6	===	84.8	37.0	7.2	10.2	9.6	8.4	8.2
2018	1.9	2.1	2.3	2.7	3.6	5.4	7.3	7.2	7.1	10.1	14.7	21.1	37.1	89.2	===	1.6	-18.4	-7.3	-3.8	-2.6	-1.1
2019	2.0	2.2	2.4	2.7	3.5	5.2	6.8	6.7	6.5	8.9	12.3	16.3	24.7	39.6	3.0	===	-34.4	-11.4	-5.5	-3.6	-1.6
2020	-0.7	-0.7	-0.7	-0.7	-0.2	0.9	1.8	1.2	0.4	1.5	2.9	4.0	6.6	9.0	-17.2	-33.5	===	19.7	13.4	9.6	8.9
2021	0.6	0.7	0.8	0.9	1.5	2.7	3.7	3.3	2.8	4.1	5.7	7.1	9.9	12.7	-5.2	-9.1	24.2	===	7.5	4.9	5.5
2022	1.4	1.5	1.6	1.8	2.4	3.6	4.6	4.4	4.0	5.3	6.9	8.3	10.8	13.2	-0.4	-1.6	19.7	15.4	===	2.3	4.5
2023	1.7	1.9	2.0	2.2	2.8	3.9	4.9	4.7	4.4	5.5	7.0	8.2	10.4	12.3	1.2	0.7	15.7	11.6	8.0	===	6.8
2024	2.2	2.3	2.5	2.7	3.3	4.3	5.3	5.1	4.9	6.0	7.3	8.5	10.4	12.1	2.7	2.6	14.4	11.3	9.2	10.5	===

10

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

PORCIENTOS / PERCENTAGES	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===	-4.3	-2.5	-2.5	-4.2	-6.0	-6.0	-3.9	-2.8	-3.4	-3.7	-3.7	-3.9	-3.7	0.9	0.9	-1.8	-0.6	-0.2	-0.1	0.3
2005	-0.5	===	-0.7	-1.6	-4.2	-6.4	-6.4	-3.9	-2.6	-3.3	-3.6	-3.7	-3.9	-3.7	1.3	1.3	-1.6	-0.4	0.1	0.2	0.5
2006	-0.5	-0.6	===	-2.5	-6.0	-8.2	-7.8	-4.5	-3.0	-3.6	-3.9	-4.0	-4.2	-3.9	1.4	1.5	-1.7	-0.4	0.1	0.2	0.6
2007	-0.8	-1.0	-1.3	===	-9.3	-10.9	-9.5	-5.0	-3.0	-3.8	-4.1	-4.2	-4.4	-4.1	1.8	1.8	-1.6	-0.2	0.3	0.4	0.8
2008	-2.1	-2.7	-3.7	-6.0	===	-12.5	-9.5	-3.5	-1.4	-2.7	-3.3	-3.4	-3.7	-3.5	3.0	2.9	-0.9	0.5	1.0	1.1	1.4
2009	-4.1	-5.0	-6.4	-8.9	-11.6	===	-6.4	1.3	2.6	-0.1	-1.3	-1.8	-2.4	-2.3	4.9	4.5	0.2	1.7	2.1	2.1	2.5
2010	-4.8	-5.6	-6.8	-8.6	-9.9	-8.0	===	9.6	7.4	2.1	0.0	-0.9	-1.7	-1.7	6.4	5.8	0.9	2.5	2.9	2.8	3.1
2011	-3.1	-3.5	-4.1	-4.8	-4.3	-0.5	7.7	===	5.2	-1.4	-3.0	-3.3	-3.8	-3.5	5.9	5.4	0.0	1.8	2.3	2.3	2.6
2012	-1.8	-2.0	-2.2	-2.4	-1.4	2.2	7.8	7.8	===	-7.7	-6.9	-6.0	-6.0	-5.1	6.0	5.4	-0.7	1.4	2.0	2.0	2.4
2013	-2.3	-2.6	-2.8	-3.1	-2.5	-0.1	2.7	0.4	-6.6	===	-6.1	-5.2	-5.4	-4.5	9.0	7.7	0.4	2.6	3.1	3.0	3.4
2014	-2.8	-3.0	-3.3	-3.6	-3.2	-1.4	0.3	-2.0	-6.6	-6.6	===	-4.3	-5.1	-3.9	13.1	10.7	1.5	3.9	4.3	4.1	4.4
2015	-2.7	-3.0	-3.2	-3.5	-3.1	-1.6	-0.3	-2.2	-5.3	-4.6	-2.5	===	-5.8	-3.7	19.6	14.9	2.7	5.3	5.6	5.2	5.4
2016	-3.0	-3.2	-3.5	-3.7	-3.4	-2.2	-1.2	-2.9	-5.4	-5.0	-4.1	-5.7	===	-1.6	34.9	22.7	4.9	7.7	7.7	6.9	6.9
2017	-2.8	-3.0	-3.2	-3.4	-3.1	-2.0	-1.1	-2.5	-4.4	-3.9	-2.9	-3.2	-0.6	===	84.8	37.0	7.2	10.2	9.6	8.4	8.2
2018	1.9	2.1	2.3	2.7	3.6	5.4	7.3	7.2	7.1	10.1	14.7	21.1	37.1	89.2	===	1.6	-18.4	-7.3	-3.8	-2.6	-1.1
2019	2.0	2.2	2.4	2.7	3.5	5.2	6.8	6.7	6.5	8.9	12.3	16.3	24.7	39.6	3.0	===	-34.4	-11.4	-5.5	-3.6	-1.6
2020	-0.7	-0.7	-0.7	-0.7	-0.2	0.9	1.8	1.2	0.4	1.5	2.9	4.0	6.6	9.0	-17.2	-33.5	===	19.7	13.4	9.6	8.9
2021	0.6	0.7	0.8	0.9	1.5	2.7	3.7	3.3	2.8	4.1	5.7	7.1	9.9	12.7	-5.2	-9.1	24.2	===	7.5	4.9	5.5
2022	1.4	1.5	1.6	1.8	2.4	3.6	4.6	4.4	4.0	5.3	6.9	8.3	10.8	13.2	-0.4	-1.6	19.7	15.4	===	2.3	4.5
2023	1.7	1.9	2.0	2.2	2.8	3.9	4.9	4.7	4.4	5.5	7.0	8.2	10.4	12.3	1.2	0.7	15.7	11.6	8.0	===	6.8
2024	2.2	2.3	2.5	2.7	3.3	4.3	5.3	5.1	4.9	6.0	7.3	8.5	10.4	12.1	2.7	2.6	14.4	11.3	9.2	10.5	===

11

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA
PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

PCRUERCRIEONSTCPORRICIESNTES		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	-6.1	-1.5	-3.8	-10.9	-15.0	-14.1	-15.8	-15.6	-14.8	-14.9	-13.4	-12.3	-12.7	-12.3	-11.2	-11.0	-8.8	-7.2	-7.2	-6.5
	2005	-0.2	===	3.4	-2.6	-12.4	-17.1	-15.6	-17.3	-16.9	-15.9	-15.8	-14.1	-12.8	-13.3	-12.7	-11.5	-11.3	-9.0	-7.2	-7.2	-6.6
	2006	3.6	7.5	===	-8.2	-19.4	-23.0	-19.8	-20.9	-19.8	-18.3	-17.9	-15.8	-14.3	-14.6	-13.9	-12.6	-12.3	-9.8	-7.9	-7.8	-7.1
	2007	0.6	0.9	-5.2	===	-29.2	-29.4	-23.4	-23.8	-22.0	-19.9	-19.3	-16.8	-14.9	-15.3	-14.4	-13.0	-12.6	-9.9	-7.8	-7.8	-7.0
	2008	-7.1	-9.3	-16.6	-26.7	===	-29.6	-20.2	-21.9	-20.0	-17.9	-17.5	-14.8	-12.9	-13.6	-12.8	-11.3	-11.0	-8.2	-6.1	-6.2	-5.4
	2009	-11.9	-14.6	-20.9	-27.7	-28.7	===	-9.6	-17.7	-16.6	-14.6	-14.8	-12.0	-10.3	-11.3	-10.7	-9.2	-9.1	-6.2	-4.0	-4.2	-3.5
	2010	-11.5	-13.5	-18.1	-22.0	-19.6	-9.4	===	-25.1	-19.9	-16.2	-16.0	-12.5	-10.4	-11.5	-10.8	-9.2	-9.0	-5.8	-3.5	-3.8	-3.1
	2011	-13.2	-15.2	-19.2	-22.3	-20.8	-16.5	-23.1	===	-14.2	-11.4	-12.8	-9.0	-7.1	-9.0	-8.6	-7.0	-7.0	-3.6	-1.2	-1.7	-1.2
	2012	-13.1	-14.8	-18.1	-20.4	-18.8	-15.2	-17.9	-12.4	===	-8.5	-12.0	-7.3	-5.2	-8.0	-7.6	-5.9	-6.1	-2.4	0.2	-0.5	0.0
	2013	-12.4	-13.8	-16.5	-18.2	-16.4	-13.0	-14.2	-9.3	-6.2	===	-15.4	-6.6	-4.1	-7.9	-7.4	-5.4	-5.8	-1.6	1.2	0.3	0.8
	2014	-12.4	-13.7	-16.1	-17.5	-15.9	-13.0	-13.9	-10.6	-9.7	-13.1	===	3.1	2.1	-5.2	-5.3	-3.3	-4.1	0.5	3.5	2.2	2.6
	2015	-11.0	-12.0	-14.0	-15.0	-13.2	-10.3	-10.5	-7.1	-5.2	-4.7	4.5	===	1.2	-9.0	-8.0	-4.8	-5.4	0.1	3.5	2.1	2.6
	2016	-10.1	-11.0	-12.6	-13.4	-11.6	-8.8	-8.7	-5.6	-3.8	-3.0	2.5	0.7	===	-18.2	-12.2	-6.8	-7.0	-0.1	3.9	2.3	2.7
	2017	-10.6	-11.4	-13.0	-13.7	-12.1	-9.8	-9.9	-7.5	-6.5	-6.5	-4.2	-8.3	-16.5	===	-5.8	-0.4	-2.9	5.1	9.0	6.2	6.1
	2018	-10.1	-10.8	-12.1	-12.8	-11.2	-9.0	-9.0	-6.8	-5.8	-5.7	-3.8	-6.4	-9.7	-2.4	===	5.3	-1.5	9.0	13.1	8.7	8.3
	2019	-9.0	-9.5	-10.7	-11.2	-9.6	-7.5	-7.2	-5.0	-3.9	-3.6	-1.5	-3.0	-4.2	2.7	8.0	===	-7.7	10.9	15.8	9.6	8.9
	2020	-8.7	-9.3	-10.4	-10.8	-9.3	-7.3	-7.1	-5.1	-4.2	-3.9	-2.2	-3.5	-4.5	-0.2	0.9	-5.7	===	33.2	29.8	16.1	13.5
	2021	-6.3	-6.7	-7.5	-7.7	-6.1	-3.9	-3.4	-1.1	0.2	1.0	3.2	3.0	3.5	9.2	13.4	16.2	43.1	===	26.5	8.4	7.6
	2022	-4.3	-4.5	-5.2	-5.2	-3.5	-1.2	-0.5	1.9	3.4	4.5	7.0	7.4	8.5	14.4	19.0	22.9	40.2	37.4	===	-7.2	-0.7
	2023	-4.3	-4.5	-5.2	-5.2	-3.5	-1.4	-0.8	1.3	2.7	3.6	5.7	5.8	6.6	11.0	13.9	15.4	23.5	14.7	-4.3	===	6.1
	2024	-3.7	-3.9	-4.5	-4.5	-2.9	-0.8	-0.2	1.8	3.1	4.0	5.9	6.0	6.7	10.5	12.9	13.9	19.3	12.3	1.5	7.8	===

12

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO
MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

PCRUERCRIEONSTCPORRICIESNTES		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	-1.9	2.9	2.3	-0.7	-1.9	-2.0	0.0	0.1	-0.3	-0.5	-0.8	-0.7	-0.3	1.5	2.4	0.6	1.5	2.0	2.0	1.9
	2005	0.4	===	7.9	4.4	-0.3	-1.9	-2.0	0.3	0.4	-0.2	-0.3	-0.7	-0.6	-0.2	1.7	2.7	0.8	1.7	2.2	2.2	2.1
	2006	4.0	7.7	===	1.1	-4.2	-5.0	-4.3	-1.1	-0.7	-1.2	-1.3	-1.6	-1.4	-0.9	1.3	2.3	0.3	1.3	1.9	1.8	1.8
	2007	3.4	4.9	2.1	===	-9.1	-7.8	-6.0	-1.6	-1.1	-1.6	-1.6	-1.9	-1.6	-1.1	1.3	2.4	0.3	1.3	1.9	1.9	1.9
	2008	1.0	1.2	-1.9	-5.7	===	-6.5	-4.4	1.0	1.0	0.0	-0.3	-0.9	-0.7	-0.1	2.4	3.6	1.1	2.2	2.8	2.7	2.6
	2009	0.3	0.3	-2.1	-4.1	-2.5	===	-2.3	5.0	3.7	1.6	1.0	0.1	0.2	0.7	3.4	4.6	1.8	2.9	3.5	3.4	3.2
	2010	-0.4	-0.5	-2.5	-3.9	-3.0	-3.5	===	12.8	6.7	3.0	1.8	0.6	0.6	1.1	4.1	5.4	2.2	3.4	4.0	3.8	3.6
	2011	1.0	1.1	-0.2	-0.8	1.0	2.7	9.4	===	1.0	-1.6	-1.6	-2.3	-1.7	-0.7	3.0	4.5	1.1	2.5	3.2	3.1	3.0
	2012	1.0	1.1	0.0	-0.4	0.9	2.1	5.1	0.9	===	-4.2	-2.9	-3.3	-2.3	-1.1	3.3	5.0	1.2	2.7	3.5	3.3	3.1
	2013	0.7	0.7	-0.3	-0.7	0.4	1.1	2.7	-0.4	-1.8	===	-1.5	-2.9	-1.7	-0.3	4.9	6.7	1.9	3.6	4.4	4.1	3.8
	2014	0.5	0.5	-0.4	-0.7	0.1	0.7	1.7	-0.7	-1.5	-1.2	===	-4.3	-1.8	0.2	6.5	8.4	2.5	4.3	5.1	4.7	4.4
	2015	0.2	0.2	-0.6	-0.9	-0.2	0.2	1.0	-1.1	-1.7	-1.7	-2.1	===	0.8	2.5	10.4	11.8	3.9	5.8	6.5	5.9	5.4
	2016	0.3	0.3	-0.4	-0.7	0.0	0.4	1.0	-0.6	-1.0	-0.7	-0.4	1.3	===	4.1	15.5	15.7	4.7	6.8	7.5	6.6	6.0
	2017	0.6	0.7	0.0	-0.2	0.5	0.9	1.5	0.3	0.1	0.6	1.2	2.9	4.6	===	28.1	22.0	5.0	7.5	8.2	7.1	6.2
	2018	2.5	2.6	2.2	2.2	3.1	3.7	4.7	4.0	4.5	5.8	7.6	11.1	16.4	29.5	===	16.2	-5.0	1.4	3.7	3.3	3.0
	2019	3.4	3.6	3.3	3.4	4.3	5.0	6.0	5.5	6.2	7.6	9.5	12.6	16.6	23.2	17.1	===	-22.3	-5.2	-0.1	0.3	0.5
	2020	1.7	1.7	1.3	1.3	1.9	2.3	2.9	2.2	2.4	3.0	3.7	4.9	5.8	6.2	-3.9	-21.1	===	15.7	13.3	9.2	7.2
	2021	2.5	2.7	2.3	2.3	3.0	3.5	4.1	3.6	3.9	4.7	5.5	6.9	8.0	8.9	2.8	-3.7	17.4	===	11.0	6.1	4.6
	2022	3.4	3.5	3.3	3.4	4.1	4.6	5.3	4.9	5.3	6.1	7.1	8.5	9.7	10.8	6.5	3.2	18.1	18.8	===	1.5	1.5
	2023	3.6	3.8	3.6	3.7	4.3	4.9	5.5	5.2	5.6	6.4	7.3	8.5	9.6	10.4	6.9	4.5	14.8	13.5	8.5	===	1.5
	2024	3.7	3.9	3.7	3.8	4.4	4.9	5.5	5.3	5.6	6.3	7.1	8.2	9.1	9.7	6.7	4.8	12.5	10.9	7.1	5.8	===

13

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	-2.4	-2.0	-1.8	-1.8	-1.9	-1.7	-1.5	-1.3	-1.2	-1.2	-1.1	-1.2	-1.3	-1.5	-1.3	-1.5	-1.4	-1.1	-1.1	-0.8
PC	2005	4.5	===	-1.6	-1.4	-1.7	-1.8	-1.5	-1.3	-1.1	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.2	-1.4	-1.2	-1.4	-1.3	-1.1	-1.0	-0.8
RU	2006	4.2	4.0	===	-1.3	-1.7	-1.9	-1.5	-1.3	-1.0	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.2	-1.4	-1.2	-1.4	-1.3	-1.0	-0.9	-0.7
ER	2007	3.7	3.3	2.6	===	-2.1	-2.2	-1.6	-1.3	-1.0	-0.9	-0.9	-0.9	-1.0	-1.2	-1.5	-1.2	-1.4	-1.3	-1.0	-0.9	-0.7
CR	2008	3.9	3.7	3.6	4.6	===	-2.2	-1.3	-1.0	-0.7	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-1.0	-1.4	-1.1	-1.4	-1.2	-0.9	-0.8	-0.6
IE	2009	3.7	3.5	3.4	3.8	2.9	===	-0.4	-0.3	-0.2	-0.2	-0.4	-0.5	-0.6	-0.9	-1.3	-1.0	-1.3	-1.2	-0.8	-0.7	-0.5
ON	2010	3.4	3.2	3.0	3.2	2.5	2.1	===	-0.3	-0.1	-0.2	-0.4	-0.5	-0.7	-1.0	-1.4	-1.1	-1.4	-1.2	-0.9	-0.8	-0.5
ST	2011	3.2	3.0	2.8	2.9	2.3	2.0	2.0	===	0.0	-0.1	-0.5	-0.6	-0.7	-1.1	-1.6	-1.2	-1.5	-1.3	-0.9	-0.8	-0.5
	2012	3.0	2.8	2.5	2.5	2.0	1.7	1.6	1.1	===	-0.2	-0.7	-0.8	-0.9	-1.3	-1.8	-1.3	-1.7	-1.5	-1.0	-0.9	-0.6
CP	2013	2.7	2.5	2.3	2.3	1.8	1.5	1.4	1.0	0.9	===	-1.2	-1.1	-1.2	-1.6	-2.1	-1.5	-1.9	-1.6	-1.1	-1.0	-0.6
OR	2014	2.5	2.2	2.0	1.9	1.5	1.2	1.0	0.7	0.4	0.0	===	-1.0	-1.1	-1.7	-2.4	-1.6	-2.0	-1.7	-1.1	-0.9	-0.5
RI	2015	2.3	2.1	1.9	1.8	1.4	1.2	1.0	0.7	0.6	0.5	0.9	===	-1.3	-2.1	-2.8	-1.7	-2.2	-1.8	-1.1	-0.9	-0.5
RC	2016	2.2	2.0	1.8	1.7	1.4	1.1	1.0	0.8	0.7	0.6	0.9	0.9	===	-2.9	-3.6	-1.9	-2.5	-1.9	-1.1	-0.9	-0.4
IE	2017	2.0	1.8	1.6	1.5	1.1	0.9	0.7	0.5	0.4	0.2	0.3	0.0	-0.9	===	-4.4	-1.4	-2.3	-1.7	-0.8	-0.5	0.0
ES	2018	1.6	1.4	1.2	1.1	0.8	0.5	0.3	0.1	-0.1	-0.3	-0.4	-0.8	-1.6	-2.4	===	1.7	-1.3	-0.7	0.2	0.2	0.7
N	2019	1.8	1.6	1.4	1.3	1.1	0.9	0.7	0.6	0.5	0.4	0.5	0.4	0.3	0.8	4.1	===	-4.2	-1.9	-0.3	-0.1	0.5
T	2020	1.6	1.4	1.2	1.1	0.8	0.6	0.5	0.3	0.2	0.1	0.1	0.0	-0.3	-0.1	1.1	-1.9	===	0.4	1.7	1.3	1.8
E	2021	1.7	1.5	1.3	1.2	1.0	0.8	0.7	0.6	0.5	0.5	0.5	0.5	0.4	0.7	1.8	0.6	3.2	===	3.0	1.7	2.2
S	2022	2.0	1.8	1.7	1.6	1.4	1.3	1.2	1.1	1.1	1.2	1.3	1.4	1.5	1.9	3.0	2.7	5.1	7.0	===	0.5	1.9
	2023	2.1	1.9	1.8	1.8	1.6	1.5	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.7	1.8	2.3	3.2	3.0	4.7	5.5	4.0	===	3.2
	2024	2.3	2.2	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9	2.1	2.2	2.4	2.8	3.7	3.7	5.1	5.7	5.1	6.3	===

14

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	-2.3	-1.8	-1.5	-1.5	-1.5	-1.2	-1.0	-0.7	-0.5	-0.5	-0.4	-0.3	-0.3	-0.4	-0.1	-0.5	-0.5	-0.2	-0.1	0.0
PC	2005	4.5	===	-1.3	-1.1	-1.2	-1.3	-1.0	-0.8	-0.5	-0.3	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.2	0.0	-0.3	-0.4	-0.1	0.0	0.2
RU	2006	4.4	4.3	===	-0.8	-1.2	-1.3	-1.0	-0.7	-0.4	-0.2	-0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	0.2	-0.3	-0.3	0.0	0.1	0.2
ER	2007	4.0	3.7	3.1	===	-1.6	-1.6	-1.0	-0.7	-0.3	-0.1	0.0	0.1	0.1	0.0	-0.1	0.2	-0.2	-0.2	0.0	0.1	0.3
CR	2008	4.3	4.2	4.1	5.2	===	-1.6	-0.7	-0.4	0.1	0.2	0.2	0.3	0.3	0.2	0.1	0.4	-0.1	-0.1	0.1	0.2	0.4
IE	2009	4.1	4.0	3.9	4.4	3.5	===	0.2	0.2	0.6	0.7	0.6	0.6	0.6	0.4	0.3	0.6	0.0	0.0	0.3	0.4	0.6
ON	2010	3.9	3.7	3.6	3.8	3.1	2.6	===	0.3	0.9	0.9	0.7	0.7	0.7	0.5	0.3	0.7	0.0	0.0	0.3	0.4	0.6
ST	2011	3.7	3.6	3.4	3.5	2.9	2.6	2.7	===	1.4	1.2	0.9	0.8	0.8	0.5	0.3	0.7	0.0	-0.1	0.3	0.4	0.6
	2012	3.6	3.4	3.3	3.3	2.8	2.6	2.6	2.5	===	1.0	0.6	0.6	0.6	0.3	0.1	0.6	-0.2	-0.2	0.2	0.3	0.5
CP	2013	3.4	3.2	3.1	3.1	2.7	2.5	2.4	2.3	2.1	===	0.2	0.4	0.5	0.2	-0.1	0.5	-0.4	-0.4	0.1	0.2	0.5
OR	2014	3.2	3.0	2.9	2.9	2.5	2.3	2.2	2.0	1.7	1.4	===	0.7	0.6	0.2	-0.2	0.6	-0.4	-0.5	0.1	0.2	0.5
RI	2015	3.1	3.0	2.9	2.8	2.5	2.3	2.3	2.2	2.0	2.0	2.6	===	0.6	-0.1	-0.5	0.6	-0.7	-0.7	0.0	0.2	0.5
RC	2016	3.1	3.0	2.8	2.8	2.5	2.4	2.4	2.3	2.2	2.3	2.7	2.8	===	-0.8	-1.0	0.6	-1.0	-0.9	-0.1	0.1	0.5
IE	2017	3.0	2.8	2.7	2.7	2.4	2.3	2.2	2.1	2.0	2.0	2.3	2.1	1.3	===	-1.2	1.2	-1.1	-1.0	0.0	0.2	0.7
ES	2018	2.8	2.7	2.5	2.5	2.2	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.9	1.6	1.1	0.8	===	3.7	-1.0	-0.9	0.3	0.5	1.0
N	2019	3.0	2.9	2.8	2.8	2.6	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.7	2.8	2.8	3.5	6.2	===	-5.5	-3.1	-0.8	-0.3	0.5
T	2020	2.6	2.5	2.4	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.7	1.7	1.7	1.5	1.2	1.2	1.4	-3.2	===	-0.7	1.6	1.5	2.0
E	2021	2.6	2.5	2.4	2.3	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.7	1.8	1.6	1.4	1.4	1.6	-0.6	2.1	===	3.9	2.7	2.9
S	2022	2.9	2.8	2.7	2.7	2.5	2.4	2.4	2.4	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.7	3.2	2.2	5.0	8.0	===	1.4	2.4
	2023	3.0	2.9	2.8	2.8	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.8	3.1	3.5	2.9	5.0	6.4	4.9	===	3.5
	2024	3.2	3.1	3.0	3.0	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.2	3.2	3.3	3.6	4.0	3.6	5.4	6.5	5.7	6.6	===

15

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL
PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	3.2	0.8	0.5	0.6	0.3	0.3	0.4	0.3	0.5	0.1	-0.1	-0.1	0.0	0.7	0.1	0.7	1.2	2.0	1.5	1.4
PC	2005	7.0	===	-1.6	-0.8	-0.2	-0.4	-0.3	-0.1	-0.1	0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.2	0.5	-0.1	0.5	1.0	1.9	1.4	1.3
RU	2006	5.5	4.1	===	-0.1	0.5	0.0	0.0	0.2	0.1	0.4	-0.1	-0.2	-0.2	-0.1	0.6	0.0	0.6	1.2	2.1	1.6	1.5
ER	2007	4.5	3.3	2.4	===	1.0	0.1	0.1	0.3	0.2	0.5	-0.1	-0.3	-0.3	-0.1	0.7	0.0	0.7	1.3	2.2	1.7	1.6
CR	2008	5.2	4.6	4.9	7.4	===	-0.9	-0.4	0.1	-0.1	0.4	-0.3	-0.4	-0.4	-0.2	0.7	0.0	0.7	1.3	2.3	1.7	1.6
IE	2009	4.8	4.3	4.3	5.3	3.3	===	0.1	0.6	0.2	0.7	-0.2	-0.4	-0.4	-0.2	0.8	0.0	0.8	1.5	2.6	1.9	1.8
ON	2010	4.3	3.7	3.7	4.1	2.4	1.6	===	1.1	0.3	0.9	-0.3	-0.5	-0.4	-0.2	0.9	0.0	0.9	1.6	2.8	2.1	1.9
ST	2011	3.9	3.4	3.3	3.5	2.3	1.8	2.0	===	-0.6	0.8	-0.7	-0.8	-0.7	-0.4	0.9	-0.1	0.9	1.7	3.0	2.1	2.0
	2012	3.7	3.2	3.0	3.2	2.1	1.8	1.9	1.7	===	2.2	-0.8	-0.9	-0.8	-0.4	1.1	0.0	1.0	1.9	3.3	2.4	2.2
CP	2013	3.6	3.2	3.1	3.2	2.3	2.1	2.3	2.4	3.1	===	-3.8	-2.5	-1.8	-1.0	0.9	-0.4	0.9	1.9	3.4	2.4	2.2
OR	2014	3.1	2.6	2.5	2.5	1.7	1.3	1.3	1.0	0.7	-1.6	===	-1.2	-0.7	-0.1	2.1	0.3	1.7	2.7	4.4	3.1	2.8
RI	2015	2.9	2.5	2.3	2.3	1.6	1.3	1.2	1.0	0.8	-0.3	1.0	===	-0.2	0.5	3.3	0.7	2.3	3.4	5.2	3.7	3.3
RC	2016	2.6	2.2	2.0	2.0	1.3	1.1	1.0	0.8	0.5	-0.3	0.4	-0.2	===	1.3	5.1	1.0	2.9	4.2	6.1	4.2	3.8
IE	2017	2.6	2.2	2.0	2.0	1.4	1.2	1.1	1.0	0.8	0.3	0.9	0.9	2.0	===	9.1	0.8	3.4	4.9	7.1	4.7	4.1
ES	2018	3.1	2.8	2.7	2.8	2.3	2.2	2.3	2.3	2.4	2.3	3.3	4.1	6.3	10.8	===	-6.8	0.7	3.5	6.7	3.9	3.3
N	2019	2.5	2.2	2.1	2.0	1.6	1.4	1.4	1.3	1.2	0.9	1.4	1.5	2.1	2.2	-5.8	===	8.9	9.1	11.5	6.7	5.4
T	2020	2.9	2.6	2.5	2.6	2.2	2.1	2.1	2.1	2.2	2.0	2.7	3.0	3.8	4.4	1.4	9.1	===	9.4	12.9	6.0	4.6
E	2021	3.3	3.0	3.0	3.0	2.7	2.6	2.7	2.8	2.9	2.9	3.6	4.0	4.9	5.6	3.9	9.1	9.2	===	16.6	4.4	3.1
S	2022	4.1	4.0	4.0	4.1	3.8	3.9	4.1	4.3	4.5	4.7	5.5	6.2	7.3	8.4	7.8	12.7	14.6	20.3	===	-6.5	-3.1
	2023	3.8	3.6	3.6	3.6	3.4	3.4	3.5	3.7	3.9	3.9	4.6	5.0	5.8	6.4	5.6	8.6	8.5	8.2	-2.7	===	0.5
	2024	3.7	3.6	3.5	3.6	3.4	3.4	3.5	3.6	3.8	3.8	4.4	4.8	5.4	5.9	5.1	7.5	7.1	6.4	0.0	2.9	===

16

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	3.3	1.0	0.8	1.0	0.7	0.7	0.9	0.9	1.1	0.8	0.8	0.8	1.0	1.8	1.4	1.7	2.1	2.9	2.4	2.3
PC	2005	7.0	===	-1.3	-0.4	0.2	0.1	0.2	0.5	0.5	0.9	0.5	0.5	0.6	0.8	1.7	1.2	1.6	2.0	2.9	2.4	2.3
RU	2006	5.7	4.4	===	0.4	1.0	0.6	0.6	0.8	0.8	1.2	0.7	0.7	0.8	1.0	2.0	1.4	1.8	2.2	3.1	2.6	2.5
ER	2007	4.8	3.7	3.0	===	1.6	0.7	0.6	0.9	0.9	1.3	0.8	0.7	0.8	1.1	2.1	1.5	1.9	2.4	3.3	2.7	2.6
CR	2008	5.6	5.1	5.5	8.0	===	-0.3	0.1	0.7	0.7	1.3	0.6	0.6	0.7	1.0	2.1	1.5	2.0	2.4	3.5	2.8	2.7
IE	2009	5.2	4.8	4.9	5.9	3.9	===	0.6	1.2	1.0	1.6	0.8	0.8	0.9	1.2	2.4	1.7	2.2	2.7	3.7	3.0	2.9
ON	2010	4.7	4.3	4.2	4.6	3.0	2.2	===	1.7	1.3	2.0	0.9	0.8	0.9	1.3	2.6	1.8	2.3	2.9	4.0	3.2	3.1
ST	2011	4.4	4.0	3.9	4.1	2.9	2.4	2.6	===	0.8	2.1	0.6	0.6	0.8	1.2	2.8	1.8	2.4	3.0	4.2	3.4	3.2
	2012	4.2	3.9	3.8	3.9	2.9	2.6	2.9	3.1	===	3.5	0.5	0.5	0.8	1.3	3.1	1.9	2.6	3.2	4.6	3.6	3.4
CP	2013	4.3	3.9	3.8	4.0	3.2	3.1	3.4	3.7	4.3	===	-2.4	-1.0	-0.1	0.8	3.0	1.7	2.5	3.2	4.7	3.6	3.3
OR	2014	3.8	3.4	3.3	3.4	2.6	2.4	2.4	2.4	2.0	-0.2	===	0.5	1.0	1.9	4.4	2.5	3.3	4.0	5.6	4.3	3.9
RI	2015	3.7	3.4	3.3	3.3	2.6	2.4	2.5	2.5	2.3	1.2	2.7	===	1.6	2.5	5.8	3.0	3.9	4.6	6.4	4.8	4.3
RC	2016	3.5	3.2	3.1	3.1	2.5	2.3	2.4	2.3	2.1	1.4	2.2	1.6	===	3.5	8.0	3.5	4.5	5.2	7.2	5.2	4.7
IE	2017	3.6	3.3	3.2	3.2	2.7	2.6	2.6	2.6	2.5	2.1	2.9	2.9	4.2	===	12.6	3.5	4.8	5.6	7.9	5.5	4.8
ES	2018	4.3	4.1	4.1	4.2	3.8	3.8	4.0	4.2	4.4	4.4	5.6	6.6	9.2	14.4	===	-4.9	1.1	3.4	6.8	4.2	3.6
N	2019	3.8	3.5	3.5	3.5	3.1	3.0	3.1	3.2	3.2	3.0	3.7	3.9	4.7	4.9	-3.8	===	7.4	7.8	11.0	6.6	5.4
T	2020	4.0	3.8	3.8	3.8	3.5	3.4	3.6	3.7	3.7	3.7	4.3	4.6	5.4	5.8	1.7	7.6	===	8.2	12.8	6.3	4.9
E	2021	4.2	4.1	4.0	4.1	3.8	3.8	4.0	4.1	4.2	4.2	4.8	5.2	5.9	6.3	3.8	7.8	8.0	===	17.7	5.3	3.8
S	2022	5.1	5.0	5.0	5.2	5.0	5.1	5.3	5.6	5.8	6.0	6.8	7.4	8.4	9.2	7.9	12.2	14.5	21.4	===	-5.7	-2.5
	2023	4.7	4.6	4.6	4.7	4.5	4.6	4.7	4.9	5.1	5.2	5.8	6.2	6.8	7.3	5.9	8.5	8.8	9.2	-1.9	===	0.8
	2024	4.7	4.5	4.5	4.6	4.4	4.5	4.6	4.8	4.9	5.0	5.5	5.8	6.4	6.7	5.4	7.4	7.3	7.1	0.6	3.2	===

17

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE
DISPONSABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===	3.1	1.1	1.3	1.5	1.1	1.0	1.1	0.9	1.1	0.6	0.4	0.4	0.5	1.1	0.5	1.0	1.5	2.3	1.8	1.7
PC	2005	6.9	===	-0.9	0.4	1.0	0.6	0.5	0.8	0.6	0.8	0.3	0.1	0.1	0.2	0.9	0.3	0.9	1.4	2.2	1.7	1.7
RU	2006	5.4	4.0	===	1.8	1.9	1.1	0.9	1.1	0.9	1.1	0.5	0.2	0.2	0.3	1.1	0.4	1.0	1.5	2.4	1.9	1.8
ER	2007	4.6	3.5	2.9	===	2.1	0.8	0.6	0.9	0.7	1.0	0.3	0.1	0.1	0.2	1.0	0.3	1.0	1.5	2.5	1.9	1.8
CR	2008	5.6	5.1	5.7	8.5	===	-0.5	-0.1	0.6	0.3	0.8	0.0	-0.2	-0.2	0.0	0.9	0.1	0.9	1.5	2.5	1.9	1.8
IE	2009	5.2	4.8	5.0	6.1	3.7	===	0.2	1.1	0.6	1.1	0.1	-0.2	-0.1	0.0	1.1	0.2	1.0	1.6	2.7	2.0	1.9
ON	2010	4.6	4.2	4.2	4.6	2.7	1.8	===	1.9	0.8	1.4	0.0	-0.3	-0.2	0.0	1.2	0.2	1.1	1.8	2.9	2.2	2.1
ST	2011	4.3	3.9	3.9	4.2	2.8	2.3	2.8	===	-0.3	1.1	-0.6	-0.8	-0.6	-0.3	1.0	-0.1	1.0	1.8	3.0	2.2	2.1
	2012	4.0	3.6	3.6	3.7	2.6	2.2	2.4	2.0	===	2.5	-0.8	-1.0	-0.7	-0.3	1.3	0.0	1.2	2.0	3.4	2.4	2.3
CP	2013	4.0	3.6	3.6	3.7	2.7	2.5	2.7	2.6	3.3	===	-3.9	-2.7	-1.7	-1.0	1.0	-0.4	1.0	1.9	3.5	2.4	2.3
OR	2014	3.4	3.0	2.9	2.9	2.0	1.6	1.6	1.2	0.8	-1.8	===	-1.5	-0.6	0.0	2.3	0.3	1.8	2.8	4.4	3.1	2.9
RI	2015	3.1	2.8	2.6	2.6	1.8	1.5	1.4	1.1	0.8	-0.5	0.8	===	0.2	0.8	3.6	0.7	2.5	3.5	5.3	3.7	3.4
RC	2016	2.9	2.5	2.4	2.3	1.6	1.3	1.2	0.9	0.6	-0.3	0.5	0.2	===	1.4	5.3	0.9	3.1	4.2	6.2	4.2	3.8
IE	2017	2.8	2.5	2.4	2.3	1.6	1.4	1.3	1.1	0.9	0.3	1.0	1.2	2.1	===	9.4	0.6	3.6	4.9	7.2	4.7	4.2
ES	2018	3.4	3.1	3.1	3.1	2.6	2.4	2.5	2.5	2.6	2.4	3.5	4.4	6.6	11.2	===	-7.5	0.8	3.4	6.6	3.8	3.3
N	2019	2.7	2.4	2.3	2.2	1.7	1.5	1.5	1.3	1.2	0.9	1.4	1.6	2.0	2.0	-6.5	===	9.9	9.4	11.8	6.8	5.6
T	2020	3.2	2.9	2.8	2.8	2.4	2.3	2.3	2.2	2.3	2.1	2.8	3.2	4.0	4.6	1.5	10.1	===	8.8	12.7	5.8	4.6
E	2021	3.5	3.3	3.2	3.2	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	2.9	3.6	4.1	4.9	5.6	3.8	9.4	8.6	===	16.7	4.4	3.2
S	2022	4.3	4.2	4.2	4.3	4.0	4.0	4.2	4.3	4.6	4.7	5.6	6.3	7.3	8.4	7.7	12.9	14.4	20.4	===	-6.7	-3.0
	2023	4.0	3.8	3.8	3.8	3.5	3.5	3.7	3.7	3.9	3.9	4.6	5.1	5.8	6.4	5.5	8.7	8.3	8.1	-2.9	===	0.9
	2024	3.9	3.8	3.8	3.8	3.5	3.5	3.6	3.7	3.8	3.9	4.5	4.9	5.5	6.0	5.1	7.6	7.0	6.5	0.1	3.3	===

18

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA
PER CAPITA DISPOSABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
PC	2004	===	3.2	1.2	1.6	1.9	1.5	1.4	1.6	1.5	1.7	1.3	1.2	1.3	1.4	2.2	1.7	2.1	2.4	3.2	2.7	2.6
RU	2005	7.2	===	-0.6	0.8	1.4	1.1	1.0	1.3	1.3	1.6	1.1	1.0	1.1	1.3	2.2	1.6	2.0	2.4	3.2	2.7	2.6
ER	2006	5.7	4.4	===	2.3	2.5	1.7	1.5	1.7	1.6	1.9	1.3	1.2	1.3	1.5	2.4	1.8	2.2	2.6	3.5	2.9	2.8
CR	2007	5.0	3.9	3.5	===	2.7	1.4	1.2	1.5	1.4	1.8	1.2	1.1	1.2	1.4	2.4	1.7	2.2	2.6	3.5	2.9	2.8
IE	2008	6.6	6.4	7.5	11.6	===	0.1	0.4	1.1	1.1	1.6	0.9	0.8	1.0	1.3	2.4	1.6	2.2	2.6	3.6	2.9	2.8
ON	2009	6.1	5.9	6.4	7.9	4.3	===	0.8	1.7	1.5	2.0	1.1	0.9	1.1	1.4	2.6	1.8	2.4	2.8	3.9	3.2	3.0
ST	2010	5.5	5.2	5.4	6.0	3.3	2.3	===	2.6	1.8	2.4	1.2	1.0	1.2	1.5	2.9	1.9	2.5	3.0	4.1	3.3	3.2
	2011	5.2	4.9	5.0	5.4	3.3	2.9	3.5	===	1.1	2.4	0.7	0.6	0.9	1.3	2.9	1.8	2.5	3.0	4.3	3.4	3.2
CP	2012	5.0	4.7	4.7	5.0	3.4	3.0	3.4	3.4	===	3.7	0.5	0.4	0.8	1.4	3.2	1.9	2.7	3.3	4.6	3.6	3.4
OR	2013	4.9	4.7	4.7	4.9	3.6	3.4	3.8	4.0	4.6	===	-2.5	-1.2	-0.1	0.8	3.1	1.6	2.6	3.2	4.7	3.6	3.4
RI	2014	4.4	4.1	4.1	4.1	2.9	2.7	2.7	2.5	2.1	-0.4	===	0.2	1.1	2.0	4.6	2.5	3.4	4.0	5.7	4.3	4.0
RC	2015	4.2	3.9	3.9	3.9	2.9	2.6	2.7	2.5	2.2	1.0	2.5	===	2.1	2.8	6.1	3.1	4.1	4.7	6.5	4.9	4.4
IE	2016	4.0	3.8	3.7	3.7	2.8	2.5	2.6	2.4	2.2	1.4	2.3	2.1	===	3.6	8.2	3.4	4.6	5.2	7.2	5.3	4.7
ES	2017	4.1	3.8	3.8	3.8	2.9	2.8	2.8	2.7	2.6	2.1	3.0	3.2	4.4	===	13.0	3.3	5.0	5.6	8.0	5.5	4.9
N	2018	4.8	4.6	4.6	4.7	4.1	4.0	4.3	4.4	4.5	4.5	5.8	6.9	9.5	14.8	===	-5.6	1.1	3.3	6.7	4.1	3.6
T	2019	4.1	3.9	3.9	3.9	3.2	3.1	3.2	3.2	3.2	3.0	3.6	3.9	4.6	4.7	-4.6	===	8.4	8.0	11.2	6.7	5.5
E	2020	4.4	4.2	4.2	4.3	3.7	3.6	3.8	3.8	3.9	3.7	4.5	4.9	5.6	6.0	1.8	8.6	===	7.7	12.6	6.1	4.8
S	2021	4.6	4.4	4.4	4.5	4.0	3.9	4.1	4.2	4.2	4.2	4.9	5.3	5.9	6.3	3.6	8.0	7.5	===	17.8	5.3	3.9
	2022	5.5	5.4	5.4	5.6	5.1	5.2	5.5	5.6	5.9	6.0	6.8	7.5	8.4	9.2	7.9	12.4	14.3	21.6	===	-5.9	-2.4
	2023	5.1	4.9	5.0	5.1	4.6	4.7	4.9	5.0	5.1	5.2	5.8	6.2	6.8	7.3	5.8	8.6	8.6	9.1	-2.0	===	1.2
	2024	5.0	4.9	4.9	5.0	4.6	4.6	4.8	4.9	5.0	5.0	5.6	5.9	6.4	6.7	5.4	7.6	7.3	7.2	0.7	3.5	===

19

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO
NET INCOME

PERIODO	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	7.1	===																			
2006	5.9	4.8	===																		
2007	5.8	5.1	5.4	===																	
2008	4.7	3.9	3.5	1.6	===																
2009	3.7	2.9	2.3	0.7	-0.1	===															
2010	3.2	2.4	1.8	0.7	0.2	0.5	===														
2011	3.0	2.3	1.8	0.9	0.7	1.0	1.6	===													
2012	3.4	2.8	2.5	1.9	2.0	2.7	3.9	6.2	===												
CORRIENTES 2013	3.2	2.7	2.5	2.0	2.1	2.6	3.3	4.2	2.2	===											
CORRIENTES 2014	2.9	2.4	2.1	1.7	1.7	2.1	2.5	2.8	1.1	0.0	===										
CORRIENTES 2015	2.7	2.3	2.0	1.6	1.6	1.9	2.2	2.3	1.1	0.5	1.1	===									
CORRIENTES 2016	2.5	2.1	1.9	1.5	1.5	1.7	1.9	1.9	0.9	0.5	0.7	0.4	===								
CORRIENTES 2017	2.1	1.7	1.4	1.0	0.9	1.0	1.1	1.0	0.0	-0.5	-0.7	-1.5	-3.4	===							
CORRIENTES 2018	1.9	1.5	1.2	0.9	0.8	0.9	0.9	0.8	0.0	-0.5	-0.6	-1.2	-1.9	-0.4	===						
CORRIENTES 2019	2.0	1.6	1.3	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	0.4	0.1	0.1	-0.2	-0.3	1.2	2.9	===					
CORRIENTES 2020	2.0	1.7	1.4	1.1	1.1	1.2	1.3	1.2	0.6	0.4	0.5	0.4	0.4	1.6	2.7	2.5	===				
CORRIENTES 2021	2.0	1.7	1.5	1.2	1.2	1.3	1.4	1.4	0.8	0.7	0.8	0.7	0.8	1.9	2.6	2.5	2.5	===			
CORRIENTES 2022	2.3	2.0	1.8	1.6	1.6	1.7	1.8	1.9	1.4	1.4	1.5	1.6	1.8	2.9	3.7	4.0	4.8	7.1	===		
2023	2.4	2.2	2.0	1.8	1.8	2.0	2.1	2.1	1.8	1.7	1.9	2.0	2.3	3.3	4.0	4.3	4.9	6.1	5.2	===	
2024	2.5	2.3	2.1	1.9	2.0	2.1	2.2	2.3	1.9	1.9	2.1	2.2	2.4	3.3	3.9	4.2	4.6	5.3	4.4	3.6	===

20

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NETO PER CÁPITA
PER CAPITA NET INCOME

PERIODO	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	7.2	===																			
2006	6.1	5.1	===																		
2007	6.1	5.5	5.9	===																	
2008	5.1	4.4	4.0	2.2	===																
2009	4.1	3.4	2.8	1.3	0.5	===															
2010	3.6	2.9	2.4	1.2	0.8	1.1	===														
2011	3.4	2.8	2.4	1.5	1.2	1.6	2.2	===													
2012	3.9	3.5	3.2	2.7	2.8	3.6	4.9	7.7	===												
CORRIENTES 2013	3.9	3.5	3.2	2.8	2.9	3.6	4.4	5.5	3.4	===											
CORRIENTES 2014	3.6	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.6	4.1	2.4	1.4	===										
CORRIENTES 2015	3.6	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.5	3.8	2.5	2.1	2.8	===									
CORRIENTES 2016	3.4	3.1	2.9	2.6	2.6	2.9	3.3	3.5	2.5	2.1	2.5	2.2	===								
CORRIENTES 2017	3.1	2.7	2.5	2.2	2.2	2.4	2.6	2.7	1.7	1.3	1.2	0.5	-1.3	===							
CORRIENTES 2018	3.1	2.7	2.6	2.3	2.3	2.5	2.6	2.7	1.9	1.6	1.6	1.3	0.8	2.9	===						
CORRIENTES 2019	3.2	2.9	2.7	2.5	2.5	2.7	2.9	3.0	2.3	2.2	2.3	2.2	2.2	3.9	5.0	===					
CORRIENTES 2020	3.1	2.8	2.6	2.4	2.4	2.6	2.7	2.8	2.2	2.0	2.1	2.0	1.9	3.0	3.0	1.1	===				
CORRIENTES 2021	3.0	2.7	2.5	2.3	2.3	2.5	2.6	2.6	2.1	1.9	2.0	1.9	1.8	2.6	2.5	1.3	1.4	===			
CORRIENTES 2022	3.2	3.0	2.9	2.7	2.7	2.9	3.0	3.1	2.7	2.6	2.8	2.7	2.8	3.7	3.9	3.5	4.7	8.2	===		
2023	3.4	3.2	3.1	2.9	2.9	3.1	3.3	3.4	3.0	2.9	3.1	3.2	3.3	4.1	4.3	4.2	5.2	7.1	6.1	===	
2024	3.4	3.2	3.1	2.9	3.0	3.2	3.3	3.4	3.1	3.0	3.2	3.2	3.4	4.0	4.2	4.1	4.8	6.0	5.0	3.8	===

21

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	3.9	===																			
2006	4.5	5.1	===																		
2007	5.1	5.8	6.4	===																	
2008	5.6	6.2	6.7	7.0	===																
2009	5.6	6.0	6.4	6.3	5.7	===															
2010	5.5	5.8	6.0	5.9	5.3	4.9	===														
2011	5.3	5.5	5.6	5.4	4.9	4.5	4.1	===													
2012	5.0	5.2	5.2	4.9	4.4	4.0	3.6	3.0	===												
2013	4.6	4.7	4.6	4.4	3.8	3.4	2.9	2.2	1.4	===											
2014	4.3	4.3	4.2	3.9	3.4	3.0	2.5	2.0	1.5	1.5	===										
2015	4.1	4.1	4.0	3.7	3.2	2.8	2.4	2.0	1.7	1.8	2.0	===									
2016	3.9	3.9	3.8	3.5	3.1	2.7	2.4	2.0	1.8	1.9	2.1	2.2	===								
2017	3.8	3.8	3.6	3.4	3.0	2.6	2.3	2.0	1.8	1.9	2.0	2.1	1.9	===							
2018	3.7	3.6	3.5	3.3	2.9	2.6	2.3	2.0	1.9	2.0	2.1	2.1	2.1	2.2	===						
2019	3.6	3.6	3.4	3.2	2.9	2.6	2.3	2.1	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.4	2.5	===					
2020	3.5	3.5	3.4	3.2	2.8	2.6	2.4	2.2	2.0	2.1	2.2	2.3	2.3	2.4	2.6	2.6	===				
2021	3.5	3.5	3.3	3.1	2.8	2.6	2.4	2.2	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.6	2.7	2.7	2.9	===			
2022	3.5	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.6	2.4	2.4	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.1	3.3	3.7	4.5	===		
2023	3.5	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.7	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.2	3.4	3.7	4.0	3.6	===	
2024	3.5	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.6	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.8	2.9	3.1	3.2	3.3	3.5	3.0	2.4	===

22

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLICITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLACTORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	3.6	===																			
2006	4.7	5.7	===																		
2007	3.9	4.1	2.5	===																	
2008	4.5	4.8	4.4	6.3	===																
2009	4.5	4.7	4.3	5.2	4.2	===															
2010	4.0	4.0	3.6	4.0	2.9	1.6	===														
2011	3.5	3.5	3.1	3.2	2.2	1.2	0.9	===													
2012	3.4	3.3	2.9	3.0	2.2	1.6	1.6	2.3	===												
2013	3.1	3.0	2.6	2.7	1.9	1.4	1.3	1.6	0.8	===											
2014	3.0	2.9	2.6	2.6	2.0	1.6	1.6	1.8	1.5	2.2	===										
2015	2.9	2.9	2.5	2.5	2.0	1.7	1.7	1.9	1.8	2.2	2.3	===									
2016	2.7	2.6	2.3	2.3	1.8	1.4	1.4	1.5	1.3	1.5	1.1	0.0	===								
2017	2.5	2.4	2.1	2.1	1.7	1.3	1.3	1.4	1.2	1.3	1.0	0.4	0.7	===							
2018	2.5	2.4	2.1	2.1	1.6	1.4	1.3	1.4	1.3	1.4	1.1	0.8	1.2	1.6	===						
2019	2.4	2.3	2.0	2.0	1.6	1.3	1.3	1.4	1.2	1.3	1.1	0.8	1.1	1.3	1.1	===					
2020	2.2	2.1	1.9	1.8	1.5	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	0.7	0.9	1.0	0.6	0.2	===				
2021	2.1	2.0	1.7	1.7	1.3	1.1	1.1	1.1	1.0	1.0	0.8	0.6	0.7	0.7	0.4	0.0	-0.2	===			
2022	2.1	2.1	1.8	1.8	1.5	1.3	1.2	1.3	1.2	1.2	1.1	0.9	1.1	1.2	1.1	1.0	1.5	3.2	===		
2023	2.2	2.2	2.0	1.9	1.6	1.5	1.5	1.5	1.4	1.5	1.4	1.3	1.5	1.6	1.7	1.8	2.3	3.6	4.1	===	
2024	2.3	2.2	2.0	2.0	1.7	1.5	1.5	1.6	1.5	1.6	1.5	1.4	1.6	1.7	1.8	1.9	2.3	3.2	3.2	2.4	===

23

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL EMPLEO
EMPLOYMENT

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	2.7	===																			
2006	2.1	1.5	===																		
2007	1.6	1.0	0.6	===																	
2008	-0.1	-1.0	-2.1	-4.8	===																
2009	-1.1	-2.0	-3.1	-4.8	-4.9	===															
2010	-1.9	-2.8	-3.8	-5.2	-5.5	-6.0	===														
2011	-2.0	-2.8	-3.6	-4.6	-4.6	-4.5	-2.9	===													
2012	-2.0	-2.7	-3.3	-4.1	-3.9	-3.6	-2.4	-1.9	===												
2013	-1.9	-2.5	-3.0	-3.6	-3.4	-3.0	-2.0	-1.5	-1.2	===											
2014	-2.0	-2.5	-3.0	-3.5	-3.2	-2.9	-2.1	-1.9	-1.8	-2.5	===										
2015	-1.9	-2.3	-2.8	-3.2	-2.9	-2.6	-1.9	-1.6	-1.6	-1.7	-1.0	===									
2016	-1.6	-2.0	-2.4	-2.7	-2.4	-2.1	-1.4	-1.1	-0.9	-0.8	0.1	1.2	===								
2017	-1.6	-1.9	-2.2	-2.5	-2.2	-1.9	-1.3	-1.0	-0.8	-0.7	-0.1	0.3	-0.6	===							
2018	-1.6	-1.9	-2.1	-2.4	-2.1	-1.8	-1.3	-1.1	-0.9	-0.9	-0.5	-0.3	-1.1	-1.5	===						
2019	-1.3	-1.5	-1.8	-2.0	-1.7	-1.4	-0.9	-0.6	-0.4	-0.3	0.2	0.5	0.2	0.6	2.8	===					
2020	-1.2	-1.5	-1.7	-1.8	-1.6	-1.3	-0.8	-0.5	-0.4	-0.3	0.1	0.3	0.1	0.4	1.3	-0.1	===				
2021	-0.9	-1.1	-1.3	-1.4	-1.1	-0.8	-0.3	0.0	0.2	0.3	0.7	1.0	1.0	1.4	2.4	2.2	4.5	===			
2022	-0.4	-0.6	-0.7	-0.8	-0.5	-0.2	0.3	0.6	0.8	1.1	1.5	1.9	2.0	2.5	3.6	3.8	5.9	7.2	===		
2023	-0.4	-0.6	-0.7	-0.8	-0.5	-0.2	0.3	0.5	0.8	1.0	1.3	1.6	1.7	2.1	2.8	2.8	3.8	3.5	-0.1	===	
2024	-0.3	-0.4	-0.5	-0.6	-0.3	0.0	0.4	0.7	0.9	1.1	1.4	1.7	1.8	2.1	2.7	2.7	3.5	3.1	1.1	2.3	===

24

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL DESEMPLEO
UNEMPLOYMENT

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	-5.3	===																			
2006	1.3	8.3	===																		
2007	-0.4	2.1	-3.8	===																	
2008	0.0	1.8	-1.3	1.3	===																
2009	3.6	5.9	5.1	9.8	19.1	===															
2010	5.5	7.8	7.7	11.9	17.5	16.0	===														
2011	4.1	5.8	5.3	7.7	9.9	5.6	-3.8	===													
2012	2.3	3.5	2.7	4.1	4.7	0.4	-6.6	-9.4	===												
2013	0.9	1.7	0.8	1.6	1.7	-2.3	-7.7	-9.6	-9.8	===											
2014	0.9	1.6	0.8	1.5	1.5	-1.7	-5.7	-6.3	-4.8	0.6	===										
2015	-0.5	0.0	-0.9	-0.5	-0.8	-3.7	-7.3	-8.1	-7.7	-6.6	-13.3	===									
2016	-1.2	-0.8	-1.7	-1.4	-1.7	-4.4	-7.4	-8.2	-7.8	-7.2	-10.8	-8.3	===								
2017	-1.3	-1.0	-1.8	-1.6	-1.9	-4.2	-6.8	-7.3	-6.9	-6.2	-8.3	-5.7	-3.0	===							
2018	-2.2	-2.0	-2.8	-2.7	-3.1	-5.3	-7.7	-8.2	-8.0	-7.6	-9.6	-8.3	-8.3	-13.3	===						
2019	-3.3	-3.1	-4.0	-4.0	-4.5	-6.5	-8.8	-9.4	-9.4	-9.3	-11.1	-10.6	-11.3	-15.2	-17.1	===					
2020	-3.1	-2.9	-3.7	-3.7	-4.1	-6.0	-7.9	-8.4	-8.2	-8.0	-9.4	-8.6	-8.6	-10.4	-9.0	0.0	===				
2021	-2.6	-2.4	-3.1	-3.1	-3.4	-5.1	-6.8	-7.1	-6.8	-6.4	-7.4	-6.4	-6.0	-6.7	-4.4	2.7	5.4	===			
2022	-3.4	-3.3	-3.9	-3.9	-4.3	-5.9	-7.5	-7.9	-7.7	-7.5	-8.4	-7.7	-7.6	-8.5	-7.3	-3.8	-5.6	-15.5	===		
2023	-3.9	-3.9	-4.5	-4.6	-4.9	-6.5	-8.0	-8.3	-8.2	-8.1	-9.0	-8.5	-8.5	-9.4	-8.5	-6.3	-8.3	-14.4	-13.4	===	
2024	-3.8	-3.7	-4.4	-4.4	-4.7	-6.1	-7.5	-7.8	-7.7	-7.5	-8.3	-7.7	-7.6	-8.3	-7.4	-5.3	-6.6	-10.3	-7.6	-1.4	===

25

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACIÓN
POPULATION

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2004	===																				
2005	-0.1	===																			
2006	-0.2	-0.3	===																		
2007	-0.3	-0.4	-0.5	===																	
2008	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	===																
2009	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	===															
2010	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.5	-0.5	===														
2011	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	===													
2012	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	-1.2	===												
2013	-0.6	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.2	-1.2	===											
2014	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	===										
2015	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.2	-1.4	-1.4	-1.5	-1.7	===									
2016	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.6	-1.8	-1.8	===								
2017	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.3	-1.5	-1.6	-1.6	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	===							
2018	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	-2.4	-2.7	-3.2	===						
2019	-1.2	-1.3	-1.4	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	-2.3	-2.4	-2.6	-2.0	===					
2020	-1.0	-1.1	-1.2	-1.2	-1.3	-1.3	-1.4	-1.5	-1.5	-1.6	-1.6	-1.6	-1.5	-1.3	-0.3	1.4	===				
2021	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.0	-0.7	0.1	1.2	1.1	===			
2022	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.0	-0.8	-0.1	0.5	0.1	-0.9	===		
2023	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.2	-1.1	-1.1	-1.0	-0.8	-0.3	0.1	-0.3	-0.9	-0.9	===	
2024	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.1	-1.1	-1.0	-0.9	-0.7	-0.3	0.1	-0.3	-0.7	-0.6	-0.2	===

26

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA DEUDA PUBLICA BRUTA DE PUERTO RICO
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO

		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
	2004	===																				
PC	2005	8.1	===																			
RU	2006	8.5	8.8	===																		
ER	2007	8.1	8.0	7.2	===																	
CR	2008	8.4	8.5	8.4	9.6	===																
IE	2009	9.3	9.6	9.9	11.2	12.9	===															
ON	2010	9.0	9.1	9.2	9.9	10.0	7.3	===														
ST	2011	8.2	8.2	8.1	8.3	7.9	5.5	3.7	===													
	2012	8.4	8.5	8.4	8.6	8.4	6.9	6.8	9.9	===												
CP	2013	7.5	7.4	7.2	7.2	6.7	5.2	4.6	5.0	0.3	===											
OR	2014	7.1	7.0	6.7	6.7	6.2	4.9	4.3	4.5	1.9	3.6	===										
RI	2015	6.3	6.1	5.8	5.6	5.0	3.8	3.1	2.9	0.7	0.9	-1.6	===									
RC	2016	5.5	5.2	4.9	4.6	4.0	2.8	2.1	1.7	-0.2	-0.4	-2.3	-2.9	===								
IE	2017	5.0	4.8	4.4	4.1	3.5	2.4	1.8	1.4	-0.2	-0.3	-1.6	-1.5	-0.1	===							
ES	2018	5.8	5.6	5.4	5.2	4.8	3.9	3.5	3.5	2.5	2.9	2.7	4.2	8.0	16.7	===						
N	2019	4.5	4.2	3.9	3.6	3.1	2.1	1.6	1.3	0.2	0.1	-0.5	-0.3	0.6	1.0	-12.6	===					
T	2020	4.1	3.8	3.5	3.2	2.7	1.8	1.3	1.0	0.0	-0.1	-0.7	-0.5	0.1	0.2	-7.2	-1.4	===				
E	2021	3.7	3.5	3.1	2.8	2.3	1.5	1.0	0.7	-0.3	-0.3	-0.9	-0.8	-0.3	-0.4	-5.5	-1.7	-2.1	===			
S	2022	2.6	2.2	1.8	1.5	0.9	0.1	-0.5	-0.9	-1.9	-2.2	-2.8	-3.0	-3.0	-3.6	-8.1	-6.6	-9.1	-15.5	===		
	2023	2.0	1.7	1.3	0.9	0.4	-0.5	-1.0	-1.4	-2.4	-2.6	-3.3	-3.5	-3.6	-4.2	-7.9	-6.7	-8.4	-11.4	-7.0	===	
	2024	1.6	1.2	0.8	0.5	-0.1	-0.9	-1.4	-1.8	-2.7	-3.0	-3.7	-3.9	-4.0	-4.5	-7.7	-6.7	-7.9	-9.8	-6.8	-6.7	===